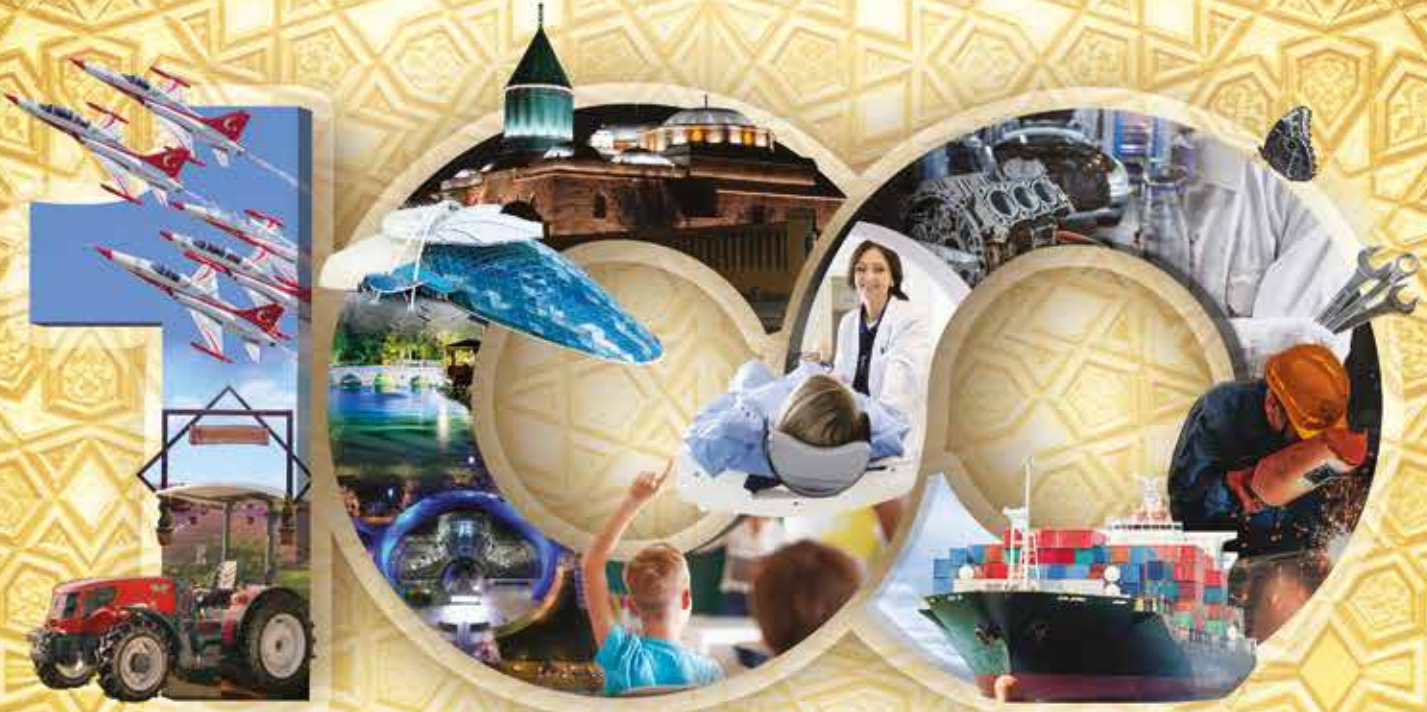


10LAR

Yeniğün

Temmuz 2022

100. Özel Sayısı



KONYA'NIN DEĞERLERİ İLE NİCE SAYILARA

Damakta İz Bırakan Lezzetler

FABRİKA - NALÇACI - OTOGAR
MEVLANA - MERAM YENİYOL



Giba
LOKUM VE ŞEKERLEME



MUTLU ANLARINIZI ÖZELLEŞTİRİN

Kişiselleştirilmiş kutularda isteğinize özel siparişler hazırlanmaktadır. Bu özel kutularla sevdiğiniz kişileri taçlandırın

DOSYALARINIZ ŞİMDİ Kablo Bulut ile güvende!

Telefon rehberinizi yedekleyebileceđiniz,
dosyalarınızı saklayıp, başkalarıyla paylaşabileceğiniz,
dış ortamlardan erişilebilen bağlantılarla
şifreli veya şifresiz olarak açık paylaşımlar oluşturabileceğiniz


kablo bulut

Sizi bekliyor!

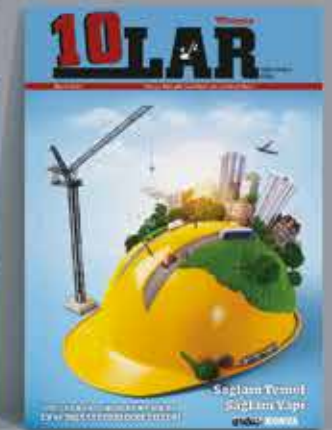
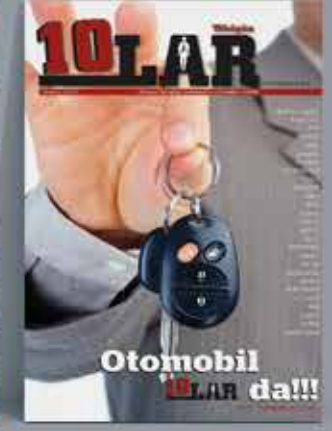


0850 804 4444

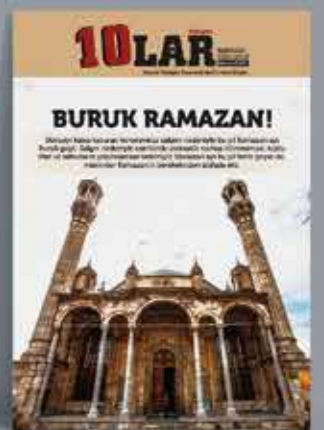
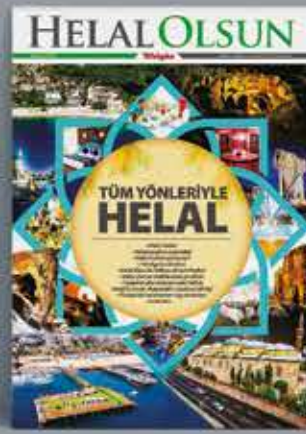
turksatkablo.com.tr

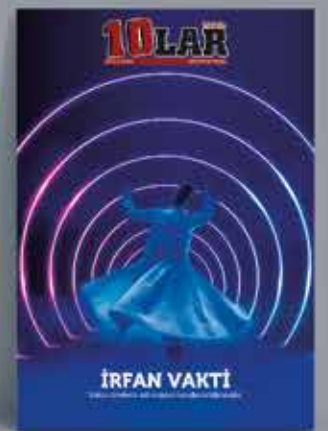
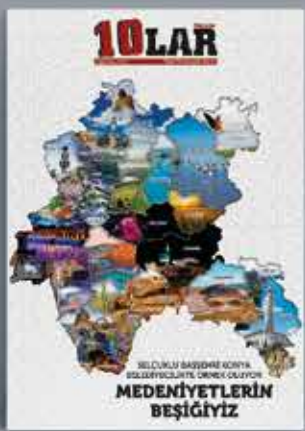
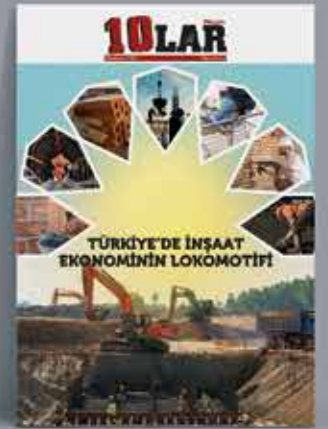
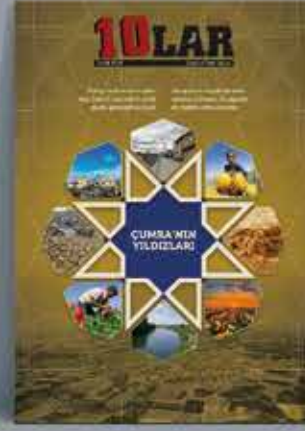


[/turksatkablo](https://www.youtube.com/turksatkablo)











Yeni T-Roc. Özgüven tazelendi.

Yeni T-Roc, yenilenen modern dış tasarım detayları ile dikkatleri üzerine çekmeye hazır. Çok daha dijital ve kaliteli iç mekân detayları ile tazelenen özgüven, Volkswagen Yetkili Satıcısı Gökmen'de sizi bekliyor.

Volkswagen Yetkili Satıcısı

Gökmen

Ankara Yolu No: 192 KONYA Tel: (0332) 342 55 55

GÖKMEN, BİR DOĞUŞ OTOMOTİV SERVİS VE TİCARET A.Ş. YETKİLİ SATICISIDIR.

Yeni T-Roc'un resmi spesifik CO₂ emisyonu ((AT) 715/2007) 119-138 g/km arasında, resmi yakıt tüketimleri ((AT) 715/2007) lt/100 km: Şehir içi 6,7-7,3; şehir dışı 4,3-5,3 ve ortalama 5,2-6,0 arasındadır.

Doğuş Otomotiv'in Volkswagen için tercihi 





Yeni Taigo. Hikâye değişiyor.

Onun her detayı hikâyeyi baştan yazıyor. Zamansız tasarım anlayışı ile Volkswagen'in ilk SUV Coupe modeli olan Yeni Taigo, Volkswagen Yetkili Satıcısı Gökmen'de sizi bekliyor.



Volkswagen Yetkili Satıcısı

Gökmen

Ankara Yolu No: 192 KONYA Tel: (0332) 342 55 55

GÖKMEN, BİR DOĞUŞ OTOMOTİV SERVİS VE TİCARET A.Ő. YETKİLİ SATICISIDIR.

Yeni Taigo'nun resmi spesifik CO₂ emisyonu ((AT) 715/2007) 106-124 g/km arasında, resmi yakıt tüketimleri ((AT) 715/2007) lt/100 km: Şehir içi 5,9-6,7; şehir dışı 3,8-4,8 ve ortalama 4,6-5,4 arasındadır.

Doğuş Otomotiv'in Volkswagen için tercihi 



BLACK CALACATTA

120 x 240_{cm}

Black Calacatta Kristal Bookmatch Rektifiye Parlak Nano 120 x 240 cm
SedirGri 18 x 118 cm



www.beyazsarayltd.com

Büsan Org. San. Bölğ. Fevzi Çakmak Mh.
Koşgeb Cd. No : 23 Karatay / KONYA

Tel.: (332) 345 05 52 - 345 05 53 - Faks: 0332 345 05 54



SEA
DU

SERDIP

Büyükkayacak OSB Mah. 516 Nolu Sok. No : 5 Selçuklu / KONYA / TÜRKİYE
+90 (332) 355 24 94 - info@serdrip.com - www.serdrip.com

ARS

© serdrip_damla_sulama

OLAY OLUR

YENİ EGEE HYBRID



koyuncu

Adres: Ankara Yolu Üzeri Būsan San. GiriŖi No: 210 Karatay / Konya - Tel: (0332) 345 26 26

www.koyuncu.fiatbayi.com.tr

Jeep
Yeni Grand Cherokee

İHTİŞAM YENİDEN TASARLANDI



koyuncu

Adres: Ankara Yolu Üzeri BÜsan San. Giriş No: 210 Karatay / Konya - Tel: (0332) 345 26 33

www.koyuncu.fiatbayi.com.tr

Hedefimiz güçlü ve konforlu

Konutlarla yaşam kalitenizi artırmak



 **UNVER İNŞAAT**

Satış ve Detaylı Bilgi İçin

+90 332 **358 12 13**

Elmacı Mah. Adana Çevre Yolu Cad. No: 214 A Karatay / KONYA





ÖZFATİHLER VİNÇ İLE ZİRVEDE KALIN!



ÖZFATİHLER olarak, vinç sektöründe verimlilik, kalite, iş ve çalışan güvenliği konularındaki standartları ile Türkiye'nin en güvenilir şirketleri arasında yer almaktadır.



ÖZFATİHLER VİNC

📍 Büyükkayacık Mahallesi 4.Organize
Sanayi Bölgesi 404 No'lu Sokak No: 2
Selçuklu/KONYA

🌐 www.ozfatihler.com.tr

☎ +90 332 342 57 61 - 62 - 63

📞 +90 332 342 57 55

✉ bilgi@ozfatihler.com.tr



SUMAK MAKİNE

Carpet Cleaning Machines

Sumak Makine, 2018 yılından beri Konya Büsan Organize Sanayi Bölgesi'nde, 6.000m2 alanda üretimlerini sürdürmektedir. Başta Amerika, Cezayir, Özbekistan, Fransa, Hindistan, Polonya olmak üzere bir çok ülkeye ihracat yapmaktadır.

Ürettiği otomatik halı yıkama makinesi, hav alma ve paketlenme, sıkma, çırpma, meç makineleri ile üretim ağını yeni teknolojiler ile birleştirerek hızlı bir şekilde büyümeye devam etmektedir.

Güçlü ARGE ekibi ile, her geçen gün yeni modeller tasarlayarak, kalitesini her zaman bir adım ileriye taşımaktadır.

Sektörü yakından takip ederek, hem yurt içi, hem yurt dışında ki müşterilerine sorunsuz hizmet sunmaktadır.

Sumak Makine, geçmişte olduğu gibi gelecekte de yenilikçi, rekabetçi ve yaratıcı çözümler sunan yaklaşımını, içinde bulunduğu topluma karşı duyduğu sosyal sorumluluk anlayışı ile devam ettirecektir.



sumakmakine



PAYIDARTS

Payidarts olarak; 2018 yılında sanata gönül veren, sanatı farklılaştırmak için düşünen, "Sanatın Metal Hali" sloganı ile yola çıkan; genç, dinamik ekibimiz ile geniş üretim hattını kullanarak 7/24 destek ve sürekli Ar-Ge politikası ile kendine has ürün ve altyapısını hazırlayıp sürdürmektedir. Diğer sektörlerde ki geçmişimizden ilham alarak bu alanda da faaliyetlerimizi en kaliteli şekilde benimsemekteyiz.



payidarts

BİLGİ İÇİN

www.sumakgroup.com.tr



Sumak Metal, çeyrek asrı aşkın deneyimi sayesinde müşterileriyle sarsılmaz bir ilişki kurarak, siz müşterilerinin memnuniyeti için canla başla çalışmaktadır.

Yılda 6.000 tonluk üretim ve işleme, CE ve ISO 9001 sertifikalarıyla hizmetlerinin çapını genişleterek sektörün önde gelen kuruluşlarından biri olmak için durmaksızın çalışmaktadır. Metallerin kesimi ve şekillendirilmesi uygulamalarında da büyüyen teknolojiyi yakından takip etmekle ve tecrübeli kadrosuyla "kusursuz üretim - iş devamlılığı" prensiplerini uygulamaktadır.

Sumak Metal, siz saygın müşterilerinin acil ihtiyacı için yeterli stoğa ve hızlı dağıtım ağına sahip, güçlü bir firmadır. Sağlam, güvenilir, uygun fiyatlı lazer kesim ve yedek parçalarının en doğru adresi Sumak Metal ; teknolojik ve lojistik son gelişmelere ulaşmış, geniş ürün yelpazesine sahip, çözüm odaklı bir şirkettir.



sumakmetal



Çeyrek asırlık tecrübesiyle Sumak, müşterileri ile sarsılmaz bir ilişki kurmuş ve memnuniyetiniz için canla başla çalışmaktadır. Yılda 1.000 ton üretim ve CE, ISO 9001 sertifikaları ile; Sumak, hizmet çapını genişletmiş ve hizmet kalitesini geliştirmiştir.

Sektörün liderlerinden biri olmak için durmaksızın çalışmaktadır. Talaslı imalat ve metal şekillendirme uygulamalarında gelişen teknolojiye ayak uydurmakta, deneyimli kadrosu ile "kusursuz üretim - iş sürekliliği" ilkelerini gerçekleştirmektedir.

Siz saygıdeğer müşteriler için yeterli ürün stoğuna ve hızlı dağıtım ağına sahip olan Sumak güçlü bir firmadır. Güçlü, güvenli ve ekonomik freze makineleri ve yedek parça için en doğru adres

Sumak; son teknolojik gelişmelere ulaşmış, çeşitli ürün yelpazesine sahip ve çözüm odaklı bir firmadır.



sumakdegirmen



**Her zaman
elinizin altında,
Evde en büyük
yardımcınız!**

**Çevreye
duyarlı tesis!**



Saraylı





Medikal 2000

Sağlık İçin Teknoloji



medikal2000

medikal2000.com.tr

özçiğdem®
kuruyemiş



ALADAĞ
KURU ÜZÜM

Gıfence

Cedoy
Çerezce Doy

MAKAM

Çitle
506

DÜNYA'NIN KURUYEMİŞİ

ÖZÇİĞDEM ÜRETİM TESİSİNDE

Üretim kapasite alanı 26.920 metrekare ile Dünyanın en büyük ve modern kuruyemiş tesislerinden biri olarak sizlere en kaliteli kuruyemişleri üretmenin mutluluğunu yaşıyoruz.



ÖZÇİĞDEM KURUYEMİŞ GIDA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

4. Organize Sanayi Bölgesi Büyükkayacık Mh.
410 Nolu Sk. No:2 Selçuklu/KONYA/TÜRKİYE

+90 332 342 64 90 (pbx)
+90 332 342 64 93

www.ozcigdem.com

bilgi@ozcigdemkuruyemis.com.tr



ÖZÇİĞDEM KURUYEMİŞ



MUSTAFA ARSLAN

Yenigün Gazetesi Yönetim Kurulu Başkanı

10'LAR ARTIK BİR KONYA MARKASI

Yayın kuruluşlarının da kimlik ve kişilikleri vardır. Belli bir amaç ve hedef doğrultusunda buluşurlar okuyucu ile.

Kısa süre önce 15. Yayın Yılı'na erişen Yenigün Gazetesi ilkeli, kararlı, idealist duruşu, ülke ve Konya sevdası, değerlerimizin sürdürülebilmesi, meslek aşkı ile temayüz etmiş bulunmaktadır. Pek çok sahada öncü ve örnek yayınları ile dikkat çekmekte, Konya'nın kültür-sanat, spor, siyaset ve sivil toplumuna ilişkin açılımlar getirmektedir.

Ramazan'a özel yayınları ile Konya'nın manevi dinamikleri, kültür adamları, örnek sivil toplum kuruluşları mercek altına alınmakta ve Ramazan Ayı bu anlamda manevi atmosferi ile birlikte Yenigün'de bir kültür şöleni halinde geçmektedir.

Yenigün'ün dikkat çekilmesi gereken en önemli özelliklerinin başında Konya iş dünyasına verdiği özel ağırlıktır. İstihdam oluşturan, ülkemiz ve Konyamız için üretim yapan adeta günümüzün kahramanları diyebileceğimiz sanayici, ticaret adamı ve esnaf-sanatkar, başarı öyküleri, sorunları ve çözüm önerileri ile her daim Yenigün'de yer bulmaktadır. **Yenigün'ün büyük bir farkındalık ve bilinçle üzerinde durduğu bu hususun taçlandığı eser 10'lar Dergisi'dir.** Elinizde bulunan 100. Sayısı ile rüştünü çoktan ispat etmiş, artık bir ekol haline gelmiştir.

Konya'nın Çınarları, Genç Yıldızlar, sektörün öncüleri, gelecek yönelimleri konusunda fikir üretenler, çevre sorunlarına ilişkin uzmanlar vb. 10'larla kendilerini ifade edebilmekte, ufuk açabilmektedir. Öte yandan şehre dair önermeler de Yenigün ve 10'ların mercek altına aldığı her daim takipte olduğu konulardır.

2021 Yılı'nda Yenigün günlük gazete ve dinamik internet sitesinin yanı sıra 16 yayın yapmış. 15 günlük Şehrin Hafızası ile Ramazan Sayfaları'nı da eklediğimiz zaman ciltler dolu su eser karşımıza çıkmaktadır. İçinde bulunduğumuz yıl da

çalışmalarımızı ve üretimimiz hız kesmeden devam ediyor. Bu süreçte en büyük desteğimiz kuşkusuz siz saygı değer okuyucularımız ve yol arkadaşlarımızdır. Sizlere ne kadar teşekkür etsek azdır. Tecrübe ile gençliğin dinamizmini buluşturan ekibimizi de müsaadenizle takdirlerimle burada anmak istiyorum.

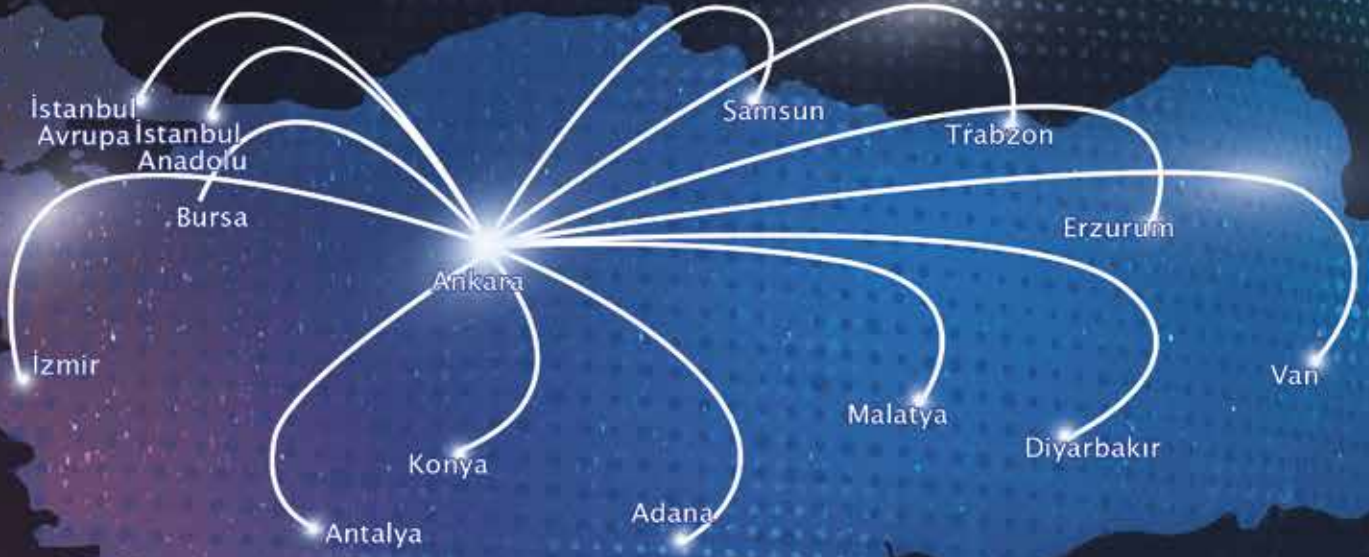
100. Sayıya ulaşmış olmak 10'lardan On'lara doğru evrilmiş olmak farkındayız ki ilave sorumlulukları üzerimize yüklüyor. Bu bilinçle önümüzdeki yayın dönemlerinde Konya'yı merkez alarak, ülke ve dünyadaki gelişmeleri ıskalamadan her ayki yayın konumuza ilişkin derinlemesine çalışmalarımıza ağırlık vereceğiz. İş dünyasının çözüm ortağı olma çabamızı daha etkin ve derin hale getirmek için uğraş vereceğiz. Bürokrasi ve siyaset tarafını da hedef konularımız açısından kapsam içine alma gayretinde olacağız. Elbette ki üniversite cephesi, uzmanlarla irtibatı sıkı tutacağız.

Konyamız'ın marka değerine katkı koymak, Konya'nın Çatalhöyük'ten bu yana devam edegelen üretim kültürü, inanç ve geleneklerimizdeki çalışkanlık ve insanımızın girişimci ruhunu öne çıkarıcı hamlelerde bulunacağız. Firmalarımızın markalaşma ve marka sürdürülebilirlik süreçlerinde aktif rol almaya devam edeceğiz. **Takdir edersiniz ki bu süreç 10'lar Derginizi de bir Konya Markası haline getirmiş bulunmaktadır.** İlgili oda ve sivil toplum örgütleri ile yakın temasımızı, mahalli idarelerimizle diyalogumuzu üst seviyede tutacağız.

100. Sayı'ya ulaşmış olmak yüreğimizdeki heyecanı bir kat daha artırmış bulunuyor. Cenab-ı Hakk'a ne kadar şükretsek azdır. Tüm ekip arkadaşlarımla birlikte hayırlı çalışmalarda bulunmayı, güzellikleri öne çıkarmayı diliyor, destekleriniz için teşekkür ediyor, dualarınızı bekliyoruz.

Kalın sağlıcakla.

ALIN TERİNDEN, HAK EDİLEN DEĞERE !



Ahmet EROĞLU

Öz Finans-İş Sendikası Genel Başkanı



10LAR

Yeniğün

KONYA
Yeniğün

GAZETESİ YEREL
SÜRELİ ÜCRETSİZ EKİ
Yıl: 9 Sayı: 100
YENİBAHAR İLETİŞİM
YAYINCILIK REKLAM VE SAN.
TİC. A.Ş. ADINA SAHİBİ
MUSTAFA ARSLAN

SORUMLU YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ
ABDULLAH AKİF SOLAK

GENEL KOORDİNATÖR
FAHRİ ALTINOK

GRAFİK TASARIM
MERVE DURGUT
EMİNE AKHAN

SAYI EDİTÖRYAL EKİBİ
MUHAMMED ESAD ÇAĞLA
SAMET AKTAŞ

REKLAM KOORDİNATÖRLERİ
İBRAHİM BÜYÜKHARBUT

BASKI TARİHİ
TEMMUZ 2022

İLETİŞİM
Musalla Bağları Mahallesi
Dereboyu Sokak 10/1
Selçuklu/KONYA
444 5 158
www.konyayenigun.com

BASKI



FAHRİ ALTINOK

10'LAR Dergisi Genel Koordinatörü

10'LAR OLMAK

Gazetemiz Yeniğün 2008 yılında yayın hayatına başladı. 2013 son ayında Yeniğün ile yollarımız kesişti. Mesleğe başlamadan önce Mustafa abiden mesleğin ne olduğunu gazeteciliğin nasıl zor bir meslek olduğuna şahitlik ediyorduk. Yeniğün ün diğer gazeteden ayrılma sürecine dek gelmişti benim Yeniğün hayatım. Çok genç ve dinamik ekiple yeni logomuz ve pek çok yenilikle başlamıştık. İlk toplantımızda; ilkeli, dürüst, cesur, doğrucu, özel hayatı saygılı düstür edinerek yayın politikamızı belirledik. Bölücü ve terör örgütü insanların özel hayatlarını kapsamayan her haber gazetemizde yer alacak bir politikaydı. Gazetemizle beraber şehrimizde aylık çıkan tek dergi olan 10'LAR Dergisi, sporda çok ses getiren Yeşilbeyaz Spor Dergisi, firmaların tüm ihtiyaçlarını karşılayacak ARS Ajans'ın da startını vermiştik toplantımızda. İşte bizim Yeniğün hikayemizde böyle başladı.

Konya basınının ülkemizde yerel anlamda yerini görmek için diğer illerdeki gazeteleri görmek lazım. 20'den fazla il ziyaretlerimizde gazete ziyaretleri yapma fırsatımız oldu. Çok rahatça söyleyebilirim Konya basını gerçekten İstanbul, Ankara, Bursa'dan sonra ülkemizin en kaliteli ve güçlü basına sahip. Gerek baskı kalitesi gerek ekipleri gerekse içerik anlamında çok güçlü.

Biz Yeniğün Gazetesi olarak insanlara dokunmanın yanında sanayideki gelişmişlik başarı hikayelerini okurlarımıza aktarmayla beraber bölücülük hariç her siyasi görüşe gazetemizde yer verdik. Yaptığımız haberler şehre katkı sunmanın yanında girişimcilik ruhu olan okurlarımıza yönlendiricilik görevini de yerine getirdik. Bugün şehrimizdeki pek çok gazetede arkadaşlarımızın yolu Mustafa Arslan Ağabeyle Yeniğün'le kesişmiştir. Sektörün Okulu bunu bizimle beraber pek çok ağabeyimiz söylüyor olmuştur Yeniğün. Yaptığı projelerle şehre katkı sunmanın yanında sektördeki diğer gazetelere de ışık tutmuş onlarında önünü açmıştır.

Başlıkta dediğim gibi Yeniğün olmak zor iş. Sürekli çalışma ister. Proje üretme ister. Kendini zinde tutmak ister. Şehir almıştır. Yeniğün isen aktif olacak. Tabiki pek çok arkadaşımızın emeği var bu noktaya gelmemizde. Çok geniş bir yazar ağımız var. Yayın danışmanlarımız her zaman ışık tutmuştur bize. Konya Markalarımızın katkılarına özel teşekkür etmek lazım. En büyük teşekkür kıymetli okurlarımıza bize olumlu olumsuz yönlendirmeleriyle bugün geldiğimiz noktada en büyük pay sahipleridirler.

Mustafa ağabeyin ismi bizim için büyük bir şans. İsmi geçtiği her ortamda insanların saygı ile karşılaşması bizim ne kadar doğru iş yaptığımızı gösteriyor. Vizyonuyla olaylara farklı bakış açısıyla bakmasıyla gerçek bir gazeteci. Yazdığınız her kelimedenden kullandığınız her fotoğraftan sorumlusunuz. Böyle bir ustanın süzgecinden geçmek zor ama gerçekten çok güzel.

Yeniğün yaptıysa doğrudur farklıdır dedirmek, bu gerçekten zor bir iş ama bunu başarmanın meyesi almak da ayrı bir güzel. Genç ve dinamik bir ekiple 7/24 sahada olmanın sonuçları.

15. yaşımızda Konya'nın en iyi gazetesi olmamız gurur kaynağı bizim için. Her zaman üstüne koyarak yolumuza devam ediyoruz. Daha çok çalışıyoruz daha çok üstüne koyuyoruz. Pek çok da yapılmayan projelere rabbim ömür verdiği süreçte imza atmaya devam edeceğiz.

10'LAR DERGİMİZ 100. YAŞINDA

Gazetemiz Yeniğün'ün önemli markası 10'Lar Dergimiz, Konya'nın iş hayatına ışık tutmayı sürdürüyor. Kıymetli okuyucularımızdan aldığımız güçle, bugüne kadar farklı sektörleri işlediğimiz çok sayıda başarılı dergiler çıkardık. Aylık olarak çıkan Konya'daki tek dergi unvanına sahip olan 10'Lar Dergimiz, kalitesini gün be gün artırarak yoluna devam ediyor. Elbette bu başarı tesadüf değil. Çok çalışarak, azmederek, üretmek ortaya böyle bir başarı çıkıyor. Tabi az önce de ifade ettiğim gibi kıymetli okuyucularımız bu başarıdaki en önemli etmen. Sizlerin desteği olmasa, bizler bu başarıyı asla yakalayamazdık. Bu başarı serüveni içerisinde 10'Lar Dergimiz, çok şükür 100. Sayısına ulaştı. Bu sayı bizim için oldukça kıymetli. Hep diyorum; 10'Lar Dergisinin her sayısı benim bir çocuğum gibi. Her sayısını özenle, titizlikle hazırlıyoruz. 100. Sayımızda da özel bir çalışma yaparak, Konya ve ülke için önemli iş, siyaset ve sivil toplum kuruluşlarını bir araya getirdik. 100. Sayımızda da yine oldukça güzel ve geleceğe yön veren bir çalışma ortaya çıkardık. Umarım bu çalışmamız da beğenilir ve gelecek çalışmalarımız için yeni bir itici güç olur.

Ben buradan Yönetim Kurulu Başkanımız Mustafa Arslan Ağabeye, Yeniğün bayrağını üzere koyarak devam ettiren arkadaşlarıma, yazar kadromuza, yayın danışmanlarımıza, okurlarımıza sonsuz teşekkür ediyorum.

Yeniğün olmaya devam edeceğiz. Rabbim ömür verdiği sürece şehre hizmet etmeyi nasip etsin. Hepinize hürmetlerimi iletiyorum.

#joyelectrified



YENİ BİR ÇAĞIN ÖNCÜSÜ.

TAMAMEN ELEKTRİKLİ YENİ BMW iX.

Elektromobilite için tasarlanan yepyeni bir vizyon.
Yeni BMW iX olağanüstü tasarım çizgileri ve
geleceğin teknolojileriyle yeni bir çağa hazır.

Köprülü Oto Borusan Otomotiv Yetkili Satıcısı ve Yetkili Servisi
Ankara Cad. No: 172 Karatay - Konya Tel: (0332) 342 33 33
www.koprulu.com.tr



ABDULLAH AKİF SOLAK

Sorumlu Yazışleri Müdürü

ANADOLU'NUN İRFANIYLA...

2009 yılından buyana iyi kötü basın sektörünün içerisindeyim.

Aldığım akademik bilgileri, sektördeki uygulamalarla sürekli kendimi geliştirmeye çalıştım. Televizyon ve gazete anlamında farklı kurumlarda bulundum.

Ancak, meslek hayatımda en fazla tecrübe kazandığım yıllar, Yenigün ailesiyle tanıştığım son 6 yıla dayanıyor.

2016 yılında tanıştığım Yenigün ailesinde, muhabir olarak başladığım serüvenim, bugün gazetenin Sorumlu Yazı İşleri Müdürlüğü göreviyle devam ediyor.

Gazetemizin Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Arslan Bey'in önderliğinde, gazetemizde bulunduğum yıllar içerisinde birçok başarılı işlere imza attık.

6 yıllık zaman dilimi içerisinde gazeteciliği tam manasıyla anlamaya başladım. İdealimdeki gazetecilik mesleğine göre; hala iyi bir gazeteci diyemem. **Ama yine idealimdeki iyi bir gazeteci olmak için de tek adres olarak Yenigün'ü görüyorum.** Bu anlamda Yenigün'ün bana kazandırdıkları, iyi bir gazeteci olma yolunda en önemli süreç oluyor. Bugüne kadar birçok gazeteci arkadaşımız Yenigün'den geldi geçti.

Sektöre baktığımızda, Yenigün'le yolu kesişen, Yenigün'le yoğrulmuş birçok arkadaşımız var. Meslekte yeni arkadaşların artık eskisi kadar yetişmediği bir dönemde, **Yenigün'ün sektöre kazandırdığı gazeteci arkadaşların ne kadar kıymetli olduğunu bilmek gerekir.** Sadece Konya'da değil, Yenigün'den yetişen birçok ilde sektörde arkadaşlar bulunuyor. **Bu anlamda, Yenigün Konya'da sektörün okulu desek abartmış olmayız.** Bu okuldaki yetişmek, başarının en büyük anahtarı diye düşünüyorum.

Yenigün Gazetesi kurulduğu günden buyana, Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın Mustafa Arslan Bey'in akademik donanımı, sektörel birikimi ve milli manevi değerleri önceleyen

hayat prensibiyle 15 yıllık yayın hayatında örnek çalışmalar yürüttü. Yürütmeye devam ediyor. **Günlük yayın yapan gazetemizle birlikte, şehrimizin gündemine ışık tutarken, "İyiliği gösterme, kölükten uzaklaştırma" misyonuyla şehrimize ve ülkemize katkı sağlamayı ilke ediniyoruz.** Günümüz şartlarında belki de en önemlisi bu ilkeli duruşu sergilemek olmalı... Maddi ve kişisel menfaatlerin her türlü anlayışın önüne geçtiğini günümüzde, **bu ilkeli duruş, Anadolu irfanının Yenigün'e zühur ettiğinin en güzel kanıtıdır diye düşünüyorum.** Bu anlayıştan hareketle ortaya koyduğumuz gazetecilik, bugüne kadar olduğu gibi bugünden sonra da devam edecektir.

Gazeteciliği salt bilgi paylaşımı olarak görmeyen Yenigün, bu doğrultuda Konya'da ses getiren hatta Konya sınırlarını aşan önemli işlere imza atıyor. **Kadim şehir Konya'nın, kültürel ve tarihi birikiminin farkında olan Yenigün, bu birikimi bugünle yoğurarak, geleceğe aktarmayı kendine görev edinmektedir.** Şehrin siyasetten sanata, ticaretten sanayiye, eğitimden sosyal hayatına velhasıl tüm dinamiklerinin farkında olan Yenigün, bu dinamiklere şehrin kimliğine uygun bir şekilde destek vermeye çalışıyor. **Bu doğrultuda; şehrin aylık çıkan tek dergisi olan 10'Lar Dergimiz, kaliteden taviz vermeden, başarılı insan hikayelerini geleceğe aktararak, önemli bir misyon üstleniyor.** Bunun dışında; kültürel yayınlarla da şehrin birikimine katkı sağlayan Yenigün, bu duruşunu bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da başarılı bir şekilde devam ettirecektir. Bu anlayıştan hareketle; Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın Mustafa Arslan Bey'e bize, şehrimize, ülkemize ve insanımıza verdiği değerden, kazandırdığı ilkeli duruştan dolayı teşekkür ediyorum. Gazetemizin başarılı bir şekilde ulaştığı 15. yaşını kutluyor, tüm çalışma arkadaşlarıma verdikleri emeklerden dolayı teşekkür ediyorum. İyi ki varsın Yenigün...



ZÜMER - 2

SANAYİ SİTESİ'NİN TEMELLERİ
ÇOK YAKINDA ATILYOR!

Zümer-2 Sanayi Sitesi, Ereğli ve Adana çevre yollarının bağlantı noktası Aslım Caddesi üzerinde,
2. ve 3. Organize Sanayi Bölgeleri, Kobisan, Büsan ve Yeni Konya Sanayi
sitesine komşu lokasyonda yer alıyor.



MAHMUT ARSLAN

HAK-İŞ Genel Başkanı

YENİ NESİL SENDİKACILIK VE HAK-İŞ ÖRNEĞİ

HAK-İŞ ve üye sendikaları; siyasal, ekonomik, kültürel, toplumsal ve sosyal alanda yaşanan değişim sürecinde ülkemiz sendikal hareketinde yeni bir vizyon gerekliliğine inanmakta, yeni bakış açısıyla yol haritasını hazırlamakta ve uygulamaya koymaktadır.

Emek örgütlerinin standart temaları artık önemini kaybediyor. Yeni sendikacılığın temaları sosyal taraflarla çalışma kültürü; insanca yaşanabilir ücret, insana yakışır iş, herkes için daha iyi işyeri; herkes için temiz su ve temiz çevre; yaşam hakkı, toplumsal cinsiyet eşitliği; adil gelir, adil vergi dağılımı; adalet, demokrasi, barış ve özgürlüktür.

Sendikalar, işçi sağlığı ve iş güvenliğinin yanı sıra toplum sağlığı ve güvenliğine katkı sunan, iş barışıyla birlikte toplumsal barışı da önceleyen, üye emekçilerin ücret ve sosyal hakları kadar tüm emekçilerin hak ve hukukunu da savunan yapılara dönüşüyor.

İşin ve işletmelerin sürdürülebilirliğini sağlamada etkin rol alabilen, ulusal ve uluslararası insani sorunlar karşısında tavır ve çözüm ortaya koyabilen, iklim değişikliği ve sıfır karbon salınımına ajandalarında yer veren emek örgütleri önem ve değer kazanıyor.

Örgütlenme ve toplu iş sözleşmesiyle sınırlı sendikal anlayış yerine eğitim, sağlık, tüketici, kadın ve gençlik sorunlarına önem veren bir sendikacılık ikame oluyor. Her düzeyde nitelikli ve verimli sosyal diyalogun kritik önem taşıdığı bir dö-

neme giriyoruz. Kolektif çalışma ve dayanışma öne çıkıyor. Artık emek hareketi ile toplumun ihtiyaçları iç içe geçmiş ve birbirinden ayrılmaz bir bütün olmuştur.

“HAK-İŞ Özgün Bir Konfederasyondur”

HAK-İŞ Konfederasyonu, yeni nesil sendikacılık da denilebilecek bu aşamayı çoktan aşmış durumdadır. HAK-İŞ klasik sendikacılık anlayışının ötesinde bir anlama sahiptir. HAK-İŞ ve üye sendikaları sadece aidat alan, sözleşme yapan, sendikal literatürün gereklerini yapan sıradan bir sendika olarak görülemez. HAK-İŞ, inançlarımız, kültürümüz, değerlerimiz ve medeniyetimizin bütünüyle bize bıraktığı müktesebatı içine sindirmiş, aynı zamanda uluslararası sendikal hareketle bütünleşmiş özgün bir konfederasyondur. HAK-İŞ'in değerleri ve misyonu diğer konfederasyonlardan farklıdır. Bizi heyecanlandıran, geleceğe umutla bakmamızı sağlayan da HAK-İŞ değerleridir.

“HAK-İŞ, Toplumsal Hareket Sendikacılığının Atölyesi”

HAK-İŞ sadece bir konfederasyon değil aynı zamanda Türkiye'nin demokrasi, özgürlük ve bağımsızlık noktasında bir güvencesidir. HAK-İŞ, bir işçi örgütü olmasının yanı sıra aynı zamanda bir sivil toplum örgütüdür. Dünyayı ve çağı iyi okuyarak değişimi önceden görebilmiş, çeşitlenen talepleri erken tespit edebilmiş ve buna göre programlar belirleyerek hayata geçirmiştir. Ortak değerlerin, ortak sorunların ve ortak çıkarların hayatiyetini özümseyerek bunlar üzerine





kollektif çalışma potansiyeline sahip olan HAK-İŞ, uzun yıllardan beri Türkiye'de toplumsal hareket sendikacılığının atölyesi durumundadır.

1980'leri, 1990'ları, 2000'leri iyi okuyarak yeni duruma uygun farklı stratejiler geliştiren HAK-İŞ, çalışma kültürü ve alışkanlıklarında ciddi dönüşümü içeren öncü çalışmalarıyla, bilgi ve birikimiyle sendikal harekete önderlik etmektedir.

HAK-İŞ olarak, toplumsal çalışmalardan sosyal barışın sağlanmasına; demokratik ve ekonomik gelişime katkıdan afetlerle mücadeleye; Yemen, Irak, Arakan, Filistin, Suriye, Afganistan ve Ukrayna'daki sorunlara kadar pek çok durumda rol alıyor; tavır ortaya koyuyor, duyarlılık geliştiriyor, kamuoyu oluşturuyor ve sendikacılığı toplumla birlikte yapıyor.

HAK-İŞ olarak, emek dünyasının sorunlarını olduğu kadar, toplumumuzun sorunlarını da doğrudan kendi sorunumuz biliyoruz. Bunun için 27 Mayıs, 12 Mart, 12 Eylül, 28 Şubat, 27 Nisan ve 15 Temmuz başta olmak üzere bütün darbelere, muhtıralara ve olağanüstü durumlara karşı, demokrasiden, özgürlüklerden ve millet iradesinden yana tavır aldık. Yerli ve milli duruşumuzdan hiçbir zaman taviz vermeden demokrasimize yönelik bütün antidemokratik müdahalelere karşı durduk ve durmaya da devam ediyoruz.

"Geleceği İnşa Ediyoruz"

HAK-İŞ olarak, kendine özgü yerli ve milli modelle bir taraftan sendikacılığın itibarını yükseltmeye çalışırken, diğer taraftan elini taşın altına koyarak ülkemizin, milletimizin ve devletimizin yanında ve demokrasiden yana tavırla sendikacılığı geleceğe taşıyoruz. Bütün emekçilerin sorunlarına, haklarına hassasiyet gösteriyor, kadınlar, engelliler ve gençler başta olmak üzere, toplumun tüm kesimlerini kapsayan programlar ortaya koyuyoruz. Yeni yaşam ve çalışma koşullarını dikkate alarak, pek çok özgün modeli hayata geçiriyor, çağa uygun

projelerle sendikacılık yaparak geleceği inşa ediyoruz.

HAK-İŞ, yeni bir dünyayı inşa etmek için üzerine düşeni yapmaktadır ve yapmaya devam edecektir. HAK-İŞ bir medeniyetin yılmaz mücadelecisi, değerlerinin savunucusudur. HAK-İŞ, en iyi en güzel, en doğru ve başarılı sendikacılığı yaparken, aynı zamanda yeni bir dünyanın inşası için de mücadele etmektedir. Yardıma muhtaç tüm mazlumların bizden alacaklı olduğu inancıyla, ülkemizin, bölgemizin ve küremizin tüm mağdur ve mazlumlarına borcumuzu ödemek için mücadele etmeyi misyonumuzun gereği olarak görüyoruz. HAK-İŞ olarak, bu misyonumuz ve değerlerimize uygun olarak çağımızın muhtaç olduğu, unuttuğu, hatırlamak ve gereğini yerine getirmek zorunda olduğu "merhametin" gereğini yerine getiriyoruz. Çünkü merhamet emektir, merhamet, gözyaşıdır, merhamet, paylaşmaktır, merhamet, umutsuzluk içinde çırpınanlar için çırpınabilmektir.

"Yeryüzünün Mazlum ve Mağdurları İle Dayanışma İçerisindeyiz"

Bizim inancımızda mazlumun dini sorulmaz. Derisinin rengi, konuştuğu dil, yaşadığı coğrafya ve inançları ne olursa olsun bütün mağdur ve mazlumlar ile dayanışma içerisinde olmak zorundayız. Genel Kurul kararlarımıza da uygun olarak "ülkemizin, bölgemizin ve küremizin bütün mazlum ve mağdurları HAK-İŞ'ten alacaklıdır" anlayışıyla yeryüzünün bütün mazlum ve mağdurları ile dayanışma içerisinde hareket ediyoruz. İşte bu idrakle; İdlib'e ulaştık, Filistin'e, Gazze'ye ulaştık, Ukrayna'ya ulaştık, Mynmar'a ulaştık, Keşmir'e, Moritanya'ya ulaştık, Somali'ye, Bosna'ya, Suriye'ye ulaştık. Bizden umut bekleyen, merhamet bekleyen bütün coğrafyalara ulaşmayı bir insanlık vazifesi olarak görüyoruz.

Bu duyarlılık ve sorumluluğun idrakindeyiz. Bu idrakle çalışıyor, tüm çalışanları HAK-İŞ'te HAK-İŞ'e bağlı sendikalarımızda örgütlenmeye, birlikte mücadele etmeye davet ediyoruz.





1987'den bugüne
SEKTÖRÜN ÖNCÜSÜYÜZ!



BİZ VARSAK İŞLEM TAMAM

Teknik Isıl İşlem; sahip olduğu yenilikçilik, güvenilirlik, dürüstlük, müşteri odaklılık, takım ruhu ve rekabetçilik değerleri ile sektörünün öncüsüdür.



1. Organize Sanayi Bölgesi
İstikamet Cad. No: 20
KONYA / TÜRKİYE



+90 332 251 32 92 - 251 32 93



+90 332 248 41 71



info@teknikisilistem.com.tr

www.teknikisilistem.com.tr



1987'den bugüne
SEKTÖRÜN
ÖNCÜSÜYÜZ



Çeliği Çelik Yapan
Isıl İşlemdir



TEKNİK
ISIL İŞLEM



ZİYA ALTUNYALDIZ

AK Parti Konya Milletvekili, TBMM Sanayi, Ticaret, Enerji, Tabii Kaynaklar, Bilgi ve Teknoloji Komisyonu Başkanı

EN BÜYÜK BAŞARILAR EN İYİ TAKIMLARIN ÜRÜNÜDÜR

Bir ürün ortaya koyabilmek nereden bakarsanız bakın zor bir süreç. Önce zihinlerde o ürünün ilk evrelerine ilişkin tohumların atılmasıyla başlıyor yolculuk. Aslına bakarsanız tam bu süreçte, ürünün son halini de hayal eder üreten. O uzun ve zorlu yolculuğun tamamı için kendisini çoktan hazırlamıştır. Zihninizde canlandırdığınız ürüne dönüşene kadar geçireceği tüm evreleri de canlandırabilmeniz, her türlü zorluğa göğüs germeye razı olmanız ve bütün bunlarla başa çıkabilmeniz gerekiyor. Hayli terletici bir süreç...

İşte aslında bu sürecin tamamında dökülen ter de alın ve akıl teri. Atalarımız emeksiz yemek olmaz der. Önce emek verip çabalamak daha sonra da emeği ürüne dönüştürmek gerekiyor. Bir tohumun toprağa düşüp de bir ağaca dönüşmesi de, bir fikrin zihne düşüp de bir ürüne dönüşmesi de böyle bir şey...

Hızla dijitalleşen dünyamızda artık en önemli haberin 'haber değeri' bile saniyelere sığıyor. Elimizdeki akıllı telefonların ekranında parmağımızı kaydırana kadar geçen sürede üzerine kafa yorulmuş, emek verilmiş bir haberi okuyabilir, onu tüketebilir hale geldik. İşte bu durum, ter dökerek ve emek vererek üreten ve halihazırda işleri hayli zor olan basın emekçilerinin işini biraz daha zorlu kılıyor. Hem halkın gözü ve kulağı olmayı tüm zorluklara rağmen sürdüreceksiniz hem de bu kadar dijital bir dünyada kirliliğe ve yanlış bilgiye karşı koyacak kadar hızlı olacaksınız. Nereden bakarsanız bakın fazlasıyla emek, özveri ve fedakârlık isteyen bir görev.

Elinde fotoğraf makinesi veya kamerasıyla en zorlu görev yerlerinde anı ölümsüzleştirmeye çalışanlar, elinde mikrofonu ile savaş alanlarında dahi doğru bilgiyi kamuoyuna ak-

tarmaya çalışanlar, ham görüntüleri, bilgileri ve dokümanları hızlı ve etkili bir şekilde derleyerek yayına hazırlayanlar, bütün bu bilgileri vatandaşlarımıza sunanlar... Basın emekçiliği büyük bir takım işi ve unutmayın ki en büyük başarılar en iyi takımların ürünüdür.

Gönüllerin Sultanı Mevlâna Celâleddîn-i Rumi'nin teşrif ettiği topraklar, gönül birlikteliğinin en güzel örneklerinden birisi olan Konya'mızda, bir aile gibi yaşamamızın, dostlukta ve kardeşlikte bir akarsu gibi olurken birbirimizin hatalarını örtmede bir gece gibi olmanın keyfini yaşıyoruz. Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan'ın "Konya'da yaşamak başkadır, Konya'yı yaşamak da başkadır" dediği gibi Konya'mızın manevi iklimini ve huzurunu içimizde hissetmenin büyük bir şans olduğuna inanıyorum.

İşte böylesine huzurlu bir iklimde, bu büyük ailenin tüm fertleri olarak şehrimizde fedakârca emek veren basın mensuplarımızın özverili çalışmalarını takdirle ve büyük bir memnuniyetle takip ediyoruz. Her ay farklı bir konu ile okuyucularının karşısına çıkan, her bir sayfasında büyük bir özverinin olduğunu bildiğimiz, üretmenin, bir hayali canlandırarak ürüne dönüştürmenin heyecanı ve mutluluğuyla büyüyen ve 100. sayısına ulaşan 10'lar Dergisi'nin, yeni sayılarında daha güzel işlere imza atacağına inanıyorum.

Hayatımıza fazladan gün katmak bizim elimizde değil. Ancak elimizde olan şey günümüze hayat, hayatımıza değer katmak. Hayatımıza değer katan ve 'dalya' diyen 10'lar Dergisi ailesini tebrik ediyor, tüm hemşerilerimi sevgi ve muhabbetle selamlıyorum.

HEDEFİMİZ

3,5 MİLYON

TÜKETİCİYE

Sürekli enerji

TEMİN ETMEK

2022
YILINDA
1,3 MİLYAR₺
YATIRIM İLE
ENERJİ
KATMAYA
DEVAM
EDİYORUZ

4448186

[f](#) [i](#) [t](#) [in](#) meramedas
[meramedas.com.tr](#)





SELMAN ÖZBOYACI

AK Parti Konya Milletvekili

NİCE 100. SAYILARA

İnsanoğlu geçmişten günümüze kadar habere ve bilgiye ulaşma dürtüsü ile yaşamını sürdürmüş, arzuladığı bilgiye ya da çevresel faktörlerden oluşan haberlere hızlı bir şekilde ulaşmak için birtakım yenilikleri kendisine zaruri kılmıştır. Geçmişte bu durum teknolojik şartlar ışığında kısıtlı olsa da günümüzde artık bilgi ve habere ulaşma hızı oldukça artmış durumdadır. Hızla yükselen bu trend içerisinde ise artık doğru, güvenilir ve dürüst habercilik anlayışı hiç olmadığı kadar büyük önem arz etmektedir. Son zamanlarda ortak sorunumuz haline gelen dezenformasyon ise tüm bu gelişmeler ışığında hepimizin mücadele etmesi gereken bir unsur haline gelmiştir. Bu anlamda sorumluluk sahibi basın çalışanlarımızın ülkemizin barış, huzur ve güven ikliminde daha da güçlenmesine olan katkısı oldukça fazladır. Milli ve manevi değerlerimizi ön planda tutan, doğru haber kaynağını vatandaşlarımız ile paylaşan basın mensuplarımız demokrasimizin güçlenmesine vesile olurken, aynı zamanda dezenformasyonla verdiğimiz mücadelemizin de kahramanı olacaktır.

Yerel basınımızın tüm bu gelişmeler ışığında güven temelini oluşturan en önemli yapı taşı olduğunun bilincindeyiz. Fedakârlık içerisinde buldukları bölgenin en güçlü sesi olan yerel basın, ulusalın besleyici gücü olarak dikkat çekmesinin yanı sıra şehir yöneticilerinin de çalışmalarına rehber olan bir oluşumdur. Nitekim siyasetler olarak yaptığımız çalışmaları, devletimizin bölgeye yapmış olduğu yatırımları ve kendimizi hemşerilerimize ifade etme noktasında basınımızı lokomotif bir güç olarak görebiliriz. Özellikle vatandaşlarımız ile aramızda köprü vazifesi gören basınımızı bu noktada asla geçemeyiz.

AK Parti olarak 20 yıllık iktidarımızda basınımızın ne kadar

etkili bir araç olduğunu yakından tatbik ettik. Netice itibarıyla vatandaşlarımıza hizmet ile geçirdiğimiz 20 yılda, yaptığımız ulusal ve yerel yatırımlarımızı hemşerilerime aktarmamız konusunda basınımız tartışmasız büyük rol oynamıştır. Bugün Konya'mızın en ücra köşesinde yapmış olduğumuz asfalt çalışmalarından Mavi Tünel, ASELSAN yatırımından Lojistik Merkeze kadar yapılanları aktarmamız ve anlatmamız için yerel basınımızı her alanda değerlendirmemiz gerektiği aşikârdır. Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'ın liderliğinde sanayiden inşaata, sosyal alanlardan ekonomiye kadar büyük bir gelişim gösteren Konya'mızın tanıtımı ve anlatılması da yine basınımızın elinden çıkacak yazılı ve görsel mecralarla daha mümkün olacaktır. Tüm bunların yanında eleştirel yaklaşımını da doğruyu hep birlikte inşa etmemizi sağlayacaktır.

Bu doğrultuda bugün 100. sayısını okuyucuları ile buluşturan 10LAR Dergisi'ni şehrimiz adına oldukça önemsiyorum. Her sayısında Konya'mızın farklı alanlarına değinen, sosyal, kültürel, ekonomik, coğrafik vb. birçok konusunu ele alan Konya Yenigün Gazetesi 10LAR Dergisi, şehrimizin tanıtımı açısından kıymetli çalışmalar ortaya koymuştur. Ürettiği eserleri sadece yerelde değil ulusalda da ön plana çıkartan dergi, ayrıca hepimiz için birer kaynak olmuştur. En başta da ifade ettiğim gibi meramımızı anlatmak adına önemli bir araç olan yerel basınımızın eserler ortaya koyması hepimiz adına birer fırsattır. Bu noktada doğru kaynakları, yapıcı eleştirileri ve şehrin bilinmeyenlerini her ay vatandaşlarla buluşturan dergiye emek harcayan başta Konya Yenigün Gazetesi Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Arslan olmak üzere ekibini ve emeği geçenleri tebrik ediyorum. Nice 100 sayılarda buluşmak üzere esenlikler diliyorum...

ENERJİ VERİMLİLİĞİ

SÜRDÜRÜLEBİLİR BİR GELECEK, ENERJİ VERİMLİLİĞİ İLE BAŞLAR
GELECEĞİMİZİ ÖNEMSIYOR,
SÜRDÜRÜLEBİLİRLİĞİ DESTEKLİYORUZ



GEZEĞENİMİZ
HERŞEYİMİZ

SOLAR UYUMLU
4 HADVELİ KEPLİ
ÇATI PANELİ

+90 332 239 21 44 • +90 850 522 01 42 [mekpan_panel](#) [mekpanpanel](#) [mekpanpanel](#)

www.mekpanpanel.com

MEKPAN
PANEL



HALİL ETYEMEZ

AK Parti Konya Milletvekili

DÜNYA BİZE EMANETTİR, GELECEĞİMİZE MİRASTIR

Çevre kirliliği, iklim değişikliği, çölleşme, kuraklık, atık yönetimi ve sel gibi çevre problemlerinin her geçen gün insan yaşamını daha çok etkilediği zamanlara şahitlik etmekteyiz.

İlgili birçok kurum ve kuruluş dünyanın gelecek 10 yılını en fazla etkileyecek küresel riskinin iklim değişikliği olduğunu ifade etmektedir.

Biz, çevre konusunu, iklim değişikliğini, kuraklığı, doğal afetleri ve atık yönetimini bütüncül bir yaklaşımla değerlendiriyoruz. Bu minvalde çalışmalarımızı kararlılıkla sürdürüyoruz. Çünkü dünya bizim evimiz.

Çevreyle olan ilişkimizi, her şeyden önce bir ahlak meselesi olarak görüyoruz. Daha yeşil, daha temiz bir ülkeye sahip olmak için çevre kirliliğini önleyecek ve halkımıza çevre bilinci kazandıracak çalışmalara öncelik veriyoruz.

Bu bağlamda başlattığımız Sıfır Atık Projesi, atıkları kontrol altına almayı, gelecek nesillere temiz bir Türkiye ile yaşanabilir bir dünya bırakma amacını taşımaktadır.

Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan'ın eşi Emine Erdoğan Hanımefendinin himayeleriyle 2017'de hayata geçirilen Sıfır Atık Projesi, Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığımızın koordinasyonunda başarıyla yürütülmektedir.

İlk olarak kamu kurumlarında uygulanmaya başlanan ve tüm ülkemizde yaygınlaşan Sıfır Atık Projesi, insanlığın geleceği adına önemli bir sorumluluk projesidir.

2017'den bu yana sıfır atık yönetim sistemini uygulamaya başlayan kurum ve kuruluş sayısı 140 bine ulaşmıştır.

Sıfır Atık Projesi ile 2017 yılından itibaren toplam 33.8 milyon ton atık ekonomiye kazandırılmıştır. 4,1 milyon ton plastik, 1,7 milyon ton cam, 0,4 milyon ton metal, 15.5 milyon ton organik ve geri dönüştürülebilir atıktan ekonomik kazanç sağlanmış ve atıklardan 30 milyar lira ekonomik kazanç elde edilmiştir. Proje ilk başladığında geri kazanım oranı yüzde 13 iken şimdi bu oran yüzde 25'e yükselmiştir.

Proje ile 347 milyon ağaç kurtarılmış, 3.9 milyon ton sera gazı salınımı önlenmiş, 572 milyon metreküp su tasarrufu, 87

milyon varil petrol tasarrufu, 530 milyon kwh enerji tasarrufu, 650 milyon ton ham madde tasarrufu sağlanmıştır.

Toplumumuzun her kesimince benimsenen Sıfır Atık Projesi, uluslararası alanda da büyük takdir toplamıştır. 2022 yılında Birleşmiş Milletler Kalkınma Programı'nın (UNDP) Türkiye'de ilk kez verdiği Sürdürülebilir Kalkınma Amaçları Eylem Ödülünü almıştır. Birleşmiş Milletler (BM) İnsan Yerleşimleri Programı (UN-Habitat) tarafından Waste Wise Cities Global Champion ödülüne layık görülmüştür.

Sıfır Atık Projesi 2019 yılında OECD ülke raporunda Umut Vadeden Proje olarak örnek gösterilmiştir. Yine Sıfır Atık Projesi, Akdeniz Parlamenter Asamblesi tarafından 21 ülkeyi geride bırakarak birincilik ödülüne değer bulunmuştur.

Sıfır Atık Projesinin başarıya ulaşmasında kıymetli katkılarından ötürü Sayın Emine Erdoğan Hanımefendi başta olmak üzere Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanımız Sayın Murat Kurum'a, kamu kurumlarımıza, sivil toplum kuruluşlarımıza ve tüm halkımıza minnettar olduğumu bu sartlardan tekrar ifade etmek istiyorum.

Çevre kirliliği, iklim değişikliği, çölleşme, atık yönetimi kuraklık ve su kıtlığı gibi günümüzün büyük problemlerinin çözümü için birlikte hareket edilmelidir. Bu sorunlarımız ile mücadele edilmediği sürece başarılı olunamayacağı çok açıktır.

Kıymetli basın mensuplarımız ve gazetecilerimiz gece gündüz demeden çalışıp aziz milletimizin bilgi ihtiyacını karşılayarak, çok kıymetli bir görevi yerine getirmektedirler. Büyük emekler vererek önemli bir kamu hizmeti yapmaktadırlar.

Hak ve hakikatin sesi olan Konya basınımıza ve değerli basın mensuplarımıza çocuklarımızdan emanet aldığımız bu dünyayı gelecek nesillere en güzel haliyle bırakmak için verdikleri destekler için bu vesileyle teşekkür ediyorum. Yaptıkları haberler ile hayatımızın merkezine çevre sevgisini koymak için yoğun gayretlerine şahit olduğum Konya Yenigün Gazetesine teşekkür ediyorum.

Gelecek kuşaklara daha yeşil, daha yaşanabilir bir dünya bırakacağımız inancıyla tüm okuyucularımıza sevgilerimi iletiyorum.

BUYRUKGRUP GÜVENCESİYLE

KOBİSAN 3'DE
SATIŞ- SERVİS-YEDEK PARÇA
HİZMETİMİZ BAŞLAMIŞTIR



ARS



buyrukgrup
KONYA

buyrukgrup.com | 0541 468 67 96
0332 392 42 42



Hayattaki
dengenin
keyfine
varın!





ZADE | VITAL®

Güçlü Durun!



Zade Vital
Çörek Otu Yağı





AHMET PEKYATIRMACI

Selçuklu Belediye Başkanı

BAŞKAN PEKYATIRMACI'DAN 10'LAR DERGİSİ'NE KUTLAMA

Etik kurallara uygun yayınlarıyla, örnek olan Konya basını, hayatımızın ayrılmaz bir parçası oldu. Kamuoyunun haber alma hakkı gibi önemli bir görevi yerine getiren basın aynı zamanda belediye hizmetlerinin kamuoyu ile paylaşılmasında önemli bir işlev görüyor. Biz basını "ortak akıl" ile yönetim tarzımızın bir parçası olarak görüyoruz. Bu konuda yapıcı eleştirileri dikkate alıyoruz.

Bu çerçevede Konya Basını'nın önemli dinamiklerinden olan ve kurulduğu günden bu yana tarafsız, ilkeli gazetecilik anlayışıyla yayın hayatına devam eden Konya Yeniğün Gazetesi 10'Lar Dergisi'nin 100.sayısını çıkararak büyük bir başarıya imza atmıştır. Gün geçtikçe büyüyen ve büyüdükçe şehrimize büyük katkılar sağlayan Yeniğün Gazetesi'nin çıkardığı 10'Lar Dergisi dinamik, çalışkan, başarılı yönetim ve personeli ile bu başarısını zirveye taşıyacaktır.

Demokrasi kültürümüzün önemli bir parçası medyamızın

basın meslek ilkeleri çerçevesinde doğru ve güvenilir yayın politikası ile kamuoyunu bilgilendirmesi büyük önem arz ediyor. Ayrıca medyanın sürdürdüğü yayın politikasının ülkemizin birlik ve beraberliğine katkı sağlaması, kişi hak ve özgürlüklerine saygı göstermesi, eleştirilerinde yapıcı bir tutum sergilemesi de aynı derecede önem arz ediyor bu minvalde 10'Lar Dergisi'nin geçmişte olduğu gibi bundan sonra da halkın yanında ve basın etiğinden taviz vermeden halka hizmet edeceğine inanıyorum. Hizmet alanlarla hizmet verenler arasında köprü vazifesi gören yerel basınımızın, halkımızı aydınlatarak ve sorunlarını gündeme taşıyarak, daha güzel, daha yaşanılır bir Konya için katkıda bulunacaktır.

Bu vesile ile 10'Lar Dergisi'nin 100. Sayısına ulaşma başarısını kutluyor, tüm yönetici ve çalışanlarına yayın hayatında başarılar diliyorum.

KALİTEYSE KALİTE



FİYATSA FİYAT



DANA KABURGASINDAN **KÖFTE**

Ekrem Coşkun®

DÖNER

TÜRKİYE GENELİ

250

ŞUBE

444 4 922 | www.ekremcoskundoner.com.tr |





MUSTAFA KAVUŞ

Meram Belediye Başkanı

NICE YÜZÜNCÜ, BİNİNCİ SAYILARA...

Dile kolay tam yüz sayı...
Hem de ilk sayısından itibaren yakaladığı kalite çitasını her geçen gün biraz daha yukarıya taşıyarak.

Her bir sayısında büyük bir emek, gayret, özveri, çaba ve fedakarlık olduğu düşünüldüğünde yüzüncü sayının ne anlama geldiği çok daha iyi anlaşılacaktır.

Başarılı bir başlangıçtan çok daha önemlidir başarıyı ve kaliteyi sürdürülebilir kılmak.

'10'lar Dergisi' bu zoru başardı işte.

...

Geriye dönüp baktığımızda, '10'lar'ı, bu ilçenin ve bu şehrin hedeflerine omuz veren ve şehre verdiği güçle o hedefleri besleyen en ciddi yayınlardan biri olarak gördük her zaman. Gerek Meram'ımızın gerekse Konya'mızın geleceğine umutla bakmasına sebep olan ve daha güçlü adımlarla ilerlememizi sağlayan etkenlerden biri olan Konya basınının gururlarından biri oldu...

Konya basınının gururu sözünü sıradan, altı ve ardı boş bir slogan olarak kullanmıyorum; öyle sıradan bir yayından bahsetmediğimi çok iyi biliyorum çünkü. Sadece yakaladığı kalite ve nitelikli içeriği ile değil, gazeteciliği tüm evrensel kurallarıyla özümseyerek şehrin siyasetinin, ekonomisinin, sanat ve sporunun gelişimine öncülük etmesiyle, amacına emin adımlarla yürürken bırakın anayoldan tali yollardan bile en ufak bir sapma göstermemesiyle, vatani ve milleti ile

bunların çıkarlarını her daim öncelemesiyle ve bu özellikleri sayesinde kazandığı itibarı ile Anadolu'ya örnek olmuş bir dergiden söz ediyorum.

Uzun yıllardır siyasetin ve bürokrasinin içinde olmamdan dolayı basını yakından takip eden biri olarak şunu ifade edebilirim ki; Gazetecilik meslek ilkelerine bağlı, güvenilir, cesur ve etkili bir yayın olan '10'lar Dergisi' markası, ortaya koyduğu kalite ve nitelik sayesinde kelimenin tam anlamıyla sektöründe ve alanında bir referans haline gelmiştir...

Bu şehrin sınırlarını aşmış ulusal bir aktör olma yolundaki çabaları da şehrimiz ve ilçemiz adına da gurur vericidir. Bu, hem kaliteli yayın anlayışını hem de rekabetin boyutlarını genişletecektir.

...

Çıktığı uzun soluklu bu yolculuğundaki başarılı yayınlarında, şehri ve şehrin güzelliklerinin tanıtımında gösterdiği özveri, insanımızın başarı hikayelerini duyurulmasında ortaya koyduğu gayret ve şehrin siyaset, kültür, sanat ve ekonomi dünyasına verdiği destekler sebebiyle sahibinden genel yayın yönetmenine, muhabirinden grafikerine kadar dergi için emek veren herkese şahsım ve ilçem adına şükranlarımı sunuyorum.

10'lar Dergisi ve daha pek çok Konya kaynaklı yayının ulusal hatta küresel aktörler arasında yer alması temennisiyle...

Hep birlikte nice yüzüncü hatta bininci sayılara inşallah...



AYD®

OTOMOTİV ENDÜSTRİ



444 4 AYD | www.aydtr.com



Sektöründe Dünya'nın en büyük fabrikası



%100 Yerli ve %100 Milli



SELÇUK ÖZTÜRK

Konya Ticaret Odası Başkanı

KONYA İÇİN GÜZEL HEDEFLERİMİZ VAR

Konya'mızın önemli bir basın kuruluşu olan Konya Yenigün Gazetesi'nin yayını 10'Lar Dergisi'nin konuğu olarak sizleri saygıyla selamlıyorum.

İş âlemi temsilcileri olarak Türkiye'nin sürdürülebilir bir ekonomik büyümeye sahip olması hedefimiz doğrultusunda çalışmalarımızı sürdürmekteyiz. Sürdürülebilir büyümenin en önemli unsurlarının, teknolojik dönüşümü sağlayarak dışa bağımlılığı azaltmak ve verimliliğimizi artırmak olduğunu biliyoruz. Ülke ekonomisinde dışa bağımlılığı azaltılmanın yolu da yerli üretimden geçmektedir. Yerli ve milli bir üretim için ileri seviyede bir teknolojik dönüşüm politikası ortaya koymamız gerekir. Diğer taraftan ihracata dayalı büyüme gösteren Türkiye ekonomisinin küresel ticarete pazar ve ürün çeşitliliğini artırmak için şehirlerin katkısını artırmak gerekmektedir.

Türkiye ihracatına katkı sağlayan ve gelecekte de bu katkıyı katlayarak artıracak olan şehirlerin başında Konya gelmektedir. Küresel salgın süreci ve sonrası dönemde, ekonomik kalkınmanın sağlanması ve yüksek milli gelire sahip olmanın çözümü olarak görülen ihracat, ülkemiz ve şehrimiz açısından da çok önemli bir role üstlenmiş durumdadır.

2002 yılında sadece 100 milyon dolar ihracat yapan Konya, o yıldan sonra atağa kalkarak 2011'de 1 milyar dolar ihracat barajını aşmıştır. Şehrimiz 2021'in tamamında yüzde 37,83 artışla 2,997 milyar dolar ihracat rakamına ulaşmıştır. 2021 yılında Konya Türkiye'nin genel ihracatındaki payını yükselterek yüzde 1,45 ile 11. sırada yer almıştır.

3 milyar dolar seviyesinde gerçekleşen yıllık ihracat rakamı Konya'nın küresel bir ticaret merkezi olduğunu göstermiştir. Şehrimiz 2021 yılında 1,7 milyar dolar dış ticaret fazlası vermiştir. Konya, en fazla dış ticaret fazlası veren 6. il konumundadır. Hedefimiz Konya'nın Türkiye ihracatından yüzde 3 pay alan ilk 10 ihracatçı şehir arasında yer alan bir konuma gelmesidir.

Konya'nın ihracatının yüzde 73'ünden fazlasını sanayi ürünleri oluşturmaktadır. İlk iki sektörü makine ve aksesuarları ile otomotiv endüstrisi sektörüdür. Mozaik bir yapıya sahip Konya sanayisi, makine ve aksesuarları, otomotiv yedek parça, değirmen makineleri, tarım makineleri, araç üstü vinç ekipmanları, gıda makineleri, asansör imalatı gibi sanayi kollarında kendini dünyaya ispatlamış durumdadır. Konya her geçen yıl yüksek katma değer üreten bir sanayi

merkezi haline gelmektedir. Öyle ki gelinen noktada Konya sanayi üretiminin yüzde 46.6'sını orta-yüksek teknoloji, yüzde 32.3'ünü orta-düşük teknoloji, yüzde 19.8'ini düşük teknoloji içermektedir.

Konya ekonomisinin gelişimini gösteren bir diğer veri de il düzeyinde büyüme rakamlarıdır. TÜİK tarafından açıklanan "İl Düzeyinde Cari Fiyatlarla GSYH" hesaplamalarına göre; 2020 yılında Konya 110 milyar 555 milyon TL ile GSYH'den en yüksek pay alan 7. il olmuştur. 2018 ve 2019 yıllarında Konya'nın GSYH'den aldığı pay %2,1 iken bu oran 2020 sonunda %2,2'ye yükselmiştir. Konya'daki yıllık GSYH bir önceki yıla göre % 5,8 artış oranı ile % 1,79 olan Türkiye ortalamasının 3 katının üzerinde büyümüştür. Konya 2020 yılında % 0,12 oran ile Türkiye'nin GSYH büyümesine en fazla katkı veren 5. il olmuştur.

Konya GSYH verilerini kendi içerisinde incelediğimizde şehirdeki sanayi sektörünün büyümesinin sonuçlara çok net şekilde yansıtıldığı da görülmektedir. 2018 yılında sanayi sektörü Konya GSYH içinde %18,7 pay alırken 2019'da bu oran %22'ye, 2020'de ise %23,8'e yükselmiştir. Tarım sektöründe Konya ülke GSYH'sinden %5,94 pay ile önceki yıllarda olduğu gibi ilk sırada yer almaktadır.

Bu rakamlarda da görüldüğü gibi; geçmişte tarım şehri olarak bilinen Konya; imalat sanayisiyle, teknoloji üretimiyle, dijital dönüşümü ile Türkiye'nin sürdürülebilir ekonomik büyüklüğü gerçekleştirmesi için en büyük katkıyı veren şehirler arasında yer almaktadır.

Konya Ticaret Odası, tarihi bir sorumlulukla tüccar ve sanayicilerimize hizmet vermektedir. Bir STK olarak resmi görevlerimizin yanı sıra üyelerimizin ve Konya'nın rekabetçiliğini artırmak için görevler üstleniyoruz. Bu çerçevede Oda olarak şehrimizin gelişmesi kalkınması için yoğun bir çaba harcıyoruz. Konya'nın dış ticaretinden, istihdamına; sanayimizin üretim yapısının dönüşümünden, beşeri sermayemizin güçlenmesine kadar pek çok alanda faaliyet göstermeye gayret ediyoruz.

Konya'nın gelişerek ilerlemesinde basın kuruluşlarımızın katkısı büyüktür. Yayınlarıyla, araştırmalarıyla, yol gösterici önerileriyle Konya Yenigün Gazetesi'nin çıkarmış olduğu 10'lar Dergisi Konya'nın ekonomik, siyasi ve kültürel hayatına büyük bir katkı sağlamaktadır. Bu vesile ile 10'lar Dergisi'nin 100. Sayıya ulaşmasında emeği geçen herkese teşekkür ediyor, çalışmalarında başarılar diliyorum.



www.kentpar.com.tr

kentpar
TORSIONAL VIBRATION DAMPERS



Büyükkayacık Mah. 4. OSB 103. Cad.No: 13/1 Selçuklu / Konya / Türkiye

+90 332 345 13 56 | +90 850 622 96 20 | +90 332 345 13 95 | info@kentpar.com.tr



MEMİŞ KÜTÜKCÜ

Konya Sanayi Odası Başkanı

“KONYA’MIZI, YÜKSEK KATMA DEĞER ÜRETEBİR BİR SANAYİ GELECEĞİNE HAZIRLIYORUZ”

Konya'mız 11 organize sanayi bölgesi, 80'e yakın sanayi sitesi, Konya Teknoloji Endüstri Bölgesi, diğer sanayi siteleri ve üretim potansiyeli ile ülkemizin önemli yatırım ve üretim merkezlerinden birisi haline geldi.

Konyalı sanayicilerimiz, müteşebbislerimiz şehrimize; otomotiv endüstrisinden makine sanayine, gıdadan savunma sanayine, ambalajdan döküme değin pek çok sektörde iddialı, dünya ile rekabet eden sanayi tesisleri kazandırdı.

İşte bu sanayi tesislerimiz geçtiğimiz yıl 189 ülkeye, 3 milyar doların üzerinde ihracat gerçekleştirdi. Son 5 yılda ihracatçı firma sayımız bin 711'den 2 bin 990'a çıktı. Yine son 5 yılda ihracattaki kilogram fiyatımız 1.40 dolardan 2.35 dolara yükseldi.

Bu rakamlar da gösteriyor ki; Konya'mız enerji başta olmak üzere, hammadde, lojistik gibi hemen her alanda artan maliyetlere rağmen yatırım ve üretim iştahını korudu, hatta artırdı.

KSO, sürdürülebilirliğe odaklandı

Konya Sanayi Odası olarak biz de bir yandan şehrimizde sanayi üretiminin, istihdamın ve ihracatın sürdürülebilirliğine katkıda bulunan çalışmalara odaklanırken, aynı zamanda üretimde katma değeri yükseltecek yatırımlar yapıyoruz.

Konya'mızı, yüksek katma değer üreten bir sanayi geleceğine hazırlıyoruz. Öyle ki; Düşük teknoloji üretiminden her geçen gün uzaklaşıyor, orta-yüksek teknoloji üretimimizi ise artırıyoruz.

Geldiğimiz noktada şehrimizin üretiminin yüzde 46'sını orta-yüksek teknoloji, yüzde 32'sini orta-düşük teknoloji, yüzde 21'ini düşük teknoloji içeriyor.

Hedefimiz; Konya'mızı düşük teknoloji üretiminden uzaklaştırarak, yüksek katma değere odaklanan, yeni bir sanayi hamlesine hazırlamak.

INNOPARK, üretim geleceğimize öncü oluyor

Bu hedef doğrultusunda Odamızın öncülüğünde şehrimize kazandırdığımız Innopark Konya Teknoloji Geliştirme Bölgemiz de, ilimizin inovatif üretim alt yapısına çok büyük katkılar sunuyor. Innopark bünyesinde bulunan 71 firmamız

tarafından, akıllı sistemler, sanal gerçeklik, yapay zeka, siber güvenlik gibi pek çok alanda üretim yapılıyor, yazılım gerçekleştiriliyor.

Konya OSB'deki fabrika sayısı 671'e yükseldi

Yatırım ve üretim iştahı yüksek olan sanayicilerimiz, Konya'mıza Türkiye'nin 3. büyük organize sanayi bölgesini kazandırdı. 1976 yılında Konyalı müteşebbislerin girişimleri ile kurulan ve 23 milyon metrekare ile Türkiye'nin 3. büyük OSB'si haline gelen Konya OSB'mizde şu anda toplam 671 fabrikamız üretim yapıyor, 54 bin kişiye de doğrudan istihdam sağlıyor.

Konya Organize Sanayi Bölgemizde, yatırımcılarımıza 'tek durak ofis' hizmeti anlayışı ile dünya standartlarında hizmet sunuyoruz. Yatırımcılarımızla, bölgemizin dört bir yanını saran ve güçlü iletişim imkanı sunan fiber optik alt yapıyla, içme suyu arıtma ve atık su arıtma tesislerimizle, güneş enerjisi santrallerimizle, hava kargo hizmetimizle, lojistik hizmetlerimizle, meslek lisemiz, Innopark Teknoloji Geliştirme Bölgemizle, itfaiye teşkilatımızla, sosyal tesislerimizle, bölgemizin kendi yeşilini üreten fidanlık ve sera alanımızla tam bir şehir görünümündeyiz.

Konya Organize Sanayi Bölgesi olarak, Türkiye'nin en çevreci OSB'lerinden birisiyiz. Bölgemizdeki atık su arıtma tesisimiz ile günlük 10 bin metreküp su arıtıyoruz. Solar çamur kurutma tesisimizde günlük 20 ton susuzlaştırılmış çamurun kuruluk oranını yüzde 85-90 seviyelerine çıkarmayı başardık. Yine içme suyu arıtma tesisimizde, günlük 25 bin 500 metreküp suyun arıtmasını yaparak, katılımcılarımızın hizmetine sunuyoruz. Ayrıca 1 milyon metrekare yeşil alan ile Türkiye'nin en yeşil OSB'lerinden biri olan Konya OSB'mizdeki tüm çalı ve bazı ağaç türlerini fidanlık ve sera alanımızda kendimiz yetiştiriyoruz.

10LAR'a teşekkür

Konya'mızın sanayi tesislerinin ve güçlü üretim potansiyelinin tanıtılmasına verdikleri tüm desteklerden dolayı Yeni-gün gazetemize ve 10Lar Dergisi'ne çok teşekkür ediyor, 100'üncü sayısına ulaşan 10'lar Dergisi'nin hayata geçirilmesine emek veren tüm arkadaşlarımızı yürekten kutluyorum.

El ele vermiş 900.000 çiftçinin

— yapamayacağı şey yoktur. —



Torku

Doğal olarak bizden

TORKU BİR ÇİFTÇİ KOOPERATİFİ MARKASIDIR.

konuşaşeker



SEZAİ BALLI

Medya-İş Sendikası Genel Başkanı

BASIN İŞ KANUNU GÜNCELLENMELİ

Kamuoyunu, gazete ve gazeteleri yakından ilgilendiren Basın Kanunu değişiklik teklifi diğer ismiyle internet yasası ilgili komisyondan çıktı ve Genel Kurulda görüşülmek üzere Meclise yollandı. Teklifin basın özgürlüğüne olası etkisi tartışılırken, internet haber sitelerinin Basın İlan Kurumu ve Basın Kanunu nezdinde süreli yayın sayılması teklifin en önemli adımlarından birisi oldu. Teklifle birlikte, özellikle pandemi döneminde ciddi mağduriyetler yaşatan, Basın İlan Kurumu aracılığıyla alınan resmi ilanların icra müdürlüklerinin insiyatifinde olması durumunun değişmesi gerekli gördüğümüz konuların başında gelmekteydi. İcra dairelerinden ilanların çıkmaması ya da kesilmesine gazete basım maliyetlerinin de eklenmesiyle özellikle yerel basına son derece zorlu bir dönem yaşatmıştı.

Çokça tartışılan teklifin basın özgürlüğüne etkisi noktasında, politik baskı oluşturmayacak, ölçülü, keyfiyete, kişisel yoruma kapalı ve meslek onurunu, meslek güvenilirliğini koruyacak şekilde gazetecilik mesleğini dezenformasyon amaçlı kullanan kişi ve kurumların denetlemesinin gerekli olduğunu ve ilgili maddenin hukukçular ve meslek örgütlerinin tartışabilmesi için daha fazla zaman tanınması gerektiğini düşünüyoruz.

Habercilik mesleğinin icra edildiği platform farklılığından dolayı kişilerin hukuk önünde gazeteci sayılmaması ciddi bir eşitsizlikti, teklifle birlikte haber sitelerinde gazetecilik icra edenlerin de artık, basın kartı, fazla çalışma, sigorta haftalık ve yıllık izin ile basın iş sözleşmesi gibi haklara kavuşacak olmalarını, adaletsizliğin son bulacak olmasını memnuniyetle karşılıyoruz.

Teklifle birlikte icra dairelerinin elindeki insiyatif alınıyor buna göre; toplam bedeli 500.000 TL üzerinde olan satışların ilanı yerel gazete veya internet sitelerinde zorunlu olarak yayımlanma, bedeli 2.000.000 TL üzerinde olan satışların ilanı da 50.000 satışı olan gazetelerde yayımlanacak. Böylelikle dairenin ilanı tahtaya asma uygulaması nihayete erdirilecek olmasını olumlu buluyoruz. Ancak; internet sitelerinin süreli yayın olarak kabul edilmesiyle, ilandan sağlanan kaynağın dağılmasıyla birlikte gazetelerin gelirlerinin azalacağı endişesi ortaya çıkıyor, ilan hakkı kazanacak haber sitelerinin, Basın İlan Kurumu'nun çıkaracağı yönetmelikle belirlenecek niteliklerinin ne olacağı sorusu burada önem kazanıyor. Yönetmeliğin, yerel ba-

sının içerisinde bulunduğu koşulların göz önüne alınarak hazırlanacağı kanaatindeyiz.

Mesleğimizin; çalışma koşulları, iş-yaşam-aile dengesine etkisini her platformda dile getiriyoruz. Basın İş Kanunu'nun da güncellenmeye ihtiyacı olduğunu söylemek istiyoruz. Öncelikle, Basın, Yayın ve Gazetecilik işkolundaki toplam %10'luk örgütlenmenin içerisinde toplu sözleşme kapsamındaki gazetecilerin %3-4'ünü ancak oluşturabildiği de göz önüne alındığında, sendikalaşma özellikle gazeteciler için teşvik edilmeli, örgütlenme önündeki engeller ortadan kaldırılmalıdır. Mesleğin kendine özgü zorluklarına bir de ekonomideki dalgalanma, değer kaybı eklenince hayat gazeteciler için daha da zorlaşmakta, buna karşılık olarak antidepresan kullanımının son derece yaygınlaştığını üzümlere söyleyebiliriz. Depresyonun gazeteciler için meslek hastalığı statüsüne alınması gerektiğini düşünmekteyiz.

Gazeteciler ve tüm çalışanlar için refahın sağlanmasının ilk adımı sendikal örgütlüktür.





Akseker

AKLA GELEN LEZZET

EN KALİTELİSİ

En Lezzetlisi



444 9 177

www.aksekerkapinda.com

www.akseker.com.tr



KONYA GİAD, İYİ BİR GELECEĞE İMZA ATIYOR

Konya Genç İş İnsanları Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Gülvezir Korkmaz, Konya'yı ve Türkiye'yi geleceğe taşıyacak önemli çalışmalar yürüttüklerini söyledi

Konya son dönemlerde sanayi- de önemli bir merkez olmasıyla dikkat çekerken, bu durum iş adamlarının birlik ve beraberliğini de perçinliyor. Konya'da bulunan iş adamlarına yönelik sivil toplum kuruluşları da öncü bir rol üstleniyor. Bu sivil toplum kuruluşlarından biri de Konya Genç İş İnsanları Derneği (GİAD). Son dönemlerde ses getiren çalışmalara imza atan Konya GİAD, Konya ve ülke geleceği için önemli bir misyon üstleniyor. Üyeleri için değer oluşturma, değişim ilişkileri ağlarını oluşturarak, ülkemizin gelişimine katkı sağlamak amacıyla büyüyerek yoluna devam eden Konya GİAD, özellikle gençleri ileri taşıyacak adımlar atıyor. Çalışmalarıyla ilgili değerlendirmelerde bulunan Konya GİAD Yönetim Kurulu Başkanı Gülvezir Korkmaz, "Konya için neler yapabili-



riz, ülkemiz için neler yapabiliriz onun mücadelesini veriyoruz. Vatan, millet, bayrak bizim kırmızı çizgimiz bu. Bu hassasiyetleri olan herkese kapımız açık" dedi.

Konya Genç İş İnsanları Derneği olarak ne tür çalışmalar yapıyorsunuz?

Konya GİAD olarak 3,5 yılımızı doldurduk. İyi gidiyoruz. 7 kişiyle çıktığımız yolda şuan üye sayımız 300'ü aştı. Biz yola çıkarken vatan, millet, bayrak diyerek yola çıktık. Bu hassasiyet konusunda Konya'nın en güçlü STK'larından biri olduğumuzu iddia ediyoruz. Ayrıca yakın zamanda genel merkezimiz olan Türkiye Genç İş Adamları Konfederasyonu'nun Genel Kurulu oldu. Orada da Yönetim Kurulu'na girdim. Konya GİAD Başkanvekilimiz Yunus Derebağ da,





Yüksek İstişare Kurulu'na girdi. Konya olarak Konya'yı daha ileri taşımak için ne yapabiliriz onun mücadelesini veriyoruz. Konya'yı daha bir üst lige taşımak için çabalıyoruz. Bizim mücadelemiz sadece Konya GİAD için değil, Konya dışında da Konya için mücadele veriyoruz. Şuan TÜGİK İş Konseyleri oluşturulmaya başlandı genel merkez tarafından. Bu konseylerde de Türkiye'deki bütün meslek gurubundaki arkadaşları aynı çatı altında toplayıp, nasıl bir sinerji oluşturulabilir bunun

mücadelesini veriyoruz. Şuan Konya GİAD olarak az önce dediğim gibi hem Konya için hem de ülkemiz için mücadele veriyoruz. Konya GİAD olarak sosyal etkinliklerimiz faaliyetlerimiz, ziyaretlerimiz devam ediyor. Daha iyi neler yapabiliriz diye sürekli mücadele veriyoruz.

Konya'da gerek iş adamlarına yönelik gerek diğer alanlara yönelik birçok STK var. Bu durumu nasıl değerlendirirsiniz?

1994 yılından buyana sivil toplum kuruluşlarının içinde yer alan biriyim. Bu anlamda ben şuna inanıyorum, sivil toplum kuruluşları ne kadar fazla ve aktif olursa insanlar o kadar sosyalleşiyor ve ülkemize, şehrimize katkısı daha fazla oluyor. Bu anlamda ben sivil toplum kuruluşlarının fazla olmasını isteyen biriyim. Rekabet artıyor, kalite artıyor. Bunlar güzel şeyler. Biz Konya GİAD olarak farklıyız. Genelde genç arkadaşlarımızla bir şeyler yapmaya çalışıyoruz. Biz insanların özel hayatlarına karışmıyoruz. Bizimki tamamen iş odaklı bir STK. Bir cemaate, bir cemiyete, bir partiye yakın olmak zorundasın diye bir baskılamamız da yok. Herkesin gönlünde bir aslan yatar elbette ama biz Konya GİAD'a girince, tüm bu kimliklerimizi ortadan kaldırıyoruz ve tamamen Konya için neler yapabiliriz, ülkemiz için neler yapabiliriz onun mücadelesini veriyoruz. Vatan, millet, bayrak bizim kırmızı çizgimiz bu. Bu hassasiyetleri olan herkese kapımız açık.

Konya iş dünyasını ve üretimini değerlendirecek olursak neler söylersiniz?

Konya Türkiye'nin yükselene yıldızı. Daha da yükselmeye devam edecek. Organize 1, 2, 3, 4, 5'te hiç boş yer yok. 6. OSB'nin oluşması için yoğun bir çaba var. Konya merkeze en yakın Çumra, Sarayönü OSB için inanılmaz bir talep var. Sanayi bölgesi ilan edilen bölgelerde inanılmaz talepler var. Konya Türkiye'nin hatta dünyanın üretim üssü haline geliyor. Konya'da üretilip de başka şehirlerden gümrüklenen üretimleri de düşünürsek, Konya'nın ihracatının açıklanandan yüzde 50 daha fazla olduğunu düşünüyorum. Bu daha da artarak devam edecek. Dünyada pandemiden sonra oluşan bir enflasyon var. Belki biz ülke olarak daha fazla hissediyoruz. Ama, istihdam durmuyor, imalat durmuyor, iş durmuyor. Nereye giderseniz gidin işçiye ihtiyaç var, iş yetişmiyor. Ben hazır betoncuym ben iş yetiştiremiyorum. OSB'lere gidin iş



yetiştiremiyorlar. Yollara çıkın her yer kamyon dolu. Şehirler arası ve uluslararası nakliye yapan araçlarla dolu. İş var ama en büyük sorun enflasyon. Bu sorunu aşmamız gerekiyor.

Konya ciddi bir üretim merkezi oldu. Ancak katma değeri yüksek ürünler üretmek önemli hale geldi. Bu konuda neler söylersiniz?

Sattığınız ürünlerin ton fiyatları bundan 3-4 yıl öncesine kadar 3-4 kat arttı. Ama yeterli mi değil. Biz daha teknolojik ürünler yapıp daha yüksek paralara satmamız lazım. Bu biranda olacak iş değil. Her geçen gün kalitemiz artıyor, ürün çeşitliliğimiz artıyor, teknolojik ürünlerimiz artıyor. Konya mesela silah sanayinde, savunma sanayinde iyi bir noktaya geldi. ASELSAN'ın da Konya'ya gelmesiyle daha iyi yerlere gidecektir diye düşünüyorum.

Sanayide ciddi bir personel sorunu var. Bu konuda neler söylersiniz? Personel sorununu gidermek için tavsiyeleriniz veya diğer STK'larla iştişareleriniz oluyor mu?

Sanayide eleman sorunumuz var. Bu konuda Sanayi Odasıyla, Ticaret Odasıyla çeşitli iştişarelerimiz oluyor. Teknik Liselerin artırılması konusunda önerilerde bulunuyoruz, iştişarelerde bulunuyoruz. Ülkemizde üniversite çok. Herkes üniversite mezunu olmak istiyor. Ama teknik elemana da ihtiyaç var. Benim şirketimde şoföre de ihtiyacım var, operatöre de ihtiyacım var, mühendise de ihtiyacım var, finans mezununa da ihtiyacım var. Dolayısı ile her alanda bizim insana ihtiyacım var. Ben şuanda şoför bulamıyorum. Her geçen gün biraz daha eksiye gidiyor. Personelim yetersiz olduğu için az iş alıyorum. Tam kapasite çalışmıyoruz. Gidin OSB'ye, şuanda 2 vardiya, 3 vardiya çalışacak olan üreticilerimiz eleman olmadığı için çalışmıyor. O yüzden ülkemizin çok ciddi manada mavi yakalıya ihtiyacı var. Bu konuda Teknik liselerin aktif rol alması gerekiyor. Bu konuda Konya'daki STK'lar olarak sürekli iştişarelerde bulunuyoruz.

Gençlere yönelik ne gibi önerileriniz olur?

Hayat cep telefonundan ve internetten yönetilmiyor. Bir de hayatın gerçekleri var. Gençlerin, bu ülke için, Konya için çok çalışmaları lazım. Kendilerini geliştirmeleri lazım. Biz ülke olarak, dünyanın en stratejik noktasındayız. Bütün dünyanın gözü üzerimizde. Bunun için güçlü olmak ve çok çalışmak zorundayız. Kapımız Konya GİAD olarak gençlerimize açık. Biz bu çalışmaları da yapıyoruz. Üniversite-deki arkadaşlarımızla ilgili çalışmalar yapıyoruz, yapmaya da artıarak devam edeceğiz.



KARATAY LAVANTA BAHÇELERİ

2-31 TEMMUZ TARİHLERİ
ARASINDA ZİYARET EDEBİLİRSİNİZ

KARAASLANÜZÜMCÜ MAHALLESİ, KOSOVA CADDESİ - KARATAY/KONYA



KARATAY
BELEDİYESİ

HASAN KILCA
KARATAY BELEDİYE BAŞKANI



ADEM BULUT

Konya Mütahhitler Birliği Derneği Başkanı

BU ŞEHİR HEPİMİZİN

Dünyadaki genel ekonomik sıkıntılar, kendini ülkemizde de hissettiriyor. Hemen her sektörde ciddi sorunlar yaşanıyor. Bu sorunların en başında ise maliyet artışları geliyor. Emtia fiyatlarının artmasından kaynaklı olarak yaşanan maliyet artışları, üretimi ciddi anlamda sıkıntıya sokarken, ortaya çıkan enflasyon nedeniyle de vatandaşımızın alım gücünde düşüşler yaşandı. Bu durum ülkedeki gelir-gider, alım-satım dengesini bozmuş durumda.

Ülkemiz ekonomisinin "lokomotifi" olarak gördüğümüz inşaat sektörü de tüm bu tablo içerisinde çeşitli olumsuzluklar içeriyor. Maliyet artışları konut fiyatlarına yansımış durumda. Alım gücünün düşmesi, arz-talep dengesini bozdu. Konut yapımında ciddi anlamda yavaşlamalar var.

İki yıl öncesinde konutta bir arz fazlalığı vardı. Kredilerin düşmesiyle arz eridi ve talep karşılanmış oldu. Bu süreçte biz konut üretmekte maalesef zorlandık ve şuanda talebi karşılayamaz hale geldik. Konut üretemememiz Konya'daki ve Türkiye'deki dengeleri bozdu. Dolayısı ile konut sıkıntısı tüm Türkiye'de var. **Arz-talep dengesinin bozulması maalesef bina ve kira fiyatlarına da yansıdı.** Yansımaya devam ediyor. Bu durumun nereye kadar süreceği ise belirsizliğini koruyor.

Piyasaların hareketlenmesi, düşen alım gücüne karşı pozitif ivme kazandırılması amacıyla çeşitli tedbirler alınmaya çalışıldı. İlk kez ev sahibi olacak olan vatandaşlarımıza ve müteahhitlere uygun oranlı krediler açıklandı. Bu uygulama iyi niyetli olarak açıklanmasına karşın, sonuçları beklenen gibi olmadı. Bu süreç, daire fiyatlarının yükselmesini beraberinde getirdi. Ancak şunu belirtmek gerekiyor ki; daire fiyatlarının yükselmesi müteahhitlerin eliyle değil, fırsatçıların günyüzüne çıkmasıyla oluştu. Elinde dairesi olmayan müteahhidin,

daire fiyatını da yükseltmesi söz konusu olamaz. Dolayısı ile inşaat ve emlak sektörü bu konuda büyük yaralar aldı.

Diğer bir husus; İnternetteki satışlar fiyat artışlarını körük-lüyor. Burada bir balon fiyat oluşturuluyor. Herkes orada birbirini görerek maalesef fiyatları yükseltiyor. Bu da ciddi anlamda sıkıntıya doğru götürüyor. Burada müteahhitlik bir durum yok, müteahhit elindeki daireyi korumak, yerine yeniden daire yapmak zorunda.

Biz Konyalı müteahhitler olarak, elimizden geleni yapmak, bu süreçte devletimize ve milletimize destek olmak, hizmet vermek istiyoruz. Bunun için, bize TOKİ gibi ucuz arsalar verilmesi suretiyle, yüksek sayılarda ucuz konut üretebiliriz. Yarına ümitli bakıyoruz, Konya'ya hizmet etmek istiyoruz, zorlukların, sıkıntıların çözülmesi için biz varız diyoruz.

Tüm bu sorunları görüyor ve biliyoruz. Biz **Konya Müteahhitler Birliği Derneği** olarak, sektörümüz ve insanımız için en iyisini istiyoruz. Bu konuda da 8 yıldır çalışmalar yapıyoruz. Ekonomik sıkıntılarla geçen son yıllarda Derneğimizden giden arkadaşlar olurken, yeni gelen üyelerimiz de oldu. Üye sayımız şuanda 160 civarında. Sayının artması bizim için çok şey ifade etmiyor. Sağlam, düzgün ilkel, karakterli firmalarla yol almak istiyoruz. Firmaların ahlaki duruşu bizim için çok daha önemli. Çünkü biz, insanımıza en iyi hizmeti vermek zorundayız. Bu çerçevede; ülkemiz ve şehrimiz için çalışmaya, en kaliteli, güvenli ve insanımızın hayat şartlarına uygun konutlar yapmaya devam edeceğiz. Bu ülke, bu şehir hepimizin. El birliğiyle, medeniyetimizden aldığımız güçle, ortak değerlerimizle yoğrulan, yeni konutları, yeni mahalleleri, yeni şehirleri, yeni bir ülkeyi geleceğe taşıyalım...

BİZİM MERAM

PARKLARI VE
LEZZETLERİYLE

- Şimdi -
Daha güzel

Dutlu Millet Bahçesi

**ALA BALIK
RESTAURANT**



MELİKŞAH PARKI



HUZUR KAFE



YENİCE PARKI



YENİ YOL TRAFİK PARKI



BERLİKA TRAFİK EĞİTİM PARKI

kafemeram.com

444 5233
K A F E





9. KONYA BİLİM FESTİVALİ 281 BİN BİLİM MERAKLISINI AĞIRLADI

Konya Büyükşehir Belediyesi tarafından düzenlenen 9. Konya Bilim Festivali, bu yıl yine Konya'dan ve Türkiye'nin farklı şehirlerinden çok sayıda bilim meraklısına ev sahipliği yaptı

Bu yıl ilk kez akşam saatlerinde düzenlenen ve açılışı Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank tarafından yapılan 9. Konya Bilim Festivali, Konya'dan ve Türkiye'nin farklı şehirlerinden her yaşta bilim meraklısına ev sahipliği yaptı. Dolu dolu bilimset içeriklerle 4 gün süren Bilim Festivali harika bir finalle sona ererken katılımcılara unutulmaz anılar yaşattı.

"BÜYÜK BİR COŞKUyla GERÇEKLEŞTİRDİK"

Konya Büyükşehir Belediye Başkanı Uğur İbrahim Altay, Konya Bilim Merkezi'nde 9. Konya Bilim Festivali'ni büyük bir coşkuyla gerçekleştirdiklerini ifade etti. Bu yıl 16.00-23.00 saatleri arasında yaptıkları Bilim Festivali'ne çok yoğun bir katılım olduğunu kaydeden Başkan Altay, "Firmalarımızın çok büyük ilgisi oldu. Bu yıl yine Milli Teknoloji Hamlesi'nin çıktısı olan ulusal firmalarımız çocuklarımızla bir araya geldi. TÜBİTAK, ASELSAN, ROKETSAN, ASELSAN KONYA, BAYKAR, TUSAŞ, HAVELSAN, Milli Savunma Bakanlığımız ve İçişleri Bakanlığımız

festivalimize katılan önemli kurumlar oldu. Yine Bayraktar ve Akıncı TİHA'da çocuklarımızı selamladı. Burada yapmaya çalıştığımız şey çocuklarımızı Milli Teknoloji Hamlesi'yle tanıştırmak ve zihinlerinde bir bilim ışığı yakmak." diye konuştu.

YOĞUN KATILIM OLDU

Konya Bilim Festivali'ne bu yıl yine rekor bir katılım olduğunu dile getiren Başkan Altay, "281 bin vatandaşımızı 9. Bilim Festivalimizde ağırlamış olduk. Emeği geçen herkese teşekkür edi-





yorum. Özellikle çocukların elinden tutarak bilim festivalimize gelen anne-babalara, babaannelere ve dedelere çok teşekkür ediyoruz. Bu yıl herkesin coşkuyla kutladığı bir bilim festivali gerçekleştirilmiş oldu. İnşallah gelecek yıldan itibaren bilim festivalimizi daha da geliştirmeye devam edeceğiz.” ifadelerini kullandı.

“KONYA BİLİM MERKEZİMİZ ÜLKEMİZE HİZMET ETMEYE DEVAM EDECEK”

Konya Bilim Festivali'nin artık sadece Konya'nın takip ettiği değil, özellikle civar illerinden de katılımın olduğu önemli bir festival haline geldiğini büyük bir memnuniyetle gördüklerini aktaran Başkan Altay, “İnşallah Bilim Merkezimiz, Bilim Festivalimiz Konya'ya ve ülkemize hizmet etmeye devam edecek. Çalışma arkadaşlarıma ve stantlardaki görevli arkadaşlara çok teşekkür ediyorum. Çocuklarımızı güler yüzle karşıladılar. Bu yıl özellikle etkinlik alanında çocuklarımızın atölye

çalışmalarında da çok büyük bir gelişim sağladık. Çocuklar bilimi sadece izlemedi, atölyelerde birebir uygulayarak da bilimle tanışma imkanına kavuşmuş oldular.” sözleriyle konuşmasını tamamladı.

BİLİM FESTİVALİ İLKLERE SAHNE OLDU

Konya'dan ve farklı şehirlerden, her yaşta on binlerce bilim meraklısına ev sahipliği yapan 9. Konya Bilim Festivali, bu yıl da ilklere sahne oldu. Festivalde, drone gösterileri, video mapping uygulamaları, ışık gösterileri ve birbirinden eğlenceli sahne gösterileri ziyaretçilere unutulmaz anlar yaşattı. 100 bin metrekarelik açık alan üzerinde gerçekleştirilen 9. Konya Bilim Festivali'nde; bilimsel etkinlikler, bilim gösterileri, yarışmalar, simülasyonlar yer aldı. Doğa ve tarım, robotik ve kodlama, teknoloji ve tasarım, uzay ve havacılık gibi alanlarda gerçekleşen atölyelerde katılımcılar bilimsel bir keşif sürecine aktif olarak dâhil olma keyfini yaşadı.

ÇOCUKLAR ATÖLYELERDE BİRE BİR BİLİMLE TANIŞTI

Fizik, kimya, biyoloji, sanat, tasarım, teknoloji ve mühendislik atölyelerinin yer aldığı, özellikle çocuklara ve gençlere bilimin en eğlenceli haliyle sunulduğu Bilim Festivali, tematik atölye alanları, seçkin kurum ve kuruluşların açtığı sergilerle her yaşta katılımcının beğenisine sunuldu.

TÜRKİYE'NİN GURURU OLAN YERLİ VE MİLLİ ARAÇLAR BÜYÜK İLGI GÖRDÜ

Türkiye'nin önemli savunma sanayi ve bilim-teknoloji kuruluşlarının yer aldığı festivalde, Milli Muharip Uçağı, yerli ve milli savaş helikopteri 'Atak', İnsansız Hava Aracı (İHA) Bayraktar TB2, yerli genel maksat helikopteri 'Gökbey', Uçan Araba Cezeri gibi Türkiye'nin gururu olan araçlara vatandaşlar büyük ilgi gösterdi.





2022'DE 31 İLÇEDE YOLLARA 1 MİLYAR 320 MİLYON TL'LİK YATIRIM

“Yol Medeniyettir” şuruyla yatırımları sürdürdüklerini belirten Büyükşehir Belediye Başkanı Uğur İbrahim Altay, “Konya merkezde ve tüm ilçelerimizde yol altyapısını güçlendirmek için sadece bu yıl yapacağımız yatırımların tutarı toplam 1 milyar 320 milyon liradır” dedi

Konya Büyükşehir Belediye Başkanı Uğur İbrahim Altay, Konya merkezde ve ilçelerde devam eden yol yatırımlarıyla ilgili bilgiler verdi. Konya'yı her alanda kalkındırmak için yoğun bir gayret gösterdiklerini ifade eden Başkan Altay, bu gayretlerin en başında milli bir sorumluluk olarak gördükleri yol ve altyapı çalışmaları geldiğini ifade etti. Konya Büyükşehir Belediyesi'nin 31 ilçede 4 bin 100 kilometrelik devasa bir yol ağına sahip olduğunu kaydeden Başkan Altay, tüm çalışmaları “Yol Medeniyettir” şuruyla sürdürdüklerini belirtti. Başkan Altay, şehir merkezinde trafik yükünü azaltmak amacıyla daha önce Celaleddin Karatay ve İsmail Ketenci Caddelerini hizmetine sunduklarını hatırlatarak, Beyşehir Çevre Yolu ile Beyhekim Caddesi'ni birbirine bağlayacak 14,5 kilometre uzunluğundaki Abdülhamid Han Caddesi'nin de ilk etabının tamamlanarak hizmete açıldığını, ikinci etabın tamamlanmak üzere olduğunu,



üçüncü etapta da çalışmaların sürdüğünü söyledi. Başkan Altay, Abdülhamid Han Caddesi'nin kamulaştırma dahil tüm etaplarıyla birlikte toplam maliyetinin 214 milyon 800 bin lira olduğunu paylaştı.

ŞEHİR TRAFİĞİNİ RAHATLATACAK 4 YENİ CADDE DAHA

Yapımına başladıkları caddelerle ilgili de açıklamalarda bulunan Başkan Altay, “Prof. Dr. Necmettin Erbakan Caddemiz 2,8 kilometre uzunluğa ve 30 metre genişliğe sahip olacak. Cadde, Fatih Caddesi'nden başlayarak, Azerbaycan Caddesi ve Gazze Caddesi üzerinden Antalya Çevre Yolu'na bağlantı sağlayacak. Bu caddemizin birinci etap kamulaştırmasına 140 mil-





Yona yakın bir bedel ödüyoruz. Yol yapım maliyeti ise 33 milyon 500 bin lira. İkinci etap kamulaştırmaların da 100 milyon liranın üzerinde tutacağını dikkat alırsak bu caddemiz 273 milyon 500 bin liraya mal olacak. Gazze Caddesi ile Karaman Caddesi'ni birbirine bağlayacak 64 milyon lira maliyetli Alparslan Türkeş Caddemiz; 3,6 kilometre uzunluğa ve 30 metre genişliğe sahip olacak. Hızlı Tren Demir Yolu Hattı'na paralel olacak şekilde, Çeçenistan Köprülü Kavşağı ile Antalya Çevre Yolu arasındaki bağlantıyı sağlayacak 17 milyon 500 bin lira maliyetli Kazakistan Caddemiz; 3,5 kilometre uzunluğunda ve 20 metre genişliğinde olacak. 23 milyon 500 bin lira maliyetli, 2,6 kilometre uzunluğa ve 20 metre genişliğe sahip olacak Karabağ Caddemiz de yine Hızlı Tren Demir Yolu Hattına paralel olacak şekilde, Çeçenistan Köprülü Kavşağı ile Antalya Çevre Yolu birbirine bağlayacak." ifadelerini kullandı.

ÖNEMLİ KAVŞAKLAR VE ANA ARTERLER DAHA KONFORLU HALE GELİYOR

Bunlarla birlikte; son bir ay içinde Belh Kavşağı, Aslım Caddesi, Aliya İzzet Begoviç Caddesi, Ahmed Hamdi Göğüş Caddesi, Selimiye Caddesi, Akören Köprülü Kavşağı, Stadyum Otopark Yolları, Sanayi Yollarında sıcak asfalt çalışmalarını tamamladıklarını, Konya Millet Bahçesi'nin hemen yanında bulunan Stad Sokak'ta ve Şehir Hastanesi yolunda çalışmaların

devam ettiği bilgisini veren Başkan Altay, Elmalı Caddesi'nde planladıkları kaplama yenileme çalışmasının yanında; Beyşehir Çevre Yolu, İstanbul Çevre Yolu ve diğer çevre yolları ile sorumluluklarında bulunan tüm ana arterlerde de yol bakım ve onarım çalışmaları yürüttüklerini aktardı.

SADECE 2022'DE 596 KİLOMETRE MAHALLE YOLU YAPILACAK

31 ilçede 2 milyon 830 bin metrekare parke ve bordür çalışmasını tamamladıklarını kaydeden Başkan Altay, 2022 yılı içinde Konya genelinde yürüttükleri yol çalışmalarından bahsederek, "İlçelerimizde büyük bir yol yapım seferberliği sürdürüyoruz. Bu kapsamda bu yıl 28 ilçemizdeki ilçe merkezi dışında kalan mahallerimizde 505 milyon lira maliyetle 596 kilometrelik mahalle yolu çalışması yapıyoruz." dedi.

"BİRLİKTE ŞEHİRİMİZİ DÜNYANIN EN GÜZEL ŞEHİRLERİNDEN BİRİ HALİNE GETİRECEĞİZ"

Başkan Altay, "İlçe merkezlerimizde ise ihtiyaç olan bölgelere yaklaşık 175 bin ton sıcak asfalt çalışması yürütüyoruz. İlçelerimize sadece bu sene için sağlayacağımız parke desteğimiz 1 milyon 900 bin metrekare. Bu sene 28 ilçemizdeki mahalle yolları, sıcak asfalt ve parke yapımının toplam maliyeti 900 milyon lirayı buluyor. Şehir merkezimizde bu sezon yapacağımız asfalt, tretuvar, altyapı ve sanat yapıları gibi

yol çalışmalarımızın toplam tutarı da 420 milyon lira. Dolayısıyla Konya merkezde ve ilçelerimizde yol altyapısını güçlendirmek için sadece bu yıl yapacağımız yatırımların tutarı toplam 1 milyar 320 milyon liradır. Şehrimiz için, hemşehrilerimiz için hayırlı olmasını diliyorum." diye konuştu.

"KONYA'DA ADETA BİR ÖRÜMCEK AĞI GİBİ FAALİYETLERİMİZİ YÜRÜTÜYÜRÜZ"

Yol çalışmalarının Konya için hayati derecede öneme sahip olduğunu belirten Başkan Altay, "Biz arazide çok yoğun şekilde çalışıyoruz. Konya'nın her alanında adeta bir örümcek ağı gibi faaliyetlerimizi yürütüyoruz. İnşallah söz verdiğimiz bütün işleri yerine getirmeye çaba sarf edeceğiz. Biz bu şehre hizmet etmenin gururunu yaşıyoruz. İnşallah Konya'ya en güzel hizmetleri yapmak için de ekibimizle birlikte gece gündüz çalışmaya devam edeceğiz." dedi.

Başkan Altay programda; toplu ulaşım için yeni hizmete alınan otobüsler, 9. Konya Bilim Festivali, 5. İslami Dayanışma Oyunları, Güle Oynaya Camiye Gel Projesi, Yeni Hayvan Pazar Yeri gibi Konya gündemindeki önemli konular hakkında da bilgi verdi.

Başkan Altay toplantı sonrası basın mensuplarıyla birlikte yapımı süren Abdülhamid Han Caddesi 2. Etap ile Alparslan Türkeş Caddesi'nde inceleme gezisi gerçekleştirdi.





12 YENİ TARIMSAL SULAMA TESİSİ DAHA KAZANDIRILIYOR

Konya Büyükşehir Belediye Başkanı Uğur İbrahim Altay, tarıma ve üretime desteklerinin artarak devam ettiğini belirterek, 2022 yatırım programı kapsamında 10 tarımsal amaçlı sulama tesisi ve 2 hayvan içme suyu göletinin yapımının devam ettiğini söyledi

Konya Büyükşehir Belediyesi, Konya tarımının kalkınması için tarımsal sulama yatırımlarını sürdürüyor. Konya Büyükşehir Belediye Başkanı Uğur İbrahim Altay, Yeni Büyükşehir Yasasıyla birlikte kırsal bölgelerde üretimi artırmak ve çiftçinin kalkınmasına katkı sağlamak amacıyla tarıma ve tarım projelerine destek olmaya 2022 yılında da devam ettiklerini belirterek, bu yılın yatırım programında yer alan 2 hayvan içme suyu göleti ve 10 tarımsal amaçlı sulama tesisinin yapımının KOP desteğiyle sürdüğünü söyledi.

TARIM ARAZİLERİNİ SUYA KAVUŞTURUYORUZ

Başkan Altay, Büyükşehir Belediyesi olarak temel amaçlarından birisinin de

çiftçinin bulunduğu yerde daha çok kazanç elde etmesini sağlamak olduğunu ifade ederek, "Vahşi sulama, toprağımızı çoraklaştırıyor. Bu nedenle damlama sulama, su kontrolü ve tasarruf büyük önem taşıyor. Biz de bu kapsamda tarımsal sulama yatırımları yapıyor, tarım arazilerini suya kavuşturuyoruz. Konya'mızda tarımın güçlenmesi için 2022 yılında Akşehir Atakent, Doğanhisar Fırınılı, Ilgın Yukarıçığıl, Meram Sarıkız, Seydişehir Çatmakaya, Doğanhisar Şih, Hadim Bağbaşı, Hadim Çiftepınar, Halapınar Dedeli-Körlü ve Ilgın Mahmuthisar sulama tamamlama tesislerini tamamlayıp vatandaşlarımızın hizmetine sunacağız inşallah." dedi.

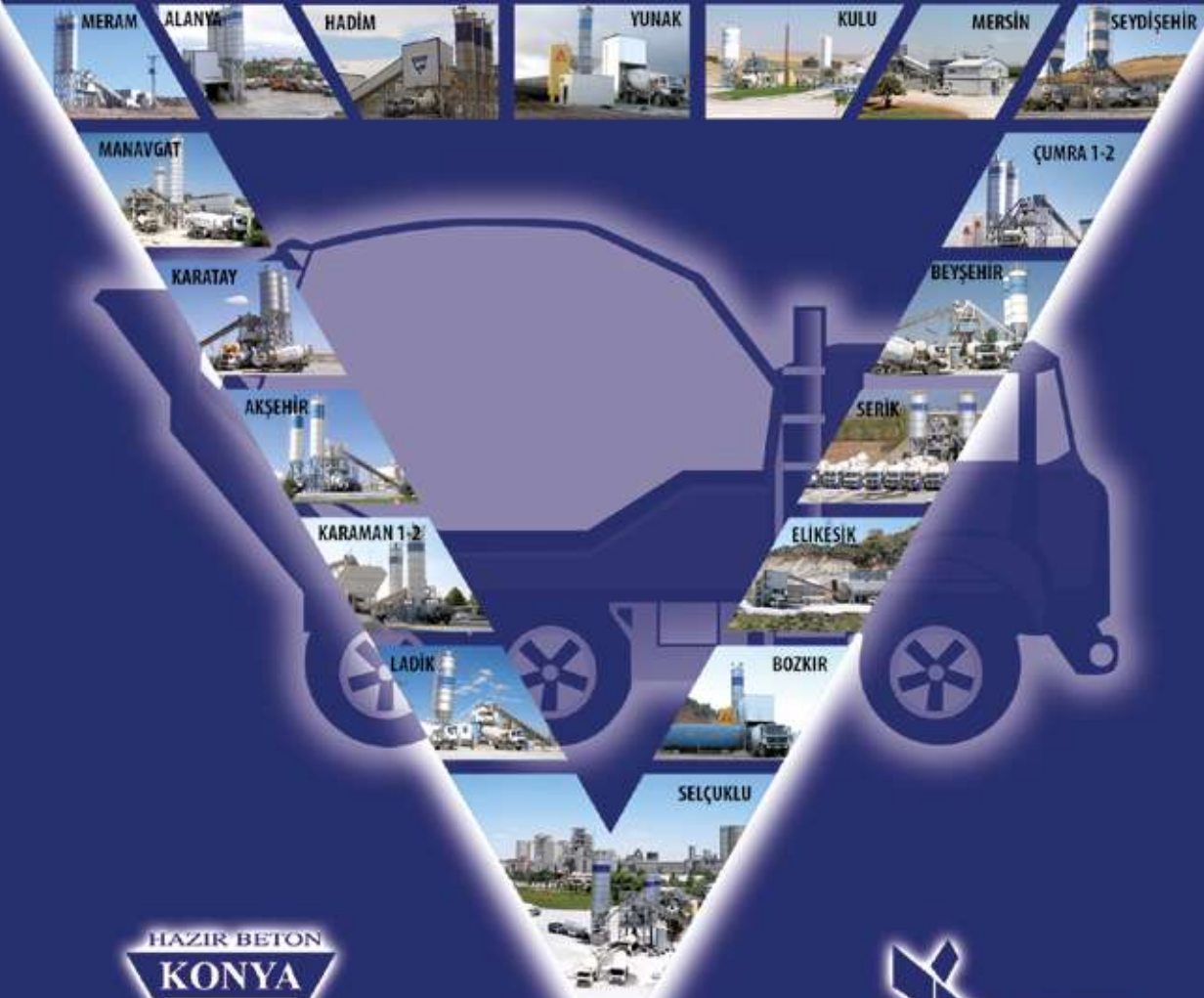
Tarımsal amaçlı sulama tesislerinin yanı sıra hayvan içme suyu göletlerinin de 2022 yılı yatırım programında yer aldığına dikkat

çeken Başkan Altay, "Şehrimiz hayvancılığının önemli bir bölümünü oluşturan mera hayvancılığında, hayvanlara içme suyu sağlamak amacıyla hayvan içme suyu göletlerine gereksinim duyulmuştur. Konya Büyükşehir Belediyesi KOSKİ Genel Müdürlüğümüz şehrimiz sınırları içerisinde bulunan her türlü canlı için içme suyu hizmeti sağlamak sorumluluğunu taşıdığımız için 2022 yılı içerisinde Beyşehir Ağılönü ve Meram Sadıklar hayvan içme suyu göletlerini tamamlamayı hedefliyoruz." ifadelerini kullandı.

Başkan Altay, yapılan göletlerin tarımsal üretime sağladığı katkının yanı sıra; bölgenin iklimini olumlu anlamda değiştirdiğini, endemik bitki türlerinin oluşumunu sağladığını ve suyun boşa akmasını engellediğini de sözlerine ekledi.



HAZIR BETON KONYA



“Temel Sigortanız”

KONYA HAZIR BETON SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

Horozluhan Mh. Cihan Sk. No:15 42300 Selçuklu / KONYA | Tel : +90 (332) 346 03 69 - 70 | Fax: +90 (332) 346 16 12
www.konyahazirbeton.com.tr | konyahb@vicat.com.tr



MEHMET HİLMİ KAĞNICI

MÜSİAD Konya Şube Başkanı

TÜRKİYE'YE MODEL OLUŞTURACAĞIZ

Türkiye'nin kalkınmasına katkıda bulunacak ve halkımızın refah seviyesini yükseltecek, Türkiye'nin üretici kimliği, katma değerli gücü ve inovatif büyüme hamlesini tüm dünyaya duyuracak her projede MÜSİAD Konya olarak aktif rol alarak ilerliyoruz.

1993 yılında kurulan MÜSİAD Konya Şubesi, Nebevi ahlakla ahlaklanmış iş insanlarının, bu ülkede geçmişte yaşadıkları ve hala bazı alanlarda yaşamaya devam ettikleri bir takım problemleri çözebilmek, erdemli iş insanlarının dertlerine deva olabilmek adına, 29 yıl önce temelleri atılmış olan MÜSİAD Konya şubemiz; Sadece Anadolu sermayesinin sesi olması ve "bizim de söyleyecek sözümüz var" deme cesareti aşılması adına bile, çok önemli bir kaledir.

29 yıldır Dünya MÜSİAD şubeleri arasında, en büyük şube olma özelliğini taşıyan ve halen bu konumu korumaktadır. Türkiye'nin başlıca ekonomi merkezlerinden birisi olmaktadır. Selçuklu Medeniyetinin kurucusu, kadim başkent olan geçmişine yakışır bir vizyon geleceğine ışık tutan anlayış ile MÜSİAD Konya şubemiz Şehrimizde gündem belirleyen, birlikte üreten, birlikte kazanan, şehrinin ve ülkesini büyüten misyonla hizmet etmektedir.

Bizler Ülkemizin milletimizin ve şehrimizin sorunlarına çözüm önerileri sunmuş ve takipçisi olduk.

Bu bağlamda Bugün birçok örnek projeleri ile kendinden gurur duyduğumuz 380 MÜSİAD 250 Genç MÜSİAD üyesiyle 630 kişilik bir aile olarak şehrimizin ve bu güzel vatanımızın ekonomik, sosyal ve kültürel gelişimine katkıda bulunabilmek için var gücümüzle çalışıyoruz.

YEŞİL KARBON EKONOMİSİ;

17-18-19 Haziranda MÜSİAD 106. Genel Kurulu Gala Programımızda, Yeşil Karbon Ekonomisi Panelimizin Galasına, Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanı Murat Kurum, Konya Valisi Vahdettin Özkan, AK Parti Konya Milletvekilleri Ziya

Altunyaldız ve Orhan Erdem, Büyükşehir Belediyesi Başkanı Uğur İbrahim Altay, MÜSİAD Genel Başkanı Mahmut Asmalı, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakan Yardımcısı Faruk Özçelik, International Business Forum (IBF) Başkanı Erol Yazar, protokol üyeleri, 6 Kitadan Dünyanın farklı ülkelerinden ve ülkemizin 81 il'inden katılımları ile gerçekleştirdik, Çok yoğun katımla gerçekleşen programımızda her zaman örnek bir şube olan Konya'mız "Yeşil Karbon Ekonomisi" konusunda diğer şubelere mihmandarlık olacak bir proje sergiledi. Bizlerde MÜSİAD Konya şubesi olarak bu minval üzere bu konuda daha verimli ve üretken bir durumla hareket ederek MÜSİAD Konya olarak Hedefimiz 2042 yılında karbon nötr bir Konya'ya ulaşmak Hedefindeyiz.

Konya Karbon sertifikasyon ve proje geliştirme anonim şirketimizi, 89 üyemizin ortaklığı ile kurduk. Burada bizim derdimiz bir model oluşturmak, bu konuda bir farkındalık oluşturmak. Çünkü bu yeşil dönüşümden en çok etkilenecek ülkelerden biri Rusya'dır diğeri Çin'dir üçüncü sırada da Türkiye gelecektir diye düşünüyoruz MÜSİAD Konya olarak tüm bu bilgiler ışığında; Yenilebilir enerji üzerindeki çalışmalarımız ve Karbon Şehir, Karbon Sanayi, Karbon Kasaba gibi yaşamsal alanların her alanında olması gereken adımları atmak için Karbon Nötr Şirketimizi kurarak güçlü adımlarımızı atmaya başladık. Bu Minvalde Ülkemizi ve şehrimizi her alanda pozitif yönde ayrıştırarak ulusal ve global hedeflerle ilerliyoruz.

Türkiye ekonomisi büyümeyi, istihdamı, refahı ve kalkınmayı hedef alan bir ekonomi olduğu asla unutulmamalıdır. Çok daha aydınlık bir geleceğe emin adımlarla ilerlediğimiz 2023, 2053 Hedeflerine, "Türkiye Ekonomi Modeli" ile ülkemize ve ekonomimize güç birlikleri ve iş birlikleri getirmesini temenni ediyor, siz değerli okuyucular için hazırladığımız içeriklerin, yeni hedeflerinizde belirleyici olmasını diliyorum.

Kalite Tesadüfün Eseri Değildir





ABDULLAH KARABAĞ

Asrın İşadamları Derneği Konya Şube Başkanı

KONYA ÜRETİMDE YENİ ÜS!

Dünya düzeni yeniden şekilleniyor. Büyük bir pandemi atlatan dünya, ekonomik anlamda önemli sarsıntılar yaşıyor. Dünyanın en önemli üretim merkezleri bile enflasyonla boğuşmaya başladı. Örneğin; **Almanya'da Nisan ayında enflasyon yüzde 7,4'e yükseldi.** Almanya'daki bu rakam, ülke için 41 yılın zirvesi. Dünyanın süper gücü olarak lanse edilen **Amerika Birleşik Devletleri'nde enflasyon yüzde 8,5'le dayandı.** Bu rakam ülkede son 40 yılın enflasyon zirvesi olarak tarihe geçti. Bu örnekleri birçok ülke için sıralayabiliriz. Sonuç olarak, tüm dünyada ekonomik anlamda ciddi sıkıntılar yaşanıyor. Diğer yandan, Rusya ve Ukrayna arasında yaşanan savaş, ekonomik sıkıntıları derinleştirmeye başladı. Özellikle Avrupa'da enerji konusunda ciddi sıkıntılar yaşanıyor. Artan üretim ve ihracat potansiyeliyle dünyaya entegre olan ülkemiz de tüm bu sıkıntılardan bağımsız düşünülemez. Dolayısı ile ülkemizde de ciddi enflasyon sorunuyla karşı karşıyayız. Ancak, dünyada yaşanan bu sorunlara karşı Türkiye bir noktada ayrılmış durumda. Pandemiyle birlikte dünyadaki üretimlerde ciddi sorunlar, aksaklıklar yaşandı. Özellikle Çin'de yaşanan sorunlar, konteynır ve yol maliyetlerinin de artmasıyla, Avrupa gibi ülkeler yeni üretim merkezlerine yöneldi. Burada da Avrupa'ya en mantıklı, en maliyetsiz ve en kaliteli üretim modeli anlamında Türkiye öne çıktı. Bunu avantaja çevirmemizle birlikte, pandemi döneminde dahi çarkların işlemesiyle, ülkemiz dünyada ciddi bir üretim üssü haline geldi. Dolayısı ile bu durumdan şehrimiz de önemli ölçüde pay aldı, almaya da devam ediyor.

Yaşanan bu olumlu tablo şehrimiz açısından rakamlara da güzel yansıyor. Konya'nın il bazında ihracatı Mart ayında, 2021 yılının aynı ayına göre yüzde 2,49 oranında artış gösterdi. Bu artışla şehrimiz Mart ayında 288 milyon 81 bin 957 Dolar ihracat yaptı. 2022 yılı ilk üç aylık ihracat rakamımız da geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 11,1 artışla 770.648.776 Dolar oldu. Konya'nın son 12 aylık ihracatı da 3,074 milyar dolar oldu. 2022 yılında ihracattaki artış ise

devam ediyor.

Ülkemizin dünyada öne çıktığı gibi, birçok kalemde üretim yapabilen şehrimiz de ülkemiz içerisinde pozitif ayrışan bir şehir oluyor. Bu açıdan dünyanın yeni üretim üssü Türkiye, Türkiye'nin ise yeni üretim üssü Konya oluyor. Bu durumu iyi okumak, iyi değerlendirmek gerekiyor. Şehrimizi daha ileri taşımak adına, katma değeri yüksek, teknolojik ürünlerin üretimini artırmamız gerekiyor. Ar-Ge ve Ür-Ge noktasında ciddi yol kat eden şehrimiz, bu konuya daha fazla ağırlık vererek, yeni atılımlar yapmalıyız.

Bu noktada hepimize iş düşüyor. **Asrın İş İnsanları Derneği Konya Şubesi** olarak, bu konularda ciddi çalışmalar yürütüyoruz. Biryandan üye sayısını artırmak ve sektörel çeşitliliğimizi çoğaltmak için çalışmalar yaparken diğer yandan üyelerimizle birlikte hangi üretimleri yapabiliriz konusunda istişarelerde bulunuyoruz. Dolayısı ile Asrın İş İnsanları Derneği Konya Şubesi, şehrimizin üretimine, ticaretine, ihracatına maksimum düzeyde katkı sunmak amacıyla büyük bir özveriyle çalışmaktadır. Bu çalışmalarını artırarak devam ettirip, şehrimizin üretimde yeni bir üs yoluna yoluna destek verme arzusundayız. İnşallah elbirliğiyle, şehrimizi ve ülkemizi farklı noktalara taşıyacağız.

Bu anlamda, şehrimizin üretim potansiyelini, işadamlarını, kültürünü, tarihini, manevi atmosferini tanıtmak ve anlatmak anlamında büyük gayret gösteren Konya basınına da teşekkür ediyoruz. Özellikle şehrimizin ekonomisine yayınlarıyla katkı sağlayan **Yenigün Gazetesi'nin 10'Lar Dergisi'nin 100. sayısına ulaşmasından duyduğum memnuniyeti ve heyecanı paylaşmak istiyorum.** İşadamlarının örnek olabilecek hayat hikayelerini, üretim potansiyellerini, gelecek hedeflerini güzel bir şekilde işleyerek, şehrimizi dünyaya açma yolunda rol üstlenen Yenigün Gazetesi 10'Lar Dergisi'ni kutluyor, başarılı çalışmalarının devamını diliyor, nice 100 yaşlara diyorum.



AMBALAJ SANATI

ENDÜSTRİYEL VE TAŞIMA AMBALAJLARINDA
İNOVATİF ÇÖZÜMLER



Her ürüne 1000 ağaç
projesi ile çevreyi
pozitif katkı sağlarız.



İBRAHİM BÜYÜKHARBUT

10'LAR Dergisi Reklam Koordinatörü

AYNI İNANÇ VE KARARLILIKLA!

21 Temmuz 2008 tarihinde kurulan ve Konya'da yayın hayatını başarılı bir şekilde sürdüren Konya Yenigün Gazetesi kadrosuna 2017 yılında katıldım ve o günden bu yana gerçekleştirdiğimiz çok sayıda çalışmada ekip arkadaşlarımız ile birlikte Konya'ya arşivlik eserleri ortaya çıkarmanın haklı gururunu yaşıyoruz. Konya Yenigün Gazetesi olarak çalışmalarımızı gerçekleştirirken şehrimizin tanıtımına katkı sağlıyor, milli ve manevi değerlerimize de sahip çıkıyoruz.

Gelişen ve değişen dünya ile Türkiye şartlarında, bunu hala sağlayabilmek çok zor bir iş olsa gerek. Ancak biz Yenigün ailesi olarak, bu hassasiyetimizi hala sürdürüyor, yayınlarımızı bu anlayışla şekillendiriyoruz.

Diğer yandan, bir başka gurur daha yaşıyoruz.

Şehrimizin alanındaki en iyi markası 10'Lar Dergimiz, 100. Sayısına ulaşmış durumda. Aylık olarak çıkan tek dergi unvanına sahip olan 10'Lar Dergimiz, büyük bir emek ve özverinin ürünü olarak ortaya çıkıyor.

Gazetemizin tüm ekibiyle ortaya konulan bu başarı, bizi de perçinliyor.

Selçuklu Başşehri olan şehrimiz, kültürüyle, tarihi birikimiyle öne çıkarken, medeniyet değerlerimizin yüklediği misyonla, siyasi, ekonomik, bilim ve diğer alanlarla da kendini gösteriyor.

Bu durumu en iyi bilen bir gazete olarak, 10'Lar Dergimizle, şehrimizin bu misyonuna katkı sağlamayı ilke edinmiş durumdayız. Özellikle son yıllarda büyük bir ivme kazanan

Konya sanayisi ve iş dünyası, büyük bir gurur tablosu oluyor. Konyalı işadamlarımız her ay farklı bir başarı hikayesi yazıyor.

Sürdürülebilir ekonomiye büyük katkı sunan işadamlarımız, ihracat rekorları kırıyor.

Yeni dünya düzenine ayak uydurarak, kendini geliştiren ve yenileyen işadamlarımız, firmalarının kurumsal yapılarını güçlendiriyor. Tüm bu girişimler, firmalarımızı daha güçlü kılıyor. Dolayısı ile şehrimizin ekonomik altyapısı daha da güçleniyor. Bu gelişmelere baktığımız zaman, bizim de basın olarak görevlerimiz bulunuyor. Şehrimize kendi alanımızda katkı sağlamayı kendimize bir borç olarak görüyor, yayınlarımızla bu başarıları geleceğe aktarma konusunda çalışmalar yürütüyoruz.

İşte tam bu noktada, 10'Lar Dergimiz sahneye çıkıyor. İş adamlarımızın, sivil toplum kuruluşlarımızın başarılı serüvenini tarihe not düşen 10'Lar Dergimiz, bu konuda önemli bir rol oynuyor. Kaliteden taviz vermeden, 100. Sayısına ulaşmanın haklı gururunu yaşayan 10'Lar Dergimiz, üstüne koyarak yoluna devam edecek.

Bu konuda değerli okuyucularımızdan aldığımız güçle, tüm ekibimizle bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da aynı inanç ve inanmışlıkla 10'Lar Dergimizi çıkarmayı sürdüreceğiz. Bu vesileyle; 21 Temmuz 2008 tarihinde kurulan gazetemizin 15. Yılı'nın, Konya'nın markası 10'Lar Dergimizin ise 100. Sayı başarısının hayırlara vesile olmasını diliyorum. Konya'ya daha fazla hizmet etmek ümidiyle...

Cin Cin **ELEKTRONİK**

İLETİŞİME DAİR HER ŞEY

KONYA ANKARA KARAMAN AKSARAY NEVŞEHİR NİĞDE KIRŞEHİR KIRIKKALE BOLU KAYSERİ

cincinelektronik.com | cincin.com.tr



MERVE DURGUT

10'LAR Dergisi Grafik Tasarımcı

KALİTEYİ İLERİYE TAŞIYORUZ

Yenigün'le olan maceram 15 Temmuz 2019 dergisine yapılacak olan reklam çalışmalarıyla başlamıştı. 15 günlük bir deneme sürecinin ardından, yoğun çaba ve gayretle ortaya çıkan emeği gördüğümde artık bu serüvene dahil olduğumu anladım. Burada herkes motive ediciydi. En büyük destekçim de bugün olduğu gibi Reklam Koordinatörümüz Fahri Altınok'tu. Her ay birbirinden farklı konular işlediğimiz 10'lar Dergisi'nde büyük bir gayret, özveri, çaba ve fedakarlık var. Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın Mustafa Arslan Bey'in önderliğinde yetenekli, eğlenceli ve aile birlikteliğini hissettiğim ekip arkadaşlarımla çalışmaktan çok mutluyum. Her daim Yenigün'ün bir parçası olmaktan gurur duyuyorum.

Aylık olarak çıkardığımız 10'Lar Dergimiz, zor ve meşakkatli bir yolculuğun ürünü olarak ortaya çıkıyor. Masalarda duran, bir çırpıda bakılıverilen bu ürün, gerçekten büyük emeklerle ortaya konuyor. Tüm ekip arkadaşlarımızın bu üründe katkıları var. Okuyucularımıza, takipçilerimize en iyiyi sunma gayretiyle, büyük bir mücadele veriyoruz. Bazen çok yoruluyoruz ama bu yorgunluk ürün ortaya çıkınca yitip gidiyor. Çünkü ortaya kalite çıkıyor... Verdiğimiz emeklerin, mücadelenin boşa olmadığını görüyoruz. Gecelere kadar yaptığımız mesainin, ne kadar kıymetli olduğunu ürün ortaya çıkınca daha iyi anlıyoruz. Bu durum

bizi mutlu ediyor.

Benim için 10'lar Dergisi Konya'nın geleceğine umutla bakmasını sağlayan etkenlerden biri. 10'lar'ı, bu ilçenin ve bu şehrin hedeflerine omuz veren ve şehre verdiği güçle o hedefleri besleyen en ciddi yayınlardan biri olarak görüyorum. Kaliteyi daima ileriye taşımaya çalışırken elbette yorulduğumuz günler oluyor ama emek olmadan başarı gelmiyor.

Çıktığımız uzun soluklu bu yolculuğun 100. Sayısını sizlere emanet ettik. Yayınlarımızda, şehri ve şehrin güzelliklerinin tanıtımında gösterdiğimiz özveri daima ön planda tutuluyor. İnsanımızın başarı hikayelerinin duyurulmasında ortaya koyduğumuz gayret ve şehrin siyaset, kültür, sanat ve ekonomi dünyasına verdiği destekler sebebiyle ilk yayından bugüne emeği geçen herkese tekrar teşekkür etmek istiyorum. 10'lar Dergisi ve daha pek çok Konya kaynaklı yayının ulusal, hatta küresel aktörler arasında yer alması temennisiyle...

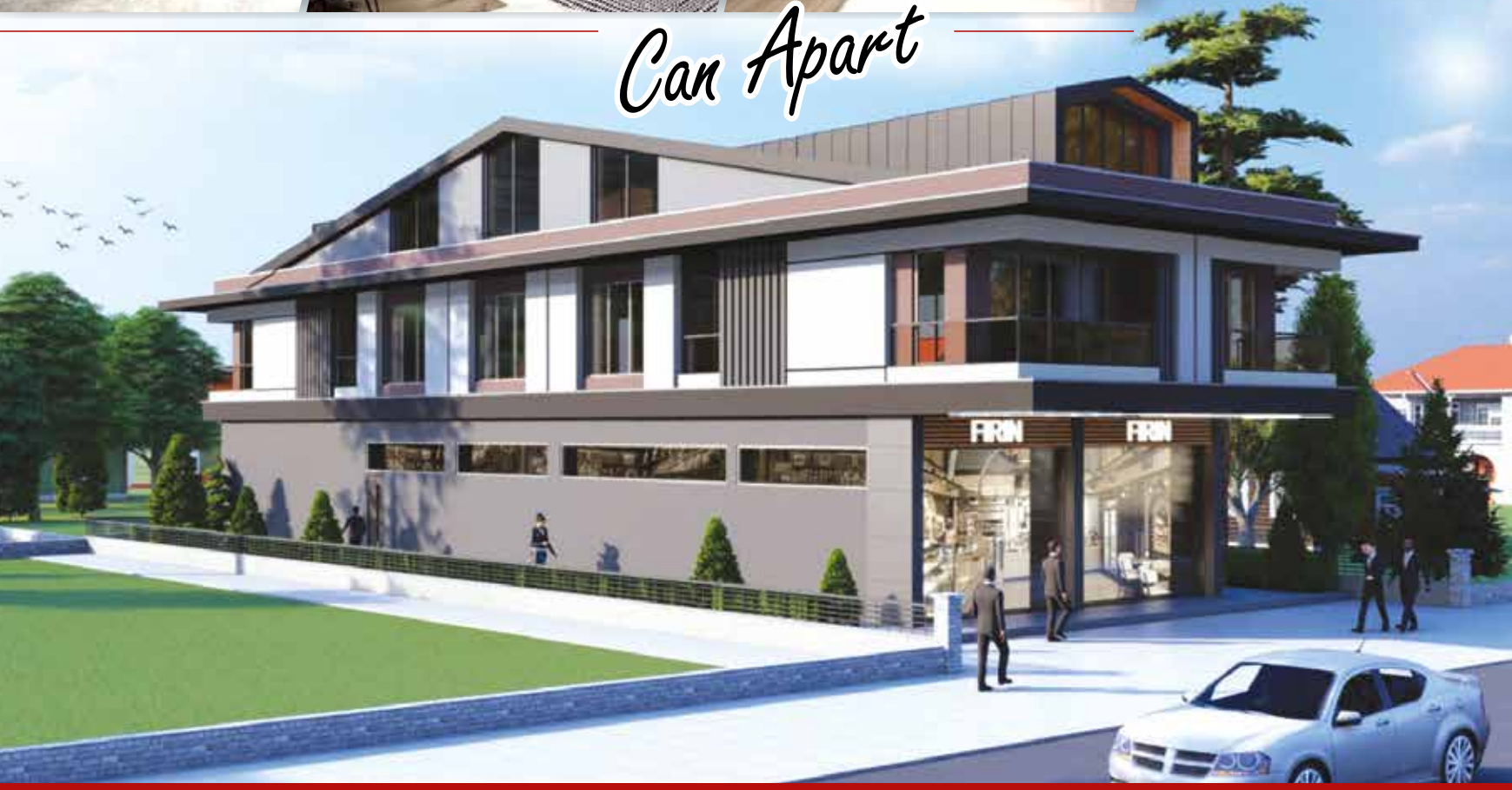
Diğer yandan, gazetemiz Yenigün, 15. Yılına girmenin heyecanını yaşıyor. Yayın hayatına ilk başladığı günkü heyecanlı anlayış, ilkeli duruş ve milli-manevi değerlerimizi sahiplenici yayınlarını sürdüren gazetemiz, aynı çizgide yayın hayatını sürdürecektir. Hep birlikte nice on beşinci yıllara...

35 yıldır

Güven inşa ediyoruz...



Can Apart



0332 357 74 01

CANİNŞAAT
Güvencesiyle

www.rcryapi.com

BERA'DAN STRATEJİK EYLEM PLANI

Türkiye'nin yıldızı parlayan Holdinglerinden olan BERA Holding ve bağlı grup şirketleri karlılık, istihdam ve yatırımlara dair stratejik eylem planını kamuoyu ile paylaştı

Konya'nın önemli markası Bera Holding, alanında marka olan şirketleriyle büyümeyi sürdürüyor. Birçok farklı sektörde, başarılı üretimler gerçekleştiren, şehir ve ülke istihdamına ciddi katkı sağlayan Bera Holding, başarılı yürüyüşünü taçlandırmak adına önemli adımlar da atıyor. Bu kapsamda Bera Holding, bünyesindeki şirketlerle ilgili karlılık, istihdam ve yatırıma dair önemli stratejik eylem planı hazırladı.

KONYA KAĞIT AŞ'DEN DEV YATIRIM PROJESİ

BERA Holding şirketlerinden kağıt, karton ve ambalaj sektöründe faaliyetini sürdüren Konya Kağıt Sanayi ve Ticaret A.Ş., önemli bir yatırım projesini ülke



ekonomisine katkı sağlamak ve ithalatın önünü kesmek adına hayata geçirmeye hazırlanıyor.

Konya Kağıt Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi Yönetim Kurulu'nun 8 Haziran 2022 tarihli yönetim kurulu toplantısında, Şirket'in büyüme ve katma değerli ürün gamını genişletme hedefleri doğrultusunda Türkiye'nin ihtiyaç duyduğu katlanabilir kutu kartonu ve baz, dekor kağıt ithalatını yerli

üretimle karşılamak adına önemli bir yatırımı devreye sokma kararı alındı.

KONYA KAĞIT A.Ş. BORSA İSTANBUL YILDIZ PAZAR'DA

26 Kasım 2021 tarihinden itibaren Borsa İstanbul Ana Pazar'da işlem görmeye başlayan ve ülkemizin önemli oranda 1. hamur kağıt üreticilerinden ve Grubumuzun büyük Şirketlerinden Konya Kağıt Sanayi ve Ticaret A.Ş. payları, yatırımcıların teveccühleri sonucu 01.04.2022 tarihinden itibaren Borsa İstanbul Yıldız Pazar'a alınmıştır. Geride kalan 6 aylık süreçte yatırımcısına anlamlı kazanç sağlayan hisse senedi yukarı yönlü performansı ile dikkat çekmeye devam etmektedir. Halk arz fiyatı olan 6,95





TL ile açılış yapan KONKA hissesi bu süre zarfı içerisinde 24,94 TL'lik değere ulaşarak yatırımcısına yüzde 258 kar sağlamıştır.

KONYA KAĞIT A.Ş. KARINI YÜZDE 585 ARTIRDI

Konya Kağıt Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi, geçtiğimiz ay konsolide olmayan 2022 yılı 1. çeyrek faaliyet raporunu, finansal tablo ve karlılık oranlarını kamuoyuyla paylaşmış, karını 2021 yılı 1.çeyrek rakamlarına



göre yüzde 585 artıran şirketin dönem karı 143 milyon 226 bin 94 lira olarak açıklanmıştır. Şirketimizin satış cirosu

bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 242 artışla 461,69 milyon TL olarak gerçekleşmiştir.

ANADOLU RULMAN A.Ş. ÜRETİM ÜSSÜNÜ KONYA'YA TAŞIDI

Türkiye de ki iki rulman fabrikasından biri olan Anadolu Rulman A.Ş., son yıllardaki yaptığı yatırımlar ile yakaladığı büyüme ivmesini daha da artırabilmek amacıyla, üretim üssünü Düzce'den Konya'ya taşımış ve



Konya Kağıt
Sanayi ve Ticaret A.Ş.



yeni yatırımları ile Mayıs ayı itibarıyla çok daha büyük ve modern bir üretim tesisinde ülkemiz değerli sanayisine kesintisiz hizmete devam etmektedir. Sektördeki Pazar payını sürekli arttıran dengeli ve sürdürülebilir bir büyüme içerisinde olan Anadolu Rulman A.Ş., yurtdışı pazarda da hızla büyümektedir. 24 farklı ülkede 28 distribütöre ulaşan Anadolu Rulman A.Ş., büyüyen ihracat potansiyeli ile birlikte üretimde ve ihracatta ülkemiz sanayisine değerli katkılar vermeye devam etmektedir.

KONYA'DA ÜRETİLİYOR, TSK'YA GÜÇ VERİYOR

Grubumuzun savunma sanayindeki öncü şirketi MPG Makine A.Ş.'nin Konya'mızda ürettiği mayına karşı kısmi korumalı kurtarıcı vinçleri Türk Silahlı Kuvvetleri'ne güç vermektedir. MPG Makine A.Ş. tarafından üretilecek olan ve T.C. Cumhurbaşkanlığı Savun-

ART
BEARINGS





MPG

MAKİNA PRODÜKSİYON GRUBU MAKİNA İMALAT SAN. VE TİC. A.Ş.

ma Sanayii Başkanlığı ile 16 Nisan 2021 tarihinde imzaladığı 38.500.000 Euro tutarındaki '8x8 Tekerlekli Kurtarıcı Araç Projesi Sözleşmesi' kapsamında ki araçların imalatı takvimine uygun olarak devam etmektedir.

30 MİLYON TL'LİK YENİ AİLE HAVUZU KOMPLEKSİ

Grup Şirketlerimizden Bera Turizm A.Ş. bünyesinde Antalya bölgesinin önemli turizm tesislerinden olan beş yıldızlı sahil oteli Bera Alanya, yapılan tadilat ve yenilenen yüzü ile 29 Nisan'da sezonu açarak misafir kabulüne başlamıştır.

Yeni yatırım, konaklama ve tatil içeriği hakkında bilgiler veren Bera Alanya Genel Müdürü Ruhat Ülgen Cengiz, "Kadın erkek havuzlarının ayrı olmasının yanında ailenizle vakit geçirebileceğiniz, güzel bir tatilin başlangıcı 5.000 metrekarelik ortak kullanım





aile havuzumuz, 30 milyon TL'lik yeni yatırım ile 15 Haziran'da hizmet vermeye başlayacak. Havuzumuzda müşterilerimizin ihtiyaçlarını karşılayabilecek snack kafe, çocuklar için tasarlanmış eğlenceli aqualar, yarı olimpik aile yüzme havuzu, yenilenen mini clubun yanı sıra 7 adet kaydırağın tamamı aqua parkımız bünyesinde hizmete sunulacak" dedi.

Müşterilerine her türlü kolaylığı sağlamak için çalışmalarını belirten Cengiz, "Otelimizde Wifi 6 teknolojisi kullanarak bölgenin en hızlı internet çekim alanını oluşturduk. Bera Alanya otelimizin her alanında kesintisiz internet erişimi sağlamak için 3 Milyon TL'lik yatırım yapmış bulunmaktayız" diye konuştu.

**GOLDA GIDA AŞ
'YETKİLENDİRİLMİŞ YÜKÜMLÜ
SERTİFİKASI'
ALMAYA HAK KAZANDI**

Golda Gıda AŞ, Ticaret Bakanlığı tarafından uluslararası ticareti ve ihracatı hızlandırmak amacıyla yürürlüğe alınan, ithalatçı ve ihracatçıya yerinde gümrükleme imkânı sunan, 'Yetkilendirilmiş Yükümlü Sertifikası'nı (YSS) almaya hak kazanarak önemli bir başarıya imza attı.

BERA Holding şirketlerinden Golda Gıda AŞ, uzun denetimler sonrasında aldığı, 'Yetkilendirilmiş Yükümlü Sertifikası' (YSS) ile uluslararası rekabette avantaj sağlayarak hızlı ve zamanında teslimat konusunda hem yeteneklerini daha da geliştirmiş olacak hem de ihracatta bir adım öne çıkacak. Golda Gıda AŞ Genel Müdürü Fatih Doğan, yaptığı açıklamada; "Türkiye'de bu belgeyi hak eden 86. firmayız. Golda Gıda olarak bu sayede ürettiğimiz markalı ürünlerimiz uluslararası rekabette ciddi bir avantaja sahip olacaktır. Gümrük masraflarında

yüzde 25'lik bir tasarruf sağlanması beklenirken, gümrük teminatlarında da yüzde 1, bazen de tam muafiyetler gerçekleşecektir" ifadelerine yer verdi. YSS sertifikası ülkelerin karşılıklı birbirlerini tanıma anlaşmaları ile ihracatçı firmalara uluslararası özel bir statü kazandırıyor. İhracatçı şirketlerin Yetkilendirilmiş Yükümlü Sertifikasını alabilmeleri için öncelikle ISO 9001 Kalite Yönetim Sistemi ve ISO 27001 Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi sahibi olmaları gerekiyor.

BERA HOLDİNG'TEN 2022 İLK ÇEYREKTE YÜZDE 377'LİK NET KAR ARTIŞI

Gruptan yapılan açıklamada aşağıdaki hususlara yer verilmiştir; "Küresel ve ulusal düzeydeki olumsuzluklara rağmen Grubumuz 2022 yılına iyi bir başlangıç yaparak, dönem satış hasılatını geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 99,8 artışla 1.681.267.855 TL'ye çıkarmıştır. Dönem faaliyet karı önceki döneme göre yüzde 322 oranında artarak 365.794.354 TL, dönem net karı ise önceki döneme göre yüzde 377 oranında artarak 351.739.106 TL olarak gerçekleşmiştir. Aynı dönemdeki FAVÖK kar marjı yüzde 23,69 olmuştur. 2020 yılında kararlaştırılan ve 2021, 2022 yıllarında da devam ettirilen sıkı finansman politikası çerçevesinde alınan önlemler ile net finansman maliyeti, kur farkıyla birlikte dikkate alındığında 5 milyon lira gibi tutarla minimal düzeyde tutulmuş, toplam kredi yükünde dikkate değer bir artış yaşanmamıştır. Net finansman maliyetindeki bu iyileşme dönem net karlılığının artmasında önemli etken olmuştur. Grup şirketlerimiz nezdinde yapmakta olduğumuz önemli yatırımların ışığında ülkemizin üretim, ihracat ve istihdamına anlamlı katkı sunmaya devam edeceğiz."



GOLDA





KENTPAR, RAKİPSİZ

Ürettiği ürünlerin yüzde 95'ini ihraç eden, kurumsallık ve teknoloji bakımından öncü olmayı başaran KENTPAR Otomotiv, alanında Türkiye'de rakipsiz dünyada ise sayılı markalardan olma özelliğiyle Konya'nın gururu oluyor

Kent Otomotiv adıyla 1971 yılında Konya'da küçük bir torna atölyesinde temelleri atılan KENTPAR Otomotiv, emin adımlarla yoluna devam ediyor. Başlangıçta yurtiçi toptancılarının ihtiyaç duyduğu otomotiv yedek parça elemanlarının imalatını yapan KENTPAR Otomotiv, 2006 yılından itibaren Kurumsallaşma ve Gelişim sürecine girerek attığı önemli adımların ardından 2007 yılında Avrupa'ya ihracat yapmaya başladı. Konusunda uzman bir yönetim ve üretim anlayışı sergileyen KENTPAR Otomotiv günün koşullarına uygun tesisinde kaliteye her zaman büyük önem vererek, kalite standartlarını üst düzeye çıkarmayı başardı. Bugün 1 milyon adet, yıllık üretim kapasitesi ve 100'den fazla ürün çeşitliliği ile Türkiye'de kendi alanında lider konumunda olan KENT-

PAR Otomotiv, devam eden yatırım projeleri ile sektörünün güçlü ve fark oluşturan firması olmaya devam ediyor.

KALİTEDEN TAVİZ YOK

KENTPAR'ın uzun süren bir üretim serüveninin ardından Türkiye'de alanında rakibi olmayan bir firma haline geldiğini anlatan KENTPAR Otomotiv Genel Müdür Yardımcısı Alparslan Kütük, "KENTPAR 1971'de rahmetli babam Şükrü Kütük ve amcam Mehmet Ali Kütük tarafından kuruldu. 2003 yılına kadar iş

makineleri parçaları ürettik. 2003 yılından itibaren şirkete abim Ali Yavuz Kütük ve benim de katılımıyla birlikte krank kasnağı üretimine başladık. 2008 yılında ürettiğimizin yüzde 95'ini ihraçat yapan bir firma haline geldik. Bu durum hala devam ediyor. Yaklaşık 375 çalışanımız var ve 3





vardiya çalışıyoruz. Türkiye’de alanın da rakipsiziz. Dünyada da kalitesiyle markamız önemli bir yerdedir. Teknoloji olarak önemli bir üretim alanına sahibiz. 16994, ISO 9001, ISO 45001, ISO 14001 kalite belgesine sahip olan bir firmayız. Özellikle ISO 45001, ISO 14001 kalite belgesini Konya’da ilk alan firmalardan biriyiz” dedi.

HEDEFLER BÜYÜK

KENTPAR olarak önemli hedeflerinin olduğunu bu hedefler doğrultusunda da adımlar attıklarını dile getiren Kütük, şunları söyledi; “KENTPAR, OEM parçaların, tersine mühendislik metodu ile hızlı tasarımı, yüksek kalite krank kasağı ve devir daim kasağı üretimi, hızlı hizmet, tam zamanda teslimat, onaylanmış kalite ve rekabetçi fiyat çizgisi ile güvenilir ve başarılı çözüm ortağıdır. Ayrıca var olan teknolojilere uygun yeni ürün tasarlama kabiliyeti ile de orta ve uzun vadede Otomotiv Ana Sanayi üreticilerinin önemli bir çözüm merkezi haline gelmeyi hedeflemektedir.”

İHRACATÇI BİR FİRMA

KENTPAR’ın uzun yıllardır ihracat yapan bir firma olduğunu kaydeden

Kütük, “Biz ürettiğimiz ürünlerin yüzde 95’ini ihracat eden bir firmayız. Yani ihracatçı bir firmayız. İhracatımızın da tamamı Avrupa’ya. İhracatımıza ülkeler bazında bakacak olursak, yüzde 55’ini Almanya’ya yapıyoruz. Geri kalan kısmını da diğer Avrupa ülkeleri oluşturmaktadır” diye konuştu.

ÜRETİMDE İYİ DURUMDAYIZ

Dünyanın yaşadığı pandemi döneminde Türkiye’nin ve Konya’nın üretim noktasında pozitif ayrıştığına değinen Kütük, şu değerlendirmelerde bulundu; “Dünya bir pandemi dönemi yaşadı. Bu dönem elbette tüm dünyada üretimlerde aksaklıklara neden oldu. Özellikle pandeminin ilk başladığı dönemlerde, 2,5-3 ay gibi bir süre üretimde durmalar oldu. Sonrasında toparlanma yaşandı. Ancak ülkemiz bu dönemi güzel geçirdi. Üreticilerimiz hiç durmadı ve talep patlaması yaşandı. Bu süreç hala devam ediyor. 2022 yıl sonuna kadar üreticilerin birçoğu siparişlerini kapatmış durumda. Ülkemiz ve şehrimiz bu yoğunluktan güzel nasıplandı.”

KURUMSALLAŞMA SORUNU ÇÖZÜLÜRSE DAHA İYİ YERLERE GELİRİZ

Konya sanayisiyle ilgili düşüncelerini de paylaşan Kütük, Konya’nın üretim noktasında iyi bir seviyeye geldiğini bildirdi. Ancak daha ileri noktaya gitmek için kurumsallaşma konusunun tamamen çözülmesi gerektiğini ifade eden Kütük, şöyle devam etti, “Konya sanayisi her geçen büyüyor, gelişiyor. Ancak şuan sanayimizin en büyük sorunu kurumsallaşma. Bu konuda belli bir yol aldık. Olumlu da. Ancak hala istenilen düzeye geldiğini düşünmüyorum. Kurumsallaşamama neticesinde maalesef şirketlerimiz ya dağılıyor ya da bölünüyor. Bu da şirketlerimiz açısından büyüyememe sorununu beraberinde getiriyor. İkinci olarak, nitelikli, kaliteli elemanlara para veremiyoruz, para veremediğimiz için de o elemanları maalesef kaybediyoruz. Bu sorunun dışında Konya sanayisi iyi bir yere geldi. Daha ileri gideceğine de inanıyorum.”

KENTPAR KENDİ ELEMANINI YETİŞTİRECEK

Sanayide ciddi bir personel sorunu yaşandığına dikkat çeken Kütük, bu



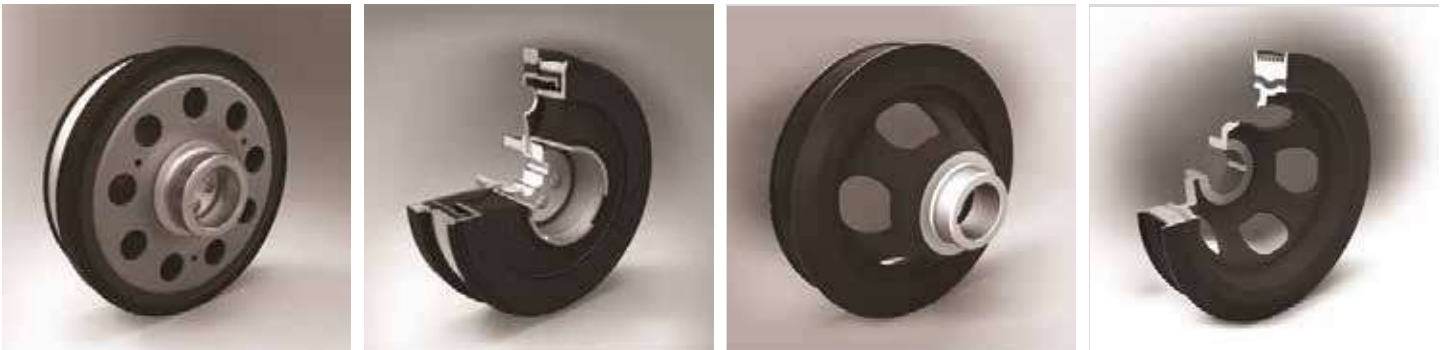


sorunun sanayicisiyle, yerel yönetimleriyle, devletiyle biran önce çözülmesi gerektiğinin altını çizdi. Bu sorunun çözümüne ilişkin hızlı adımlar atılmasının şart olduğunu vurgulayan Kütük; "Maalesef sanayide nitelikli veya niteliksiz bir personel sorunumuz var. Bu soruna dönük çalışmalar yapılması gerekiyor. Özellikle lise eğitiminden başlayarak, mesleği eğitim alanlarının çoğalması ve çocuklarımızın buralara yönlendirilmesi gerekiyor. Bu okullarımızın da sanayile içiçe olması lazım. Biz bu konuda KENTPAR olarak üzerimize düşeni yapmaya hazırız. Bunun için

kendi bünyemizde bir proje yapmayı da planlıyoruz. Şirket bünyemizde mini bir eğitim alanı planlıyoruz. Kendi okulumuzu kendimiz yaparak, kendimiz öğrenci yetiştirmeyi planlıyoruz. Böyle bir planımız var. Birkaç aydır kurguluyoruz. Altyapısını oluşturup en kısa zamanda bu projeyi devreye sokacağız. Bunu sadece KENTPAR değil, meslek odalarımızın, sanayicilerimizin, belediyelerimizin bu konularda projeler üretmesi gerekiyor." ifadelerini kullandı.

YOLUNA EMİN ADIMLARLA DEVAM EDİYOR

KENTPAR'ın önemli bir yere geldiğini ancak dünya ölçeğinde alınacak yollarının olduğunu belirten Kütük, şunları aktardı; "KENTPAR kurumsallaşma ve teknoloji bakımından Konya'da ilk sıralarda. Ancak buna rağmen kurumsallaşmada ve teknolojiye dünyada yüzde 35'lerdeyiz. Bu kapsamda önümüzde büyük bir dağ var aşacağız. Bu hedef doğrultusunda yapmak gereken ne varsa KENTPAR olarak bunları yapmaya devam edeceğiz. KENTPAR'ı dünya ölçeğinde daha farklı noktalara taşımak için büyük gayret sarfediyoruz."





**KONYASPOR
100. YILINI
KUTLUYOR.
MEDICANA
KONYASPOR'LA
GURUR DUYUYOR!**

0850 460 63 34
www.medicana.com.tr

KTO KARATAY ÜNİVERSİTESİ
MEDICANA TIP FAKÜLTESİ HASTANESİ
0332 221 80 80

MEDICANA SAĞLIK GRUBU



TÜRMAK KOLEJİ

Hakikatin izini süreceğ gençlik için ...



(332) 265 07 00

www.turmakokullari.k12.tr

Adres: Yazır Mh. Ordu Sok. No:4 Selçuklu/KONYA

27. ^{**ÖZEL**} **TÜRMAK**
İLKOKULU



Eğitim Modeli
Yaklaşımlarımız

- Öğrenci Merkezli Eğitim
- Analitik Düşünme
- Proje Temelli Eğitim
- Aktif Eğitim Ortamları

Branş Derslerimiz

- İNGİLİZCE
- KUR'AN-I KERİM
- TEMEL DİNİ BİLGİLER
- BEDEN
- MÜZİK
- ROBOTİK KODLAMA
- BECERİ EĞİTİMİ



NİYET HAYIR OLUNCA AKİBET DE HAYIR OLUYOR

Konya'nın sektöründeki önemli markalarından Adem Bulut İnşaat, istikrarlı yürüyüşünü sürdürüyor. İnşaat yapmayı sadece para kazanma odaklı düşünmediklerini belirten Adem Bulut İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Adem Bulut, bu durumun kendilerini marka haline getirdiğini söyledi

Konya İnşaat sektörünün önemli temsilcilerinden olan Adem Bulut İnşaat, 1995 yılından buyana şehre önemli hizmetler veriyor. Bugüne kadar 3 binden fazla konut yapımına imza atan Adem Bulut İnşaat, müşteri memnuniyetini dikkate alarak, şehrin kültürel ve inanç dokusunu da gözeterek yaşama alanları yapıyor. İnşaatı sadece para kazanma alanı olarak görmediklerini belirten Adem Bulut İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Adem Bulut, insanların mahremiyetini ve ihtiyaçlarını gözeterek projeler ürettiklerini söyledi. Bu durumun kendilerini şehrin önemli bir markası haline getirdiğine dikkat çeken Bulut, "Birinci sıraya para kazanmayı koymuyoruz. Önceliğimiz başladığımız işi söz verdiğimiz zamanda bitirmek, mahcup olmamak. Böyle olunca da, başarı geliyor. Niyetimiz de halis çok şükür. Bugünlere de geldik" dedi.

Adem Bulut İnşaat ne zamandır sektörün içerisinde?

1995 yılından buyana inşaat sek-

törünün içerisindeyiz. Baba mesleğimizin marangoz olması ve sektöre yabancı olmamız nedeniyle kendimizi inşaat sektöründe bulduk. Kendimize oturmak için yaptığımız 2,5 katlı bir inşaatla başladık bu işe. Tabi bu inşaat bittikten sonra oturmadık sattık ve sermaye yaptık. Böylece inşaatla başlamış olduk. Selçuklu bölgesinde Aydınlikevler, Sakarya, Malazgirt gibi mahallelerde, 2-3 katlı inşaatlar yaparak bu işe başladık. 2010 yılına kadar ağırlıklı olarak Selçuklu olmak üzere birçok inşaat yaptık. 2010 yılından sonra da Barış Caddesi, Real, Sancak gibi bölgelerde büyük projelere girmeye başladık. İşler kendiliğinden büyüyecek bugünlere kadar geldik. Doğru, dürüst, düzgün bir şekilde işimizi yapmaya çalışıyoruz. Tabi bu günlere elbette kolay gelinmedi. Darbeler gördük, seçimler gördük, krizler gördük, en son pandemi yaşadık. Bu tür sorunlar, inşaat sektörünü doğrudan etkiliyor. Ama sektörün en sıkıntılı döneminde de en hareketli dönemde de olduk, durmadık. Aza kanaat ettik, çok şükür bugünlere geldik.



Hayatın akışı içerisinde her şeyde olduğu gibi inşaat sektöründe de yenilikler, değişimler yaşanıyor. Adem Bulut İnşaat bu yeniliklere karşı nasıl bir yol izliyor?

Biz özümüzden, kültürümüzden, inancımızdan beslenerek gidiyoruz. Modern ve çağdaş binalar yapıyor gibi görünsek de, Adem Bulut İnşaat olarak, mahremiyetin ön planda tutulduğu, aile kültürüne katkı sağlayacak projeler üretmeye çalışıyoruz. Bu süreç bizim için kolay olmuyor. İnsanların konforu arttıkça, beklentileri de artıyor. Beğenmeme hastalığı başlıyor. Böyle bir noktaya doğru gidiyoruz. Biz müşterilerimizin talep, istek ve şikayetlerini dikkate aldık. Ama biz bu talepleri, kendimizden bir şeyler koyarak, kendi süzgecimizden geçirerek ortaya koyduk. En son yaptığımız projelerde mesela daire kapılarının birbirlerini görmemesine dikkat ettik. Çünkü bu mahremiyettir. Balkonlarda birbirlerine olan açılara dikkat etmeye çalışıyoruz. Salonun, oturma odasının veya diğer odaların birbirlerine olan yakınlıkları, uzaklıkları buralarda bile mahremiyeti düşünerek hareket ediyoruz. Projelerimizde bunlara kafa yoruyoruz. Tamamen ticari mantıkla gitmiyoruz. Gerekirse 5 daire eksik yapıyoruz, bu tür inceliklere dikkat ediyoruz. Ben kendim oturabilecek şekilde dairelerimizi yapmaya çalışıyoruz.

Bugüne kadar ne kadarlık bir konut yaptık? Şuan devam eden projelerimizden bahsedebilir misiniz?

Sancak'ta küçük çaplı 52 dairelik bir projemiz var. Bugüne kadar 3 binin üzerinde konut yapmışız. Aslında önemli olan sayı değil, istikrarı korumak, sürekliliği sağlamak. Bana göre başarı burada. Bir duruşun bugüne kadar gelmesi daha önemli. Benim için başarı; bugün hala buradaysak, hala itibarımız varsa bana göre bu başarıdır. Bu da kolay değil. Çünkü yukarıya çıktıkça, ayakta kalmak da

zorlaşıyor. Her şeye karşı kendinizi korumanız gerekiyor. Çok şükür burada da durmaya çalışıyoruz. Son dönemde konuttan da biraz uzaklaştık. 2021'de üç tane sanayi alanı aldık. Dolayısı ile, 3 tane kompleks sanayi sitesine başladık. Birini bu yıl bitiriyoruz birine de başlayacağız inşallah. Bu tamamen yap-sat mantığında. Kooperatif mantığında değil. Burada da kaliteye önem veriyoruz. Sanayi alanlarını herkes dört duvar olarak görüyor ama öyle değil. Her şeyin burada düşünülmesi gerekiyor. Konutta olduğu gibi sanayi sitelerinde de bu ince ayrıntıları düşünerek inşaatlarımızı yapıyoruz. Bunun dışında, 12 dairelik bir villa projemiz var. Site şeklinde. O devam ediyor. Nasip olursa onu da bitireceğiz.

İnşaat sektörü 3-4 yıldır sıkıntılar yaşıyor. Adem Bulut İnşaat bu sıkıntılara karşı nasıl direnç gösteriyor?

Her dönemin kendine göre zorlukları oldu. Bu anlamda, finans sağlam tutarsanız, zorluk yaşamıyorsunuz. En önemlisi öz sermaye. Öz sermaye ile kalabiliyorsanız, ne olursa olsun sıkıntılara göğüs gerebiliyorsunuz. Ayağımızı yorganımıza göre uzatıyoruz. Yani paramıza göre konut yapıyoruz. Çok açılmıyoruz. Gücümüzün dışında iş yapmamaya çalışıyoruz. Kendi içimizdeki teknik elemanları kaybetmiyoruz. Bizim burada 10-12 yıl çalışan elemanlarımız var. İşimizin başındayız. Aynı heyecanla yolumuza devam ediyoruz. Birinci sıraya para kazanmayı koymuyoruz. Önceliğimiz başladığımız işi söz verdiğimiz zamanda bitirmek, mahcup olmamak. Böyle olunca da, başarı geliyor. Niyetimiz de halis çok şükür. Bugünlere de geldik.

Konya'nın sektördeki önemli bir temsilcisi olarak, müteahhitlik yasasıyla ilgili değişiklikleri nasıl değerlendiriyorsunuz?





Biz yıllardır müteahhitlik yasasının çıkması gerektiğini söyledik. Herkesin inşaat yapmaması gerektiğini söyledik. Bu konuyla ilgili müteahhitlik sınıflandırması yapıldı. Burada da kendi içinde tam doğrularla çıkmadı. Müteahhitlik sınıflandırmasına baktığınız zaman herkes yine bu sınıfın içerisinde inşaat yapıyor. Devlet burada çok caydırıcı, katı kurullarla gelmedi. Haliyle yine inşaat kalitesi konusundaki vizyonsuzluk hala devam ediyor. Yapı Denetim Yasası'nda da sıkıntılar yaşıyoruz. Yapı Denetim mekanizmasına havuz getirildi. Havuz sistemiyle beraber istenmeyen sonuçlar ortaya çıkıyor. Ben 200 daire yapıyorum mesela, Yapı Denetim firmasını kendim tercih edemediğim için, belki bu firma 200 dairelik işe bakabilecek yeterlilikte olmayabiliyor. Fiyatlarda esneklikler ortadan kalktı. Bunlar da bizleri zorluyor. Bu konuların revize edilmesi gerekiyor. Bir de tür değişiklikler yapılırken, istişare mekanizması işlemez. Bize sektör temsilcileri olarak fikirlerimiz sorulmuyor. Aslında sorulsa, istişare edilse ne kaybedilir? Çünkü biz de bu ülkede yaşıyoruz ve bu işin A'dan Z'ye içindeyiz. Dolayısıyla ilgili sorunlarda bizimle istişare edilmesini, fikirlerimizin alınmasını istiyoruz.

Şehirleşme konusunda ne düşünüyorsunuz? Özellikle Konya'daki durum ne?

Konya, şehirleşmeye müsait bir şehir. Düz bir şehir. Ama biz bunu doğru değerlendirmiyoruz. Şehirleşmede uzun vadeli planlamalar yapılması gerekiyor. Şehirleşmedeki en önemli şeylerden biri trafik sorunu. Bina yapmakla bu iş bitmiyor. Binayla birlikte sosyal donatı alanları da oluşturmak gerekiyor. Camisi, okulu, hastanesi, parkı, bahçesi vs. bunlar çok önemli. Bunun için de iyi bir yönetim, iyi bir şehir plancısı, vizyonu,

derdi olan kişilerle iş yapılması gerekiyor. Maalesef ben burada da sıkıntı görüyorum. Ben yerine göre dikey, yerine göre yatay yapı yapılması taraftarıyım. Bunu şöyle açıklayalım; yatay yapıyı seven biriyim aslında. 3-4-5-6 kata kadar güzel binalar yapılmalı. Daha butik, sevecen, sıcak, bahçeli evler yapılmalı. Burada emsal de çok önemli. Arsanın kullanım yoğunluğunu az tutarak, bahçeli alanlara vermek lazım. Bu binadan daha önemli. Pandemi döneminde gördük, evlere hapsolüp kaldık. Ama bahçeye çıkınca insan hava alıyor. Çocuklarımızın enerjisini atacağı alanlar olmalı. Tabii bu konuyu her şehir için ayrı ayrı değerlendirmek gerekiyor. Şehirlerin tarihine, mimarisine, kültürüne uygun olarak bu planlamalar gerçekleştirilmeli. Dikey yapılar da yapılabilir. Ama yapılacaksa da dikey yapıların olduğu bölge ayrıştırılmalı. Bir yerde 15 kat olup da yanında 6 kat olursa olmuyor. Kentsel dönüşüm yaparken bunlara da dikkat etmek gerekiyor. Bir de kentsel dönüşümle ilgili de iyi planlamalar yapılmalı. Kentsel dönüşüm deyip de her yeri yıkmak da yanlış. Çünkü tarih gidiyor, anılar siliniyor. Tamam riskli yapılar yıkılsın ona bir şey demiyorum ama tarihi, anıları silmememiz gerekiyor. Bunlar benim içimi acıtıyor. Mersin'de bundan 5-6 yıl önce bir bina gördüm. Zemin katı tamamen boş bırakmışlar, girişe oturma alanları yapmışlar, taziye odası yapmışlar. Maç seyretme alanları yapmışlar, çay ocağı koymuş, kitap okuma alanı koymuş. Komşuluk ilişkisini artırarak alanlar oluşturmuşlar. Ne kadar güzel. Biz bunu yapalım dedik ama bizim alanımızı bize vermiyorlar. Bununla ilgili de bir şeyler geliştirilmesi gerekiyor. Yaşayan, canlı olan bir kültürün içerisinde, bizim kültürümüze uygun neler yapılabilir bunlar düşünülmeli ve bizim önümüz açılmalı.



Yeni RENAULT TİCARİ ARAÇLAR



MAİS
YETKİLİ SATIÇISI

ÇELİK MOTORLU ARAÇLAR

Konya Plaza Tel: 0332 345 04 85 Ankara Yolu 4.km Bûsan girişı No: 222 - Akşehir Plaza: 0332 812 61 62



ÖZFATİHLER, İHRACATTA VİTES YÜKSELTİYOR

14 bin metrekarelik kapalı alanıyla sektöründe önemli bir firma olan Özfatihler Vinç, yaklaşık 50 ülkeye ihracat yapıyor. Özfatihler Vinç Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Çimen, ihracat yaptıkları ülke sayısı iki katına çıkarmayı hedeflediklerini söyledi

Vinç sektörünün önemli temsilcilerin Özfatihler Vinç, yılların verdiği tecrübeyle büyümeyi sürdürüyor. Kaliteli üretim anlayışına bağlı olarak Ar-Ge temelli üretim yapısıyla, sürekli kendini yenileyen ve geliştiren Özfatihler Vinç, bugün ülkenin sektöründeki önemli oyuncularına arasına girmeyi başardı. Ülke ekonomisine daha fazla katkı sağlamak amacıyla sürekli büyüyen Özfatihler Vinç, bugün 14 bin metrekarelik kapalı üretim alanıyla, yaklaşık 50 ülkeye ihracat yapan bir firma haline geldi. Üretim ve ihracat başarısını servis ağıyla taçlandıran Özfatihler Vinç, bu alanda da verdiği hizmetle, bir adım daha öne çıkmış durumda. Özfatihler Vinç'i ve hedeflerini anlatan Özfatihler Vinç Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Çimen,

daha fazla çalışarak, ihracat yaptıkları ülke sayısı iki katına çıkarmayı hedeflediklerini söyledi.

Sizi kısaca tanıyabilir miyiz?

Ben Abdullah Çimen. İlkokul hayatımı Dineksaray Köyü'nde tamamladım. 1979'un 10. aylarında çırak olarak Meram Sanayi'nde saygıdeğer bir ustanızın yanında işe girdim. O günden beri çalışıyorum.

Özfatihler Vinç ne zamandır sektörde? Bugünlere geliş hikayesinden kısaca bahsedebilir misiniz?

Askerden geldikten sonra bir arkadaşımınla vinç sektöründe çalıştık. 1994 yılında arkadaşımınla ayrılarak, kendi dükkanımı açtım. Aslında vinç sektörüne girmek istemiyordum fakat bu sektör beni kovaladı. Dolayısıyla o yıllarda, 100 metrekarelik bir dükkanda vinç sektörüne başlamış olduk. O günden buyana sektörümüzde vinci en iyi, en kaliteli şekilde üretmek için var gücümüzle çalıştık. Özfatihler 100 metrekareden bugün geldiğimiz noktada Organize Sanayi Bölgesi'nde 14 bin metrekarelik üretim alanına ulaşan bir firma haline geldi. Ülkeyi en iyi şekilde temsil etme hedefindeyiz. Daha kaliteli nasıl mal üretebiliriz diye yıllarca çaba gösterdik. Özfatihler Vinç bu anlamda ülkenin alanında önemli bir yerine

Özfatihler Vinç Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Çimen, ihracat yaptıkları ülke sayısı iki katına çıkarmayı hedeflediklerini söyledi.





geldi. 250 kişiye istihdam sağlıyor. Sakarya, Gaziantep, İzmir, Ankara gibi şehirlerde de ofislerimiz var. Müşterilerimize en hızlı şekilde servis hizmeti verebilmek amacıyla bu ofislerimizi açmış olduk. Bundan sonraki süreçte, başka şehirlerde de ofisler açmayı planlıyoruz.

Özfatihler Vinç, önemli bir ihracatçı firma haline geldi. Bunu nasıl başardınız? Bu süreç ne zaman başladı?

Hedeflerimizden biri yurtdışına ihracat yapmaktı. Çok şükür 2005 yılında Suriye, Ürdün, Lübnan gezisi ile ihracat kapımız açıldı. Lübnan'da hiç beklemediğimiz bir işle karşılaştık. Dolayısı ile o yıllarda ihracata başlamış olduk. Ortadoğu'da güzel bir Pazar olduğunu gördük ve Mısır, Cezayir, Tunus, Fas, Irak, Ürdün, Lübnan gibi ülkelere ağırlık verdik. Çok şükür güzel bir Pazar payı oluşturduk. O günden beri Orta Doğu'ya, Türki Cumhuriyetleri'ne ihracat yapıyoruz. Aşağı yukarı 15-16 ülkede ofisimiz, bayiliklerimiz var. Bu ülkelere direkt ihracat yapıyoruz. Ama Özfatihler, aşağı yukarı 50 ülkeye ihracat yapan bir konuma geldi. Ukrayna'ya hissesi büyük olmak üzere ortaklı bir şekilde Özfatihler Vinç üretim alanı açtık. Orada imalata devam ediyoruz. Malum orada bir savaş var. Acaba yapamaz mıyız dedik ama çok şükür savaş olmasına rağmen güzel bir şekilde oradaki çalışmalarımız da sürüyor.

Özfatihler Vinç olarak ihracatı artırmaya dönük neler yapacaksınız?

Biz kendi imkanlarımız dahilinde, 50 olan ihracat yaptığımız ülke sayısını 100'e çıkarmak için çaba göstereceğiz. Biz kendi öz sermayemizle iş yapan bir firmayız. Bu anlamda, hedefimiz doğrultusunda çalışmalar yürüteceğiz. İsrail, Ukrayna,

Libya gibi ülkelere yakın zamanda iş gezileri planlıyoruz. Bu gezilerimizi sınırlı tutmayarak, 100 ülkeye ihracat yapma hedefimiz doğrultusunda çalışmalarımızı sürdüreceğiz.

Vinç sektöründe sizin başarınızı daha yukarı taşıyan konu teknik destek. Bu konuda nasıl adımlar atıyorsunuz?

Özfatihler Vinç, sadece kaliteli üretim yapmıyor aynı zamanda kaliteli de servis hizmeti veriyor. Benim hayalimden biri de buydu aslında. Yıllardır sektörün içerisinde biri olarak, servis konusunun oldukça önemli olduğunu gördüm. Müşterilerimizin servis hizmetini en hızlı ve kaliteli şekilde alabilmesi için çok kafa yorduk. Çok şükür, daha hızlı ve kaliteli servis hizmeti verebilmek amacıyla çeşitli illerimizde ve ülkelerimizde ağırlarımızı oluşturduk. Bu sayede Özfatihler Vinç, servis noktasında da iyi bir yere geldi. Bu konuda ülkemizin önemli temsilcilerindeniz diyebilirim.

Dünyada yaşanan ekonomik sıkıntılar nedeniyle arz-talep dengeleri bozuldu. Bu sıkıntılı süreci Türkiye avantajına çevirmeye çalıştı. Özellikle Konya her ay ihracat rekorları kırıyor. Bu konuda neler söylersiniz?

Öncelikle Sayın Cumhurbaşkanımıza teşekkür etmemiz gerekiyor. Bu pandemi dönemini çok güzel yönettiler. Bizim gibi üreticiler yatmadı çalıştı. Çalışma ve çarkları çevirme noktasında bizim önümüzü açtılar. Bu anlamda, krizi fırsata çevirmeyi başardık. Allah'ın bir takdiriyle, ülkemizin önü açıldı diye düşünüyorum. Bundan sonraki hedeflerimiz doğrultusunda daha çok ileri gitmek için, daha çok çalışmamız gerekiyor. Biz çok çalışırsak, biz görürüz veya görmeyiz ama dünyanın süper gücü ülkemiz olacak diye düşünüyorum.

Sizin gibi kıymetli büyüklerimiz, sanayide önemli çığırılar açtı. Kendi çabalarınızla çalıştınız, buralara kadar geldiniz. Ancak gelinen noktada, sizin gibi kıymetli abilerimiz artık işini yeni nesillere devrediyor. Bu anlamda siz genç nesillere neler tavsiye edersiniz?

Biz çok dar imkanlarla buralara kadar geldik. Ben 6 ay evime eklemek götüremedim. Ama davamdan, işimden asla taviz vermedim. Sürekli çalıştım. Günümüzde çok güzel fırsatlar var. Parasal olarak da, teknolojik olarak da şuan imkanlar çok çok iyi seviyede. Bizim ülkemizin çok güzel gençleri var. Burada önemli olan çalışmak. Gençlerimiz çok çalışırsa, bu bayrakları çok daha ileri seviyelere çıkaracaklardır. Ben özellikle kendi oğluma çok anlatıyorum bunları. Biz sıkıntılar yaşadık, çileler çektik, bugünkü şartlarımız yoktu ama sizin önünüzde imkanlar var, bugün 250 kişiye istihdam sağlıyorsak sen 1000 kişiye istihdam sağlayacaksın, ülkeneye, şehrine faydalı olacaksın diye nasihatlerde bulunuyorum.

Konya ve ülkemize ihracatta, üretimde önemli bir ivme yakaladık. Altyapı noktasında da iyi bir yerdeyiz. Özellikle Konya OSB, oldukça güzel bir altyapıya sahip. Ancak tüm bunlara rağmen bir personel sıkıntısı yaşıyoruz. Bu konuda neler söylersiniz? Bu sorun nasıl çözülür?

Bu konuda yıllardır düşünüyorum. Ama yeni neslin bakış açısı farklı olduğu için biz çalıştıracak adam bulamıyoruz. Devletimizin bu konuda acilen çözüm bulması gerekiyor. Bu konuda hangi şehre gittiysem aynı sorunla karşılaşıyorum. Ben genç kardeşlerime diyorum ki; çok çalışalım, çok üretelim.



Yeni Sportage.

Geleceğin ruhuyla tasarlandı.



Movement that inspires



Merakla beklenen Yeni Sportage ile Kia Yetkili Satıcısı Motorcu'da tanışın.

Kia Motorcu

Horozluhan Mah. Albayrak Cad. No:7, 42110, Selçuklu/Konya
Tel : 444 78 39 | www.motorcu.com.tr

ŒİMDİ
SİRADA NE VAR ?

Keremnükte
GYO



Kia Motorcu Otomotiv Genel Müdür Yardımcısı Halil Motorcu, başarılarının arkasında güler yüzlü hizmet ile alanında uzman kadro olduğunu vurguladı

MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ BAŞARI GETİRİYOR

Konya'da otomotiv sektörünün öncü markalarından Motorcu Otomotiv 3 bin 500 metrekarelik kapalı alanıyla satış, servis, yedek parça, kaporta-boya, sigorta, aksesuar ve ikinci el oto satış hizmetlerine devam ediyor. Motorcu Otomotiv hizmet verdiği otomobil sektörünün rekabet dolu bir pazar olduğunun bilinciyle; faaliyet alanları dahilinde hizmet verdiği tüm iş kollarında, müşteri ihtiyacına yönelik olan tüm ürün ve hizmetleri, koşulsuz müşteri memnuniyeti ilkesiyle sürdürüyor. Kia Motorcu Otomotiv Genel Müdür Yardımcısı Halil Motorcu, başarılarının arkasında güler yüzlü hizmet ile alanında uzman kadro olduğunu vurguladı.

Öncelikle sizleri tanıyabilir miyiz? İsimim Halil Motorcu. On üç yıldır baba mesleği olan otomotiv sektörüyle uğraşıyoruz. Evliyim bir kızım var. Şirketimizde işlere hakim olmak adına şirketi-

mizin her bölümünde çeşitli görevlerde bulundum. Şu anda da Firmamızda Genel Müdür Yardımcısı olarak görev yapmaktayım.





Firmanız hakkında bilgi verir misiniz?

Motorcu Otomotiv, otomotiv sektörünün önde markalarından olan FORD yetkili servisi olarak 2009 yılından bu yana hizmet vermektedir. 2019 yılında yine otomotiv sektörünün önde gelen markalarından olan Kia'nın satış ve yetkili servisi olarak markasını güçlendirmiştir. Motorcu Otomotiv uzun yıllar boyunca başarılı bir şekilde 3 bin 500 metrekarelik kapalı alanıyla satış, servis, yedek parça, kaporta-boya, sigorta, aksesuar ve ikinci el oto satış hizmetlerini vermektedir. Hizmet verdiğimiz otomobil sektörünün rekabet dolu bir pazar olduğunun bilincine; faaliyet alanlarımız dahilinde hizmet verdiğimiz tüm iş kollarında, müşteri ihtiyacına yönelik olan tüm ürün ve hizmetleri, koşulsuz müşteri memnuniyeti ilkesiyle sürdürmekteyiz. Motorcu Otomotiv, güler yüzlü personeli ile hizmet vermeye devam etmektedir.

Konya'da Kia markasının güvenli bir şekilde Konyalılara hizmet ediyorsunuz. Konyalılar niçin Kia'yı tercih ediyorlar? Kia'nın ne gibi bir kolaylığı oluyor? Siz burada ne gibi hizmetler sunuyorsunuz?

Kia ciddi anlamda tasarım olarak, tarz olarak aşmış bir firma. Teknoloji olarak çok çok üst seviyelere gelmiş bir marka. Bunu bilerek bizlerde Kia bayiliğine bismillah dedik ve başladık.

Kia markası da şu an piyasadaki güncel değerlerindeki araçlara nazaran teknoloji bakımından gerçekten seviye atlamış şekilde donanım olsun, tasarım olsun, tarzı olsun, hoş araçlar çıkardığı için güzel, hoş, tasarruflu, garantili araçlar çıkardığı için bu markayı bu yüzden tercih ettik. Zaten şu an Konya halkının da tercih etmesi sebeplerinden bir tanesi. Geçmişten gelen bir çevreden olsun marka değerinin bilirliliğini yani markayı daha önceden bilen kişiler tarafından da destek sağlanarak ayağa kaldırabildiğimiz bir marka. Kia marka araçlar bakım harici kolay kolay servise girmeyen bir araç. Yani zaten Kia'nın da en güzel müşterilere de söylediğimiz olayı bu. Beş yıl yüz elli bin kilometre garanti vermeleri. İki yıl altmış bin kilometre garantisini kalan kısmında da özel garantisi vermesidir. Müşterilerimiz servise araçlarını getirdikleri zaman bu aracın burası arızalı, şurası arızalı değil de bakım yaptırmaya, işte ufak tefek disk balata değişimine geliyor müşteriler. Yani öyle müşteriyi yoran bir marka değil. O yüzden biz de markadan, ciddi anlamda memnunuz. Bizi üzmeyen marka. Teknoloji olarak yine söylüyorum. Çok çok şimdiki yeni çıkardığı araçlarla beraber yarı otomatik araçlar çıktı. Hibrit modellerimiz çıktı. Tam hibrit araçlar gelmeye başlıyor artık yeni yeni. Artık çağımız mecburen bunlara ayak uydurmak zorunda.

Motorcu başarısını neye borçlu?

Motorcu başarısını dürüstlüğüne borçlu. Dürüst, çalışkan, müşterisini müşteri gibi değil de ailesi gibi görüp incitmeye borçlu diye düşünüyorum. Gelen müşterimiz işyerine girdiği zaman sanki evine gelmiş de evinde ağırlanıyormuş gibi bir izlenim verdiğimiz borçluyuz. Ondan dolayı da müşterileri de çok şükür genel olarak memnuniyetsizlik gibi bir şikayetimiz yok. Yani genel olarak memnun ederek gönderiyoruz. Başarımızın sırrı da tamamen güler yüz, memnuniyet ve kaliteli hizmet.

Motorcu ailesi olarak hedeflerimiz neler? Önümüzdeki süreçte yapmak istediğiniz yatırım planlamalar var mı? Ya da bayiliği genişletme anlamında düşünceniz var mı?

Bayiliği genişletme amacıyla ilerleyen zamanlarda illa ki böyle sürpriz düşünceleriniz olabilir. Kesinlikle bununla alakalı. Marka belirliliğinin artması amacıyla, müşteri memnuniyetinin artması amacıyla yaptığımız çalışmalar mevcut. Hali hazırda olanlar da var. Kia harici bir bayilik daha aldık. Portföyümüzü genişletmek amaçlı. <https://www.ikinciye.com/> adlı internet sitesi var. Bizde bu sitenin bayiliğini aldık. Müşterilerimiz bu siteye girip müzayede üzerinden garantili bir şekilde araçlarını alabilecekler. Bizler de araçları buradan satacağız.





GENÇ DEĞİRMEN BİR DÜNYA MARKASI

Üretiminin yaklaşık yüzde 95'ini ihraç ederek, 72 ülkede kendini gösteren sektörün amiral gemisi Genç Değirmen, ihracatta hedeflerini büyütüyor. Genç Değirmen Yönetim Kurulu Başkanı Remzi Mert Selek, "Hedefimiz tüm dünyaya Genç Değirmen'in kalitesini göstermek" dedi



Değirmen sektöründe 30 yılı aşan tecrübesiyle önemli bir marka haline gelen Genç Değirmen, kaliteyi müşterisiyle buluşturuyor. 14 bin metrekaresi kapalı olmak üzere toplamda 30 bin metrekare üretim alanı, deneyimli kadrosuyla un ve irmik üretim tesisleri konusunda çözümler sunan Genç Değirmen, dünya çapındaki bayi ağı sayesinde emeğin mucizesini 72 ülkeye taşıyor. Üretimnin yaklaşık yüzde 95'ini ihraç eden Genç Değirmen, dünya pazarındaki bu potansiyelini artırma hedefiyle yoluna devam ediyor. Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan Genç Değirmen Yönetim Kurulu Başkanı Remzi Mert Selek, "Hedefimiz tüm dünyaya Genç Değirmen'in kalitesini göstermek" dedi.

TEKNOLOJİ ÜST DÜZEYDE

Genç Değirmen'in kurulduğu günden buyana kendini yenileyerek

yoluna devam ettiğini dile getiren Genç Değirmen Yönetim Kurulu Başkanı Remzi Mert Selek, gelişen dünyaya ayak uydurmak gerektiğinin altını çizdi. Bu konuda genç Değirmen'in kendini gösterdiğini ve sektör içerisinde farkını ortaya koyduğunu belirten Selek, "Firmamız, CAD-CAM destekli CNC tezgâhlarıyla zenginleştirdiği makine parkuru ve ileri teknoloji üretim standartlarına duyarlı yaklaşımıyla hatasız üretim sağlamaktadır. Fabrikamızda teknoloji; makinelerin hızlı ve problemsiz olarak boyanmasını sağlayan boya ünitelerinden, ahşap parçaların üretiminin gerçekleştirildiği ahşap üretim atölyesine ve yedek parça tedariki için oluşturulmuş modern malzeme depolarına kadar üretimin her alanında etkin bir şekilde kullanılmaktadır" dedi.

SEKTÖRE DEĞER KATIYORUZ

Genç Değirmen'in sektördeki gü-



cünü ortaya koymak için büyük gayret gösterdiklerini vurgulayan Selek, şöyle devam etti, “Genç Değirmen’in deneyimi, tasarımdan montaja kadar üretimin her aşamasında etkili çözümler sunan bir güç haline getiriyor. Üstlendiği 360’dan fazla projeyi hatasız ve zamanında teslim etmenin gururu ile AR-GE departmanı yeni projeler üretmeye devam etmektedir. Benimsediğimiz toplam kalite felsefesi ile çalışanlarımızla birlikte hep daha iyisini hedefliyoruz. Makinelerimizin tam performans sunması için üretim kalitesine ek olarak satış sonrası destek gücümüzü de ek-

liyoruz. Genç Değirmen, sektöre değer katan bir güç-lider olma yolunda ilerliyor. Genç Değirmen, dünya pazarında payını arttırmak adına belirli hedefler ve stratejilerle yoluna devam ediyor, sektörün geleceğine güç katıyor.”

KONYA’DA LİDER

Değirmen sektöründe Konya’nın öne çıktığını, Genç Değirmen’in de Konya’da önemli bir yerde olduğunu söyleyen Selek, “Genç Değirmen sektörde lider diyebileceğimiz bir durumda. Konya’da lider bir firmayız.

Genç Değirmen müşteri odaklı çalışan bir firma. Kaliteyi ön planda tutuyoruz. Müşterimizin memnuniyeti bizim için her şeyden önemli. Bu anlamda Genç Değirmen, müşterimizin istekleri doğrultusunda üretim yapıyor. Bu da bizi farklı kılıyor” şeklinde konuştu.

72 ÜLKEYE İHRACAT YAPIYORUZ

Genç Değirmen’in ihracat odaklı bir firma olduğunu, bu anlamda büyük başarılar elde ettiğini belirten Selek, “Genç Değirmen ihracat yapan bir firma. 72 ülkeye ihracat yapan bir firma-



yız. Ağırlıklı olarak Türkiye Cumhuriyetleri ve Afrika pazarına çalışıyoruz. Yeni yeni Libya pazarına açıldık. Avrupa'ya da malzeme gönderiyoruz. Ama ağırlıklı olarak Türkiye Cumhuriyetleri ve Afrika pazarına çalışıyoruz" ifadelerini kullandı.

HEDEF TÜM DÜNYA

İhracat potansiyelini artırmak için var güçleriyle çalıştıklarını dile getiren Selek, şunları kaydetti, "Hedefimizde tüm dünyaya mal göndermek var. Ama bu hedef bizi zorluyor. Çünkü kalitesiz malzeme üreten birçok firma var. Bu durum bizi dünya pazarında olumsuz etkiliyor. Avrupa'da özellikle Türk malının kalitesiz olduğu düşünülüyor. İmajımız çok iyi değil genel olarak. Bu olumsuzluğu kırmaya çalışıyoruz. Biz Genç Değirmen olarak Avrupa standartlarında, dünya standartlarında iş yapıyoruz. Bunu bilen bizden ürün alıyor ama olumsuz algıyı kırmamız gerekiyor. Aslında bundan 20 yıl önce Türkiye Cumhuriyetleri'nde de böyle bir olumsuz algı varmış. Ancak orada bu algıyı yıkmışız. Avrupa'da da bu algıyı yıkmamız gerekiyor."

ÖNEMLİ BİR KAPASİTEYE SAHİP

Genç Değirmen'in üretimde önemli bir kapasiteye sahip olduğuna dikkat çeken Selek, "3 ayda günlük 350 ton buğday kıracak bir fabrikayı hazır ederiz. Biz burada hem üretimi yaparız hem de gidip kurulumunu yaparız. Aynı zamanda müşterimiz isterse anahtar teslim fabrika teslimi de yaparız" dedi.

ENTEĞRE BİR TESİS

Üretim alanlarının altyapısından da bahseden Selek, "14 bin metrekare kapalı olmak üzere 30 bin metrekarelik üretim alanımız var. Biz burada bütün parçaları üretebiliyoruz. Entegre bir tesisimiz var. Sandığına kadar kendimiz üretiriz" diye konuştu. Yaklaşık 150 kişiye istihdam sağladıklarının bilgisini paylaşan Selek, "Fabrikamızda 124 çalışmamız var. Bunun dışında montaj elemanları, diğer ülkelerdeki ofis çalışanları ile birlikte yaklaşık 150 çalışmamız var. Kazakistan'da, Özbekistan'da, Ukrayna'da, Azerbaycan'da, Kenya'da ofislerimiz var. Onlar direk bize bağlı ve bizim için çalışıyorlar. Sırbistan'da da iş ortağımız var" ifadelerini kullandı.





ÇÖĞENLER YEM®

"Yemde Kalite. Kalitede İstikrar"

“ Anadolu medeniyetlerinin hüküm sürdüğü bu topraklarda, emeğin ekmeğe dönüştüğü, alınterinin büyüttüğü bir ülke düşünün. Tarım ve hayvancılığın, ülke ekonomisinin ve teknolojisinin gelişmesinde büyük payı olduğunu bilerek, her yeni doğan güne geçmişimizden aldığımız ilham ve azimle yeniden başlıyoruz. ”

42 Yıldır aynı ilham ve azimle hizmet vermeye devam ediyoruz!

Design by  +90 332 265 11 54



ÇÖĞENLER Yemcilik Tarım Ürünleri Hayvancılık ve Petrol Ürünleri Tic. San. Ltd. Şti.

Adana Çevre Yolu Cd. No:84, Emirgazi Mahallesi, 42030 Horozluhan OSB/Karatay/Konya

+90 332 355 38 39

+90 332 355 35 23

cogenler@cogentler.com.tr



www.cogentler.com.tr



Elektrikli ve hibrit araçlar içinde bayisi olduğu markalarla, geçen sene ilave bir sözleşme imzalayarak hem satış hem de satış sonrası hizmetleri konusunda yetki belgesi alan koyuncu Fiat, yeniliklere ayak uyduran dinamik yapısıyla bu alanda da fark oluşturuyor

KOYUNCU FIAT, HİBRİT VE ELEKTRİKTE DE YETKİN



Sektöründe uzun yıllardır başarılı çalışmalar yürüten Koyuncu Fiat, gerek Fiat Grubu Bayiliği ile gerek Alfa Romeo ve Jeep bayilikleriyle Konya ve bölgesinin önemli bir markası olmayı başardı. Kendini sürekli yenileyen ve gelişen teknolojilere göre konum alan Koyuncu Fiat, bu bakış açısı ile piyasadaki sürdürülebilirlik anlayışını güçlendirmiş durumda. Sıfır araç satışlarında her yıl yeni başarılar elde eden Koyuncu Fiat, bu başarısını ikinci el ve satış sonrası servis hizmetiyle taçlandırıyor. Son dönemde fosil yakıtlı araçlardan yenilenebilir enerjiye uyumlu araçlara olan yönelimde de öne çıkmayı başaran Koyuncu Fiat, Hibrit ve elektrikli araç noktasında da kendini gösteriyor. Elektrikli ve hibrit araçlar içinde bayisi olduğu markalarla, geçen sene ilave bir sözleşme imzalayarak hem satış hem de satış sonrası hizmetleri konusunda yetki belgesi alan koyuncu Fiat, yeniliklere ayak uyduran dinamik yapısıyla bu alanda da fark oluşturuyor. Konuyla ilgili Koyuncu Fiat Genel Müdürü Cenan Saraçoğlu, önemli değerlendirmelerde bulundu.



Koyuncu Fiat ne zamandır sektörün içerisinde? Sektördeki serüveninizden bahseder misiniz?

Koyuncu ailesinin otomotiv serüveni çok daha eski yıllara dayanıyor. Fiat Grubu ile çalışmaya başlamamız ise 2002 yılında Konya bayiliği alınarak

başlıyor. 2019 yılında da bünyemize Alfa Romeo ve Jeep bayiliği katmış olduk. Tüm markalarımıza, satış sonrası hizmetleri konusunda da destek sağlamaktayız. Ayrıca otomotivin geleceği olarak görünen elektrikli ve hibrit araçlar içinde bayisi olduğumuz markalarla,

geçen sene ilave bir sözleşme imzalararak hem satış hem de satış sonrası hizmetleri konusunda yetki belgelerimizi aldık. 2021 yılından başlayarak Fiat ve Alfa Romeo & Jeep markalarımız tüm alternatif yakıt özelliği taşıyan araçlarımızı müşterilerimizle buluştur-





maya başladık. Bu sene Koyuncu Fiat olarak Tofaş grubu içerisinde 20. Yılımızı tamamlamış olduk. Uzun yıllardır devam eden bu başarılı ticari ortaklık, inşallah daha uzun yıllar yeni kuşakların işi devir almasıyla da büyüyerek süre gelecektir.

Koyuncu Fiat Konya ve bölgesinde alanında birçok başarıya imza atıyor. Bu konuda neler söylersiniz?

Başarılı bir marka, başarılı ve sevilen, takdir edilen bir aile tarafından temsil ediliyor. Koyuncu ailesi ile Fiat'ın uyumlu beraberliği, çok başarılı iş sonuçlarını yanında getiriyor. Bunun yanında profesyonel yönetim, müşteri memnuniyeti sonuçları, kaliteli satış ve satış sonrası hizmetler iş sonuçlarımıza direk etkisi olan unsurlar. Fiat gibi Türkiye'nin en büyük markasını Konya da tek başına temsil ediyor olanın sorumluluğunu ve bilincini layığı ile taşıdığımızı düşünüyorum.

Personel eğitimlerine önem veriyorsunuz. Bu konuda neler söylersiniz?

Tüm alanlarda olduğu gibi hizmet sektöründe de iş sonuçlarında eğitimin önemi çok büyük. Bu bilinç içerisinde, 3,5 sene önce şirketimizin bünyesinde Koyuncu Akademi yapılandırıldı. Birimlerin talepleri doğrultusunda, sektörün de ihtiyaçları gözetilerek hazırlanan içeriklere bağlı eğitimler online veya fiziki olarak çalışanlarımıza verilmektedir. Sektörde pek fazla örneği olmayan bu yapılanmanın Koyuncu grubun başarılarında büyük payı var. Ayrıca Tofaş merkezli tüm teknik ve satış eğitimleri ile yeni ürün eğitimleri de Tofaş akademisi tarafından yıllık belirlenen bir takvim çerçevesinde ekiplerimize verilmektedir. Dolayısı ile çift taraflı bir eğitim süreci ekiplerimizin gelişimi ve günceli yakalaması açısından, bizleri sektörün diğer oyuncularında ayırtmaktadır.

Sıfır araç konusunda dünya genelinde sorunlar yaşanıyor. Bu konuda neler söylersiniz?

Kovid-19 Pandemisi bugün itibari ile etkisini azaltmış görünüyor. Lakin geçen sene son çeyrekte itibaren başlayan özellikle yarı iletkenlerin tedarikine bağlı üretim kısıtları bu dönem daha fazla hissedilmeye başlandı. Hem yerli üretim hem de ithal araçlarda arz maalesef talebin altında kalıyor. Ana firmalarımızdan aldığımız bilgiye göre de, bu sene de bu sıkıntıyı azalarak hissetmeye devam edeceğiz. Bunun yanında Karadeniz den komşumuz iki ülkenin halen devam eden savaş süreci de, bu ülkelerden gelen üretim tedariklerinde sorunlar yaşanmasına neden oluyor. Dolayısı ile bu beklenmeyen gelişmeler uzun vadeli üretim planlarının yapılmasına imkan bırakmıyor. İnşallah gelecek sene itibari ile gerek bulunurluk gerekse yaşanan ülkeler arası sorunların ortadan kalkacağını umut ediyoruz.

Son dönemde hibrit teknolojisi yaygınlaşmaya başladı. Elektrikli araç konusunda neler söylersiniz? Ne tür avantajlar sağlıyor?

Geç kalınmış olsa da, çevreye zarar





veren makinaların zararlarını minimize etmek amaçlı insanlık önlemler almaya ve bu konuda ciddi yaşamsal değişiklikler yapmaya başladı. Bizim sektörümüzde de fosil yakıt ile çalışan ve çevreye egzoz gazlarına bağlı zararları tespit edilen araçların, gelecekte alternatif yakıtlarla aynı hizmetleri sağlaması için müthiş bir değişim ve gelişim süreci başladı. Bu devrimsel değişim sürecinde elektrikli ve hibrit araçlar sektörümüzün geleceği olarak görünüyor. Özellikle Avrupa ülkeleri 2035 yılından itibaren fosil yakıtlı araçların iç pazarlarında satışını yasaklayacak tedbirler üzerinde çalışıyor. Bizde bu geçişler daha geç olacak olsa da üretim kısıtlarına bağlı olarak benzinli ve diesel araç bulunurlukları giderek azalacak. Geçiş döneminde özellikle hibrit araçlar, tüketiciler tarafından daha fazla tercih edilecek düşüncendeyim. Elektrik motoru, düşük kapasite bir pil ile emisyon değerleri düşük benzinli motor kombinasyonundan oluşan bu melez araçlar, düşük yakıt tüketimi ve düşük emisyon değerleri ile tam elektrikli araçlara doğ-

ru evrilen sektör için harika bir geçiş ürünü olacak.

Hibrit teknolojisinde Fiat ne durumda? Pazar payı konusunda iddialı mısınız?

Son 6 yıldır Türkiye'nin en çok tercih edilen otomobili olan Egea ile Fiat markamız hibrit pazarına çok güçlü ve hızlı bir giriş yaptı. Egea'nın yeni hibrit versiyonu, yüksek performansını yeni nesil 130 HP güç ve 240 NM torka sahip, 1.5 litrelik, 4 silindirli turbo benzinli FireFly motor ile 48-Volt bataryaya sahip 15 kw'lık elektrik motorun sinerjisinden alıyor. Egea Hybrid ile birlikte 7 ileri çift kavramalı otomatik şanzıman da Fiat markasında ilk defa satışa sunuluyor. Pazarın açık ara lideri Egea bu sene ve gelecek yıllarda da hibrit seçeneği ile yine müşterilerini memnun etmeye ve geleceğin teknolojisini ulaşılabilir fiyatlarla sunmaya devam edecektir.

Koyuncu Fiat ikinci elde de iddialı. Bu konuda neler söylersiniz?

2. el son iki yıldır Pandemi şartlarına bağlı yaşanan 0 km araç bulunurluk problemlerinde inanılmaz iniş çıkışlar yaşadı. Plazalarda araç bulamayan müşteriler 2. el satış noktalarına ve online sitelerine büyük talep gösterdi. Bu talep fiyatlarda ciddi artışlara neden oldu. Dönem dönem 0 km emsallerinden daha pahalıya satılan araçlara şahit olduğumuz dönemler yaşadık. Maalesef bu dalgalı dönemi fırsat görenlerde oldu. Araçlar olması gerektiği fiyatlardan çok daha yükseğe alındı, satıldı. Bu tip fiyatların günlük hatta saatlik değişikliğe uğradığı dönemlerde en önemli konu dürüst, güvenilir ve önceliği müşteri memnuniyeti olan bir işletmeden alışveriş yapabilmektir. Koyuncu 2. el de müşterilerine işte bunu sunuyor. Tamamı ekspertiz işleminden geçmiş farklı model ve tiplerde 50 ye yakın stok adedi ile, tecrübeli ve süreçlere hakim ekibimiz, online veya plazamızı ziyaret ederek doğru elden, doğru aracı alabilmeleri için kıymetli müşterilerimizi Koyuncu otomotiv 2. el de bekliyorlar.





SELÇUKLU BELEDİYESİ, TURİZME SEMBOL BİR MEKAN DAHA KAZANDIRACAK

Selçuklu Belediyesi tarafından Konya turizmine kazandırılacak olan Gevale Kalesi'nde 2.etap çalışmaları tamamlandı. Restorasyon çalışmaları bittiğinde şehrin sembollerinden biri haline gelecek olan tarihi Gevale Kalesi'nden tüm Konya rahatlıkla izlenebilecek. Devam eden çalışmaları yerinde inceleyen Selçuklu Belediye Başkanı Ahmet Pekyatırmacı yürütülen çalışmalar hakkında ilgililerden bilgi aldı.

BAŞKAN PEKYATIRMACI: "GEVALE KALESİ KONYA'NIN SEMBOLLERİNDEN BİRİ OLACAK"

Gevale Kalesi'nin tarihin derinlikleri-

ne giden bir mekan olduğunu söyleyen Selçuklu Belediye Başkanı Ahmet Pekyatırmacı: "Burası hem Konya'nın 360 derece gözlemlenebildiği hem de Antik Dönemden itibaren bir kalenin bulunduğu önemli bir yerleşim alanı. Helenistik, Roma, Bizans, Selçuklu, Karamanoğulları ve Osmanlı'ya kadar binlerce yıldır birçok medeniyetin izlerini taşıyor. Yürütülen kazılarda, önemli bulgulara ulaşıldı ve ulaşılmaya devam ediyor. İnşallah burada oluşan kazıdan çıkan eserlerin sergilendiği alanların olduğu ve buradaki restorasyonlarla birlikte Konya'nın turizmine ve silüetine önemli bir katkı sağlamayı düşünüyoruz. Ben emeği geçen herkese teşekkürlerimi sunuyorum"

Selçuklu Belediye Başkanı Ahmet Pekyatırmacı restorasyon çalışmalarında 2.etabı tamamlanan Gevale Kalesi'nde yürütülen çalışmaları yerinde inceleyerek bilgi aldı

rum" dedi.

Selçuklu Belediyesi, Kültür ve Turizm Bakanlığı, Konya Müzeler Genel Müdürlüğü ve Necmettin Erbakan Üniversitesi'nin iş birliği ile tarihi Gevale Kalesi'nde 1700 metre rakımda devam eden çalışmalarda 2.etap tamamlandı. Çalışmaların bitmesiyle Konya turizmine sembol bir tarihi mekan daha kazandırılmış olacak.

Selçuklu Belediye Başkanı Ahmet Pekyatırmacı, kendi telefonuyla Gevale Kalesi'nden yaptığı özçekimi de sosyal medya hesabından paylaştı. Başkan Pekyatırmacı paylaşımında "Gevale'de çalışmalarımız tamamlandığında siz de benim gibi harika özçekimler çekebilecek" ifadesini kullandı.



MODERN ÇAĞIN PRESTİJLİ MİMARİSİ



atlikarınca.net

TEPEKENT
mimarlık

444 0 366
www.tepekentmimarlik.com.tr


enntepe
HALL OFFICE



Selçuklu Belediye Başkanı Ahmet Pekyatırmacı “Saraybosna Kardeşlik Köprüsü” projesi ile Konya’da misafir edilen 130 Bosna Hersekli öğrenciyi havaalanından ülkelerine uğurladıktan sonra Bosna’dan gelen Konyalı öğrencileri de karşıladı

SELÇUKLU-SARAYBOSNA ARASINDAKİ TARİHİ BAĞLAR KUVVETLENİYOR



Konya’da Selçuklu Belediyesinin kardeş şehri olan Stari Grad Belediyesi ile farklı ülke ve kültürden öğrencilerin karşılıklı olarak bir arada güzel paylaşımlarda bulunarak tarihi bağların kuvvetlenmesinin hedeflendiği “Saraybosna Kardeşlik Köprüsü” projesinin ilk etabı tamamlandı.

“Saraybosna Kardeşlik Projesi” Selçuklu Belediyesi, Stari Grad Belediyesi, Selçuklu İlçe Milli Eğitim Müdürlüğü, Saraybosna Yunus Emre Enstitüsü, Saraybosna Kantonu Eğitim, Bilim ve Gençlik Bakanlığı ile birlikte yürütülüyor. Proje ile Selçuklu’dan 107 öğrenci Bosna’ya gitti 130 öğrenci de Bosna’dan Konya’ya gelerek toplamda 237 öğrenci kültür elçisi oldu.

Sabah erken saatlerde Bosnalı öğrencileri Konya Havaalanından uğurlayan Selçuklu Belediye Başkanı Ahmet Pekyatır-





macı Bosna'daki kültür gezisini tamamlayan Konyalı öğrencileri de havaalanında karşıladı. Hem giden öğrencilerle hem de dönen öğrencilerle sohbet eden Başkan Pekyatırmacı projeye katılan öğrencilerin duygu ve düşüncelerini aldı.

BAŞKAN PEKYATIRMACI "ÖĞRENCİLERİMİZİN HER BİRİ KÜLTÜR ELÇİMİZ OLDU"

Selçuklu Saraybosna kardeşlik köprüsü projesinin ilk etabının tamamlandığını ifade eden Selçuklu Belediye Başkanı Ahmet Pekyatırmacı: "Saraybosna'dan gelen öğrencilerimiz uçağa bindiler ve Saraybosna'ya doğru gidiyorlar. Bugün inşallah Saraybosna'daki Türk öğrencilerimiz de oradan Konya'mıza gelmiş olacaklar. 130 öğrencimiz Saraybosna'dan Konya'ya geldi. 107 öğrencimiz de Konya'dan Saraybosna'ya gitti. 237 öğrencimiz Konya'da ve Saraybosna'da kardeş öğrencilerle buluştular. İnşallah bundan sonra kardeş öğrencileriyle ilişkilerini sürekli hale getirecekler. İletişimleri sürekli olacak. Biz Saraybosna ile Konya arasında, Selçuklu arasında bir kardeşlik köprüsünü kurduk. İnşallah bu ilişkiler ilelebet devam edecek ve bu kardeşlik köprüsü ilişkilerinde bu ilk etabı tamamladıktan sonra bundan sonraki süreçte de inşallah bu etapları devam ettirmeyi planlıyoruz. Tabi çok önemli bir operasyonu, çok önemli bir organizasyonu gerçekleştirdik. Bu organizasyonda görev alan, yer alan paydaşlarımıza, başta Stari Grad

Belediyemize, Yunus Emre Enstitümüzü, Saraybosna Kantonu Milli Eğitim Bakanlığımıza, Selçuklu İlçe Milli Eğitim Müdürlüğümüze, belediye yetkililerimize ve belediyede bu organizasyon için çaba sarf eden tüm arkadaşlarımıza, tüm ekibimize yürekten teşekkür ediyorum. Hakikaten burada çok güzel anılar biriktirdi gelen çocuklarımız, çok güzel vakitler geçirdiler. Okullarda arkadaşlarıyla buluştular. Tarihi kültürel mekanları ziyaret etme imkanına sahip oldular. Türkiye'mizi tanıdılar, Türk insanını tanıdılar, Konya'yı tanıdılar. İnşallah bundan sonra ki süreçte de bu ilişkileri en güzel şekilde devam ettirecekler. Bosna Hersek bizim kardeş ülkemiz. Boşnak Müslüman kardeşlerimiz bizim yüzyıllardır kardeşimiz olan bir topluluk, bir millet ve biz onlarla ilişkilerimizi, diyaloglarımızı sürekli devam ettireceğiz. Biz her zaman Bosna Hersek'in yanındayız. Biz her zaman Saraybosna'nın yanındayız. Oradaki Boşnak kardeşlerimizin, Müslüman kardeşlerimizin yanındayız. Bunu her zaman ifade ediyoruz, söylüyoruz. Bunu sadece sözle değil, bütün eylemlerimizle ve bütün icraatlarımızla da bunu ortaya koyuyoruz. Bundan sonra da inşallah en güzel şekilde bu kardeşliğimiz ve ilişkilerimiz devam edecek" dedi.

"Saraybosna Kardeşlik Köprüsü" projesinden faydalanan öğrenciler gezdikleri yerler ve yaşadıkları ile ilgili memnuniyeti dile getirerek Selçuklu Belediye Başkanı Ahmet Pekyatırmacı'ya teşekkür ettiler.





SELÇUKLU BELEDİYESİ'NDEN ÖRNEK BİR TESİS DAHA

Selçuklu Belediyesi tarafından Bosna Hersek Mahallesi'ne kazandırılan Bosna Sosyal Tesisi'nin açılışı düzenlenen törenle gerçekleştirildi



Selçuklu Belediyesi mahallelerde yaşam kalitesine katkı sağlayan yatırımlarına devam ediyor. Bu kapsamda Bosna Hersek Mahallesi'ne kazandırılan Bosna Sosyal Tesisi açılışı gerçekleştirilerek mahalle halkının kullanımına sunuldu.

Düzenlenen açılış törenine Selçuklu Kaymakamı Ömer Hilmi Yamlı, Selçuklu Belediye Başkanı Ahmet Pekyatırmacı, Meram Belediye Başkanı Mustafa Kavuş, Karatay Belediye Başkanı Hasan Kılca, AK Parti Konya İl Başkanı Hasan Angı, AK Parti Selçuklu İlçe Başkanı Mustafa Hakan Özer, AK Parti Karatay İlçe Başkanı Mehmet Genç, MHP Selçuklu İlçe Başkanı Kemal Dığrak, Selçuklu Belediyesi Meclis Üyeleri ve vatandaşlar katıldı.

Selçuklu Belediyesi'nin ilçenin bütün mahallerinde her yaşta insanın faydalanabileceği tesisler inşa etmeye devam ettiğini ifade eden Selçuklu Belediye Başkanı Ahmet Pekyatırmacı, "Son olarak geçtiğimiz ay Selçuk Üniversitesi Kampüsü'ne Merve Mercan Parkımızı kazandırmıştık. Yine öncesinde Yazır

Mahallemize kazandırdığımız Selçuklu İlçe Emniyet Müdürlüğü ve Cumhuriyet Polis Merkezi Amirliği ile bölgemizin büyük bir eksikliğini gidermiş olduk. Yine Akıncılar Mahallemizde kısa bir süre önce Milli Eğitim Bakanımız Sayın Mahmut Özer Bey'in de katılımlarıyla resmi açılış törenini gerçekleştirmiş olduğumuz Mahmut Sami Ramazanoğlu Anadolu İmam Hatip Lisesi Eğitim Kompleksi de önemli eğitim yatırımlarımızdan bir tanesi oldu. Şimdi ise Bosna Hersek Mahallemize kazandırdığımız Bosna Sosyal Tesisimizin açılışını gerçekleştireceğiz. Bosna Hersek bizim Yazır'dan sonra en çok nüfusa sahip ikinci mahallemiz. Tabii öğrenci sayısına bakıldığında, özellikle de üniversite öğrencilerinin sayısına bakıldığında en çok öğrenci nüfusuna sahip mahallemiz. Bosna Hersek Mahallemizin böyle bir tesise ihtiyacı vardı. Elhamdulillah kısa sürede bu tesisimizi mahallemize kazandırmış olduk." dedi.

**SELÇUKLU BELEDİYE
BAŞKANI PEKYATIRMACI, "BOSNA
SOSYAL TESİSİ MAHALLEYE**

DEĞER KATACAK"

Tesis hakkında bilgiler paylaşan Başkan Pekyatırmacı, "4 bin 706 metrekare alana sahip olan sosyal tesisimizin belediyemize toplam maliyeti 25 milyon 373 bin Türk Lirası oldu. Zemin kat, birinci kat ve ikinci kattan oluşan tesisimizin zemin katında Şehit Arif Demir Uzaktan Eğitim Merkezimiz, kütüphanemiz, millet kıraathanemiz ve mescitlerimiz bulunuyor. Eğitim merkezimizde öğrencilerimiz inşallah güzel bir ortamda, çok iyi imkânlarla çalışmalarını gerçekleştirebilecekler. Yine kütüphanemizden yararlanma imkânı bulacaklar. Millet kıraathanemizde de vatandaşlarımız bir araya gelerek ve güzelce vakit geçirecekler inşallah. Tesisimizin birinci ve ikinci katında ise fitness ve aerobik salonları, giyinme odaları, duş yerleri ve mescitler yer alıyor. Burada da vatandaşlarımız spor eğitimlerimiz eşliğinde, en modern aletlerle spor yapabilme imkânına sahip olacaklar. Taşımış olduğu özelliklerle ben bu tesisimizin Bosna Hersek Mahallemize büyük bir değer katacağını düşünüyorum. Vatandaşlarımız inşallah bu tesisi-



mizde güzel vakitler geçirecekler. Eğitim ve spor faaliyetlerini, sosyal aktivitelerini gerçekleştirebilecekler. Bu anlamda tesisimizin yapımında emeği geçen herkese şükranlarımı sunuyorum.” Dedi.

**BAŞKAN PEKYATIRMACI,
“YATIRIMLARIMIZIN AÇILIŞLARINI
GERÇEKLEŞTİRMEYE DEVAM
EDECEĞİZ”**

Selçuklu'ya kazandırılan yatırımların açılışlarını gerçekleştirmeye önümüzdeki günlerde de devam edeceklerini ifade eden Başkan Pekyatırmacı, “İnşallah önümüzdeki ay, önemli sağlık yatırımlarımızdan olan Hocacıhan ve Kılınçarslan Aile Sağlık Merkezlerimizin açılışlarını gerçekleştireceğiz. Yine Sancak Kapalı

Pazar Yerimizle birlikte Yazır Kapalı Pazar Yerimizi vatandaşlarımızın hizmetine açacağız. Öğrencilerimize hizmet vermeye başlayan Beyhekim Gelişim ve Teknoloji Atölyemizin resmi açılışını gerçekleştireceğiz. Yine yapımını tamamlamak üzere olduğumuz Yazır 32 Derslikli İlkokulumuz yeni eğitim öğretim döneminde öğrencilerimize hizmet vermeye başlayacak. Yeni Nesil Şehir Kütüphanemizin de açılışını yakın bir süre içerisinde gerçekleştirmeyi planlıyoruz. Birçok yatırımımızın proje ve yapım süreçlerini de ayrıca sürdürüyoruz. Gönül belediyeçiliği ilkesiyle çıktığımız bu yolculukta Selçuklumuza ve Konyamıza hizmet etmeye devam ediyoruz. Yılmadan ve yorulmadan; durmak yok, yola devam diyoruz. Bu vesile ile açılışını gerçekleştireceğimiz Bosna Sosyal

Tesisimizin hayırlara vesile olmasını diliyor, programımıza katılan siz değerli misafirlerimize ayrı ayrı teşekkürlerimi sunuyorum, hepinizi Allah'a emanet ediyorum.” diye konuştu.

**MERAM BELEDİYE BAŞKANI
KAVUŞ, “İNSANIMIZIN KONFOR VE
MUTLULUĞUNU ARTTIRMAK İÇİN
ÇALIŞIYORUZ”**

Açılış programına katılımından dolayı duyduğu memnuniyeti ifade eden Meram Belediye Başkanı Mustafa Kavuş, “Çok kıymetli bir eserin önündeyiz. Burada bulunmaktan mutluluğumu ifade etmek istiyorum. Bosna fazlası ile hizmet alan bir bölge. Hem nüfusu ile hem yaşayan insan çeşitliliği ile eskiden beri sürekli





tesis yapılan sosyal tesis imkanları geniş olan bir yere tekrar böyle büyüklükte ve içerisinde bir çok amaca, bir çok yaş grubuna hitabet eden sosyal tesis olması çok güzel bir iş. Kolay bir iş değil bunu söyleyelim. Hizmet etmenin artık her geçen gün daha da zorlaştığı bir dönemde en başından çok ciddi emeklerle yapılan bir iş. Dönem itibariyle iş yapmak eski yıllara göre kolay değil daha zor. O yüzden tesisin kıymeti bir kaç kat daha emeği ile de maddi olarak da fazla. Ama asıl olan burada şu; binalar yapılır, paralar harcanır. Başkanımızın da söylediği gibi burada ki bütün amaç, bu bölgede, ilçemizde ve Konya'mızda insanların huzurunu, rahatını, konforunu ve mutluluğunu artıracak işler yapmaya çalışıyoruz. Bu bazen yollarla, bazen parklarla, bazen sosyal tesislerle oluyor. Ortak hizmet, ortak amaç herkesin Konya'da, kendi ilçesinde, kendi mahallesinde yaşarken orda ortak mahalli müşterek ihtiyaçların karşılandığı, başka bir mahalleye geçme ihtiyacı hissetmediği, içinde yaşadığı bölgeden bütün hizmetleri eksiksiz aldığı mahalleler oluşturmak ve böylelikle tüm Konya'da ki refahı, huzuru, konforu artırarak Türkiye'de ki en gelişmiş şehirlerden biri olmak. Bu konuda da çok hızlı ilerliyoruz. Bu hep böyleydi ve üstüne de yeni dönemde bizlerde değer katarak büyümeye, büyütme ve şehrimizi geliştirmeye devam ediyoruz. Bunda emeği geçen herkese teşekkür ediyorum.” dedi.

KARATAY BELEDİYE BAŞKANI KILCA, “BURADA HİZMET BELEDİYECİLİĞİ, GÖNÜL BELEDİYECİLİĞİ VAR”

Kıymetli bir eserin açılışında bir arada olduklarını ifade eden Karatay Belediye Başkanı Hasan Kılca, “Konya modeli belediyecilik aslında bu. Birlikten kuvvet doğuyor. Hem kamu kurum ve kuruluşlarımızla, valiliğimiz, kaymakamlığımız, kamu kurumlarımız, teşkilatlarımız, milletvekillerimiz el ele vererek, gönül gönüle hareket ederek Konya'mıza hizmet etmeye, Konya'mıza katma değer sunmaya gayret ediyoruz. Her hafta birden fazla açılış veya temel atma töreninde birlikteyiz. Bu birliktelik ve çalışma uyumu Konya'mızı güçlendiriyor, kalkındırıyor. Bu bağlamda belediyeler olarak her türlü ihtiyaca cevap verecek hizmetlere el atıyoruz. Gönül belediyeciliği ile ilgili hakikaten güzel işler yapılıyor. Burada hizmet belediyeciliği var, gönül belediyeciliği var. Ben Ahmet Başkanımı ve ekibini Konya'mıza, Bosna Mahallemize böyle güzel bir eser kazandırdığı için kutluyorum. Bu eserin uzun yıllar bu mahalleden ve Konya'nın birçok yerinden gelip burada hemşehrilerimizin hizmet alacağına eminim. İnşallah daha nice açılış ve temel atmalarda bir arada olmak temennisi ile Konyamıza ve Selçuklumuza hayırlı olsun.” şeklinde konuştu.

AK PARTİ KONYA İL BAŞKANI ANGI: “BELEDİYELERİMİZ İLK GÜNKÜ HEYECANLA ÇALIŞMAYA DEVAM EDİYOR”

Konya'nın huzurlu bir şehir olduğuna dikkati çeken AK Parti Konya İl Başkanı Hasan Angi: “ Mülki idaresinden muhtarına kadar herkes Konya'nın refahı,huzuru için elinden ne geliyorsa yapıyor. Hizmetler peş peşe geliyor maşallah belediye-

lerimiz bir biriyle yarış halindedir. Başta Büyükşehir Belediye Başkanımız olmak üzere bütün ilçe belediye başkanlarımız yaşadıkları mekanları daha da güzelleştirmek, şehirleşmenin getirdiği ihtiyaçları karşılamaya dönük her türlü hizmeti sağıktan,spora,sanata kaar pek çok güzel organizasyonu gerçekleştiriyorlar. Bu hizmetler şehrimizi büyütüyor şehirler ülkemizi güçlü kılıyor. Dünyada yaşanan pek çok sıkıntıya rağmen Türkiye heyecanını kaybetmeden bu zorlukları aşmak için elinden gelen çabayı ortaya koyuyor. Başta Cumhurbaşkanımız,bakanlarımız,-yerelde görev yapan tüm kardeşlerimiz bu heyecanı taşıyor. Bu şehri geleceğe taşımak için 7'den 70'e herkese hizmet sunmaya gayret eden bu arkadaşlarımızı bir kez daha tebrik ediyorum tesis mahallemize ve şehrimize hayırlı olsun” dedi.

SELÇUKLU KAYMAKAMI YAMLI,“ ŞEHİRİMİZE VE İLÇEMİZE HAYIRLI OLSUN”

Şehre, ilçe ve mahalleye değer katan bir tesisin açılışında bir arada olmaktan duyduğu memnuniyeti ifade eden Selçuklu Kaymakamı Ömer Hilmi Yamli, “Bu binanın yapımına vesile olan başta Selçuklu Belediye Başkanımız olmak üzere bütün meclis üyelerimize ve belediye çalışanlarımıza husisiyle teşekkür etmek isterim. Binamızın hayırlara vesile olmasını temenni ediyorum, hepinizi saygı ve hürmetle selamlıyorum” dedi.

Konuşmaların ardından Bosna Sosyal Tesisi'nin açılış duası ve kurdela kesimi ile protokol üyeleri tarafından gerçekleştirildi. Heyet daha sonra tesisi gezdi.



Oflmeli Müzik
Aletleri için
Antibakteriyel
Yıkama Solüsyonu



Ağız & Boğaz
Bariyer
Solüsyonu



LONGUP ÖZEL SERİ

Sağlık ve hijyen ürünlerinde sentetik kimyasal kullanımını sıfıra indirmeyi başaran firmamız DEZENKON, müzisyen sağlığına da gerekli özen ve hassasiyeti göstermiş ve bu kapsamda müzisyenlere özel bir seri üretmiştir.

El Bariyer
Solüsyonu



Keman & Viyola için
Antibakteriyel
Yıkama Solüsyonu



DEZENKON
LongUp
musical



"Müzisyen olmak ayrıcalıktır!"

Dezenkon Kimya San. Tic. A.Ş.

Fabrika: Fevzi Çakmak Mah. Hüdaî Cad. Kottim Sanayi No:47 Karatay/KONYA

Genel Müdürlük: Nasuh Akar Mah. Süleyman Hacıabdullahoğlu Cad. No:37 Balgat/ANKARA

www.longuponline.com | info@dezenkon.com.tr



ÜNVER İNŞAAT KALİTEDEN ÖDÜN VERMİYOR

Kuruldukları 2014 yılından buyana yaptıkları çok sayıdaki projeyi hakkıyla teslim eden Ünver İnşaat, kaliteden taviz vermeden yoluna devam ediyor. Ünver İnşaat Sahiplerinden Mustafa Ünver, yaptıkları konutlarla müşterilere güven verdiklerini söyledi



Sektördeki sıkıntılara rağmen yatırımlarını sürdüren Ünver İnşaat, 2014 yılından buyana çok sayıda daireyi hakkıyla teslim etti. Mustafa Ünver ve Yasin Ünver kardeşlerin kurduğu Ünver İnşaat, kaliteden ödün vermeden, müşterilerine verdiği güvenle sektörde emin adımlarla yoluna devam ediyor. Ünver İnşaat, bundan sonraki süreçte de proje üretmeyi sürdürecektir.

SEKTÖRDE BÜYÜYORLAR

Çalışmaları hakkında bilgiler veren Ünver İnşaat Sahiplerinden Mustafa Ünver, 2014 yılında buyana sektörde faaliyet yürüttüklerini söyledi. Bugüne kadar farklı projelerin teslimatını yaptıklarını dile getiren Ünver, "Abim Yasin Ünver'le birlikte şirketimizin çitasını yükseltmek için çalışıyoruz. Kurulduğumuz günden buyana kaliteden taviz vermeden, müşterilerimizi memnun edecek şekilde inşaatlar yaptık. Bundan sonra da bu anlayışla çalışmalarımızı sürdüreceğiz" dedi.

ALTERNATİFLER SUNUYORLAR

Ünver İnşaat'ın müşterilerine alternatifler sunduğuna işaret eden Ünver, şöyle devam etti, "Biz Ünver İnşaat olarak, 20-30 dairelik butik projelerle farklı bölgelerde çalışmalar yürütüyoruz. Bu şekilde müşterilerimize alternatifler sunabiliyoruz. Böylece müşteri memnuniyetini artırmış oluyoruz. Çünkü müşterilerimize çeşitlilik sunduğunuz zaman, insanlara alternatif sunulunca daha cazip gelebiliyor. Bu anlamda, farklı bölgelerde projelerimiz yükseliyor. Bu tür çalışmalarla da şirketimizi yükseltmeye çalışıyoruz."

GÜZEL BİR BÖLGEDE ÇALIŞIYORUZ

Daha çok Karaman Yolu bölgesinde çalışmalar yürüttüklerini bu bölgeden de memnun olduklarını vurgulayan Ünver, şunları kaydetti, "Bu bölgeye hitap edecek şekilde projeler üretiyoruz. Fiyatlarımızı da bu bölgeye göre şekillendiriyoruz. Orta kesime hitap edecek üretimlerimizi gerçekleştiriyoruz. İnşaat yaptığımız bölge, bizim için güzel bir bölge. Müşterilerimiz de sağ olsunlar bize teveccüh gösteriyorlar. Tabi herkesin





farklı bölgelerde, daha büyük projeler yapma gibi hedefleri olması gerekiyor. Çünkü esnafılık, işadamlı olmak bunu gerektiriyor. Fakat şuan biz bölge-mizden memnunuz. İstesek farklı bölgelerde inşaat yapabiliriz, şartları-mız bunun için müsait. Ama macera aramak istemiyoruz ve şimdilik bu bölgede çalışmalarımızı sürdürmeye devam edeceğiz.”

İSTEĞE GÖRE MÜSTAKİL PROJELER YAPIYORLAR

Ünver, pandemi süreciyle birlikte insanların daha çok bahçeli evlere yöneldiğini anımsattı. Bu konuda da çalışmalar yaptıklarını belirten Ünver, “Son birkaç yıldır insanlar daha çok bahçeli evlere rağbet gösteriyor. Biz öncesinde de Ünver İnşaat olarak, müstakil, villa tarzında evler yapıyorduk. Şuanda da bu projelerimizi sürdürüyoruz. Müşterilerimizin isteğine göre üretimler yapabiliyoruz. Müşterimize anahtar teslim şeklinde projelerimizi tamamlayıp müşterimize teslim ediyoruz. Bu tarz projelerimizi de devam ettireceğiz” dedi.

GELECEKTEN ÜMITLİYİZ

Ünver, sektörle ilgili değerlendirmeler de yaptı. İnşaat sektörünün son dönemde ülke genelinde zorlu bir süreçten geçtiğini belirten Ünver, şunları kaydetti, “Girdi maliyetlerimiz çok arttı. Bu durum bizi olumsuz etkiliyor. Maliyetlerimiz artınca, haliyle daire fiyatları da yükseliyor. Bu da bizim satışlarımızı olumsuz etkiliyor. Bizim kar etmemiz gerekiyor. Kar etmeden daire satmamız mümkün değil. Ama

vatandaşlarımızın alım gücü düşünce, satışlarımız da yavaşlıyor. Bu anlamda sektördeki sirkülasyon düşmüş durumda. Tabi biz gelecekte ümitliyiz. İnşallah bu sorunlar giderilir ve bir düzen oturur, sektörümüz eski güzel günlerine kavuşur diye ümit ediyoruz.”

BELEDİYELER ÇÖZÜM ODAKLI ÇALIŞIYOR

Belediyelerin yaptığı çalışmaların kendilerine kolaylık sağladığını dile getiren Ünver, “Müteahhitlerin devlet kurumları içerisinde yakın çalışma içerisinde olduğu kurumlar takdir edersiniz ki belediyelerdir. Belediyelerin imar çalışmalarıyla yapılaşmalar gerçekleşiyor. Bu anlamda belediyelerle yakın bir çalışma içerisindeyiz. Son yıllarda belediyelerimiz bize ön açıcı çalışmalar yapıyor. Sorun çözücü bir çalışma içerisindedir. İşler daha hızlı yürüyor. Bu durum bize olumlu yansıyor. Bu anlayıştan memnunuz” dedi.

YOLUMUZA DEVAM EDECEĞİZ

Şirket olarak sektörde hedefleri doğrultusunda yola devam edeceklerini kaydeden Ünver, “Ünver İnşaat olarak önemli hedeflerimiz var. Hepimizin amacı büyümektir. Devletimize, milletimize daha faydalı olabilmek için gayret gösteriyoruz. Bu anlamda büyümenin sınırı yoktur. Bu doğrultuda çalışmalarımızı sürdüreceğiz. Piyasa şartlarına göre hareket ederek, sektördeki çalışmalarımızın üstüne koyarak yolumuza devam edeceğiz” diye konuştu.



Güçlü Temizlik Ekibimiz

Lekeleri Çıkarmaya Hazır!



ATOMEDYA



OZON®

f @ozonkimya | 0332 211 10 85





TÜRKİYE CUMHURİYETİ
CUMHURBAŞKANLIĞI

Şimşeklerinde



türklerin

M İ R A S I



Damla sulama, boru ve ek parça ekipmanlarının üretimi ile öne çıkan SerDrip, damla sulama ekipmanlarını dünyaya pazarlıyor. SerDrip, ihraç ettiği ürünlerle SerDrip markasını Konya'dan dünyaya tanıtıyor

SERDRİP 65 ÜLKEYE İHRACAT GERÇEKLEŞTİRİYOR

Konya'da üretilen damla sulama ekipmanlarının 65 ülkeye ihracatını sağlayan ve Türkiye'nin en büyük damla sulama ekipman merkezi SerDrip, adeta sektörün dünyaya açılan kapısı konumunda. 2006 yılında damla sulama sektörüne giriş yapan SerDrip, ihraç ettiği ürünlerle SerDrip markasını Konya'dan dünyaya tanıtıyor.

ÜRÜN ÇEŞİTLİLİĞİ İLE DİKKAT ÇEKİYOR

Firma hakkında bilgiler veren SerDrip Firma Sahibi Serkan Topal, "Firmamız 1982 yılında inşaat malzemeleri üzerine toptan satışı üzerine faaliyetlerine başladı. 2006 yılında yaptığımız ek yatırımlar ile damla sulama boru ve ek parça üretimine başladık. 800 yakın çeşidimiz var. Türkiye'de en fazla çeşide bu sektörde sahip olan firmayız. 65 ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz. Kapasitemiz ile Türkiye'de lider konumdayız. 12 Bin metrekare alanda üretim yapıyoruz. Firma olarak daha önce kalıplarımızı dışarıya yaptırıyorduk. Bünyemizde yeni bir Kalıphane kurarak kalıplarımızı kendi bünyemizde yapmaya başladık. Kalıphane'miz bünyesinde bütün kalıplarımızı daha teknolojik ve teknolojik yeniliklere uygun şekilde yeniden revize ediyoruz. Artan maliyetlere karşı kalıp



gözlerini de çoğalttık. 2023 yılına Türkiye'de benzeri olmayan 25 ürün çıkarmak için çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Firma olarak otomasyon ve robotlaşmaya doğru gidiyoruz. 65 ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz" ifadelerini kullandı.

DAMLA SULAMA VERİMLİLİĞİ ARTIRIYOR

Damla sulamanın faydalarından bahseden Topal, "Damla sulamanın faydaları bizim bu eski usul salma sulama dediğimiz sulama şekli yapıldığı zaman tarladaki bütün verimlilik gidiyor. Topraktaki bütün mineraller kaybolur ve toprağı öldürüyor. Bu sulama şekli toprağı öldürdüğü için dışarıdan ek mineral, gübre takviyesi yapıyorlar. Fakat damla sulama da bu şekilde



bir sulama olmadığı için damla şeklinde olduğu için toprağa herhangi bir zarar vermiyor. Hem sudan tasarruf var hem de toprakta ki mineralleri öldürmüyor ve verimliliği artırıyor. Ayrıca sudan yüzde 70, verimlilik konusunda ise yüzde 60 tasarruf var. Bilinçsiz sulamanın önüne geçiyor” ifadelerini kullandı.

TOPAL'DAN SANAYİCİLERE GES ÇAĞRISI

Sektörlerinden elektrik kullanımının yoğun olması sebebiyle fabrikaların çatılarına GES yatırımı yaptıklarını ifade eden Topal, “Son zamanlarda artan enerji maliyetlerine karşın ve sektörümüzde elektrik kullanımının yoğun olması sebebiyle işletmemizin çatısına GES uygulaması gerçekleştirdik. Konyalı sanayicilerimize çatılarına GES yatırımı yapmalarını öneriyorum. Yaptığımız yatırım ile doğaya ve ekonomiye de katkı sağladık” dedi.

'KONYA SANAYİSİ KABUĞUNU KIRDI'

Konya sanayisinin son yıllarda kabuğunu kırdığını ifade eden Serkan Topal, “Konya sanayisi ve sanayicisi her yıl büyüyerek emin adımlarla yoluna devam ediyor. Konya sanayisinin büyümesinin en büyük sebebi jeopolitik konumunun yanı sıra artan maliyetlere karşı dünyanın farklı ülkelerinden Türkiye'ye ve Konya sanayisine ciddi siparişler var. Türkiye olan bu talebin önümüzdeki yıllarda daha da artacağına inanıyorum. Pandemi ile bazı ülkelerde üretim durması ile Türkiye olan talep ile Türkiye'de üretilen ürünlerin de kalitesi ispatlanmış oldu. Konya sanayisi hızla büyümeye devam ediyor. Konya kabuğunu son yıllarda ciddi anlamda kırdı. Son yıllarda sanayicinin yaptığı yatırımlar ile Konya önümüzdeki yıllarda ihracatta payını daha da artıracığını inanıyorum” şeklinde konuştu.



*Köklü Geçmişten
Güçlü ve Bereketli
Geleceğe*

Seyit Mehmet DAĞ

DÜNYAGÖZ KONYA

TIBBİ BİRİMLERİMİZ

- GENEL GÖZ MUAYENESİ
- LAZER TEDAVİLERİ
- KATARAKT TEDAVİLERİ
- RETİNA HASTALIKLARI TEDAVİSİ
- KERATOKONUS TEDAVİSİ
- GÖZ İÇİ MERCEK TEDAVİSİ
- KORNEA HASTALIKLARI TEDAVİSİ
- PRESBİYOPI
- ÇOCUK GÖZ SAĞLIĞI
- ŞAŞILIK
- RENK KÖRLÜĞÜ
- KONTAKT LENS
- GÖZ ÇEVRESİ ESTETİĞİ
- GLOKOM
- ÜVEİT
- NÖRO-OFTALMOLOJİ

SGK
ve
yurt içi- yurt dışı
özel sağlık sigortaları
ile
anlaşmaktayız!



Özel Dünyagöz Hastanesi Konya : Bedir Mah. Sıvalı Sok. No:1 Selçuklu / KONYA



Dünyagöz

DÜNYA
GÖRMEYE
DEĞER

444 4 469

dunyagoz.com

MEKPAN PANEL YAPILARIN ENERJİSİNİ YÜKSELTİYOR



Mekpan Panel'in Solar Uyumlu 4 Hadveli Kepli Çatı Panelleri, Solar enerji pazarının saha ihtiyaçlarına yönelik özel olarak tasarlanarak, gizli vidalı montaj imkânı sunmakta olup, hem sandviç panellerin, hem de solar panellerin montajı sonrasında yüksek su sızdırmazlık özelliği ile ön plana çıkmaktadır

yeni makine parkurumuzla ile sektöre yön vermeye devam etmekteyiz. Dünyada her geçen yıl artan insan nüfusu, sanayileşme ve yaşanan teknolojik gelişmeler doğrultusunda enerjiye olan talep de artmaktadır. Artan talepleri yeterli seviyede karşılayamayan enerji arzı sebebiyle, enerji fiyatları rekor hızla artmakta, her geçen gün giderek derinleşen enerji krizine neden olmaktadır. Yaşanan bu enerji krizi, enerji odaklı tasarımları ve çözümleri yapı sektörünün odak noktası haline getirmiştir. Hem yalıtım, hem de yenilenebilir enerji kaynakları gündemin en ön sıralarında yer almaktadır. Enerji verimliliği çevreyi ve yarınlarmızı doğrudan etkilediği için sürdürülebilir hedeflerin vazgeçilmez bir parçasıdır. Enerji verimliliğine yönelik yapılan araştırmalar, endüstriyel

binaların ve yaşam alanlarının enerji tüketiminde önemli bir paya sahip olduğunu göstermektedir. Binalarımızda sağlayacağımız en küçük tasarruf önlemi dahi, ülke ekonomisi, insanlık ve dünyamız için son derece önem arz etmektedir” dedi.

**ÜRÜNLERİMİZ,
DEPREME VE YANGINA
DAYANIKLILIĞI İLE
GÜVENLİDİR**

Celalettin Hakan Katırcı depreme ve yangına karşı dayanıklı ürünler ürettiklerine dikkat çekerek, “Ürünlerimiz sağladığı mimari estetik ile hayatı güzelleştiren, yapınıza değer katan, günümüzün en çevre dostu ürünlerindedir. Uzun ömürlü, depreme dayanıklı, yüksek yangın dirençli ve yüksek ısı yalıtım performansına sahip olan MEKPAN PANEL markalı, PUR-PIR dolgulu sandviç panellerimiz, spor

Yeni yatırımı ile üretim kapasitesini yüzde 250 oranında arttırdıklarını belirten Mekpan Panel Yönetim Kurulu Başkanı Celalettin Hakan Katırcı, “Yapı sektöründe 2011 yılından itibaren başarılı yatırımlarımızla ile kapasitemizi yüzde 250 oranında arttırarak, yıllık 8. 500. 000 m2 üretim kapasitesine sahip



tesislerinde, endüstriyel tesislerde, hangarlarda, konutlarda, soğuk hava depolarında yaygın olarak kullanılmaktadır. Enerji tasarrufunda önemli rol oynayan MEKPAN PANEL markalı sandviç panellerimiz, ısı ve su yalıtımı konusunda kesin çözümler sağlarken, depreme ve yangına dayanıklılığı ile güvenli, sağladığı mimari estetik ile hayatı güzelleştiren, yapınıza değer katın, günümüzün en çevre dostu ürünlerindedir. İşte tam da bu noktada MEKPAN PANEL markalı Solar Uyumlu 4 Hadveli Kepli Çatı Panelleri, yapıların enerjisini yükseltiyor. Solar enerji pazarının saha ihtiyaçlarına yönelik özel olarak tasarlanan bu ürünlerimiz, gizli vidalı montaj imkânı sunmakta olup, hem sandviç panellerin, hem de solar panellerin montajı sonrasında yüksek su sızdırmazlık özelliği ile ön plana çıkmaktadır. Çatı örtüsünü delmeden montaj imkânı sunan özel tasarım bağlantı aparatı sayesinde Solar panellerin MEKPAN PANEL markalı Solar Uyumlu 4 Hadveli Kepli Çatı Panelleri üzerine montajı çok kolay ve hızlı şekilde yapılabiliyor. Maksimum yük kapasitesine sahip olan bu ürünler, diğer yalıtım malzemelerine göre daha iyi bir ısı yalıtımı sağlamanın yanında, yeterli bir yangın direncine de sahiptir. Böylece bina çatılarına yüksek bedeller ödenerek, uzun ömürlü bir yatırım olarak gerçekleştirilen Çatı Üstü Güneş Santalleri için sağlam ve doğru bir zemin oluşturuyor. Yapı sektörünün parlayan yıldızı MEKPAN PANEL olarak, ürettiğimiz üstün özellikli sandviç panellerle, uzun ömürlü, güvenli, çevre dostu ve sürdürülebilir yapılar sağlamaktayız” diye konuştu.



www.robocut.com.tr



ROBOCUT

Cnc Plasma, Laser, Waterjet Cutting Systems

REDLINE PROLINE

HVAC++



+90 543 763 73 13



robocutplazma



+90 332 345 26 77



info@gaztekmakina.com



Horozluhan Mh. Günpınar Sk. No:46
Selçuklu / Konya / TURKEY

Hayatınızı *Kolaylaştıran* Ürünler



new
CITY
SIMPLES LIFE PRODUCTS



FÖZES DÜZGÜN +90 332 249 30 90



www.newcity.com.tr



NEWCITY HEDEFLERİ DOĞRULTUSUNDA İLERLİYOR

NEWCITY Satış Pazarlama Müdürü Tamer Yaşar, Türkiye'nin içinde bulunduğu ekonomik duruma rağmen firmalarının hedefleri doğrultusunda değerli müşterilerine ürün tedarikini aksatmadan hizmet etmeyi sürdürdüklerini söyledi

2002 yılında tüketicilerin temel ihtiyaç ve gereksinimlerini karşılamak, günlük hayata pratik çözüm sunan market ürünlerinin üretim, paketleme ve dağıtımlarını yapma adına ilk temelleri atılan ve bugün itibarıyla geldiği noktada yaklaşık 6 kategori ve 400 ayrı ürün yelpazesine sahip market ve perakende satış noktaları sektörüne yönelik üretim ve pazarlama faaliyetlerini yürüten GULF GROUP, hızlı bir gelişme trendiyle sektöründe son derece köklü ve kurumsal bir gelişim süreci içerisinde faaliyetlerini sürdürüyor. Başarılı bir biçimde yürüttüğü pazarlama, dağıtım ve üretim serüveni konusunda pro-



TAMER YAŞAR



SOUKAINA GHAZOU





fesyonel çalışan kadrosuyla Toplam Kalite Anlayışı çerçevesinde malzeme kalitesinden sevkiyata, teknolojik ve Uluslararası standartlardan çalışan kalitesine kadar bir bütün olarak gören GULF GROUP, tüm Satış, Dağıtım ve Pazarlama proselerinde son derece gelişmiş ve uluslararası akreditasyona sahip bir süreci başarıyla uyguluyor. Tüm çalışmalarında insan ve ona karşı olan sorumluluğu temel unsur olarak en başa koyan firmamız, ayrıca gerçekleştirdiği başta Avrupa, Ortadoğu, Afrika, ve Balkan ülkelerine yönelik ihracatı ile NEW CITY marka kalitesini ülke sınırlarının dışına taşımanın ve böylece global oyuncu olmanın, haklı gururunu yaşıyor.

'HEDEFLERİMİZ DOĞRULTUSUNDA ÇALIŞMALARIMIZI SÜRDÜRÜYORUZ'

NEWCITY Satış Pazarlama Müdürü Tamer Yaşar, Türkiye'nin içinde bulunduğu ekonomik duruma rağmen firmalarının hedefleri doğrultusunda değerli müşterilerine ürün tedarikini aksatmadan hizmet etmeye devam ettiğine dikkat çekerek, "2002 yılında 50 metrekare alanda NEWCITY

markası ile ticaret hayatına adım atan firmamız kuruluşunun 20. Yılında sürekli büyüyen ve gelişen yapısı ile Organize Sanayi Bölgesinde 10 Bin metrekare alanda hizmet vermeye devam etmektedir. 20 yıllık ticari serüveninde yeni marka ve üretim yatırımları ile şu an CLEAN, NEW EGO, NEW SOFT, NEW ECO ve GREENAIR markalarını da bünyesine katan firmamız Türkiye'de 60 ilde oluşturduğu satış ve pazarlama ağına yanı sıra 25 ülkeye doğrudan ihracat yaparak ülkemize döviz girdisi sağlamaktadır. Konya'da bulunan üretim tesisimizde 300.000 LT. sıvı kimyasal ve kozmetik üretim kapasitesinin yanında bulaşık süngeri ve temizlik bezleri çeşitleri üretimini profesyonel anlamda yapan Anadolu'daki nadir firmalardan biridir. Ülkemizin içinde bulunduğu ekonomik duruma rağmen firmamız hedefleri doğrultusunda değerli müşterilerine ürün tedarikini aksatmadan hizmet etmeye devam etmektedir" şeklinde konuştu. NEWCITY Dış Ticaret Sorumlusu Soukaina Ghazoui da firma olarak ihracatı önemsediklerini ifade ederek ihracat konusunda başarılı olduklarını ifade etti.





YERLİ, MİLLİ VE KALİTELİ

2006 yılında girdiği sektörde, geniş ürün yelpazesıyla hizmet vermeye başlayan ARS Park A.Ş geldiği noktada Türkiye'nin sayılı firmalarından birisi haline gelirken, yüzde 100 yerli üretim anlayışından da hiçbir şekilde taviz vermiyor

2006 yılında girdiği sektörde, geniş ürün yelpazesıyla hizmet vermeye başlayan ARS Park A.Ş geldiği noktada Türkiye'nin sayılı firmalarından birisi haline gelirken, yüzde 100 Yerli Üretim anlayışından da hiçbir şekilde taviz vermiyor. 2006 yılından bu yana sektörde geniş ürün yelpazesıyla hizmet veren ARS Park, ağırlıklı olarak çocuk oyun grupları, açık alan spor aletleri, kent mobilyaları ve ipli oyun sistemleri kategorisinde faaliyetlerini sürdürüyor. ARS GROUP bünyesindeki 4 şirketten biri olan ARS Park A.Ş. sosyal sorumluluk çerçevesinde yaptığı öncü faaliyetleri ile de sektörde yerini perçinledi. ARS Park ayrıca, çağın estetik mimarilerine uygun, çocuk oyun grupları, açık alan spor aletleri, ipli oyun sistemleri ve kent mobilyaları vb. geniş ürün yelpazesini ISO 9001:2008, ISO 14001:2004, OHSAS 18001:2007, TS EN 1176-2, TS EN 1176-3, TS EN 1176-4, TS EN 1176-5, TS EN 1176-6, TS EN 1176-11, TS 12427, TSEK K17, TS EN 7941 ve TSEK belgeleri ile güvence altına aldı. ARS Park A.Ş. Yönetim Kurulu Başkan Yar-

dımcısı Ersin Arslan, firmaları hakkında bilgi verdi.

Öncelikle sizleri tanıyabilir miyiz?

1983 Yılında Konya Meram'da dünyaya geldim. İlk ve orta öğrenimden sonra Enderun Fen lisesinde eğitimime devam ettim. Selçuk Üniversitesi Dış Ticaret bölümünü bitirdikten sonra Lisansımı Anadolu üniversitesi İşletme Fakültesinde, Yüksek lisansımı ise Selçuk Üniversitesi İşletme Fakültesinde tamamladım. 2006 yılında bir aile şirketi olan ARS Park

A.Ş.'yi kurarak çocuk oyun grupları ve kent mobilyaları alanında faaliyet göstermeye başladık. Halen bu şirkette yönetim kurulu başkan yardımcılığı görevini yürütmekteyim. Spora olan ilgim ve merakımdan dolayı ARS Park Sanayi spor kulübüne başkan olarak seçildim. Amatör branşlar da futbol ve basketbol takımlarımızla birçok kupa kazandık. 2013-2015 yılları arasında Konya Fenerbahçeliler derneği yönetim kurulunda genel sekreterlik görevinde bulundum. Fenerbahçe spor kulübü kongre üyeliğim ve Konyaspor delegeliğim devam etmektedir. 2015 yılında Konya Tesisat, İnşaat Malzemecileri Derneği (KONTİMDER) kurucu üye olarak bulundum ve Başkan yardımcılığı görevini yürüttüm. 2002 yılında bir hobi olarak başladığımız çocuk oyun grupları ve kent mobilyaları imalatı, bugün bakıldığında firmamızın ana üretim dalı haline gelmiştir. Bugün birçok ülkede, yurt dışı operasyonları ve yabancı müşterilerle gelişen dev bir marka haline geldik. Son yıllarda olduğu gibi her daim Türkiye'nin en iyileri arasına girmeye hedefledik. Orta ve uzun vadede ise hedefimiz Dünya sıralamasındaki en iyiler arasında yer almaktır

ARS Park A.Ş hakkında bilgi verir misiniz?

Konya'da çocuk oyun grup-





larının ilk üreticisi olan ARS Park şu an geldiği noktada Türkiye'nin sayılı firmalarından birisi haline gelirken, yüzde 100 Yerli Üretim anlayışından da hiçbir şekilde taviz vermiyor. 2006 yılından bu yana sektörde geniş ürün yelpazesine hizmet veren ARS Park, ağırlıklı olarak çocuk oyun grupları, açık alan spor aletleri, kent mobilyaları ve ipli oyun sistemleri kategorisinde faaliyetlerini sürdürmektedir.

ARS Park A.Ş bünyesinde bulunan şirketler hakkında bilgi verir misiniz?

Biz ARS GROUP adı altında ARS PARK, CRS METAL markaları ile dünyaya açılmanın haklı gururunu yaşamaktayız. Bugün ülkemizin birçok yerinde çocuklarımız ARS PARK markası ile üretilen parklarda eğleniyor ve zamanının büyük kısmını bu parklarda geçiriyor. Şu an bünyemizde bulunan her bir marka, Türkiye'de ve dünyada kendinden söz ettirmektedir.

ARS Park ihracat gerçekleştiriyor musunuz? Gerçekleştiriyorsanız hangi ülkelere ihracat gerçekleştiriyorsunuz?

Türkiye dışında birçok ülkeye ihracat yapıyoruz. ARS PARK markası ile yurtdışında Türkiye'yi temsil etmenin gurur ve mutluluğunu yaşamaktayız. Lübnan, Irak, Nahcivan, Azerbaycan, İngiltere, K.K.T.C, Fransa, Malta, Nijerya, Gürcistan, Yunanistan, İspanya,

Vietnam, Ukrayna, Romanya ve daha sayamadığım birçok ülkeye sevkiyat gerçekleştirmekteyiz. Hedeflerimiz doğrultusunda amacımıza ulaşmak için yol kat ediyoruz. Avrupa pazarında da ön gördüğümüz yerlere gelmek için gerekli analiz çalışmalarımız devam etmektedir. Önümüzdeki yıllarda özellikle Avrupa pazarında hedeflediğimiz yere gelerek adımımızdan sıkça bahsettireceğimizin kanaatindeyim. İleriye yönelik planlarımızda yurtdışı operasyonlarımızın dahası var.

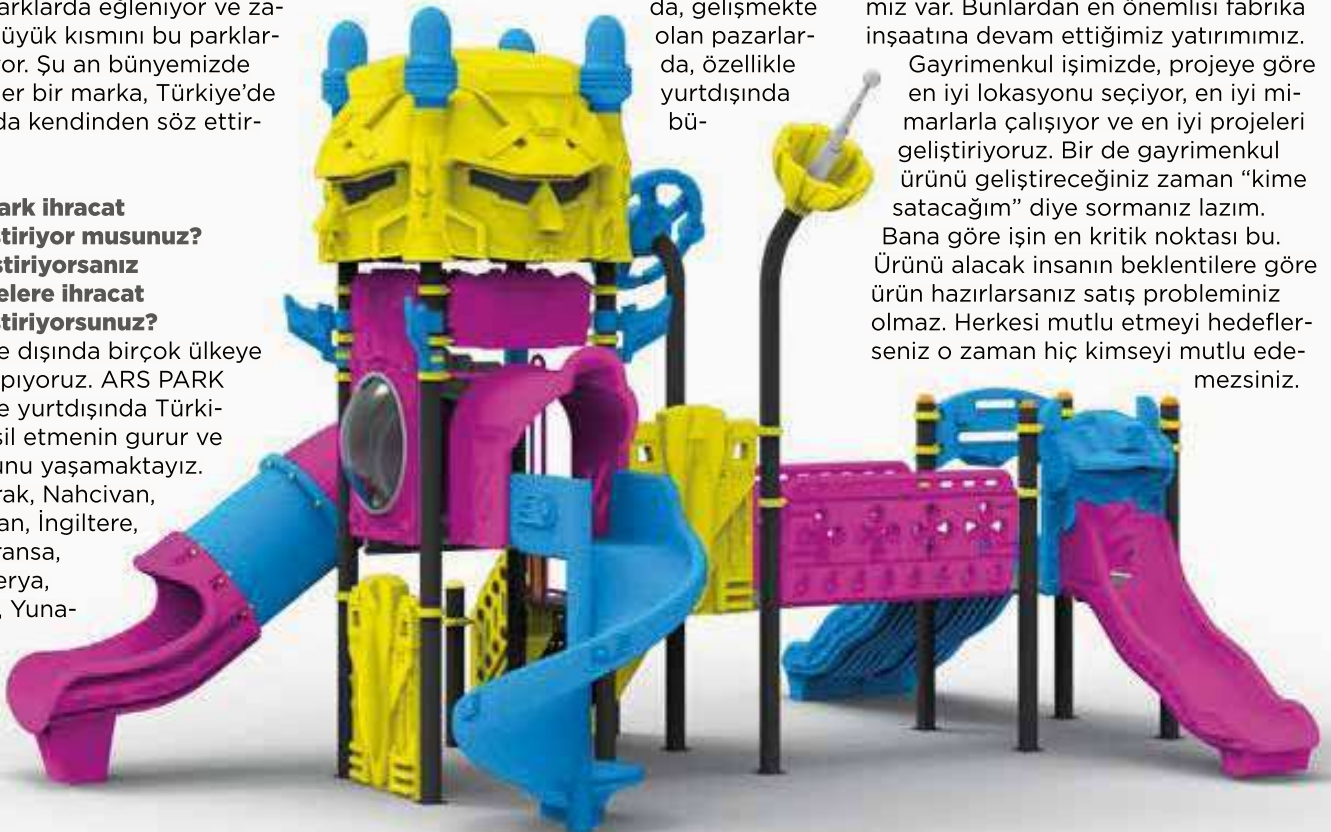
ARS Park olarak hedefleriniz ve projeleriniz hakkında bilgi verir misiniz?

Önümüzdeki dönemde Türkiye'deki sağlam konumumuzu korumanın yanında, gelişmekte olan pazarlarda, özellikle yurtdışında büyü-

yümümüzü daha da artırmak istiyoruz. Hedefimiz: Önümüzdeki dönemde Türkiye'deki sağlam konumumuzu korumanın yanında, gelişmekte olan pazarlarda, özellikle yurtdışında büyümemizi daha da artırmak istiyoruz. Projelerimiz ise şöyledir. 35.000 m2 kapalı alanı olan toplamda ise 50.000 m2'lik alana sahip bir üretim tesisi inşa ederek fabrikalarımızı tek çatı altında toplamaktır. İnşaat sektöründe yapmış olduğumuz fabrika projelerimizle sektördeki yerimizi koruyarak daha nice projelerin altına imza atmak proje sıralamamızdaki en önemli planlarımız arasındadır. Konya'ya inanıyoruz ve yatırımlarımıza devam ediyoruz. Gayrimenkulde herkesin geri çekildiği dönemde önemli gayrimenkul yatırımlarımız var. Bunlardan en önemlisi fabrika inşaatına devam ettiğimiz yatırımımız.

Gayrimenkul işimizde, projeye göre en iyi lokasyonu seçiyor, en iyi mimarlarla çalışıyor ve en iyi projeleri geliştiriyoruz. Bir de gayrimenkul ürünü geliştireceğiniz zaman "kime satacağım" diye sormanız lazım.

Bana göre işin en kritik noktası bu. Ürünü alacak insanın beklentilere göre ürün hazırlarsanız satış probleminiz olmaz. Herkesi mutlu etmeyi hedeflerseniz o zaman hiç kimseyi mutlu edemezsiniz.





Sektördeki pazar payınız nedir? üretimdeki kalite anlayışınız nasıldır?

Türkiye de oyun grupları sektöründe ilk üç firma arasında yerimizi almaktayız. Önce insan sağlığı ve kalite dediğimiz üretim sistemimizde bunlardan hiçbir zaman ödün vermedik. Kalitemizi gerek TSE gerekse CE belgelerini alarak taçlandırdık. Kalite bizi hep bir adım daha ileriye taşıdı. Şuan bulunmuş olduğumuz yere gelmemizde kalitemizin çok büyük bir payı vardır. Faaliyet gösterdiğimiz sektörde pazarın maalesef bir sonu yok. Her yeni günle birlikte türeyen yeni girişimciler ile birlikte sektörde farklılık göstermek ve var olmak güçleşiyor. Alım gücünün azalması ile birlikte taleplerin sadece fiyat düşüklüğü üzerine odaklanması maalesef bizi zorlamaktadır. Önceliği daima çocuk sağlığı olan ve kaliteyi hep en üste tutan bir firma olarak maliyetlerimizin yüksek olması satış rakamlarımıza yansımaktadır. Merdiven altı üretim yapan firmalarla fiyat-

larımızın kıyaslanması ne yazık ki çok üzücüdür. İçinde çocuk kelimesinin geçtiği her ayrıntı bence özen ve hassasiyet istemektedir. Bizi bu sektörde yoran tek şey önüne gelenin bu sektöre girmesi ve bu alanda satış yapmasıdır.

Sektörün geleceğine yönelik öngörünüz neler?

Merdiven altı firmaların rekabet şartlarını zorlayıcı durumu elbette ki bizim sektörümüzde de kendini göstermektedir. Kontrollerin daha iyi yapılması gerekmektedir. Eğer kontroller sağlanamazsa kurumsal firmaları zorlu günler beklemektedir.

Özel bir mesajınız var mı?

Uzmanı olduğumuz her alanda kendimizi büyümeye ve gelişmeye odakladık. Yeni projeler yaparak sektörleri yeni soluklar kazandırmaya kendimizi endeksledik. Bu yüzden ilkleri hep bizlerle duyacak ve bizlerle yaşayacaksınız. Bugünlere gelmemizde emeği olan kıymetli çalışmaya arkadaşlarımıza ve değerli müşterilerimize teşekkürü bir borç bilirim. Bizden hep daha fazlasını beklemeleri bizim hep daha ilerisini hedeflemizin önünü açmıştır.



Gitar Seni Çağırıyor...

Haydi durma ritim tut



MUTLULUĞUN ANAHTARI BİZDE



0332 245 25 65

erkanbasargayrimenkul



Erkan BAŞAR
GAYRİMENKUL

TÜRKİYE'DE

KENT ÖZEL

ÖĞRETİM KURSU



NUMARA

*Kent daima
yanında...*



KENT ÖZEL ÖĞRETİM
KURSU

(0332) 351 78 78

kentozelogretim.com

44 yıllık tecrübesiyle kaliteden taviz vermeden önemli bir OEM tedarikçisi haline gelen Özden Otomotiv, büyüme hedefiyle yoluna devam ediyor. Özden Otomotiv, yapımı devam eden yeni üretim alanına geçişiyle birlikte ivmeyi artırmayı amaçlıyor

BÜYÜME HEDEFİYLE YOLUNA DEVAM EDİYOR

Ağır vasıta araç gruplarının hidrolik fren sistemlerini üreten Özden Otomotiv, kaliteli üretim anlayışıyla yoluna devam ediyor. Sektöre ait teknolojik gelişmeleri takip ederek, Ar-Ge uygulamalarını bu doğrultuda yürüten Özden Otomotiv, başarı düzeyini artırmak için ciddi bir yatırım yapıyor. Kalite, çevre, iş sağlığı ve güvenliğini önceleyerek yürüttüğü üretimle, zamanında ve eksiksiz teslimatıyla müşterilerinin memnuniyetini kazanan firma, OEM tedarikçisi olarak da öne çıkmayı başardı. Dolaylı olarak dünyanın birçok noktasında ürünü bulunan Özden, direkt olarak yaklaşık 40 ülkeye ihracat yaparken, bu sayıyı artırmak için büyük bir çaba sarf ediyor. 44 yıllık tecrübeye, 4 bin metrekarelik kapalı alanda üretim yapan Özden Otomotiv, büyüme ve Ar-Ge odaklı çalışmalarına devam ediyor.

BÜYÜME HEDEFLERİ VAR

Özden Otomotiv'in hedefleri ve üretimiyle ilgili açıklamalarda bulunan Özden Otomotiv Sahiplerinden Ali Özden, 44 yıldır sektörün içerisinde yer aldıklarını söyledi. Şuan 4 bin metrekarelik kapalı alanda üretim yaptıklarını ancak bu alanın artık yeterli gelmediğini belirten Özden, "Yerimiz sıkışık

vaziyette. Bu anlamda üretim alanımızı genişletmek için çalışmalarımız sürüyor. 5. Organize Sanayi Bölgesi'nde 10 bin metrekarelik bir üretim alanımızın inşaatı hızlı bir şekilde yükseliyor. Gelecek senenin ilk yarısında inşallah bu hedefimize ulaşmış olacağız. Özden Otomotiv olarak büyüme, yatırım yapmaya devam edeceğiz. Bu anlamda, tabiki ihtiyaç olması halinde, ilerleyen zamanlarda üretim alanımızla alakalı büyüme hedeflerimiz var" dedi.

ÜRETİMİN BÜYÜK BÖLÜMÜ İHRAÇ EDİLİYOR

Özden Otomotiv'in önemli bir ihracatçı firma olduğuna dikkat çeken Özden, "Üretimimizin büyük bir bölümünü ihraç ediyoruz. Bunu rakamlarla anlatacak olursak, üretimimizin yüzde 75'ini ihraç ediyoruz. Yaklaşık 30 ülkeye ihracat yapıyoruz. Ama bu ülkeler bizim zaten odak noktası olarak seçtiğimiz ülkeler. Bu ülkelerden de tüm dünyaya ürettiğimiz ürünler gitmiş oluyor" diye konuştu.

KONYA SANAYİSİ DAHA İYİ GELECEK

Konya sanayisi ile ilgili değerlendirmelerde bulunan Özden, Konya'nın üretim noktasında çok iyi bir yere geldiğini söyledi. Özellikle otomotiv sektöründe Konya'nın tartışılmaz bir kalitesinin ve önemine olduğuna değinen Özden, şöyle devam etti, "Otomotiv sektöründe hızlı bir şekilde verilen ürünler yapılabiliyor ve talepler karşılanabiliyor. Bunu yaparken Konya kaliteyi ön planda tutuyor. Konya kalite olarak kendini ispatlamış durumda. Zaten kalite olmasaydı bu durumlara gelemezdik. Çünkü Konya sanayisinde birçok firmamız



mallarını tüm dünyaya ihraç ediyor.”

MARKALAŞMAYA DİKKAT ÇEKTE

Konya'nın üretim kapasitesini artırırken, markalaşma adımlarının da başarılı bir şekilde sürdüğüne değinen Özden, “Konya sanayisi markalaşma yolunda büyük adımlar atıyor ve başarılı sonuçlar elde edildi. Bizler de kendimize bu noktada hedefler koyuyoruz ve hedeflerimiz için de çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Tabi markalaşma denilen olay hemen gerçekleşebilecek bir şey değil. Kolay da olmuyor. Oturmuş markalar var ve onların yanında bizim gibi firmalar hemen öne çıkamıyor. Ama elimizden geleni yapıyoruz. Çünkü devamlılığı sağlamak için markalaşmak oldukça önemli. Biz de Özden Otomotiv olarak bu doğrultuda önemli adımlar atıyoruz” şeklinde konuştu.

İŞ VAR AMA İŞÇİ YOK!

Konya sanayisinin en büyük sorununun personel sorunu olduğuna dikkat çeken Özden, bu sorunun acilen çözülmesi gerektiğini söyledi. Aksi takdirde büyük sorunlar ortaya çıkabileceğinin altını çizen Özden, sözlerini şöyle sürdürdü, “Sanayide iş anlamında hiçbir sorun yok. Hangi üreticimize giderseniz gidin, iş anlamında bir sorun yok. Ama bizim bugün gelinen noktada en büyük sorunumuz eleman sorunu. Biz eleman olmadığı için gelen taleplere karşılık vermekte zorlanıyoruz. Mesela Özden Otomotiv olarak 3 vardiya çalışmamız gerekecek kadar işimiz var, talep var. Ama biz tek vardiyayı dahi zor sürdürüyoruz. Eleman konusunda gelinen bu nokta, bazı şeyleri çok değiştirdi. Mesela Konya sanayisi, üreticisi, elemana değer veriyor ve maaş konusunda herkes hakkını alıyor. Şartlar çok iyileşti. Ancak bu sefer de eleman bulamıyoruz. Bundan sonraki süreçte eleman sorunu böyle devam ederse, üretici daha zor bir duruma girecek. Ama eleman sorunu olmasa, Konya sanayisi ihracatını çok çok katlayacak. Çünkü ben siparişimi alıyorum, ancak 6 ay sonraya teslim edebiliyorum. Eğer benim çalıştıracak personelim olsa, 3 vardiya çalışsam, siparişimi 1 ay sonra versem, ürün verdiğim tedarikçi o mali satacak ve yeni sipariş verecek. Ya da ben daha fazla fuara katılıp, daha fazla ülkeye ve müşteriye hitap etmek istiyorum. Ancak ben iş yetiştiremememe endişesiyle fuarlara da katılamıyorum. Makine parkuru anlamında hiçbir sıkıntımız yok. Ama personel noktasında büyük sıkıntı var. Piyasa şartlarında artık insanlar masa başı iş, dolgun maaş istiyor. Ama sanayide herkes masa başı çalışamaz.”

AVRUPA BİZİM KALİTEMİZİ BİLİYOR

Ağırlıklı olarak Avrupa'ya ihracat yapan bir firma olarak, Avrupa'nın Türkiye'ye ve Konya'ya bakışıyla ilgili değerlendirmelerde bulunan Özden, şu ifadeleri kullandı, “Biz ağırlıklı Avrupa bölgesi ile çalışıyoruz. Avrupa bölgesi, Konya'da kaliteli ürünleri gözlemlemiş ve kaliteli ürün çıkabileceğini biliyor. Bu anlamda, ileriye dönük sürdürülebilir bir ticaret söz konusu.”



SON TEKNOLOJİ

Dünya teknolojisini yakından takip ederek,
daha yüksek kaliteli ürünler üretiyoruz!

 **ÖZDEN**
OTOMOTİV

FTS **F&S**
automotive multi brake systems

www.ozdenotomotiv.com



Firmamız, Ankon Enerji İnşaat Ltd. Şti, 2013 yılında profesyonel ve dinamik kadrosu ile güneş enerjisi OG Pano tedariki, enerji nakil hatları ve enerji üretimi alanlarında faaliyete başlamıştır. Firmamız ortakları tarafından 2021 yılında Ankon Enerji İnşaat Ltd. Şti ne bağlı olarak kurulan OMSA GROUP kurulmuştur. OMSA GROUP dayanıklı tüketim mallarının üretimi ve ihracatını yapan bir firmadır. Ana faaliyet alanı çocuk oyun grubu, açık alan fitness aletleri, zemin kaplamaları, kent ekipmanları ve trafik ekipmanlarıdır, bu alanda markamız Panda Playtime dir.

Panda Playtime, "Şimdi Oyun Zamanı." mottosu ile çocuk oyun alanlarında ve sosyal alanlarda oyun, hareketlilik, gelişim, güvenlik, sosyallik, duyarlılık ve yenilik sağlayan bir konseptte ulaşmayı hedeflemektedir. Bu nedenle tasarımlarımızda dinamik çizgileri zengin materyal içeriğiyle heyecan veren konstrüksiyonlara dönüştürüyoruz. Dahası ürettiğimiz tüm ürünlerde önceliğimiz kalite ve özgünlüktür.

Her yeni fikir bizim için başlangıç noktası olup üretimden kullanıma kadar her aşamada aynı özeni gösteriyoruz. Uluslararası standartlara uygun olarak üretilen ve TUV, EN, ISO belgelerine sahip olan ürünlerimizi katalogumuzda inceleyebilirsiniz.

Dünyanın her noktasında aynı kalite ve heyecanla yer almak için buradayız ve sizinleyiz. Şimdi oyun zamanı...



PLAYTIME
SPORT
RUBBER
URBAN
TRAFFIC

İLETİŞİM



MSA
GROUP



@pandaplaytime

info@pandaplaytime.com



www.pandaplaytime.com



Yılların birikimiyle bugün yurtdışı pazarında kendini gösteren Giba Şekerleme, 40'tan fazla ülkeye ihracat yapıyor. Bu potansiyelini artırmak için çalışan firma, sürekli kendini yenileyerek pazarda fark oluşturmaya çalışıyor

GİBA MARKASI DÜNYAYA YAYILIYOR

Yılların vermiş olduğu tecrübe ile üretimlerine devam eden Giba, ağızları tatlandırmayı sürdürüyor. Hem üretim hem de perakende satış yapan Giba, yoluna emin adımlarla devam ediyor. Yurtiçinde önemli bir pazar payına sahip olan Giba, ülke ekonomisine daha fazla katkı sunmak amacıyla son dönemde ihracattaki payını artırmak için adımlar attı. Bu adımlarda başarı sağlayan Giba, bugün yaklaşık 40'tan fazla ülkeye ihracat yapan bir firma haline geldi. Giba Şekerleme Genel Müdürü Murat Özgüven, konuyla ilgili önemli değerlendirmelerde bulundu. Özgüven, ülke ekonomisine daha fazla katkı yapabilmek adına ihracata odaklandıklarını söyledi.

81 İLE ÜRÜN GÖNDERİYORLAR

Giba Şekerleme'nin uzun yıllardır Konya'da faaliyet gösterdiğini bununla birlikte nesillerden nesillere aktarılan lezzetinin olduğunu belirten Giba Şekerleme Genel Müdürü Murat Özgüven, "Şirketimizin üçüncü kuşak yöneticisi olarak devraldığımız bayrağı daha yukarıya taşımak amacıyla iki kardeşimle birlikte işlerimizi sürdürüyoruz. Hepimizin üstlendiği farklı görevler var. Ortak amacımız ise lezzetimizi daha ileriye taşımak. Bizim en büyük özelliğimiz geleneksel ürünlerimizi geleneksel yöntemlerle üretmek. Şu an geldiğimiz noktada da Türkiye'nin 81 iline ürün gönderiyoruz" dedi.

DEDEDEN TORUNA GEÇEN LEZZET

Giba'nın mazisinin 40 yılı aştığını

vurgulayan Özgüven, "1972'lerde rahmetli dedemizin perakendecilik yapmaya başlamasıyla kuruldu diyebiliriz. Eski otogarda ilk dükkânı açmış rahmetli dedem. Daha sonra aynı yerde 11 dükkâna ulaşmış. Tabi burası ortaklı bir yermiş. Eski otogar yıkılınca ortaklık da bozulmuş. Daha sonra 2001 yılında yeni şekerçiler sitesinde 600 metrekarelik bir üretim alanında yeniden başlamış olduk. Otogar ve Mevlana Çarşısı'nda da perakende dükkânlarımızı açarak devam ettik. Daha sonra Nalçacı'da da bir şube açtık. Kuruyemiş, lokum, şeker üzerine ilk şehir içi dükkânını açan biziz diyebilirim. Personelimiz bizim buraya girer çırak olarak, usta olarak devam eder emekli olur gider. Bununla övünç duyarız. Aile ortamımız var burada. Dedemizden, babamızdan gelen kültür



bu şekilde. Dedemizi ve babamızı kaybettikten sonra 3 kardeş Giba Şekerleme'yi sırtlıyoruz" dedi.

'GELENEKSEL TATLAR ÜRETİYORUZ'

Geleneksel tatlar arasında yer alan Mevlana Şekeri, lokum, hurma şekeri, akide şekerleri ve Konya sarması ürettiklerinin altını çizen Murat Özgüven, "Biz bir kültür oturtmaya çalışıyoruz. Hediyeleşme kültürü var. Onla alakalı farklılıklar oluşturmaya çalışıyoruz. Biz geleneksel ürünleri geleneksel yöntemlerle üretiyoruz. Daha çok el işçiliğiyle üretiyoruz. Birinin ben çocukluğumda yediğim Mevlana şekerinin tadını şimdi alamıyorum diye bir durum bizde söz konusu olmaz. Aynı lezzet, aynı tat devam eder. Kaybolmaya yüz tutmuş gibi şeyleri de kaybetmemek adına da çalışmalar yapıyoruz. Farklılıklar oluşturuyoruz. İnsanlar hediyeye götürürken farklı şeyler götürürsün amacıyla farklı ambalajlar yapıyoruz. İnsanlardaki algıyı bu şekilde değiştirmek gerekiyor. Sıradanlaşmamak gerekiyor. Sektöre farklı soluklar getirmeye çalışıyoruz. Biz perakendeci de olduğumuz için müşterinin ne istediğini de biliyoruz. Onların taleplerini de alabiliyoruz. Bu da bizim için büyük bir avantaj" diye konuştu.

İHRACATA ODAKLANDILAR

Son dönemde ihracatı artırmak için çalışmalar sürdürdüklerini kaydeden Özgüven, ihracatı artırmak için yeni ürünler üretmeye başladıklarını söyledi. Bu anlamda çikolata üretimine girdiklerini dile getiren Özgüven, şöyle devam etti, "Çikolata üretmeye başladık. Kaliteli ama ucuz bir ürün. Bu ürünün ciddi bir ihracat potansiyeli var. Bu ürünü tamamen ihracat için üretiyoruz. Daha çok Ortadoğu ve Afrika ülkeleri önemli bir Pazar bizim için. Yeni ürünümüzle birlikte yurtdışı pazarındaki payımızı hızlı bir şekilde artırdık. Kısa bir sürede önemli

bir mesafe aldık ve bugün yaklaşık 40 ülkeye ihracat yapan bir firma haline geldik."

İHRACAT YAPMAMIZ ŞART

İhracatın önemine değinen Özgüven, "İhracat yapmamız gerekiyor. Ülkemizin iç piyasası yeterli olabilir ama ihracat yaparak ülke ekonomisine de fayda sağlamamız lazım. Döviz girdisi sağlamamız lazım. Konya bu anlamda büyük bir ivme kazandı, inşallah bu durumu daha da yukarıya taşıyacağız" değerlendirmesinde bulundu.

AHİLİK GELENEĞİNİ YAŞATIYORUZ

Giba Şekerleme'nin nesilden nesile aktarılan bir geleneğin ürünü olduğunu kaydeden Özgüven, bu durumun kendilerine güç verdiğini söyledi. Bu anlayışının temelinde ise ahilik kültürünün olduğunu dile getiren Özgüven şunları söyledi, "Selçuklu'dan buyana süregelen ahilik kültürü, bizim ticari ve toplumsal anlayışımızın da temelini oluşturuyor. Çünkü Ahi Evran gerçekten önemli bir iş başarmış, toplumun her kesimini kucaklayan bir teşkilat ortaya koymuştur. Öyle ki bu teşkilat, bizim hem Türk geleneğimizle hem de İslami değerlerimizle birebir örtüşen bir anlayışla ortaya çıkmıştır. Biz de bu anlayışı Giba olarak hep benimsedik ve ticari faaliyetlerimizi bu anlayışla şekillendirdik. Çünkü ahilik geleneğinde bir usta, çıraklıktan aldığı birini ustalığa kadar götürüyor, o kişi usta olduktan sonra ya işe birlikte devam ediyorlar ya da usta olan kişi kendi işini kuruyordu. Biz de Giba Şekerleme olarak dedemizden aldığımız mirası aynı anlayışla sürdürüyoruz. Dedemizden babamıza, babamızdan da bize geçen bir serüven var. Öğretilere baktığımız zaman ise ben bizim firmamızda ahilik anlayışının yansımalarını görüyorum. Bu anlamda, Giba Şekerleme'nin bugünlere gelmesinde bu anlayışın büyük katkısı olduğunu düşünüyorum."



MUTFAĞINIZA ŞIKLIK KATAÇAK TASARIMLAR ERGÜL'DE



ergül
ANKASTRE VE HIRDAVAT

Tutku, bir teklife, hatta neden, keşfedilmeye ya da faaliyete alışmaya veya alışılmadık bir heyecan hissine duyduğumuza duyulan ilgi veya arkadaşça bir ilgi olabilir.



Horozluhan Mh. Yavuzeli Sk. No:18 Selçuklu/Konya
www.ergulhirdavat.com.tr

U Ü M İ T J A N T

Tarım Jantları

bilgi@umitjant.com.tr



Fevzi Çakmak Mah. Büsan OSB Çellik Cad. No: 89 KARATAY / KONYA
+90 332-345 13 61



TÜRKİYE'NİN EN BÜYÜK LAVANTA BAHÇESİ KARATAY'DA

Karatay Belediye Başkanı Hasan Kılca, 2 Temmuz'da ziyaretçilerine kapılarını açan Karatay Lavanta Bahçesi'nde basın toplantısı düzenledi. Karatay Lavanta Bahçesi'nin yanı sıra belediyenin yürüttüğü daha birçok yatırım ile yeni projeler hakkında da bilgi veren Başkan Hasan Kılca, 4 kat büyütülen Karatay Lavanta Bahçesi'nin Türkiye'nin en büyük bahçesi olma özelliği kazandığının altını çizdi. Hasan Kılca, "Konya ve Karatay'ımıza her anlamda katma değer sağlayacak, bölgemize bir renk ve güzellik katacak projeler üretiyoruz" dedi



Karatay Belediye Başkanı Hasan Kılca, Karatay Belediyesi tarafından Konya'ya kazandırılan Karatay Lavanta Bahçesi'nde basın toplantısı düzenledi.

KILCA, KARATAY LAVANTA BAHÇESİ İLE BELEDİYE YATIRIMLARINI DEĞERLENDİRDİ

Başkan Hasan Kılca basın toplantısında Karatay Lavanta Bahçesi'nin 2019'daki kuruluş süreci, vatandaşların lavanta bahçesine olan ilgisi ile Konya turizmi ve ekonomiye olan katkılarının yanı sıra Karatay Belediyesi'nin daha birçok alandaki

yatırımları hakkında gazetecileri bilgilendirdi. Programa Konya'da yayın yapan basın-yayın kuruluşlarının imtiyaz sahipleri, temsilciler, köşe yazarları, yöneticiler ve çalışanlar katıldı.

TÜRKİYE'NİN EN BÜYÜK LAVANTA BAHÇESİ KARATAY'DA

Yürüttükleri çalışmalarla 4 kat büyütülen Karatay Lavanta Bahçesi'nin Türkiye'nin en büyük Lavanta Bahçesi haline geldiğinin altını çizen Başkan Hasan Kılca, "İçinde bulunduğumuz alan, yaklaşık 100 bin metrekarelik bir bahçe. Ancak geçen sene hemen bitişinde oluşturduğumuz 300 bin metrekarelik alan ile birlikte toplam 400 bin metrekarelik tek parça lavanta bahçesine ulaşmış bulunuyoruz. Burası Saracoğlu ve Karaaslan Üzümcü Mahalleleri arasındaki bu alan, tamamen moloz yığınlarıyla dolu bir alandı. Göreve ilk geldiğimizde bu alandaki molozları temizledik ve neler yapabileceğimizi düşündük. Sonuçta da Lavanta Bahçesinde karar kıldık. Yine bu alanın tam karşısında bulunan Hobi Bahçemizi de büyüterek parsel sayısını 1001 adete çıkardık. Kullanılmayan atıl alanları yeşil alanları çevirdik. Hafta sonları hemşehrilerimiz buraya gelip toprakla buluşuyor. Hiçbir ücret almadan kendi yiyecekleri kadar sebzelerini yetiştiriyorlar. Yine Lavanta Bahçemizin yakınında Karaaslan Piknik Bahçesi bulu-





nuyor. Hobi Bahçesi ve Piknik Bahçesi ile birlikte toplamda 500 bin metrekarelik bir alana ulaştı. Lavanta bahçemiz ise 400 bin metrekare. Dolayısıyla milyonluk bu alan tamamen yeşil alan oldu ve hemşehrilerimizin hizmetine sunduk” dedi.

KATMA DEĞERİ YÜKSEK LAVANTA İLE İLGİLİ ÜRETİCİLERİMİZE DESTEK OLUYORUZ

Karatay Lavanta Bahçesi projesini çok önemstediklerini ifade eden Hasan Kılca, Lavanta'nın kozmetikte, temizlikte, peyzaj ve çiçekçilikte çokça tercih edilen bir ürün olduğunu kaydederek şunları aktardı; “Lavanta; daha az suyla, verimsiz topraklarda getirisi ve katma değeri yüksek bir ürün olduğu için belediye olarak çiftçilerimize öncülük etmeye ve onlara yol göstermeye gayret ettik. Bu vesileyle Lavanta ile ilgili bize gelip bilgi almak isteyen çiftçilerimiz oluyor. Biz de kendilerine destek oluyoruz. Güzelliği ve kokusuyla turizm alanında da çok ciddi bir getirisi olan bir ürün Lavanta. Bahçemizde sadece Konya içinden değil, Konya dışından da birçok misafiri ağırlıyoruz. Hafta sonları bahçemizde adım atacak yer olmuyor. Geçen sene 75 binin üzerine misafirimizi ağırladık. Bugün bu bölgedeki yatırımlarımızdan bahsettik ama tüm hızımızla alt yapı, park bahçe ve diğer yatırımlarımızla hızlı bir şekilde çalışmaya devam ediyoruz. Konya'da belediyeleri ile kamu kurum ve kuruluşlarıyla güzel bir dayanışma var. Birlik beraberlik ve huzur var. Konya Belediyeleri olarak kendi aramızda Konya'da ne ihtiyaçsa ne gerekiyorsa onu yapmaya gayret ediyoruz. Tüm belediyelerimizle ortak hareket ediyoruz. Bu da bereket oluşturuyor. Bizlerde şehrimizin



değerini yükseltip katkı sunmaya gayret ediyoruz. Bunda gazeteci arkadaşlarımızın da büyük payı var. Bizlerin yapmış olduğu hizmetleri vatandaşlara duyuruyorsunuz. Hepimiz bu şehrin evlatlarıyız. Hep beraber elimizden geldiği kadar Konya'mız için çalışmaya devam edeceğiz.”

BAŞKAN HASAN KILCA YENİ BİRÇOK PROJENİN MÜJDESİNİ VERDİ

Karatay Lavanta Bahçesi'nin olduğu alandan Kaşınhanı bölgesine kadar olan 600 bin metrekarelik bir alanda yeni bir projeye başlayacaklarının da müjdesini veren Hasan Kılca, söz konusu projenin Konya'da büyük bir ses getireceğine inandığının altını çizdi.

Kılca, “600 bin metrekarelik alanın tahsisini yaptık. Bu yeni alan ile ilgili de yakın zamanda hazırladığımız projemizi

açıklayacağız. Buraya çok büyük bir park yapmayı planlıyoruz. Bu yeni parkımızın da Konya'mızda ses getirecek büyük bir proje olacağını düşünüyoruz. Yine Büyükşehir Belediyemiz ile yapmayı planladığımız tarım ve hayvancılık ile ilgili bir projemiz var. Onunla ilgili de çalışmalar belli bir aşamaya geldik. Çiftçimize eğitim verecek merkezden tutun da seracılık, tarım ile hayvancılığın yapılıp özellikle kırsaldaki çiftçinin desteklendiği 15 milyon metrekarelik bir alan olacak burası. Önünde de 30 milyon metrekarelik bir mera alanı var. Buralar bir kısmı işgal edilen bir kısmı da ekilmeyen bu alanları da tarıma kazandırmış olacağız. Yakın zamanda da söz konusu projemizin tanıtımını Büyükşehir Belediye Başkanımız ile birlikte gerçekleştireceğiz. Yine Karatay Lavanta Bahçesi'nin yakınındaki büyük bir alana daha Gül Bahçesi projemiz var. Bilindiği gibi önceden Konya'da Gül Bayramları ve Gül Festivalleri olurdu. İnşallah gül bahçemizi oluşturduktan sonra gül festivalini de hayata geçireceğiz. Bu bölgeye ciddi yatırımlarımız var. Yeni bir sosyal tesis inşa ediyoruz. Tesisi olimpiyatlara kadar tamamlayıp bakanlığımıza tahsis edeceğiz. Bu bölge sporun merkezi olacak. Eski kötü görüntüler giderek Lavanta Bahçeleri'nin ortasında spor yapılan bir güzel alanlar oluşacak. Bu şekliyle şehrimize bölgemize bir renk ve güzellik katmış oluyoruz” ifadelerini kullandı.

Karatay Belediye Başkanı Hasan Kılca, basın toplantısında gazetecilerin Karatay Lavanta Bahçesi ile belediyenin birçok yatırımı konusundaki sorularını da yanıtladı. Başkan Hasan Kılca ve gazeteciler, basın toplantısının ardından Karatay Lavanta Bahçesi'ni gezerek daha ayrıntılı bilgi aldılar.





KARATAY'IN 16. KAPALI PAZAR MARKETİ HİZMET VERMEYE BAŞLADI

Karatay Belediyesi tarafından yapımı tamamlanan ve ilçenin 16. kapalı pazar marketi özelliği taşıyan Kalenderhane Kapalı Pazar Marketi, düzenlenen törenle hizmete açıldı. Tamamen çevreci olarak tasarlanan ve pazar marketin çatısının üzerine yerleştirilen Güneş Enerjisi Santrali (GES) sayesinde hem elektrik üretecek hem de vatandaş ile esnafın alışverişine konfor katacak. 13 milyon 500 bin liraya mal edilen kapalı pazar marketin açılışında konuşan Karatay Belediye Başkanı Hasan Kılca, "Tüm yatırımlarımız; Karatay'ımıza, hemşehrilerimize ve Konyamıza olan sevgi ile muhabbetin gereğidir" dedi



Karatay Belediyesi tarafından yapımı tamamlanarak hizmet vermeye başlayan Kalenderhane Kapalı Pazar Marketi'nin resmi açılışı, düzenlenen törenle gerçekleştirildi.

İLÇEMİZDE KAPALI PAZAR MARKET SAYISI 17'YE YÜKSELİYOR

2 bin 327 metrekarelik kapalı alana sahip olan ve tek kat olarak tasarlanan Kalenderhane Kapalı Pazar Marketi'nin açılışında konuşan Karatay Belediye Başkanı Hasan Kılca, söz konusu projenin hayata geçmesinin kendilerinin Karatay'a ve vatandaşa duydukları muhabbetin bir gereği olduğunun altını çizdi.

Başkan Hasan Kılca; "Karatay'ımıza yaptığımız her hizmet, ilçemiz için attığımız her adım ve hayata geçen her proje; Karatay'ımıza olan sevgimizin, hemşehrilerimize ve şehrimize duyduğumuz muhabbetin bir gereğidir. Karatay Belediyesi olarak hizmet ve yatırım anlayışımızın önceliği de insanımız ve insanımıza değer katan çabalarımızdır. Çabalarımız ve Karatay'ımızın ihtiyaç ile talepleri doğrultusunda 80 mahallemizin tamamına hizmet ediyoruz. Bu kapsamda bildiğiniz gibi geçtiğimiz yıl Eylül ayında Kalenderhane ve Büyüksinan Kapalı Pazar Marketlerimizin temellerini hep birlikte düzenlediğimiz törenle atmıştık. Aralıksız bir şekilde sürdürülen çalışmalar

neticesinde yapımını tamamladığımız ve hemşehrilerimize hizmet vermeye başlayan Kalenderhane Kapalı Pazar Marketimizin resmi açılışını bugün yine hep birlikte yapıyoruz. Kalenderhane kapalı pazar marketimizde esnafımız rahat bir şekilde ürünlerini sergilerken, hemşehrilerimiz de konforlu bir hizmet alma imkânına kavuştular. İnşallah önümüzdeki haftalarda da artık az bir işi kalan Büyüksinan kapalı pazar marketimizi de hizmete açacağız. Bu iki projemizin de tamamlanmasıyla birlikte ilçemizde kapalı pazar market sayısı 17'ye çıkacak. İlçemiz hali hazırda 1 adet yarı açık semt pazarı ve 1 adet de açık semt pazarı bulunduğunu ifade etmek istiyorum" ifadelerini kullandı.

GES ÖZELLİĞİ SAYESİNDE ALIŞVERİŞE KONFOR KATAÇAK HEM DE ELEKTRİK ÜRETECEK

Kalenderhane Kapalı Pazar Marketi'nde idari bölüm ve güvenlik odasının yanı sıra çay ocağı, mescit, bay-bayan ve engelli tuvaletleri ile elektrik ve hidrofor odalarının da bulunduğunu söyleyen Başkan Hasan Kılca, pazar marketinin üzerinin tamamen güneş enerji santrali panelleriyle donatıldığını bu sayede elektrik de üretileceğini kaydetti.

Hasan Kılca sözlerini şöyle tamamladı: "Karatay Belediyesi olarak Tatlıcak ve Saraçoğlu mahallelerimizde iki adet Güneş Enerji Santrali kurduk.





Bununla yetinmedik ve yenilenebilir enerji alanında doğa dostu yeni nesil projeler üretmeye devam ediyoruz. Geçtiğimiz yıl temellerini atarak bugün açılışını yaptığımız Kalenderhane Kapalı Pazar Marketimiz bu amaçla hayata geçen hizmetlerimizden. Kapalı pazar marketlerimizin hemşehrilerimize konforlu hizmet imkanı sunacak olmalarının yanında bu projelerimizin en önemli özelliği, çatılarının Güneş Enerji Santralleriyle (GES) donatılmış olmasıdır. Toplamda 13 milyon 500 bin liraya mal ettiğimiz Kalenderhane Kapalı Pazar Marketimiz; betonarme duvara sahip ve üzeri açılır-kapanır kepenk sistemiyle komple kapatıldı. Çatısı çelik konstrüksiyon olup, marketimizin çatısı komple güneş panelleriyle donatılmıştır. Bu sayede yıllık 472 Mwh enerji üretimi olabilecektir. Dolayısıyla kapalı pazar marketimiz, hem hemşehrilerimizin ve esnafımızın alışverişine yeni bir konfor katıyor hem de enerji üretiyor. Önümüzdeki haftalarda da aynı özelliklere sahip Büyüksınan Kapalı Pazar Marketimizin de açılışını yine hep birlikte yapacağız inşallah. Karatay Belediyesi olarak hemşehrilerimize hizmetin en güzelini sunmaya ve insanımızın hayatını kolaylaştırmaya devam edeceğiz. Kalenderhane Kapalı Pazar Marketimiz hayırlı mübarek olsun. Esnafımıza hayırlı ve bol bereketli kazançlar diliyorum.”

KARATAY BELEDİYESİ, HİZMETLERİYLE İLÇEYE ÖNEMLİ DEĞERLER KATIYOR

Konya Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Mustafa Uzbaşı, bugüne kadar birbirinden önemli hizmetleri yaparak

vatandaşların huzur ve mutluluğuna katkı sunmanın Cumhuriyet İttifakı'nın en önemli anlayışı olduğunu belirtti.

Mustafa Uzbaşı; “Büyükşehir ve ilçe belediyeleri olarak gece gündüz demeden çalışmaya devam ediyoruz. Bu anlamda Karatay Belediyemiz de birbirinden önemli ve ilçemize yakışır hizmetlerle şehrimize değer katıyor. Kalenderhane Kapalı Pazar Marketi de bölgedeki hemşehrilerimizin alışveriş ihtiyacının konforlu bir şekilde karşılanmasına olanak sağlarken, pazar esnafımıza da önemli katkılar sunacaktır. Projenin aynı zamanda elektrik üretmesi de temiz enerji alanına da önemli bir örnektir. Bu vesileyle yatırımın hizmete girmesinde emeği olan Karatay Belediye Başkanı Hasan Kılca ile ekibine teşekkür ediyorum” dedi.

KARATAY BELEDİYESİ İLÇENİN DÖRT BİR YANINA BİRBİRİNDEN GÜZEL VE ÖNEMLİ HİZMETLER YAPIYOR

Selçuklu Belediye Başkanı Ahmet Pekyatırmacı da, Kalenderhane Kapalı Pazar Marketi projesinin AK Parti Belediyeciliğinin en güzel örneklerinden birisi olduğunun altını çizerek, projenin hayata geçmesinde emeği bulunan herkese teşekkür etti.

Başkan Ahmet Pekyatırmacı şunları aktardı: “Konya Belediyeleri olarak yorulmadan, yılmadan durmadan çalışmaya devam ediyoruz. Karatay Belediye Başkanımız Sayın Hasan Kılca da görevi devraldığı günden bu yana Karatay'ın her mahallesine her sokağına yatırımlarına çok hızlı bir şekilde devam ediyor. Karatay'da okullardan

sağlık tesislerine, spor tesislerinden fiziki ve kültürel çalışmalara kadar çok sayıda hizmet yapılıyor. Kalenderhane Kapalı Pazar Marketi de sadece Pazar esnafına ve vatandaşlara hizmet vermeyecek aynı zamanda enerji üreten de bir tesis. Bu tesis hem kendi kullanacağı elektriği üretecek hem de belediyenin ekonomisine de bir katkı sunacak. Tesisimizin hayırlı olmasını diliyorum.”

HALKA OLAN SAYGI İŞTE BUDUR

Adalet ve Kalkınma Partisi (AK Parti) Konya İl Başkanı Hasan Angı ise Kalenderhane Kapalı Pazar Marketi'ni çok beğendiğini ifade ederek vatandaşların rahatlıkla alışverişini yapabilecekleri bir hizmetin ortaya konduğuna vurgu yaptı.

İl Başkanı Hasan Angı, “Bu bölgede yaşayan hemşehrilerimiz araçlarıyla rahatlıkla buraya gelerek alışverişini oldukça konforlu bir şekilde yapabilecekler. Halka olan saygı işte budur. Bu Pazar marketin çatılarına konan güneş enerji panelleri bir taraftan elektrik enerjisi üretirken, kurulan sistemle aynı zamanda bu güneş ısısının pazar da alışveriş yapan esnaf ile vatandaş rahatlatması için önüne geçilmiş oluyor. Karatay Belediyemizin bu modern yatırımları sayesinde önemli bir ekonomik getiri de sağlıyor. Bu güzel yatırım dolayısıyla Karatay Belediyemizi tebrik ediyorum. Hayırlı mübarek olsun” şeklinde konuştu.

KARATAY BELEDİYE BAŞKANIMIZ VATANDAŞA NE SÖZ VERDİYE FAZLASINI YAPTI

Milliyetçi Hareket Partisi (MHP)



Konya İl Başkanı Remzi Karaarslan açılışta yaptığı konuşmada şunları aktardı: "Karatay Belediyemizin bir başka hizmetinin açılışına şahitlik etmekten büyük mutluluk duyuyorum. Belediye Başkanımız Hasan Kılca, seçim öncesinde ilçemize ne sözü verdiğise bugüne kadar hepsi hatta çok daha fazlası yerine geldi çok şükür. Bizler de MHP teşkilatları olarak hem büyükşehir hem de ilçe belediyelerimizin yaptıkları hizmetleri yakından takip ediyoruz ve yapılanları takdir ediyoruz. Kalenderhane Kapalı Pazar Marketimizin hayırlı olmasını diliyorum."

**BELEDİYE BAŞKANIMIZ
MESLEĞİMİZİN ZORLUKLARININ
FARKINDA OLARAK BİZLERE HER
ZAMAN DESTEK OLUYOR**

Son olarak söz alan Konya Pazarcılar Odası Başkanı Murat Petek ise, "Bizler pazarıcı esnafı olarak kışın soğuk yazın sıcaklığın ortasında 16 saatleri bulan çalışma saatlerimizle halkımıza hizmet veriyoruz. Bu zorluklarımızın farkında olarak belediye başkanlarımız da bizlere her zaman destek oluyor ve kapalı pazar marketler yapıyorlar. Bu vesileyle, odam ve esnaf arkadaşlarım adına çok teşekkür ediyorum. Karatay Belediye Başkanımız iki yeni kapalı pazarı tamamlayarak bugün Kalenderhane Kapalı Pazar Marketimizi açıyoruz. Önümüzdeki haftalarda da Büyüksinan Pazar marketimizi açacağız inşallah. Kalenderhane Kapalı Pazar Marketimiz hayırlı mübarek olsun" dedi.

Konuşmaların ardından Karatay Belediyesi tarafından Kalenderhane Mahallesi'ne 13 milyon 500 bin lira maliyetle kazandırılan ve bölgenin önemli bir ihtiyacını karşılayacak olan Güneş Enerji Santrali (GES) projeli Kalenderhane Kapalı Pazar Marketi'nin açılışı gerçekleştirildi. Protokol üyeleri ayrıca projeyi inceleyerek pazar markette alışveriş yapan pazarıcı esnafı ile vatandaşlarla da bir araya geldiler.



Bizimle

You are safe with us

Güvendesiniz...

Zamanında Frenlemek Sizi Sevdiklerinize Kavuşturur...

Brake in time will bring you together with your loved ones...



Adres : Konya Organize Sanayi Bölgesi Küçükyıldız Sk.
No: 6 42050 Selçuklu / KONYA / TURKEY

Tel : +90 332 239 03 02 - 05 - 07 - 66

Fax : +90 332 239 03 74

E-mail : info@moniva.com.tr

Web : www.moniva.com.tr

 **moniva**
OTOMOTİV ve GIDA SAN.TİC.A.Ş.

 **VILDIRIM**

NAKİPOĞLU SAĞLIK MERKEZİ

TEMEL ATMA TÖRENİ

20 HAZİRAN 2022



Karatay Belediyesi tarafından Nakipoğlu Mahallesi'ne kazandırılacak Nakipoğlu Sağlık Merkezi'nin temeli düzenlenen törenle atıldı. Törende konuşan Konya Valisi Vahdettin Özkan, Nakipoğlu Sağlık Merkezi projesinin kurumlar arası işbirliğinin en güzel örneklerinden birisi olarak niteledi ve projenin hayata geçmesinde emeği olan Karatay Belediye Başkanı Hasan Kılca'ya teşekkür etti. Karatay Belediye Başkanı Hasan Kılca ise, Karatay'da sağlık alanında kazandırdıkları projeleriyle ilçe halkının çok daha konforlu ve modern sağlık hizmeti almasına katkıda bulduklarının altını çizerek: "Devletimizin şehir hastaneleriyle sağlıkta ortaya koyduğu vizyonunu bizler de yerelde bölgelerimizin sağlık altyapısını güçlendirecek tesislerle destekliyoruz" dedi

SAĞLIKTAKİ VİZYONU YERELDE BU TESİSLERLE DESTEKLİYORUZ

Sağlık alanındaki yatırımlarıyla Türkiye'ye örnek olan Karatay Belediyesi, ilçeye kazandırılacak Nakipoğlu Sağlık Merkezi'nin temelini düzenlenen törenle attı.

Nakipoğlu Sağlık Merkezi, 2 bin 825 metrekarelik inşaat alanıyla toplamda 17 milyon 700 bin liraya mal olacak. Üç bölümden oluşacak tesisin Aile Sağlığı Merkezi Bölümü'nde 5 üniteli Doktor-hemşire odaları, Aşılama ve Gebe İzleme Odaları, Laboratuvar, Tıbbi Müdahale Odası bulunacak.

Sağlıklı Hayat Merkezi bölümünde Ağız Diş Polikliniği, Sigara Bırakma Polikliniği, Çocuk Gelişimi Uzmanı Odası, Okul Sağlığı Odası, Psikolog Odaları, Sağlıklı Beslenme Danışmanı Diyetisyen Odaları, Fizyoterapist Odası, Fiziksel Egzersiz Salonu, Gebe Sınıfı Salonu, Mamografi Odası, Üreme Sağlığı ve KETEM Danışmanlığı, Eğitim Toplantı Salonu, Acil Müdahale Odası, Laboratuvar-Kan Alma Odası, Mutfak ile Yemekhane olacak.

Acil Sağlık Hizmetleri Birimi'nde ise

2 Dinlenme Odası, Ortak Alan, Mutfak, Bay Bayan WC, Duş, Bay ve Bayan Mescid, Sığınak, kazan dairesi, su deposu, enerji alanı ile otopark olacak. Nakipoğlu Sağlık Merkezi'nin yılsonuna kadar tamamlanarak hizmete girmesi hedefleniyor.

SAĞLIKTAKİ VİZYONU YERELDE SAĞLIK TESİSLERİYLE DESTEKLİYORUZ

Karatay Belediye Başkanı Hasan Kılca, temel atma töreninde yaptığı konuşmada Karatay Belediyesi'nin sağlık hizmetlerinde örnek teşkil edecek hizmetlere imza attığına dikkat çekerek, Karatay'ı çok yönlü hizmet anlayışıyla ilmek ilmek dokuduklarını söyledi.

Hasan Kılca şunları söyledi: "Devletimizin hükümetimizin son yıllarda sağlık alanında yaptığı yatırımların karşılığını geride bıraktığımız bu zorlu süreçte katbekat fazlasıyla alma imkânı bulduk. Konyamızda olduğu gibi ülkemizin farklı birçok ilinde hizmete açılan



şehir hastaneleri, insan hayatının söz konusu olduğu bu kritik dönemde çok önemli roller üstlenirken; daha birçok yatırımla vatandaşlarımızın, sorunsuz ve kesintisiz bir şekilde sağlık hizmetine ulaşması için de her türlü çaba gösteriliyor. Bizler de, Karatay'ımız için hizmet üretmeye devam ediyoruz. Gerçekleştirdiğimiz her yatırımda, her hizmette hemşehrilerimizin duası ve desteği var. Güzel ilçemiz Karatay'ı altyapı ve üstyapı yatırımlarımızdan sosyal ve kültürel projelere, eğitimden-sağlığa kadar çok yönlü hizmet halkalarıyla ilmek ilmek dokuyoruz. Sağlık hizmetlerinin ilk aşaması aile sağlığı merkezleridir. Bu merkezlerimiz ne kadar güzel mekanlara sahip olursa o kadar güzel hizmet verirler. Bu hassasiyetle Karatay Belediyesi olarak; hükümetimiz ve hayırsever hemşehrilerimizin de katkısıyla devletimiz şehir hastaneleriyle sağlıkta ortaya koyduğu vizyonu yerelde bölgelerimizin sağlık altyapısını güçlendirecek tesislerle destekliyoruz."

KARATAY'IMIZIN ÇEHRESİ GÜNDEN GÜNE DEĞİŞİYOR

Nakipoğlu Sağlık Merkezi hakkında bilgi veren Başkan Hasan Kılca, Karatay'ın daha konforlu ve modern sağlık hizmeti alması amacıyla temeli atılan



Nakipoğlu Sağlık Merkezi'nin 17 milyon 700 bin lira mal olacağını aktardı.

Hasan Kılca, "Nakipoğlu Sağlık Merkezimiz üç bölümden oluşacak. Merkezimizi bu yılın sonlarına doğru inşallah hemşehrilerimizin hizmetine sunacağız. Diğer hizmetlerde olduğu gibi sağlık alanındaki hizmetlerimizle Karatay'ımızın çehresi gündend güne değişiyor. Neredeyse her hafta bir mahallede ya bir temel atma ya bir açılış için bir aradayız. Bugün hep birlikte temelini attığımız Nakipoğlu Sağlık Merkezi'mizin şimdiden hayırlı olmasını diliyorum. İlçemize, hemşehrilerimize hizmetin en

güzelini yapmaya devam edeceğiz."

SAĞLIK BAKANLIĞI HİZMET KALİTESİNİN İSTEDİĞİ STANDARTLARA SAHİP BİR YATIRIM

Konya İl Sağlık Müdürü Mehmet Koç da Aile Sağlığı Merkezi, 112 Acil Sağlık İstasyonu ve Sağlıklı Yaşam Merkezi'nden oluşan Nakipoğlu Sağlık Tesisine vatandaşlara daha konforlu ve modern bir ortamda sağlık hizmetlerinin verileceğini söyledi.

Nakipoğlu Sağlık Merkezi'nin hayata geçirilmesi dolayısıyla Karatay Belediye Başkanı Hasan Kılca'ya teşekkür eden Mehmet Koç, sözlerini şöyle tamamladı; "Karatay'da önemli bir ihtiyaca cevap verecek olan bu üçlü kompleks, Sağlık Bakanlığı hizmet kalitesinin istediği standartlara sahip. Bölgede böyle bir tesise ihtiyaç vardı. Sayın Başkanımıza bu talebimizi ilettiğimizde bizi kırmadı. Bütün süreçlerini kendisi takip ederek böyle güzel bir hizmete imza attı. Bu tesis bakanlığımızın referans gösterdiği yerlerden biri olacak. Nakipoğlu Sağlık Merkezi'nin Karatay'a kazandırılmasında büyük emeği olan Başkanımız Hasan Kılca'ya ve ekibine teşekkür ediyorum."

SAĞLIK İHTİYACINA CEVAP VERECEK ÖNEMLİ BİR TESİS



Adalet ve Kalkınma Partisi (AK Parti) Konya İl Başkanı Hasan Angı, Nakipoğlu Sağlık Merkezi'nin Karatay'a ve Konya'ya hayırlı olmasını diledi.

İl Başkan Hasan Angı, Nakipoğlu Sağlık Merkezi'nin bir tedavi merkezi olmanın yanı sıra; koruyucu hekimlik başta olmak üzere pek çok ihtiyaca da cevap verecek bir tesis olacağını belirterek; "Projenin yükseldiği bu alan uzun yıllardır atıl vaziyetteydi. Ancak kurumlar arası işbirliğini sağlanmasıyla bu alanın böylesine önemli bir projeye dönüşmesi son derece kıymetli. Tesisin yapımında büyük emeği olan Karatay Belediye Başkanı Hasan Kılca'ya teşekkür ediyorum" ifadelerini kullandı.

KARATAY'A YAKIŞIR BİR SAĞLIK TESİSİ DAHA KAZANDIRILYOR

AK Parti Konya Milletvekili Ahmet Sorgun ise Karatay'a yakışır bir sağlık tesisinin daha ilçeye kazandırıldığını söyleyerek Nakipoğlu Sağlık Merkezi'ni ilçeye kazandıran Karatay Belediye Başkanı Hasan Kılca'ya teşekkür etti.

Ahmet Sorgun, şunları aktardı; "AK Parti iktidarı olarak 'İnsanı yaşat ki devlet yaşasın' prensibinden hareketle yol alıyoruz. AK Parti Belediyeciliğinin temel amacı, vatandaşa hizmet etmektir. Bugün Türkiye, hem sağlık altyapısı hem sağlık hizmeti sunmasıyla örnek alınıyor. Nakipoğlu Sağlık Merkezi de bu anlamda önemli bir sağlık hizmeti. Emeği geçen herkese çok teşekkür ediyorum. Yeni sağlık tesisinin Karatay'a ve Konya'ya hayırlı olmasını diliyorum."

KURUMLAR ARASI İŞBİRLİĞİNİN EN GÜZEL ÖRNEĞİ

Konya Valisi Vahdettin Özkan, millet iradesinin devlet eliyle gerçekleşmesinin en güzel örneklerinin halka hizmet üreten kuruluşlar olduğunu belirtti.

Karatay Belediyesi tarafından hayata geçirilen Nakipoğlu Sağlık Merkezi'ni milletin kaynaklarının, milletin yaşam kalitesini yükseltmek üzere kullanımının en güzel örneklerinden olarak niteleyen Vali Vahdettin Özkan; "Sağlık hizmetlerinden etkin ve yaygın bir şekilde tüm halkımızın istifade etmesi için kurulan bir mekanizma var. Bu mekanizmanın işlerliğini sürdürmesi için fiziki altyapının çok güçlü bir şekilde inşa edilmesi gerekmektedir. Güçlü birey ve güçlü toplumun inşasında sağlık çalışanları kadar, fiziki altyapı ve millet ile devlet arasındaki güçlü iletişim de büyük önem taşıyor. Bu vesileyle, Nakipoğlu Sağlık Merkezi'nin hayata geçirilmesinde arsa tahsisinden merkezin inşasına kadar tüm projeyi hayata geçiren Karatay Belediye Başkanı Hasan Kılca teşekkür ediyorum" dedi.

Konuşmaların ardından Nakipoğlu Mahallesi'ne kazandırılacak olan Nakipoğlu Sağlık Merkezi'nin temeli, dualar eşliğinde atıldı.



**ÇİFTÇİYE VE ÜRETİCİYE
DAİMA DESTEK**

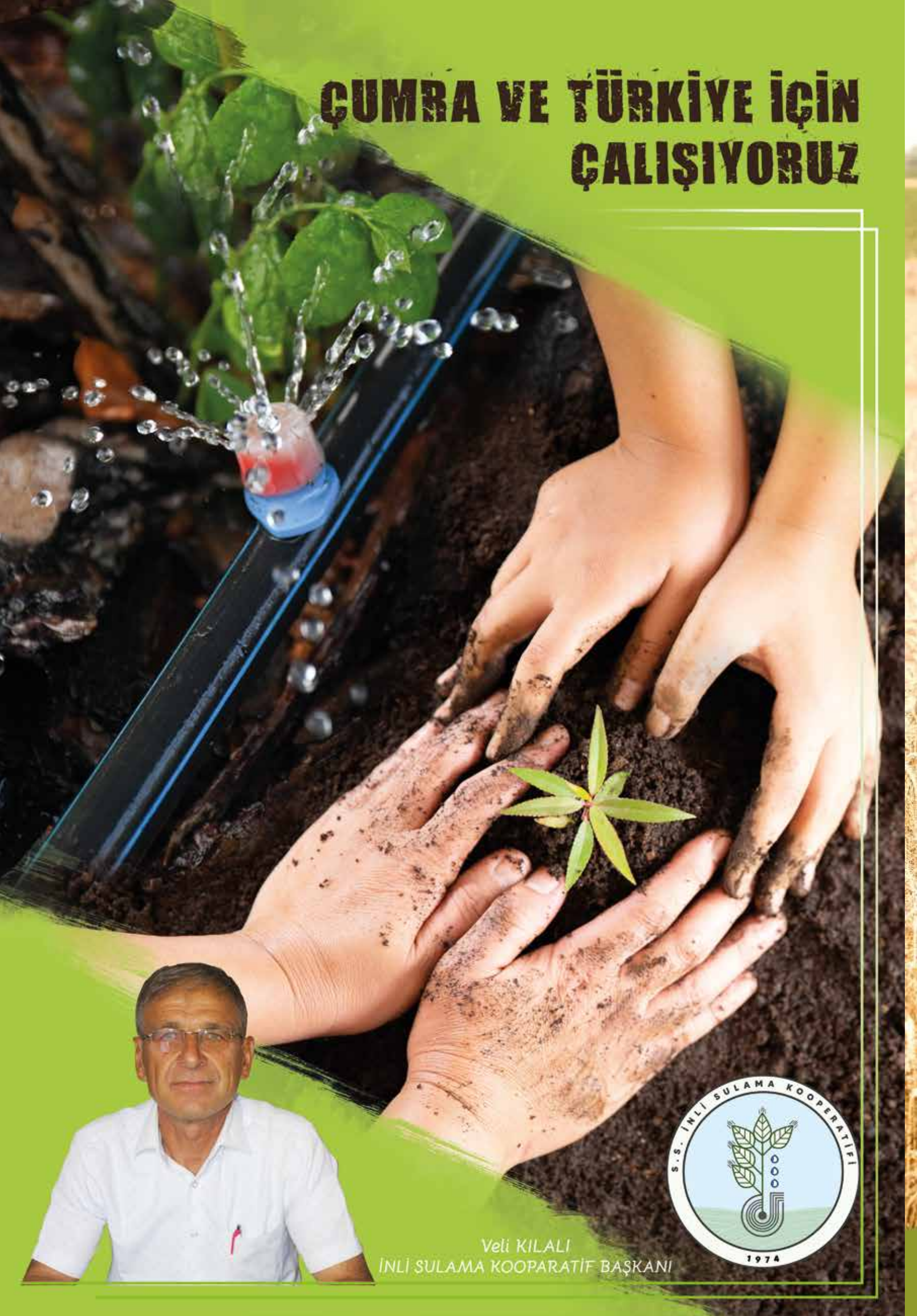
TAM DESTEK

ARS

Veysel Akbulut



ÇUMRA VE TÜRKİYE İÇİN ÇALIŞIYORUZ



Veli KILALI
İNİLİ SULAMA KOOPERATİF BAŞKANI

Vatan Hürriyet Ekmek

Bekir KAĞNICIOĞLU



KONYA'NIN İNŞAATTA ULUSAL MARKASI; OKKALAR

2005 yılında İstanbul'da da şube açarak ulusal bir marka haline gelen Okkalar İnşaat, büyümeyi sürdürüyor. Okkalar İnşaat Yönetim Kurulu Üyesi Mahmut Şaban Okka, "Bizim genel düsturumuz, bir önceki inşaata göre daha iyi ve kaliteli inşaat yapmak" diyor

Konya'nın inşaat sektöründeki köklü markalarından olan Okkalar İnşaat, kaliteden taviz vermeden yaptığı projelerle büyümeyi sürdürüyor. 2005 yılında İstanbul'da şube açarak ulusal bir marka haline gelen Okkalar İnşaat, örnek projelerle İstanbul'da kendini göstermeyi başardı. İstanbul'daki projelerini pandemi döneminde başarılı bir şekilde tamamlayarak teslim eden Okkalar İnşaat, Konya'da ise yeni projelerin startını vermiş durumda. Devam eden ve yeni başlayacakları projeler hakkında bilgiler veren Okkalar İnşaat Yönetim Kurulu Üyesi Mahmut Şaban Okka, "Şeker'de Arma Nova adıyla 110 daireden oluşan bir projemiz var. 2023 Haziran ayında teslim edilecek bir proje. Satışlarımız devam ediyor. Yazır bölgesinde, daha önce yaptığımız Hakim Konakları'nın çok yakınında Arma Renk adıyla 320 daireden ve 20 dükkkanı olan lüks konseptte bir projemiz var.

Ruhsat süreci tamamlandı. İnşallah inşaat sürecine de çok yakın bir zamanda başlamış olacağız.

Meram'da Gazze Caddesi'nde



220 daireden ve 20 dükkandan oluşan, yaklaşık 65 bin metrekare inşaat alanı olan bir projemiz var. Projemiz ruhsat aşamasında. İnşallah bu yaz döneminde onun da startını vereceğiz" dedi.

Okkalar İnşaat ne zamandır sektörün içerisinde? Gelişim sürecini anlatabilir misiniz?

Okkalar 1976 yılında babamız İnşaat Mühendisi İbrahim Okka tarafından kuruluyor. O tarihten beri inşaat sektörünün içerisinde konut, sa-

nayi tesisleri, rezidanslar, ofisler işleri yapıyor. 1990'lı yıllarda yan sektörlerle giriyor. Ancak 2001 yılından sonra tüm yan sektörleri bırakarak tamamen inşaat sektörüne odaklanıyor. 2005 yılında İstanbul'da şubemiz açılıyor ve Okkalar ulusal bir marka haline geliyor. İstanbul'da birçok projeye imza attık ve Konya'da zaten her yıl birçok projeye devam ettik. Sektörümüzde çalışmalarımızı da sürdürüyoruz.

Okkalar İnşaat'ın devam eden projeleri hakkında bilgi verir misiniz?

İstanbul'daki projelerimizi pandemi döneminde tamamladık. Dolayısı ile İstanbul'da yeni bir projeye henüz başlamadık. Ancak Konya'da devam eden projelerimiz var. Şeker'de Arma Nova adıyla 110 daireden oluşan bir projemiz var. 2023 Haziran ayında teslim edilecek bir proje. Satışlarımız devam ediyor. Bununla birlikte Yazır bölgesinde, daha önce yaptığımız Hakim Konakları'nın çok yakınında Arma Renk adıyla 320 daireden ve 20 dükkkanı olan lüks konseptte bir projemiz var. Ruhsat süreci tamamlandı. İnşallah inşaat sürecine de çok yakın bir zamanda başlamış olacağız. Süreç başlayınca zaten duyurularına da başlayacağız. Bununla birlikte, Meram'da Gazze Caddesi'nde 220 daireden ve 20 dükkandan oluşan, yaklaşık 65 bin metrekare inşaat alanı olan bir projemiz var.



Projemiz ruhsat aşamasında. İnşallah bu yaz döneminde onun da startını vereceğiz.

Konut insanlar için oldukça önemli. İstek ve talepler çok değişkenlik gösteriyor. Okkalar İnşaat bu konuda nasıl projeler üretiyor?

Önemli olan inşaatı yaptığınız bölgeye göre, o bölgenin sosyo-ekonomik durumuna göre projeler üretmek. İhtiyacın dışında lükse kaçarsanız, ihtiyacın altında proje yaparsanız verimli olmaz. O yüzden Okkalar İnşaat öncelikle proje yapacağı bölgenin ihtiyaçlarına göre bir araştırma yapıyor ve buna göre inşaat yapıyor. Bizim genel düsturumuz, bir önceki inşaatla göre daha iyi ve kaliteli inşaat yapmak. Genelde seçtiğimiz bölgeler zaten lüks ihtiyaç olan bölgeler. Bu anlamda kaliteden asla ödün vermiyoruz. İnsanlar çünkü dışarıdan daha çok ev içi yaşama odaklanmış durumda. Ve insanlar evinde hep lüksü istiyor. Biz tamamen bölgenin sosyo-ekonomik durumu, arsanın durumu, projenin hitap ettiği kesime göre yapılar yapıyoruz.

Pandemi döneminde insanların hayat tarzları da değişti. Bu süreçte insanlar daha çok evlerinde çalıştı. Bu durum inşaat sektörünü nasıl etkiledi? Taleplerde değişkenlikler oluştu mu?

Türk halkı olarak duruma çok çabuk ayak uyduran bir milletiz. Pandemi döneminde insanlarla içiçe olunmayacağı, daha bağımsız olunacağı bir villa talebi oldu. Ancak pandeminin hayatımızdan çıkmasıyla da normal hayatımıza hızlı bir şekilde dönmüş olduk. Şuanda villa veya pandeminin getirdiği psikolojiyle herhangi bir talepten öte, vatandaşlarımız bütçelerine uygun daire arayışında.

Her sektörde olduğu gibi inşaat sektöründe de maliyetler çok arttı. Bu durum sektörü nasıl etkiledi?

Biz zamları çok çabuk yansıtırız ama indirimleri aynı hızla yansıtamıyoruz. Petrol fiyatlarında olduğu gibi. Demirde emtia fiyatları geri geliyor ama biz yansımaları hala göremedik. Aldığımız fiyatlar saatlik geçerli oluyor. Sermayesi olmayan, ayağı





sağlam basmayan firmalar sıkıntıya girdiler. Bu insanlar satış da yapamıyor. Dolayısı ile konut açığı da giderek artıyor. Bunun yansıması olarak da kiralar da ve mevcut konutların fiyatlarında patlamalar yaşandı. Eskiden bir inşaata başlamadan bir maliyet hesabı yapılır, bu maliyet konut bitince yüzde 3-5 sapma payıyla gerçekleştirdi. Ancak şuan haftalık maliyet hesapları yapmaya başladık. Tabii bu durum inşaat yapan firmaların azalmasına neden oldu. Fiyat istikrarı olmazsa, bu durum böyle devam eder gibime geliyor.

Müteahhitlik Yasası'yla ilgili düşünceleriniz neler?

Biz Müteahhitlik Yasası'nı zaten istiyorduk. Geçmiş dönemlerde akşam kasap olarak yatıp sabah müteahhit olarak kalkan insanlar vardı. Cebinde az bir para olan konut yapmaya başlıyordu. 10 daire yapan biri, ben bu işi yapıyorum diye düşünerek 200 dairelik işe giriyordu sonra bakıyor iş kolay değil, inşaat yarım kalıyor ve tüm sektör olumsuz etkileniyordu bu durumdan. Diğer yandan vatandaş da mağdur oluyordu. Diğer yandan deprem ülkesiyiz. Bu inşaatları yapan kişilerin de ehil

kişiler olması gerekiyor. Bunun kontrol altında olması gerekiyor. Yani Müteahhitlik Yasası geç kalmış bir yasaydı. Ama müteahhit olmak daha da zorlaştırılabilir ve ayrıntılı hale getirilebilir bu yasa. Şuan ülkemizde koskoca Avrupa'dan daha fazla kayıtlı müteahhit var. Bizim sektördeki oyuncuların da, belli kıstaslar getirilerek, disiplin altına alınması gerekiyor diye düşünüyorum.

Okkalar İnşaat önemli bir ulusal marka haline geldi. Bundan sonra yurt dışı veya İstanbul dışında farklı şehirlere açılma gibi bir hedefiniz var mı?

Biz çok yerde veya çok iş yapma gibi bir hedefimiz yok. Bizim amacımız yaptığımız işi en iyi yapmak. Biz yaptığımız işleri hep kendimiz için başında durarak yaptık. Her yaptığımız iş de bir öncekine göre daha kaliteli oldu. Dolayısı ile, diğer şehirlerde, yurt dışında projeler yapılabilir ama bizim önceliğimiz Okkalar Markasına hanelerle devam ettirecek projeler yapmak. İnsanları mutlu edecek, bize olan güveni sarsmayacak projelere devam etmek istiyoruz. 46 yılın üzerine koyarak, sarsılmadan yolumuza devam etmek istiyoruz.

Son dönemde sanayi sitelerine büyük bir talep oluştu. Bu da müteahhitleri sanayi sitesi yapmaya yönlendirdi. Sizin böyle bir planınız var mı?

İhracatın artmasıyla birlikte sanayide bir büyüme var. Bu durum sanayi sitelerine, dükkanlarına, üretim alanlarına olan ihtiyaçları da artırdı. Müteahhitlerin birçoğu sanayi dükkanı yapmaya başladı. Sanayi dükkanı yapmak çok keyifli ve çok fazla detayla uğraşmıyorsunuz. Konut yapmak çok zor bir iş. Sanayide iş insanlarına hitap ediyorsunuz konutta ev hanımlarına, hassas erkeklerle hitap ediyorsunuz. Dolayısı ile konutta memnuniyet çok daha zor. Bu durum müteahhitleri sanayi alanlarına kaydırdı. Sanayi dükkanı veya sitesi yapmak bizim de planlarımız arasında var. Ancak herkes bu alana yönelince, konut yapacak çok fazla müteahhit kalmadı. Dolayısı ile, biz inşaat yapmayı millete hizmet olarak gördüğümüz için, dengeli de gitmek gerekiyor. Konut yapacak müteahhit kalmadığı zaman insanlara bu alanda kim hizmet edecek? Biz bu açıdan konut yapmaya devam edeceğiz

ama aynı zamanda sanayiye de girilebilir tabii.



ODAK NOKTASI MUTLULUK

Modern yapıların mimarı Okkalar İnşaat, proje bazlı çalışmalarıyla
geleceğin prestijli yaşam alanlarını

İNŞA EDİYOR



@okkalarinssaat f okkalar

444 OKKA
6552
www.okkalar.com

 **Okkalar**
İnşaat A.Ş.

 Nalçacı Caddesi Babür Sokak
No:7 Selçuklu / KONYA

GÜNEŞ GÖZLÜĞÜ TERCİH EDERKEN DİKKAT EDİN!

Yaz mevsiminde, gözlerin güneş ışınlarına ve enfeksiyonlara karşı savunmasız olduğunu belirten KTO Karatay Üniversitesi Medicana Tıp Fakültesi Hastanesi Göz Hastalıkları Uzmanı Op. Dr. Yavuz Özpınar, başta güneş gözlüğü kullanmak gibi basit önlemlerle yaz aylarında göz sağlığını korumanın mümkün olduğunu söyledi

Yaz mevsiminde, gözlerin güneş ışınlarına ve enfeksiyonlara karşı savunmasız olduğunu belirten KTO Karatay Üniversitesi Medicana Tıp Fakültesi Hastanesi Göz Hastalıkları Uzmanı Op. Dr. Yavuz Özpınar, başta güneş gözlüğü kullanmak gibi basit önlemlerle yaz aylarında göz sağlığını korumanın mümkün olduğunu söyledi.

Güneş gözlüğü almadan önce göz muayenesinin önemli olduğuna dikkat çeken Özpınar, "Türkiye Akdeniz iklimine hakim bir ülkedir. Dolayısıyla güneş ışınlarının fazla olduğu bir ülkedir. Ülkemizde güneş gözlüğü kullanımı hem yaygın değil hem de önemi tam fark edilmemiş durumdadır. Güneş gözlüğü kullanmadan ve almadan önce mutlaka bir göz hekimi muayenesi gerekir. Çünkü hastanın mevcut kırma kusurlarının ve refraktif kusurlarının güneş gözlüğü camlarına ilave edilmesi gerekir. Yani hastanın göz kusuruna göre miyop, hipermetrop, astigmatı da içeren bir güneş gözlüğü camı olması şarttır. Bunun yanında hastanın mevcut sosyal durumuna, yaptığı işe göre de güneş gözlüğü camları şekillendirilebilir. Örneğin uzun yol araç kullananlarda farklı, bilgisayar başı çalışanlarında farklı gözlük camı tercih edilmelidir." dedi.



'GÜNEŞ GÖZLÜĞÜ SEÇMEDEN ÖNCE MUTLAKA BİR HEKİME DANIŞILMALI'

Güneş gözlüğü seçmeden önce herkesin muhakkak bir hekime danışmasının önemini vurgulayan Göz Has-

talıkları Uzmanı Op. Dr. Yavuz Özpınar, "Öncelikle güneş gözlüğü seçimi için bize gelen hastalara, detaylı bir göz muayenesi yapılır. Eğer mevcut bir refraktif kusuru, kırma kusuru varsa bu güneş gözlüğü kusurları güneş gözlüğü camlarına ilave edilir. Eğer hiçbir göz kusuru yoksa hekim ile hasta muayene-



den sonra kullanılacak cama birlikte karar verilebilirler. Tabii burada kullanılacak camın niteliği çok önemlidir. Çünkü güneş gözlüğü kullanılmadaki asıl amaç güneşten ulaşan ultraviyole ışınların filtrelenmesidir. Ultraviyole ışınları ciltte ne kadar hasara sebep olabiliyorsa, gözde de daha fazla olumsuz etkileri olabilir. “diye konuştu. Gözün direkt ışıkla ilgili bir organ olduğunu belirten Op. Dr. Yavuz Özpinar,” Ön tabakadan başlayarak gözyaşı, kornea, lens, retina gibi bütün dokulardan sırasıyla ışık ulaşır. Burada daha fazla ışık almak, daha fazla ultraviyole ışığına maruz kalmak da bu dokuların hepsinde yaşlanmalara ve çeşitli hastalıklara neden olabilir. Çok uzun süre güneşte kalmak konjonktivada çeşitli tümörel oluşumların, nebuslerin, benlerin oluşmasından tutun kornea problemlerine sebep olabilir. Kataraktın ve sarı nokta hastalığının daha erken yaşlarda oluşmasına veya sarı nokta hastalığı olan kişilerde de bu hastalığın şiddetlenmesine neden olabilir. Yani tamamıyla güneş gözlüğü kullanımı birçok hastalığı engelleyen, mevcut hastalıkların şiddetini arttıran bir durumdur. Özellikle göz içi cerrahisi geçirmiş, katarakt ameliyatı, lazer ameliyatı, göz içerisinde merceği bulunan hastalarda daha da fazla önem arz eder. Güneş gözlüğünün kullanımı yine yakın dönemde lazer cerrahisi olmuş hastalarda düzgün bir iyileşme dönemi için çok gereklidir. Aynı zamanda göz çevresi yumuşak dokular dediğimiz göz kapağı, kaş kaz ayakları bölgesinde ışıklıkların oluşumunun engellenmesi açısından da oldukça önemli” ifadelerini kullandı.

**GÖZLERİNİZE ZARAR
VEREN GÜNEŞ GÖZLÜKLERİNDEN
UZAK DURUN**



Alınacak gözlüğün kesinlikle ultraviyole lisanslı ve ultraviyole filtre sistemine sahip olması gerektiğini vurgulayan Göz Hastalıkları Uzmanı Op. Dr. Yavuz Özpinar, “Gözlerinize zarar veren güneş gözlüklerinden uzak durun. Yani lisanssız gözlükler

olmaz. Kullanıcıların mutlaka lisansını sorgulaması gerekir. Güneş gözlüğü camının kaş hizasından, aşağıdan da gözün yaklaşık iki santim aşağısına kadar uzanan, gözü tam koruyucu boyutlarda olması gerekir. Göz çevresini tam anlamıyla korumalıdır. Eğer hastanın mevcut kırma kusuru veya gözlük kullanımı varsa yine bu numaraları da





güneş gözlüğü camında kullanması gerekir. Ayrıca lens kullanan hastalarımız lens takıp üzerine de güneş gözlüğü kullanabilir” dedi.

UYGUNSUZ GÜNEŞ GÖZLÜKLERİ GÖZLERİ KORUMAK YERİNE ZARAR VERİR

Uygunsuz güneş gözlüğü kullanımının, gözleri korumak yerine daha fazla zarar verdiğini söyleyen Özpınar, “Ultraviyole filtresi olmayan gözlükler kullanıldığında daha fazla ultraviyole ışına maruz kalmış olunur. Yani ultraviyole filtresi olmayan güneş gözlüklerini kullanmak gözlere daha fazla zarar verir. Hem de güneş gözlüklerinde ışınların göze daha fazla odaklanması nedeniyle göz kuruluğunda artış, göz ön yüzeyinde ve çevre dokularında yanık oluşması ve retina problemlerinin artışına neden olur” şeklinde konuştu.



CORAXIS



Konya'nın **3D Yazıcı** markası

Fikirleri Gerçeğe Dönüştürür

Fevzi Çakmak Mahallesi Modesa Sanayi Sitesi 10735 Sk. NO : 10 Karatay / Konya / TÜRKİYE
Telefon: +903323461971 E-Mail: info@coraxis3d.com

444 79 73      | www.coraxis3d.com

elfatek markasıdır.



22 YILLIK TECRÜBEYLE SEKTÖRE YÖN VERİYOR

İkinci elde ağırlıklı olarak lüks oto alım-satımı yapan, sektörünün sevilen, sayılan firması Abazlar Otomotiv, sektöründe verdiği hizmet ile adından söz ettiriyor. Abazlar Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Menduh Abaz, önümüzdeki süreçte hedefinin bayilik almak olduğunu söyledi

İkinci elde ağırlıklı olarak lüks oto alım-satımı yapan, sektörünün sevilen, sayılan firması Abazlar Otomotiv, sektöründe verdiği hizmet ile adından söz ettiriyor. Abazlar Plaza'da lüks otomotivlerin 2.el araçlarının yanı sıra orta Segment araçları da müşterilerine ferah alanda müşteri memnuniyeti ön planda tutarak sunuyor. Abazlar Otomotiv sadece Konya'da yaşayan

müşterilerine değil, Türkiye'nin dört bir tarafında bulunan müşterilerine de hizmet veriyor. Abazlar Otomotiv şehrin konumunda müşterilerin rahatlıkla ulaşım sağlayacakları alanda güler yüzlü ve hizmet odaklı çalışmalarından ödün vermeden hizmetlerini sürdürüyor.

'ARAÇ ALIMI VE SATIMI KONUSUNDA OLDUKÇA HASSAS DAVRANIYORUZ'

Araç alımı ve satımı konusunda oldukça hassas davrandıklarını ifade eden. Abazlar Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Menduh Abaz, "22 yıldır bu sektörün içerisindeyiz. 16 yıldan bu yana da işyerimizin başındayız. Abazlar Otomotiv ailesi olarak büyüğümüz olarak babam, kardeşim Serkan Abaz ve amcaoğlumla birlikte işyerimizi sürdürüyoruz. Abazlar Otomotiv



olarak daha önce Galeriler Sitesinde müşterilerimize hizmet ediyorduk. Sonrasında Cenabı Allah nasip etti ve Galerilerin dışından çıkarak oto plaza olarak burayı kurduk. Hayalimde olan hep böyle farklı bölgede veya farklı bir yerde galericilik yapma isteğim vardı. Onu da Cenabı Allah bu sene nasip etti. Konya'nın en gözde yerlerinden biri olan Belh kavşağının orada galericilik yapıyoruz. Abazlar Otomotiv olarak alıp sattığımız araçlar biraz farklı. Bizler ciddi anlamda kilometresi düşük, hasarı olmayan, kazası olmayan araçlar alıp satıyoruz. Bu yaptığımız ticaretlerde belli bir aşama kaydederek belli bir mevkie geldiğimizi düşünüyorum. Yetki belgeli olarak zaten ticaretimizi işletmekteyiz. Dışarıdan gelen müşterilerimizi gelen müşterilerimizi mağdur etmiyoruz ve dışarıdan gelen müşterilerimize kolaylık amaçlı hem Konya'da misafir ediyoruz. Havaalanından alıp ikramlarımızı yapıp müşteriye memnun bir şekilde Konya'dan uğurluyoruz. Müşterilerimize aracı göstermeden kesinlikle satmıyoruz. Mutlaka araçlarımızın ekspertizini yaptırıyoruz. Sonrasında ise kendi firmamız üzerinden müşteriye altı ay mekanik garantisi verebiliyoruz. Bu da gerçekten önemli bir konu. Audi BMW Mercedes grubu satıyoruz. Diğer grupla araçlarımız da var. Şu an burada firmamız genelinde on üç tane personelimiz var. Yirmi sekiz tane aşağıda çalışan servis personelimiz var. Altı bin metrekare kapalı alana sahibiz. Plazamızın dört bin metrekaresi servisimizle alakalı işletmeyi yürütüyoruz. Gelen müşterimizin aracın bakım ihtiyacı varsa bakım ihtiyacını da karşılıyor ve müşterimizi memnun bir şekilde gönderiyoruz. İşyerimizde sattığımız araçların kilometre oldukça düşük ve lüks grubunda yer alan araçlar. Araç alımı ve satımı konusunda oldukça hassas davranıyoruz. Müşterilerimize araçlar hakkında tüm bilgileri veriyoruz. Satacakları araçları konusunda kendilerine Expertiz hizmeti de sunuyoruz. Müşterilerimizin takas olarak bizlere sunduğu araçları değerinde alıyoruz. Tüm alım ve satım işlerimizin tamamında önceliğimiz müşteri memnuniyeti. Bizler Türkiye'nin her yerinde müşteri olan bir Konya firmasıyız. Çoğu araç satışlarımızı internet üzerinden gerçekleştiriyoruz. Bizler müşterimizle araç satımı konusunda anlaştıktan sonra müşterimizin istediği Expertiz'e götürdükten sonra aracı müşterimiz hangi ilde olursa olsun nakliye ücreti bizden olarak gönderiyoruz. Müşterilerimiz bu şekilde zamandan tasarruf sağlıyor. Önümüzdeki süreçte araç bayiliği altığımızda işletmemizin alt katında bulunan servisi de faaliyete geçireceğiz. Müşterilerimiz için bekleme ve dinlenme alanlarımız da mevcut. İşyerimiz daha önceden bayi olarak hizmet verdiği için işletmemiz bayi olmak için her şey hazır. Haftanın her günü hizmet veriyoruz" ifadelerini kullandı. Abaz ayrıca önümüzdeki süreçte hedefinin bayilik almak olduğunu da söyledi.



www.abazlarotomotiv.com

ABAZLAR PLAZA

**KURUMSAL EKİBİMİZLE
HİZMETİNİZDEYİZ...**

**ABAZLAR
OTOMOTİV**

0 (554) 671 52 64
0 (332) 342 28 11

Musalla Bağları Mah. Belh Cad. No:14



1979'dan
Bu güne

Tecrübemizle İşliyoruz
Sanatımızla Şekillendiriyoruz



Seckinler
METAL MAKİNE A.Ş.

- Sanayi Boru ve Profilleri
- Su Dağıtım ve Tesisat Boruları
- Konstrüksiyon Boru ve Profilleri
- Hadde Grubu
- Özel Kesitli Profiller
- Hassas Borular
- ERW Boru ve Profilleri
- Alaşımli ve Alaşimsız Çelik Grubu
- Spiral Kaynaklı Boru Grubu

- Dekoratif Saclar ve Baskılı Saclar
- Dövme Mızrak ve Ara Bağlantılar
- Dekoratif Model ve Panel Demirleri
- İzli, Çiçekli Profiller
- Çiçekli Kûpeşterler

Marmara
ferforje



hamme
POWER ON METAL

- Metal İşleme Makineleri İmalatı
- Şerit Testere Tezgahları
- Hızlı Kesim Daire Testere Tezgahları
- Boru Bükme Makineleri
- Özel Proje İmalatı
- Talebe özel gerçekleştirilen; Mühendislik Çözümleri ve Projelendirme,

- Çelik Kontrüksiyon
Projelendirme, İmalat ve montajı

SECKINLER
ÇELİK YAPI





DÜNYA PAZARINDA SES GETİRDİ

Sektöründe önemli çalışmalar yürüten Hürmet Çikolata ve Şekerleme, son üretimi olan Mell's Caramel'le dünya pazarında ses getirdi. Şimdilerde yeni bir ürünü olan Mell's Coconut'ı dünya pazarına sunan firma, dünyanın farklı noktalarında tüketicilerden tam not aldı

Üstün kalite politikasıyla müşteri memnuniyetini ilke edinenek 1993 Yılında Konya'da üretime başlayan Hürmet Çikolata ve Şekerleme; kısa zamanda sektöründe önemli bir marka oldu. Yumuşak ve Sert Şekerleme üreterek başladığı yolculuğa, 2008 yılında kurduğu modern Çikolata ve Kokolin tesisi ile devam eden firma, 2015 yılında üretim alanını 10 bin metrekareye çıkartarak üretim kapasitesini artırdı. İhracata odaklanan firma, 2020 yılında çikolata kaplı karamel hattı kurarak ürettiği ürünle, önemli bir başarı elde etti. İşinin odağına her zaman insanı koyan Hürmet Dole, tüm ürünlerini Dubai'den Filipinler'e kadar 40'a yakın ülkeye ihracat yapıyor.

KALİTE ÖN PLANDA

Konuyla ilgili açıklamalarda bulunan Hürmet Çikolata ve Şekerleme İhracat Sorumlusu Süha Özgenç, müşteri memnuniyetini ve kaliteyi her zaman ön planda tuttıklarını söyledi. Hedeflerinin Türk tüketicisinin tamamına ulaşmak bunun dışında da yurtdışında pazarında etkin bir rol almak olduğunu söyleyen Özgenç, "Firmamız, her geçen gün artırdığı ürün yelpazesıyla, oluşturduğu yurt içi satış ve yurt dışı ihracat-ithalat ekibiyle müşterilerine



SÜHA ÖZGENÇ

en iyi şekilde ulaşmayı amaçlamaktadır. Üretime başladığı günden bugüne insan sağlığını amaç edinen Hürmet Dole, müşterilerine en iyi hizmeti verebilmek için tüm ürünlerinin, hammadde alımlarından üretim ve sevkiyat aşamalarına kadar sürekli sıkı denetim ve kontrolünü Gıda Mühendisleri tarafından yapılmasını sağlamak ve kadrosunda çalışan personelin hijyen ve temizliğine özen göstererek üretim yapmaktadır" dedi.



SAFA ÖZGENÇ

ÇİKOLATA KAPLI KARAMELDE İDDİALILAR

Yeni çıkardıkları çikolata kaplı karamel ürünlerinde iddialı olduklarını belirten Özgenç, "Güzel talepler alıyoruz. Onun dışında yumuşak ve sert şeker ürünlerimiz var. Hepsinin ayrı ayrı pazarları var. Bu şekilde ilerliyoruz" ifadelerini kullandı.

Dünya pazarına yeni sundukları



Mell's Coconut hakkında geri dönüşlerini belirten Özgenç' Farklı ülkelerdeki tüketicilerimizden yeni ürünümüz hakkında tam not aldık.

İHRACAT ODAKLIYIZ

Üretimlerinin yüzde 80'inin ihracata yönelik olduğunun bilgisini veren Özgenç, şöyle devam etti, "Yurt içinde de yok değiliz. Özellikle bu çikolata kaplı karamel ürünümüzü çıkardıktan sonra yurt içinde de ciddi manada dikkat çekmeye başladık. Türkiye'nin büyük şehirlerine, önemli zincir marketlerine ürün gönderiyoruz. Aynı zamanda e-ticaret sitelerine de ürün veriyoruz."

40'A YAKIN ÜLKEYE İHRACAT

İhracat yelpazesini günden güne artırdıklarını söyleyen Özgenç, "40'a yakın ülkeye ihracat yapıyoruz. Bu sayı geçen yıla göre arttı. Ülke sayımız çeşitlendi. Çikolata kaplı karamel

ürünümüzden sonra ihracat yaptığımız ülke sayısında ciddi artış yaşadık. Daha önce Kanada, Amerika, diğer Avrupa ülkelerine çok fazla ihracatımız yoktu. Ancak bu ürünü çıkardıktan sonra bu ülkelerden güzel talepler almaya başladık. Almanya Fuarı'na da katılacağız. Orada bu ürünü de sergileyeceğiz" ifadelerini kullandı.

KALİTEMİZ BİZİ FARKLI KILIYOR

Kaliteye önem verdiklerini bu durumun kendilerini ön plana çıkardığını vurgulayan Özgenç, "Kaliteli ve gönül vererek üretim yapıyoruz. Bu durum bizim rekabet gücümüzü artırıyor. Kendimize güvenerek geliştirdiğimiz ürünler, bizi farklı kılıyor. Bu anlamda diğer firmalarla rekabet edebileceğimizi düşünüyorum" dedi.

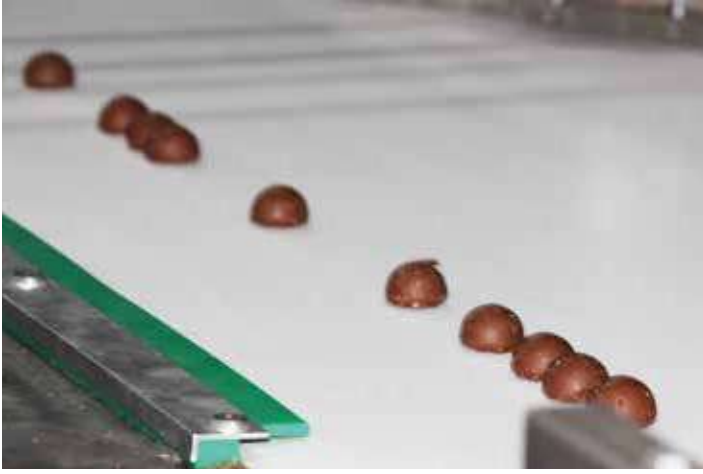
ÜLKEMİZE KATKI SAĞLIYORUZ

İhracat yapmanın önemine de dikkat çeken Özgenç, şunları kaydetti, "İhracat yapmak çok önemli. Çünkü ülkemize döviz giriyor. Biz firma olarak bunun farkındayız. İhracat yaparken ülkemize olan katkısını düşünerek bu yola çıkıyoruz. Dolayısı ile sürekli yeni Pazar arayışı içerisindeyiz. Bu sayede ülkemize katkı sağlamaya çalışıyoruz."

İHRACATI ARTIRMAK İÇİN ÇALIŞIYORUZ

Hürmet Çikolata ve Şekerleme İhracat Sorumlusu Safa Özgenç de, firma olarak ihracatı artırmak için büyük bir gayret gösterdiklerini söyledi. Bu konuda yaptıkları çalışmalarını anlatan Özgenç, "Firma olarak ihracatımızı daha da artırmak için gayret gösteriyoruz. Özellikle son 1 yıldır daha çok uluslararası fuara katılmaya başladık.





Almanya, Dubai, İspanya fuarlarına katılacağız. Yine çok fazla ülke ziyaretleri yapıyoruz. Yine son 1 yıldır reklam bütçemizi çok artırdık. Bu çalışmalarını artırarak ihracatımızı da doğru orantılı olarak artırmak istiyoruz. Özellikle Avrupa pazarında etkin olmayı hedefliyoruz” dedi.

MELL'S CARAMEL DİKKAT ÇEKTE

Yeni çıkardıkları Mell's Caramel ve Mell's Coconut ürünlerinin büyük ses getirdiğinin bilgisini paylaşan Özgenç, su bilgileri verdi, “Avrupa'ya ciddi bir giriş yaptık. Avrupa'da ihracat yaptığımız ülke sayısını 10'a çıkardık. Bu

ülke sayısını artırmak istiyoruz. Kaliteyi herkese tattırmak istiyoruz. Orta Doğru, Afrika, Güney Amerika, Asya bölgelerinde ihracatlarımız var. Ama bu potansiyelimizi artırmayı hedefliyoruz. Her ülkede bayiliklerimiz var. Pazarlamaları bayiliklerimiz yürütüyor. Biz de buradan kontrolünü sağlıyoruz.

AR-GE'Yİ ÖNEMSIYORUZ

Firma olarak Ar-Ge'yi önemsediklerini ve bu konudaki çalışmalarının hızla sürdüğünü kaydeden Özgenç, şu bilgileri paylaştı, “Ar-Ge bölümümüzdeki çalışmalar

tüm hızıyla devam ediyor. Özellikle son üretimimiz olan Mell's Caramel ve Mell's Coconut, 1 yıllık bir Ar-Ge sürecinin ardından ortaya çıkan bir ürünümüz. Şuan yine farklı bir ürün üzerinde Ar-Ge çalışmalarımız sürüyor. Bu ürünümüz de yine dünya pazarında olmayan bir ürün. Bu ürünümüzün de oldukça beğenileceğini ve dikkat çekeceğini düşünüyorum. Dünyayı yine yeni bir tatla buluşturacağız. Biz dünya pazarında olmayan ürünler çıkarmak istiyoruz. Rekabetten uzaklaşmak istiyoruz. Bunun için çalışıyoruz. Dünyada olmayan lezzetler çıkararak, kaliteyle müşteriye buluşturmak istiyoruz.”



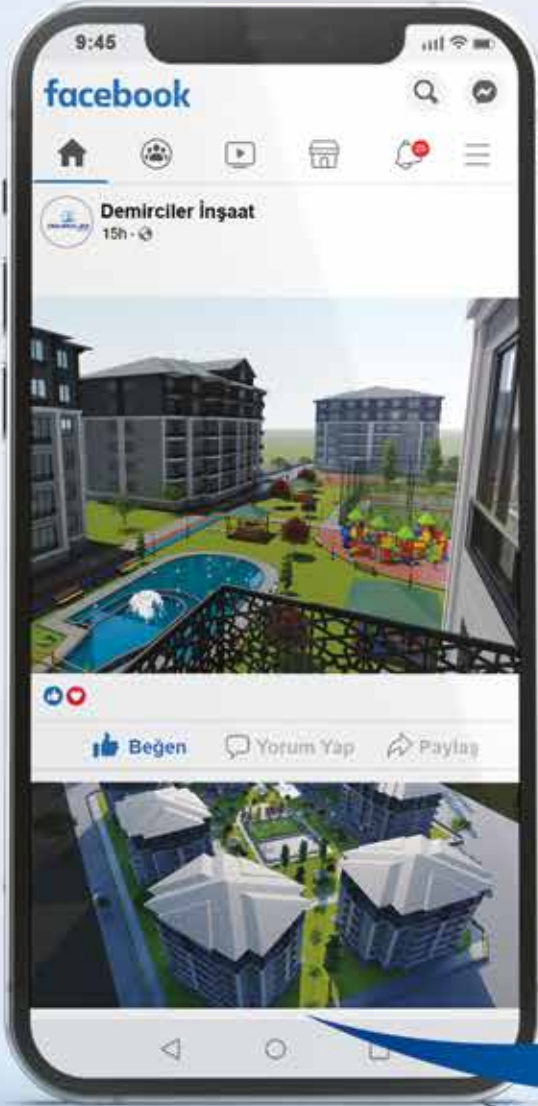


Chocolate Special Caramels

**Mell's
Caramel**



GELİŞEN ÇUMRA'NIN EN BÜYÜK *Yaşam Merkezi*



DEMİRCİLER
İNŞAAT

0 332 447 11 76

Bardakçı Mah. İstiklal Cad. No: 30 Çumra/KONYA



EN İYİ
AKARYAKITI
MÜŞTERİ
MEMNUNİYETİNDEN
TANIRSIN!



Bağlar Mahallesi, Mustafa Kemal Blv.
No:32, 42500 Çumra/Konya

Sendeo,
Mutlulukla Sende O!



Çumra'nın ticari hayatına önemli katkı sağlayan ailelerden Demirci ailesi gerek akaryakıt sektöründe gerek inşaat sektöründe önemli işlere imza atıyor. Demirci ailesi şimdilerde bünyelerine Türkiye çiğköfte sektöründe ilk ve tek Patent ve Tasarım Tescilli Murat Babacan Yeni Nesil Çiğköfte'yi ve Türkiye'nin yeni kargo firması Sendeo'nun bayiliğini de ekledi

Çumra'nın ticari hayatına önemli katkı sağlayan ailelerden Demirci ailesi gerek akaryakıt sektöründe gerek inşaat sektöründe önemli işlere imza atıyor. Sektördeki gelişimlerini ve gelecek hedeflerini anlatan Demirciler Petrol Sahiplerinden Turgut Demirci, akaryakıt sektörüne 1998 yılında girdiklerini söyledi. Opet bayisi olarak o yıldan buyana ilçede hizmet verdiklerini belirten Demirci, "2007 yıllarından sonra da inşaat sektörüne girdik. Kooperatif bünyesinde inşaatlar yapmaya başladık. Gelişen ekonomi ile birlikte bizlerde kendimizi yeniledik. İstasyonumuzda yenilikler yapmak adına Yeni Nesil Çiğköfte konsepti ile dikkat çeken Türkiye çiğköfte sektöründe ilk ve tek Patent ve Tasarım Tescilli Murat Babacan Yeni Nesil Çiğköfte'yi Çumralı hemşerilerimiz ile buluşturacağız. Türkiye'de ilk ve tek patent ve tasarım tescilli "Murat Babacan Yeni Nesil Çiğköfteye" ait olan "El yapımı Atom Çiğköfte, Kovada Dilim, Kovada Lokum, Kovada Kral Çiğköfte, Kebap Dürüm Çiğköfte, Newburger ve

FARKLI SEKTÖRLERDE ÜST DÜZEY BAŞARI



Pizza" ile çiğköfteyi en leziz, en seçkin ve doğal ürünlerle hazırlamış olduğu çiğköftelerini tüketicisine en üst kalitede sunmayı kendisine ilke edinmiş bir isim. Bizlerde bu lezzeti Çumralı hemşerilerimiz ile buluşturmanın heyecanı ve gururu içerisindeyiz. İnşaat ve petrole gösterdiğimiz başarıyı çiğköfte sektöründe de göstereceğimize inanıyoruz" dedi.

'SENDEO, MARKASINI BULUŞTURMANIN MUTLULUĞU İÇERİSİNDEYİZ'

Demirci ailesi petrol ve inşaat sektöründeki başarısını şimdilerde bayiliğini aldığı Sendeo'nun bayiliği ile göstereceğini ifade eden Demirci, "Koç Holding tecrübesi, sürekli gelişime açık teknolojik altyapısı, 7/24 hizmet anlayışı, dinamik ve cesur bakış açısıyla Sendeo, kargo ve teslimat sektörüne yenilikçi çözümler getirmek için yola çıktı. Demirciler Petrol olarak Sendeo'nun Karatay Saraçoğlu Bölgesi ile Bozkır, Hadim, Taşkent, Akören ve Çumra'da faaliyetlerini bizler başladık. Sendeo markasını buluşturmanın mutluluğu içerisindeyiz" diye konuştu.





AKARYAKIT SEKTÖRÜ ZOR BİR SEKTÖR

Akaryakıt sektörü konusunda önemli değerlendirmelerde bulunan Demirci, sektörde yeni bir istasyon açmayı düşünmediklerini vurguladı. Çumra'da ve Konya bölgesinde çok fazla istasyon olduğuna değinen Demirci, şu bilgileri verdi, "Şuanda Çumra'da 16 tane akaryakıt istasyonu var. Şuan için yeni bir yer düşünmüyoruz. Çumra'da bulunan akaryakıt istasyonu bana göre çok fazla. Son yıllarda yeni istasyon

açma konusunda belli şartlar getirildi ama önceden yapılan istasyonlara bir şey yapamıyorsunuz. İç Anadolu'da, Konya'da çok fazla istasyon var. Ege Bölgesi'nde mesela bu kadar değil. Ankara ve Konya'daki istasyon sayısı aynı. Ankara'daki nüfusa bakın, Konya'daki nüfusa bakın. Bu anlamda Konya'da istasyon çok fazla. Akaryakıt sektörü rekabetin çok yoğun olduğu bir sektör. Bunun içinde haksız rekabet de var. Çünkü TÜPRAŞ çıkışları belli, satışlar belli. Maliyetin altında satışlar yapanlar var. ÖTV ve faturadan kaynaklı haksız

rekabet yapanlar var. Kaçak akaryakıt dediğimiz olay da bu zaten. Aslında fiyatlarla bu iş açıkça belli ediliyor ama denetimler yetersiz kalıyor. Bunu üyesi olduğumuz PÜİS de söylüyor. İki türlü kaçakçılık var; ya devletten çalar ya milletten. ÖTV'den kaçırıyorsa devletten çalar, kalitesiz akaryakıt satarsa da milletten çalar. Çünkü kalitesiz akaryakıt hem kilometre bazında belli eder hem de araca zarar verir."

KAÇAKÇILIK ÖNLENİYOR





Türkiye’de 110’dan fazla dağıtıcı bayi olduğunun bilgisini paylaşan Demirci, bu sayının gelişmiş ülkelerde 30-35 dolaylarında olduğunu söyledi. Bu anlamda Türkiye’de dağıtıcı enflasyonu olduğunu vurgulayan Demirci, sözlerini şöyle sürdürdü, “Türkiye’de önceki yıllarda 110-120’lerde olan dağıtıcısı sayısı son yıllarda yapılan düzenleme ile 35-40 arasına kadar düştü. Yeni getirilen teminat hükümlüğü ile de sektöre bir düzenleme geldi. Bu kapsamda fatura kaçakçılığının önüne geçildi. Ancak son 2 yılda artan maliyetlerimiz ve karlılığımızın sabit kalması ile daha farklı zor bir sürecin içine girdik. Artan rakamlar bizlerin satışını düşürürken, bizlerin kar kazancı aynı kalıyor. Masraflarımız artan maliyeteler karşı üç katına çıktı!”

DEMİRCİLER, İNŞAAT SEKTÖRÜNDE DE BAŞARILI

Demirciler İnşaat olarak Çumra’da önemli projeleri de hayata geçirdiklerini ifade eden Abdurrahman Demirci ise “2012 yılında inşaat sektörüne ilçenin ihtiyaçlarına göre kooperatif üzerine girdik. Petrol çevresinde 4 farklı projeyi tamamladıktan sonra Çumra’nın ilk toplu konut projesi olan Nirvana Sitemini daha sonra ise onun hemen yanında yeni başlayacağımız Nirvana Prestij Konutları ile inşaat sektöründe de faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Çumra’da hayata geçirdiğimiz inşaat projeleri ile adımızdan oldukça fazla söz ettiriyoruz. Demirci ailesi olarak Çumra’mıza yatırımlarımızı sürdürüceğiz” şeklinde konuştu.



GÜVENLİ VE KONFORLU Bir Yaşam



0332 353 33 33
www.uckan.com.tr


ZENGİBAR
KONUTLARI


ÜÇKAN
ŞEHİRCİLİK



ŞEHRİN BÜYÜYEN MARKASI; CİN CİN ELEKTRONİK

1986 yılında ticari hayatına başlayan Cin Cin Elektronik, Konya, Ankara, Kayseri, Karaman, Niğde, Nevşehir, Aksaray, Bolu, Kırıkkale ve Kırşehir’de Turkcell adına sunmuş olduğu hizmetler ile dikkatleri üzerine çekiyor

Elektronik sektörünün Konya’daki öncü markalarından olan Cin Cin Elektronik, büyüyerek yoluna devam ediyor. 1986 yılından buyana sektörde faaliyet gösteren, 1995 yılında Turkcell’in ilk GSM 900 Mhz antenini kurmasıyla Konya’da cep telefonu görüşmelerinin başlaması ile Turkcell ile günümüze kadar süren işbirliğini başlatan Cin Cin Elektronik, kaliteli ve çözüm odaklı iş anlayışıyla şehrin güven veren markası haline geldi. İş alanları, çalışmaları ve hedefleri noktasında açıklamalarda bulunan Cin Cin Elektronik Yönetim Kurulu Başkanvekili İsmail Büyükdere, “Firmamızın kurumsal yapısı sayesinde hem ticaretimizi büyütmede tereddüt etmiyoruz hem de hizmet politikası sayesinde müşterilerimiz için her türlü ürün çeşidine doğru zamanda ulaşabiliyoruz” dedi.

Cin Cin Elektronik’in serüveni hakkında bilgi verir misiniz?

Günümüzün Cin Cin Elektronik Tic. San. ve Paz. A.Ş., ilk olarak Cin Cin adı altında oyuncak sektörü ile ticari hayatına atılmış 1986 yılına kadar bu faaliyetini sürdürmüştür. Daha sonra, 1987 yılında beyaz eşya ve dayanıklı tüketim malları sektörüne geçiş yaparak Cin Cin Elektronik adı altında ticari hayatına devam etmiştir. 1991 yılına kadar bu sektörlerde faaliyet gösterdikten sonra 1991 yılında çağrı cihazı ve NMT 450 ismiyle

bilinen araç telefonu pazarlaması ile iletişim sektörüne geçiş yapmıştır. 1995 yılında Turkcell’in ilk GSM 900 Mhz antenini kurmasıyla Konya’da cep telefonu görüşmelerinin başlaması ile Cin Cin Elektronik, Turkcell ile günümüze kadar süren işbirliğini başlatmış oldu. Bu işbirliği halen Konya ilinde 6 Turkcell İletişim Merkezi, 10 ilde (Konya, Ankara, Kırşehir, Kırıkkale, Bolu, Kayseri, Karaman, Niğde, Nevşehir, Aksaray) Turkcell Dağıtım Merkezi (TDM) ve zengin ürün çeşitliliği ile E-Ticaret alanı dâhil 115 kişilik dinamik ekibimiz ile hizmet vermekteyiz. Firmamız başlangıcından bu güne kadar olan faaliyetlerinde operatör, üretici ve distribütörleri ile kurmuş olduğu güven, işbirliği ve takım çalışmasına dayalı iş ortaklığı ile sektörde adı geçen en bilinen ve güvenilen bir şirket olmuştur. Bu güvenilir iş ortaklığı sonucunda şirketimiz, iş ortaklarımızın tüm yeni ve pilot projelerinde her zaman ilk sırayı almış ve bu projeleri en yüksek düzeyde başarı ile tamamlamıştır. Cin Cin Elektronik Tic. San. ve Paz. A.Ş. Genel Merkezi Fevziçakmak Mah. Hüdayi Cad. Kottim Sanayi Sit. No:15 Karatay / Konya adresinde bulunmaktadır. Şehrimizde kurumsal bir marka olan firmamız bölgesinde en büyük olmanın haklı gururunu yaşamaktadır.

Turkcell çatısı altında hangi çalışmalar yapıyorsunuz?

Şirketimizin Turkcell ile ticari ortaklığının başladığı tarihten günümüze operatörümüzün yapmış olduğu yönlendirmelerle TİM ve TDM kanalımızda başarılı işler yapıyoruz. Firmamızın kurumsal yapısı sayesinde hem ticaretimizi büyütmede tereddüt etmiyoruz hem de hizmet politikası sayesinde müşterilerimiz için her türlü ürün çeşidine doğru zamanda ulaşabiliyoruz. Satış öncesi ve sonrası müşterilerimizin ihtiyaç ve beklentilerini hızlı ve kolay çözümlerle profesyonel yaklaşımlarımız ile müşterilerimize güven veriyoruz. Bu bağlamda çalışanlarımız Turkcell ürünlerini son kullanıcıya sunmakta tereddüt etmiyorlar. Şirketin kurumsal yapısı sayesinde satış sonrası hizmetlerde de sorunsuz ilerliyoruz.

Teknoloji günümüzün en gözde ürünlerini günlük hayata sunuyor. Bu cihazları müşterilere sunma görevi ise Cin Cin Elektronik gibi işletmeler tarafından üstleniliyor. “Müşteriler; kendilerini rahat hissedebilecekleri bir alanda, konusunda uzman kişiler tarafından karşılanıp doğru ürün ve bilgi aldıktan sonra satış sonrası hizmet noktasında sorun yaşamayacakları ürünleri mağazalarımızda deneyimleme beklentisindedir. Bu beklentileri karşılamak adına çalışanlarımızın eğitim planlamaları, mağazalarının fiziksel durumları, güncel olarak müşterilerinin deneyim sağlayabilecekleri alanlar oluşturduk ve sürekli yeniliğe açık bir şekilde





ilerlemekteyiz. Her mağazamızda müşterilerimizin olası aksaklık yaşamaları durumunda onlara hizmet edebilecek tecrübeli personel bulunduruyoruz. Bu personelin doğru zamanlama kapsamında sorunları çözebilecek kontaklar ile bağlantılarını organize ediyoruz.

Bununla birlikte bizden hizmet alan müşterilerimize destek ekibimiz tarafından almış olduğu hizmetleri değerlendirebileceği müşteri aramaları yapılmasını sağlıyoruz. Olası sorunu devam eden müşterilerimiz var ise de hızlı bir şekilde aksiyon alıp sorunlarını gideriyoruz.

İnsanların ihtiyaçlarına cevap vermek için neler yapıyorsunuz?

Gelişen teknoloji ve olanaklar sayesinde firmamızda teknolojiye kendini sürekli geliştiriyor bunun en büyük sebebi ise müşterilerimizin bu değişime en hızlı uyum sağlayanlar olmasıdır. İnsanların teknoloji konusunda bilinçlenmesinin firmamızı pozitif yönde etkilemektedir. Müşterilerimiz önceden araştırıp ihtiyaçlarını karşılayacak ürünü belirlemesi, onların daha doğru karar almaları ve bizlerin onları daha doğru bir şekilde yönlendirmemize olanak sağlıyor. Bizler de müşterilerimizin yeni çıkan ürünlerin faydalarına daha doğru ulaşabilmeleri konusunda sosyal paylaşım adreslerimizden ve mağazalarımızda bire bir deneyimlemelerini sağlıyoruz.

Ekibimizin bu bilgiler noktasında eğitimlerini, firmamızın eğitim departmanından standart olarak aylık sınıf içi eğitimler verilerek takip ediyor ve bununla birlikte müşterilerimize doğru bilgi ve hizmetin verilmesini sağlıyoruz.

E-Ticaret dünyasında Cin Cin Elektronik ne tür çalışmalar yapıyor?

Ayrıca firmamız alışverişin yeni yüzü

olan E-Ticaret dünyasına da 01.03.2017 tarihinde başladı. Öncelikle ürünlerin fotoğraflarının çekilmesi, ürün stoklarımızın belirlenmesi, stok sayımının varyantlı şekilde düzenli hale getirilmesi, ürün görsel ve stok numaralarının eşleştirilmesi gibi birçok işlem yaptık. Bunun için 15'li 20'li ekipler kurduk. Ayrıca profesyonel bir stüdyo ortamını da şirketimize kazandırarak görsel kalitemizi artırmaya çalıştık. Tüm bu işlemlerin temel mantığı depo sistemimizin güçlü ve düzenli olmasını sağlamaktır. Sürekli yenilenen ürün yelpazemizde bu işi bir düzen altına almak bize hem müşteri memnuniyeti, hem de yeni ufuklara yönlendirecektir. Bu nedenle gereken tüm titizlikle 4 aylık bir sürecin ardından 01.07.2017 tarihinde yayın hayatımıza başlayarak satış faaliyetlerimize başladık. Gelişen bu süreçte, gerek kendi ürünlerimiz gerekse tedarikçilerimizden elde ettiğimiz ürünler ile zengin bir ürün çeşitliliğine ulaştık. Ürün çeşidini arttırmak adına araştırmalarımıza ciddi özen gösteriyor ve üzerinde çalışmalar yapıyoruz. Elektronik'ten, Ev, Yaşam, Oto gereçlerine, Oyuncaktan, Kozmetik, Kişisel Bakım ürünlerine, Spor, Outdoor'dan, Takı, Aksesuar'a, Anne, Bebek gereçlerinden, Ofis, Kırtasiye ürünlerine kadar yüzlerce marka binlerce ürün ile hizmet veriyoruz.

Müşterilerinize ne tür teknik destekler sunuyorsunuz?

E-Ticaret sitemizde 7 gün 24 saat verdiğimiz canlı destek hizmeti ile de müşterilerimizin her türlü sorularına anında yanıt vermekteyiz. Bununla beraber, müşterilerimizin gelişen çağda yaşanan olaylardan kaynaklı web sitelerine olan güvensizlik problemini aşmak amacıyla kapıda nakit veya kapıda kredi kartı ile ödeme imkânı getirerek daha fazla güvenli alışveriş yapılmasını sağlıyoruz. Müşterilerimize 0850 303 42 43 nolu

müşteri hizmetlerimizle de birebir yanıt vermekte, onların sorularını yanıtlamaktayız. Bu sistem sayesinde iade veya hatalı sipariş durumlarında da müşteri memnuniyetini %100 seviyesine ulaştırdık. Türkiye'nin dört bir yanından aldığımız siparişleri en hızlı ve en güvenli şekilde iletim, tüm süreçte kendilerine hem e-mail hem de cep telefonu üzerinden bilgilendirme yapıyoruz. Henüz başlangıç aşamasında kat ettiğimiz yol bize gelecek için güven ve heyecan katmaktadır. Gelecek yıllarda Türkiye'nin e-ticaret sektörüne adımımızı güçlü bir şekilde kazımak amacıyla, hizmetlerimize hız katarak devam etmekteyiz. Tüm okurlarımızı da <http://www.cincin.com.tr> adresini ziyarete beklemekteyiz.

İletişim sektörü hakkında neler söylersiniz?

Sektöre başladığımız günden bugüne kadar iletişim ve GSM ürünlerinde talebe yönelik büyük bir ivme ile artış söz konusuydu. Daha önceleri hayatımızdaki varlıkları sadece konuşmaya ve mesajlaşmaya dayalı olan cep telefonları artık daha inovatif bir yer edinerek hayatımızın her bölümünde yer aldı ve alamaya devam edecektir. İletişim sektörü sadece cep telefonları olarak değil, akıllı ev ve ofis sistemleri, giyilebilir teknolojiler veya diğer bir değişle hayatımızı kolaylaştırabilecek tüm mobil sistemler olarak görüyoruz. Tüm bu teknolojilerin son kullanıcıya ulaştırılması noktasında da tüm gelişmeler içinde yer alıyoruz. Üretici ile son kullanıcı arasındaki köprü vazifemizi yüksek hizmet kalitesi ile gelecek dönemlerde de sağlayacağımızı düşünüyoruz. Cin Cin Elektronik ailesi olarak siz değerli hemşerilerimize hizmet vermekten son derece memnun olduğumuz gibi bu şehrin büyüyen markası olmaktan da gurur duyduğumuz.





HİZMET PETROL, ELEKTRİKLİ ARAÇLARIN DA GÖZDESİ OLACAK

Kendini yenileyen ve geliştiren bir anlayışla büyümeyi sürdüren Hizmet Petrol, artan hibrit ve elektrikli araç sayısını göz önüne alarak, elektrik şarj istasyonu olabilecek bir altyapının hazırlığını şimdiden yapmaya başladı

1999 yılından buyana Üçler Mezarlığı bölgesinde hizmet veren Hizmet Petrol, sektörde adından söz ettirmeye devam ediyor. Hizmet ağını genişletmeyi planlayan Hizmet Petrol, bu kapsamda 2019 yılında Akören Yolu'nda ikinci şubesini açtı. Yeni şubeler açarak büyümeyi hedefleyen Hizmet Petrol, kaliteden ve memnuniyet anlayışından vazgeçmeden, sektördeki ilerleyişini sürdürmeyi amaçlıyor. Hedefleri ve sektöre dair değerlendirmelerde bulunan Hizmet Petrol Yönetim Kurulu Üyesi Hasan Yellice, "Bir petrolcünün en büyük hedefi istasyon sayısını artırmaktır. Biz de Hizmet Petrol olarak, istasyon sayımızı artırma hedefiyle yolumuza devam ediyoruz" dedi.

Hizmet Petrol'ün hizmet anlayışından ve hedeflerinden bahsedermisiniz?

Hizmet Petrol 19978 yılında Üçler Mezarlığı civarında kurulan bir firma. Yaklaşık 25 yıldır akaryakıt satışı var. Otomatik yıkama hizmeti veriyoruz. Bölgemiz aktif bir bölge. Bunun dışında vatandaşlarımızın memnuniyetini sağlayacak farklı hizmetler de veriyoruz. Vatandaşlarımıza her konuda destek vermeye çalışıyoruz. Sarıkız Mevkii'nde de 2019 yılında bir petrol istasyonu açtık. Orada da benzin, motorin, LPG ve madeni yağ satışıyla bölgedeki vatandaşlarımıza hizmet veriyoruz. Bir petrolcünün en büyük hedefi istasyon sayısını artırmaktır. Biz de Hizmet Petrol olarak, istasyon sayımızı artırma hedefiyle yolumuza devam ediyoruz.

İstasyon sayımızı artırma hedefiyle yolumuza devam ediyoruz dediniz. Şuan hedeflediğiniz bir bölge veya lokasyon var mı?

Bizim amacımız yeni bir istasyon açarsak, şehir merkezinde olması. Şehir dışındaki istasyonlar biraz daha zayıf kalıyor ve masrafı çok oluyor. Bir de uzak olduğu için git-gel sorunu yaşıyor, kontrolü zor oluyor. Bu anlamda, yeni istasyonumuzu şehir içi için planlıyoruz.

Son yıllarda hibrit veya elektrikli araç sayısında ciddi bir artış var. Uzmanlar önümüzdeki yıllarda bu artışın hızlanacağını söylüyor. Bu konuda siz petrol istasyonu olarak bir hazırlık yapıyor musunuz?

Elbette. Günün şartlarına ve gerekliliklerine ayak uydurmak zorundayız. Bu anlamda, sizin de bahsettiğiniz üzere elektrikli araç sayısında artışlar yaşıyor. Biz de petrol istasyonu olarak elektrikli araçlara şarj hizmeti vermek için altya-

pı çalışmalarımızı hızlandırmış durumdayız. Bu konunun biraz daha olgunlaşmasını bekliyoruz. Devletimiz bu konuda ruhsat aşamasını netleştirince, belgelenmelerin nasıl olacağı belli olunca, biz de petrol istasyonu olarak bu konuda hemen yatırımlarımızı yapacağız.

Akören Yolu üzerinde, Sarıkız Mevkii'nde bir şubemiz var. Burası daha çok kırsal bölgeye hizmet veriyor. Dolayısı ile buradaki istasyonunuzda çiftçiye nasıl bir avantaj sunuyorsunuz?

Biz Hizmet Petrol olarak zaten piyasaya göre daha uygun rakamlarla akaryakıt sunuyoruz.





Çiftçinin en önemli girdisinin akaryakitten oluştuğunun farkındayız. Bu anlamda, Sarıkız'daki istasyonumuzda yüklü alım yapan çiftçilerimize ekstradan yüzde 3 ila 5 arasında değişen indirimler de uyguluyoruz. Bu yolla çiftçimize destek vermeye çalışıyoruz.

Döviz kurunun yükselmesi düşmesi akaryakıt fiyatlarını doğrudan etkiliyor.

Bu iniş çıkışlar nedeniyle de akaryakıt istasyonlarının zor dönemden geçtiğini duyuyoruz. Bu konuda neler söylersiniz?

Petrol sektörü bu dönemde en ağır darbeyi alan sektörlerden biri. Bu 2-3 yıllık süreç içerisinde Türkiye genelinde yaklaşık 5 bin istasyonun kapandığını biliyoruz. Kapanmalar halen sürüyor. Çünkü sektörün maliyetleri çok fazla. İşçi, vergi, elektrik giderleri çok ağır. Bizim yüzde 10 gibi bir kar marjımız var. Kar marjımız çok düşük. Biz fiyatlarımızı kafamı-

za göre yukarıya çekemiyoruz. Devletin belirlediği rakamlar doğrultusunda satış yapmak zorundayız. Dolayısı ile, maliyet artışlarıyla doğru orantılı olarak bizim kar marjlarımızda bir artış söz konusu olmuyor. Bu da bizi zorluyor. Zarar eden çok fazla istasyon var. Akaryakıt piyasasının yükselmesini biz asla istemeyiz. Çünkü fiyatların düşük olması bizim için her zaman daha iyi. Petrolün Türkiye piyasalarında sabit kalması, her sektörü olumlu etkiler. Çünkü tüm sektörlerde nakliye girdisi var. Bundan dolayı, aklınıza gelebilecek her ürüne akaryakıt





fiyatlarının artmasıyla, nakliye yükü biniyor. Bizim devletten istediğimiz akaryakıt fiyatlarının sabit tutması. Eğer sabit olursa, okul servisleri fiyatlarını sabitleyebilir, nakliyeciler fiyatlarını sabitleyebilir. Dolayısı ile, devletimiz yıllık bazda bir fiyat sabitlemeye giderse, her sektör kendine göre bir planlama yapar ve fiyatlandırma oluşturur. Biz inşilerden çıkışlardan çok zarar ediyoruz. Ucuzken alsak da pahalyken de alsak zarar ediyoruz.

Fiyatların yükselmesi satışlarınızı nasıl etkiledi?

Az önce de belirttiğim gibi biz fiyatların yükselmesini hiç istemeyiz. Çünkü fiyatlar ne kadar yükselirse, vatandaşların kullanımı da o derece azalıyor. Akaryakıt fiyatlarını son dönemde afaki bir şekilde yükselmesi nedeniyle Türkiye genelinde her petrol istasyonunun işi yüzde 20-30 dolaylarında düştü. Bu oran az bir oran değil.

Malum Türkiye, Karadeniz'de Akdeniz'de doğalgaz arama çalışmaları yapıyor ve belli bir miktar da keşif yapıldı. Özellikle Karadeniz gazının 2023'te kullanıma sunulması hedefleniyor. Burada şuna açıklık getirelim, bu

gaz işlenerek araçlara uygun hale de getirilebiliyor mu?

Bu durum araç gazını etkilemiyor. Çünkü buralarda keşfi yapılan gazlar doğalgaz. Dolayısı ile araçlarda kullanılmıyor. Buradaki gazlar evlerde veya işletmelerde ısıtma olarak kullanılabilir. Araçların kullandığı LPG olarak geçiyor. Dolayısı ile buradan çıkacak gazı araçlar yakamıyor. O yüzden bizim sektörü etkileyecek bir durum söz konusu değil.

Sektöre dair bundan sonraki süreçteki öngörüleriniz neler?

Ben fiyatların seçimden sonra düşeceğini inanıyorum. Doların düşeceğini bundan dolayı da akaryakıt fiyatlarının düşeceğini düşünüyorum.

Avrupa'yla kıyasladığımız zaman ülkemizdeki akaryakıt fiyatlarını nasıl değerlendiriyorsunuz?

Buna tek tek ülke bazında bakmak lazım. Avrupa'da bizden daha pahalı akaryakıt kullanan ülkeler de var, daha ucuz kullanan ülkeler de var. Düşünüldüğü gibi Avrupa'da akaryakıt çok ucuz değil. Ortalamaya bakarsak, hemen hemen Avrupa'yla aynı rakamlarda akaryakıt kullanıyoruz diyebiliriz.





HİZMET PETROL

Yarım asırlık
HİZMET AŞKI

7/24
HİZMETİNİZDEYİZ



**TEK ARACA DEĞİL, HER ARACA
TEK SEFER DEĞİL, HER SEFERİNDE
ANINDA İNDİRİM!**

**HER ZAMAN KALİTE
UYGUN FİYAT
GÜLER YÜZLÜ HİZMET**



*Bizi Facebook'tan da
takip edebilirsiniz!
facebook.com/hizmetpetrol*

www.hizmetpetrol.com.tr

Mevlana Civarı Üçler Mezarlığı Karşısı Konya

Tel./Faks: 0332 352 22 41 • E-mail: bilgi@hizmetpetrol.com.tr

Yakıtlarımız **Tüpraş** rafinerileri çıkışıdır.



KURULUŞ DİR



Ayvazoğlu Metal, 55 yıllık geçmişi ile büyümeye devam ederken, üretim pazarını genişletme yolunda ilerliyor. Sürekli teknolojiye yatırım yapan Ayvazoğlu metal, Türkiye ve Konya ekonomisine katkı sunuyor

ÜRETİM, YATIRIM, İSTİHDAM SAĞLAMAYA DEVAM EDİYOR

Ayvazoğlu Metal, 55 yıllık geçmişi ile büyümeye devam ediyor. Sürekli teknolojiye yatırım yapan Ayvazoğlu metal, Türkiye ve Konya ekonomisine de büyük katkı sunuyor. Üretim ve makine yelpazesini genişlettiklerini ifade eden Ayvazoğlu Yönetim Kurulu Başkanı Selim Ayvaz, “Temelleri yarım asır öncesinde babam Mahmut Ayvaz tarafından atılan Ayvazoğlu Metal “Türkiye için üretim, yatırım, istihdam” ilkesiyle faaliyetlerini sürdürmektedir. Mengene Caddesi’nde 25 metrekare alanda torna işleri ile çıktığımız üretim yolculuğunda, 1995 yılından itibaren metal işleme sektörüne geçiş yapılmıştır. 2000 yılında kurumsallaşma yolunda ilk adımı atan firmamız, “Ayvazoğlu Metal Makine Otomotiv Sanayi Ticaret Limited Şirketi” ticari unvanını almıştır.2000 yılında şirketimi devir aldım. Şirketimizi abim ve kardeşim ile birlikte çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Ayvazoğlu Metal’de 6 CNC Makinesi, 1 CNC Plazma makinamız var. Ayvazoğlu Metal olarak CNC Lazer Kesim CNC Sac Kesim Büküm CNC Plazma ve OXY Kesim de çalışmalarımızı sürdürüyoruz” dedi.



‘ÖZ SERMAYEMİZ İLE BÜYÜYÜRÜZ VE YOLUMUZA DEVAM EDİYÜRÜZ’

Ayvazoğlu metal, olarak öz sermaye ile büyüdüklerini ve yollarına emin

adımlarla devam ettiklerini ifade eden Ayvaz, “8 ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz. 5 yılda bu yana işletmemizi 24 saat sistemi ile çalıştırıyoruz. Hedeflerimiz oldukça yüksek ancak son



zamanlarda artan maliyetler tüm sanayicileri olduğu gibi bizleri de etkiliyor. Bizler artan maliyetlerimizi karşı tarafa yansıtamıyoruz. Devletimiz verdiği destekleri tam anlamında sanayicilere verirse Türkiye'nin şu anki ihracat rakamları daha da yükseleceği inancındayım. Konyalı sanayiciler olarak eleman bulmakta zorluklar çekiyoruz. Bu eleman sıkıntısı için asgari ücretin üçe bölünmesi gerektiğini inanıyorum. Bu şekilde uygulanacak üç kademeli asgari ücret ödemesi sistemi ile sanayinin eleman sıkıntısının da çözüleceği inancındayım. Nitelikli kişiler nitelik alanlarda değerlendirirse ülkenin katma değeri de daha da yükselecektir" diye konuştu.

'KONYA SANAYİSİNE DAHA ÇOK SAHİP ÇIKILMALI'

Konya sanayisinde bulunan esnaf-lara daha çok sahip çıkılması durumunda Konyalı sanayicilerin güzel işlere imza atmaya devam edeceğini ifade eden Ayvaz, "Konya sanayisi son yıllarda ciddi bir atak gösteriyor. Konya sanayisine daha fazla sahip çıkılır ise Türkiye kazanır. Konya sanayisi Türkiye'de eşi ve benzeri olmayan bir sanayi. Konyalı sanayicilere yönelik teşvikler ve yatırımların daha da artırılması gerekir inancındayım. Konya sanayicisine yapılacak güçlü destekler ile Konya sanayicisi güzel işler ortaya çıkarmayı sürdürecektir" dedi.





GECE NÖBETÇİ

TÜRKİYE

GÜNDÜZ ÜRETİCİ

LAZER KESİMDE TEKNOLOJİNİN SON HARİKASI

5 EKSENLİ
LAZER KESİM MAKİNASI
KONYA'YA HAYIRLI OLSUN



**AYVAZOĞLU
METAL**

www.ayvazoglulazer.com

Merkez
Adres: Fevzi Çakmak Mahallesi Kostim
Sanayi Sitesi No:101 Karatay/ Konya
Telefon: +90 332 345 42 72
Faks:+90 332 345 10 26
Email: bilgi@ayvazoglulazer.com

Şube
Adres: Fevzi Çakmak Mahallesi Büsan
OSB 10651. Sokak No:9 Karatay/ Konya
Telefon:+90 332 345 39 72
Faks: +90 332 345 39 71
Email: bilgi@ayvazoglulazer.com

KENDİNİZİ VE AİLENİZİ GÜVENDE TUTUN

Pilot Garage | **Oto
Ekspertiz**

Pilot Garage çumra
Ekspertiz & servis
7/24



ethica sigorta **HDI**
Sigorta

ÜRÜNLERİMİZ



Kasko



Trafik Sigortası



Sağlık Sigortası



Konut Sigortası



İşyeri Sigortası



Seyahat Sigortası

SİGORTANIZI YAPTIRIN RİSKE GİRMİYİN!



**Zengin marka seçeneklerimizle
uygun fiyatın adresiyiz.**

(0332) 447 11 76 • +90 542 245 75 02

www.gurbuzsigorta.com

Bardakçı Mh. İstiklal Cd. No: 10/A, 42500 Çumra/Konya



**ABDURRAHMAN
GURBUZ**

sigorta & aracılık hizmetleri



MERAM BAĞLARI YENİDEN HAYAT BULUYOR

Meram Belediye Başkanı Mustafa Kavuş, Evliya Çelebi'nin Seyahatnamesi'nde övgüyle söz ettiği Bağ-ı Meram'ın yeniden hayat bulması adına başlattıkları 'Meram Bağları Projesi ile ilgili bilgi verdi. Başkan Kavuş, Meram Bağları'nın ilçenin yeşil dokusuna, tarihi misyonuna, sosyal hayatına ve şehrin turizmine önemli katkı sunacağını söyledi

Meram Belediye Başkanı Mustafa Kavuş'un girişimleriyle Meram Bağları yeniden hayat buluyor. Yeni Meram Caddesi ve Yaka Caddesi'nin kesişiminde yer alan 18 bin metrekarelik araziye, üzüm bağı ve meyve bahçesi kazandırılıyor.

18 BİN METREKARELİK ALANA SAHİP

Çalışmanın büyük bölümünün tamamlandığını belirten Meram Belediye Başkanı Mustafa Kavuş, "Meramlı ve Konyalı hemşehrilerimizle dışarıdan gelen misafirlerimizin hep bir 'Meram Bağları' arayışı vardı. Aslında Meram Bağı deyince Konya'da bağılık bahçelik yerler anlaşılır, onlar da Meram'ın genelinde her zaman vardır. Ama bu arayışı nihayettlendirmek adına Meram son durağa yaklaşırken Meram Yeni Yol ve Yaka Meram'ın

kesiştirği yerde bulunan boş arsalarımızı bunun için tahsis ettik. 18 bin metrekarelik bu alana bine yakın üzüm asması ve yaklaşık 400 adet meyve fidesi dikerek Meram Bağları'nı yeniden canlandırıyoruz. Projenin 8

bin 500 metrekarelik ilk etabı tamamlandı. Tamamı bittiğinde hem Konyalı hemşehrilerimiz hem de dışarıdan gelen turistler ve misafirlerimiz burada





aileleriyle, dostlarıyla güzel vakit geçirebilecekler” diye konuştu.

YETİŞEN ÜRÜNLER ZİYARETÇİLERE İKRAM EDİLECEK

Fidanların dikilir dikilmez bölgenin çehresini bir anda değiştirdiğine vurgu yapan Başkan Kavuş, sözlerini şöyle sürdürdü; “Asmalarımız ve fidanlarımız büyüyünce bölgenin çehresi çok daha güzelleşecek, yemyeşil bir bölge olacak, mükemmel görüntüsüyle hemşehrilerimize adeta bir görsel şölen sunacak. Asmalarımız üzüm, fidanlarımız meyve vermeye başlayınca gelecek misafirlerimizle bölge hareketlilik kazanacak. Hemşehrilerimiz, mahsül zamanına yetişirlerse de doğal üzümün ve meyvelerin tadına bakabilecekler. Yemyeşil bir doğanın içinde pelit, söğüt, kavak ve meyve ağaçlarının arasında ‘Tarihi Meram Bağları’ huzurunun yeniden yaşanacağı bir ortam oluşturuyoruz. Tüm bu özellikleriyle ‘Meram Bağları’ni yeniden canlandırma projemizin tüm Konya’ya ve Meram’a hayırlı olmasını temenni ediyorum.”



MERAM'DA ASFALT SEFERBERLİĞİ

Meram Belediyesi, asfaltlama ve altyapı çalışmalarına ilçenin dört bir yanında aralıksız ve hız kesmeden devam ediyor. Bu çerçevede, Gödene Mahallesi'nde bir kilometre uzunluğundaki Şaheser Sokak da sıcak asfalta kavuştu

Asfalt ve altyapı sezonunun başından bu yana ilçenin dört bir yanını rahat ve konforlu bir ulaşım ile buluşturmak için yoğun bir çalışma sergileyen Meram Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü ekipleri, çalışmalarını aralıksız sürdürüyor. Bu kapsamda Gödene Mahallesi'nde bir kilometre uzunluğundaki Şaheser Sokak sıcak asfaltla buluşturuldu. 16 metre genişliği ile bir sokaktan çok cadde görüntüsü veren yola 3 bin 500 ton asfalt döküldü ve 4 bin ton PMT serildi.

BAŞKAN KAVUŞ; "ASFALTLAMADA HER YIL ÖNÜMÜZE KOYDUĞUMUZ HEDEFİN ÇOK ÜZERİNDE BİR YATIRIM GERÇEKLEŞTİRDİK"

Meram'ın yaşam standardını her yönden yükseltmek adına yüksek tempoda bir çalışma sergilediklerini söyleyen Meram Belediye Başkanı Mustafa Kavuş, bu noktada en çok çalışma ve yatırım konularından birini de asfalt ve altyapı çalışmalarının oluşturduğunu kaydetti. 2019 yılından bu yana her yıl için bu alanda önerine ciddi ve büyük hedefler koyduklarını

hatırlatan Başkan Mustafa Kavuş, bu hedeflerin üstünde bir yatırım gerçekleştirdiklerinin altını çizdi. Meram'ın konforlu ulaşım noktasında beklenti içinde olduğunu ve bu beklentiyi karşılamak adına sahada ciddi bir yatırım gerçekleştirdiklerini belirten Başkan Kavuş, sözlerini şöyle sürdürdü; "Bu beklentiyi karşılamak adına ilçemizin dört bir yanında adeta bir asfaltlama seferberliği başlattık. Muhtarlarımız ve hemşehrilerimizden gelen taleplerin yerine getirilmesinin yanı sıra planlı, programlı ve gayretli çalışmalarımız neticesinde ilçemiz bu noktada ciddi bir mesafe katetti. Ekip arkadaşlarımız, her gün ayrı noktalarda yol ve asfalt çalışmaları, tretuvar, altyapı, parke, kaldırım, yama, sathi kaplama gibi tüm çalışmaları başarıyla yürütüyor. Meram için bu yoğun tempoyu ortaya koyan tüm ekip arkadaşlarıma da şükranlarımı sunuyorum. Gödene Mahallesi de bu noktada en çok yatırıma ihtiyaç duyulan bölgelerimizden biriydi. Onlar için de bu sorun artık yavaş yavaş tarihe karışacak ve çalışmalarımız tamamlandığında diğer mahallelerimizde olduğu gibi Gödene Mahallesi de rahat ve konforlu ulaşım kavuşacak."





MERAM'DA ASFALT SEFERBERLİĞİ

Meram Belediyesi, asfaltlama ve altyapı çalışmalarına ilçenin dört bir yanında aralıksız ve hız kesmeden devam ediyor. Bu çerçevede, Gödene Mahallesi'nde bir kilometre uzunluğundaki Şaheser Sokak da sıcak asfaltla kavuştu

Asfalt ve altyapı sezonunun başından bu yana ilçenin dört bir yanını rahat ve konforlu bir ulaşım ile buluşturmak için yoğun bir çalışma sergileyen Meram Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü ekipleri, çalışmalarını aralıksız sürdürüyor. Bu kapsamda Gödene Mahallesi'nde bir kilometre uzunluğundaki Şaheser Sokak sıcak asfaltla buluşturuldu. 16 metre genişliği ile bir sokaktan çok cadde görüntüsü veren yola 3 bin 500 ton asfalt döküldü ve 4 bin ton PMT serildi.

BAŞKAN KAVUŞ; "ASFALTLAMADA HER YIL ÖNÜMÜZE KOYDUĞUMUZ HEDEFİN ÇOK ÜZERİNDE BİR YATIRIM GERÇEKLEŞTİRDİK"

Meram'ın yaşam standardını her yönden yükseltmek adına yüksek tempoda bir çalışma sergilediklerini söyleyen Meram Belediye Başkanı Mustafa Kavuş, bu noktada en çok çalışma ve yatırım konularından birini de asfalt ve altyapı çalışmalarının oluşturduğunu kaydetti. 2019 yılından bu yana her yıl için bu alanda önlerine ciddi ve büyük hedefler koyduklarını hatırlatan Başkan Mustafa Kavuş, bu hedeflerin üstünde bir yatırım gerçekleştirdiklerinin altını çizdi. Meram'ın konforlu ulaşım noktasında beklenti içinde olduğunu ve bu beklentiyi karşılamak adına sahada ciddi bir yatırım gerçekleştirdiklerini belirten Başkan Kavuş, sözlerini şöyle sürdürdü; "Bu beklentiyi karşılamak adına ilçemizin dört bir yanında adeta bir asfaltlama seferberliği başlattık. Muhtarlarımız ve hemşehrilerimizden gelen taleplerin yerine getirilmesinin yanı sıra planlı, programlı ve gayretli çalışmalarımız neticesinde ilçemiz



bu noktada ciddi bir mesafe katetti. Ekip arkadaşlarımız, her gün ayrı noktalarda yol ve asfalt çalışmaları, tretuvar, altyapı, parke, kaldırım, yama, sathi kaplama gibi tüm çalışmaları başarıyla yürütüyor. Meram için bu yoğun tempoyu ortaya koyan tüm ekip arkadaşlarıma da şükranlarımı sunuyorum.

Gödene Mahallesi de bu noktada en çok yatırıma ihtiyaç duyulan bölgelerimizden biriydi. Onlar için de bu sorun artık yavaş yavaş tarihe karışacak ve çalışmalarımız tamamlandığında diğer mahallelerimizde olduğu gibi Gödene Mahallesi de rahat ve konforlu ulaşımına kavuşacak."





MERAM'DA 41 PARK YENİLENDİ

Meram Belediyesi'ne bağlı ekipler ilçe merkezinin yanı sıra merkeze uzak mahallelerde de çalışmalarını aralıksız sürdürüyor. Bu kapsamda 28 mahalledeki 41 park, yapılan çalışmalarla birlikte modern bir görünüme kavuştu

Meram Belediyesi'ne bağlı ekipler ilçenin dört bir yanında çalışmalarına aralıksız şekilde devam ederken merkeze uzak mahallelerdeki park alanlarında revizyon çalışması gerçekleştirildi. Meram Belediyesi Park ve Bahçeler Müdürlüğü ekipleri, 28 mahalledeki 41 parkta, parke bordür işlemleri gerçekleştirirken, zeminler ise kauçukla kaplandı. Yeni nesil çocuk oyun gruplarının montajının yapıldığı parklarda bakım ve onarım çalışması gerçekleştirildi. Parklar, yapılan çalışmalarla birlikte modern bir görünüme kavuşurken, mahalle sakinlerinin daha huzurlu vakit geçirebilmeleri ve çocukların daha güvenli alanlarda oyun oynamalarına imkan sağlandı.

“İLÇE MERKEZİMİZDEKİ TÜM HİZMETLERİ UZAK MAHALLELERİMİZDE DE GERÇEKLEŞTİRMEYE ÖZEN GÖSTERİYORUZ”

Çalışmaları planlarken, yaklaşık 360 bin nüfusa sahip Meram'daki tüm bireylere dokunmayı hedeflediklerini belirten Meram Belediye Başkanı Mustafa Kavuş, “İlçe merkezimizdeki tüm hizmetlerin merkeze uzak mahallelerimize de aynı oranda gerçekleştirilmesine özen gösteriyoruz. Göreve geldiğimiz günden bu yana tüm mahallelerimizdeki eksikleri tespit ederek ihtiyaçlar doğrultusunda çalışmalarımıza yön verdik, veriyoruz. Bu kapsamda merkeze uzak mahallelerimizdeki park alanlarının revizyona ihtiyacı olduğunu tespit ederek, mesai arkadaşla-



rımızla işe koyulduk. Bu mahallelerimizde yaşayan hemşehrilerimizin parklarda daha huzurlu vakit geçirebilmeleri ve çocuklarımızın daha güvenli alanlarda oyun oynayabilmeleri adına revizyon çalışmalarını gerçekleştirdik” şeklinde görüş belirtti.

“İMKANLAR DOĞRULTUSUNDA HEMŞEHRİLERİMİZİN TALEPLERİNE KARŞILIK VERMEYE ÇALIŞIYORUZ”

Merkeze uzak 28 mahalledeki 41 parkta ekiplerin aralıksız şekilde çalışarak yenileme işlemi gerçekleştirdiği

ifade eden Başkan Kavuş, “Bu kapsamda parklarımızın eksiklerine göre çalışmalar planlandı. Beton bölümler düzenlendi, parke ve bordür döşemeleri gerçekleştirildi. Yine merkez mahallelerimizde olduğu gibi çocuk oyun gruplarının olduğu alanların zeminleri kauçukla kaplandı. Yeni nesil çocuk oyun gruplarının montajı gerçekleştirildi. Böylelikle merkeze uzak mahallelerimiz de güzel ve kapsamlı park alanlarına kavuşmuş oldu. İmkanlar doğrultusunda hemşehrilerimizin taleplerine daha önce olduğu gibi bundan sonra da cevap vermeye devam edeceğiz. Hayırlı olsun” dedi.



Lusna



Quality is not privilege
but necessarily
standart...



 **Lusna**

Fevzi Çakmak Mah. Aslım Cad. Kobisan Sanayi
Sitesi No: 65/F Karatay / KONYA / TURKEY

Tel : +90 332 359 85 85
Fax : +90 332 359 85 87

www.lusna.com.tr
info@lusna.com.tr



BUYRUK GRUP

TRUCKS'TA DA İDDİALİ

Traktör sektörünün öncülerinden olan Buyruk Grup, başarılı çalışmalarını sürdürüyor. Konya, Karaman ve Aksaray illerinde Renault Trucks bayiliğine de başlayan Buyruk Grup, Trucks'ta da iddialı

Konya'da traktör sektöründeki faaliyetleriyle adından söz ettiren Buyruk Otomotiv, büyüymeyi sürdürüyor. Bu kapsamda, KIA marka otomobil, Erkunt Traktör ve Kubota Traktör Bayiliğinin yanında geçtiğimiz Aralık ayında Konya, Karaman ve Aksaray illerinde Renault Trucks bayiliğine de başlayarak Buyruk Grup olarak kurumsal yapısını da güçlendiren Buyruk, hedeflerini günden güne büyütüyor. Konuyla ilgili açıklamalarda

bulunan Buyruk Grup Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Ali Buyruk, "Firmamız memnuniyet odaklı çalışmalarını dün olduğu gibi bugün de sürdüreceğiz, yarınlarımıza umutla bakan bir anlayışla ülke ekonomisine katkı sağlamaya devam edeceğiz" dedi.

KONYA'DA ÖNCÜLER ARASINDA

Türkiye'nin traktör sektöründeki önemli markalarından olan Erkunt

Traktör ve Kubota Traktör'ün satışını gerçekleştiren Buyruk Grup, yılların verdiği tecrübeyle Konya'da sektörün öncüleri arasına girmeyi başardı. Faaliyetleri hakkında bilgiler veren Buyruk Grup Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Ali Buyruk, "Meram, Karatay, Selçuklu, Altınekin, Kadınhanı, Sarayönü, Çumra, Güneysınır, Bozkır bölgesinin Erkunt bayisiyiz" dedi.

ERKUNT'UN KALİTESİ TARTIŞILMAZ





Erkunt Traktör'ün tartışılmaz bir kaliteye sahip olduğunu dile getiren Buyruk, "Erkunt Traktör bazı markaların da motor kısmının dökümünü üreten bir firma. Erkunt o yüzden kalitesini tartışmaya gerek yok. Motorunu verdiği firmalar Türkiye'de iyi satış yapan markalar. Erkunt yerli bir üretim. Her şeyiyle traktörü üretebiliyor" ifadelerini kullandı.

MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ BİZİM İÇİN ÖNEMLİ

Buyruk Grup olarak müşteri memnuniyeti ve satış dışındaki hizmetlerinden de bahseden Buyruk, "Biz Erkunt Konya bayii olarak bizde satış dışında traktör yetkili servisi, traktör bakım ve tamiri, yedek parça servisi ile bayiliğimizin olduğu bütün ilçelerde hizmet vermekteyiz. Bizim için önemli olan unsurlardan bir tanesi de müşteri memnuniyetidir. Bugüne kadar hiçbir çiftçimizi ve müşterilerimizi mağdur etmedik" şeklinde konuştu.

RENAULT TRUCKS BAYİSİ OLDU

Otomotiv sektöründeki büyümeyi sürdürdüklerini belirten Buyruk, son olarak Renault Trucks'ın Konya bölgesi olduklarının bilgisini verdi. Bu süreçle ilgili de bilgiler veren Buyruk, şunları aktardı, "Otomotiv sektörünün öncü firmalarından olan firmamız; köklü geçmişiyle, dünden aldığı gücü ya-





rınlara aktarmak için özverili çalışmalar yürütüyor. 1992 yılında traktör satışıyla başlayan sektördeki yolculuğumuz, 1995 yılında ikinci el traktör sektörüne de giriş yaparak büyüyerek devam etti. Sürekli büyümeyi ve hizmet ağını genişletmeyi ilke edinen firmamız, 1998 yılında Bolu ve çevresinde, 2002 yılında ise Konya'da sektöründe dünyanın önemli markaları arasında yer alan New Holland'ın bayisi oldu. Bayilik ve marka ağını genişleten firmamız, 2008 yılında Konya'da hizmetlerine Case bayiliğini de ekledi. Bolu New Holland, Konya Case bayiliği 2016 yılına kadar sürerken, 2016'da yeni bir atılım gerçekleştiren firmamız, Ankara, Bolu, Karabük, Bartın, Zonguldak, Düzce ve Sakarya illerinde TÜMOSAN bayiliğine başlayarak, 2019 yılına kadar TÜMOSAN bayiliğini devam ettirdi. Firmamızın 2017 yılında Bolu, Karabük, Zonguldak, Bartın, Bursa ve Yalova illerinde başlayan Kubota; 2018 yılında Bolu, Karabük, Zonguldak ve Bartın illerinde başlayan KIA bayilikleri ise başarıyla devam ediyor. Müşterilerimizin taleplerini değerlendiren ve bu talepleri karşılıksız bırakmayan firmamız, 2019 yılında Konya, Bolu, Karabük, Zonguldak, Bartın, Bursa ve Yalova illerinde yine sektöründe önemli bir marka olan Erkunt'un bayiliğine başlayarak, bu markanın bayiliğini de devam ettiriyor. 2021'i sektörde yeni bir atılım yılı olarak belirleyen firmamız, Aralık ayından itibaren Konya, Karaman ve Aksaray illerinde Renault Trucks bayiliğine başlayarak, sektördeki başarılı yolculuğunu sürdürüyor. Günün şartlarına ve ekonomik yapısına göre yenilenmeyi başaran firmamız, ortaya koyduğu büyümenin gereği olarak Buyruk Grup adıyla yeni bir yapılanmayla, memnuniyet odaklı çalışmalarını dün olduğu gibi bugün de sürdürecektir, yarınlara umutla bakan bir anlayışla ülke ekonomisine katkı sağlamaya devam edecektir."



*Dilediğiniz yeri seçin,
konforlu ve güvenli yolculuğun tadını çıkarın.*

You choose the place that you desire.

Enjoy the journey with safe and comfort



- VIP Hizmetleri
- Yurt İçi Tur
- Yurt Dışı Tur
- Bilet Satışı
- Transfer (Taşıma)
- Personel Servisi
- Okul Servisi
- Araç Kiralama



YALÇINHAN®
Güvenle Ulaştırır **TURİZM**

+90 (332) 321 28 00 [yalcinhan.com.tr](https://www.yalcinhan.com.tr)

[f](https://www.facebook.com/yalcinhan) [@](https://www.instagram.com/yalcinhan) [t](https://www.twitter.com/yalcinhan) [in](https://www.linkedin.com/company/yalcinhan) /yalcinhan



YALÇINHAN TURİZM GÜVENLE ULAŞTIRIR

Konya'da sektörünün öncüleri arasında yer alan Yalçınhan Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Mesut Yalçın, "Yaptığınız iş ne kadar kaliteliyse, o kadar büyürsünüz. Biz bu anlayışla yolumuza devam ediyoruz" dedi

Konya'nın alanında köklü firmalardan olan Yalçınhan Turizm, büyüyerek yoluna devam ediyor. Kaliteli, konforlu, güven duyulan bir hizmeti benimseyerek, tecrübeli ve profesyonel ekiple işini en iyi yapma hedefiyle çalışmalar yürüten Yalçınhan Turizm, bu anlayışla başarıyı yakalamış durumda. Şuan Konya'da öğrenci servis ağında en büyük paya sahip olan Yalçınhan Turizm, turizm taşımacılığı, personel taşımacılığı ve VIP hizmetlerde de öne çıkıyor. Hizmetleriyle ilgili açıklamalarda bulunan Yalçınhan Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Mesut Yalçın, "Yaptığınız iş ne kadar kaliteliyse, o kadar büyürsünüz. Biz bu anlayışla yolumuza devam ediyoruz" dedi.

EN İYİYİ HEDEFLEDİK

1992 yılında taşıma sektörüne girdiklerini belirten Yalçınhan Turizm



Yönetim Kurulu Başkanı Mesut Yalçın, 1 araçla girdikleri sektörde, en iyiyi hedefleyerek büyük bir filoya sahip ol-

duklarını belirten Yalçın, "1 araçla girdik sektöre sonrasında 2, 3, 4 araç derken Allah yüzümüze baktı ve araç sayımızı çoğalttık. 1994 yılında şirketleştik. Konya'da öğrenci ve personel taşıma alanında faaliyet gösteren ilk firmalardanız. Kendimizi geliştirerek bugünlere geldik. İkinci kuşağın da bünyemize dahil olmasıyla, yolumuza devam ediyoruz. Teknolojiyi takip ederek, kendimizi sürekli yenileyerek çalışıyoruz" dedi.

PROFESYONEL EKİBİMİZ VAR

"En fazla okul servisi yapan biziz" diyen Yalçın, bu başarının altında profesyonelliğin yattığını söyledi. Konuya açıklık getiren Yalçın, şöyle devam etti, "Biz profesyonel bir ekiple çalışıyoruz. Veliye anında cevap verebiliyoruz. Sorunları anında çözüyoruz. Personel taşımada da aynı şekilde çalışıyoruz. Hiçbir soruna mahal vermeden işimizi





hakıyla yerine getiriyoruz. Bu da bizi farklı yapıyor. Dolayısı ile, bizim başarımız buradan geliyor. Nerede eksiklerimiz varsa, onun üzerine yoğunlaşarak, kendimizi geliştirerek bugünlere kadar geldik. Yaptığınız iş ne kadar kaliteliyse, o kadar büyürsünüz. Biz bu anlayışla yolumuza devam ediyoruz.”

TURİZME DAİR HER ŞEY

Verdikleri hizmetlerin detaylarını da paylaşan Yalçın, “VIP hizmetler veriyoruz. Öğrenci taşıma hizmeti veriyoruz. Kültür tur araçlarımız var. İşçi servisi yapıyoruz. Ankara’da bir şubemiz var. Taşkent’te, Çumra’da, Güneysınır’da, Hadim’de, Karatay’da, Meram’da, Selçuklu’da şubelerimiz var. Bunun dışında, yurt içi ve yurt dışı paket turları, yurt içi ve yurt dışı fuar organizasyonları, yat turları, balayı rezervasyonları, okul kültür ve eğlence turları, dünyanın her yerine uçak bileti temini, yurt içi ve yurt dışı transfer hizmetleri, gününbirlik çevre gezileri gibi birçok hizmetimiz mevcut” ifadelerini kullandı.

TEKNOLOJİYİ YAKINDAN TAKİP EDİYORLAR

Teknolojiyi yakından takip ettik-



lerini, bu anlamda önemli yeniliklere sahip olduklarını dile getiren Yalçın, şu bilgileri verdi, “Araçlarımızın tümünde otomasyon sistemimiz var. Bu sistem, öğrencilerimizi almadan 3-4 dakika önce veliye otomatik mesaj gönderir, servisin yaklaştığına dair. Yine öğrenciyi bıraktığında da veliye aynı şekilde öğrenciyi bıraktığına dair mesaj gönderir. Araçlarımızda yine kamera sistemimiz var. Herhangi bir olumsuzluk durumunu bu kameralar sayesinde önlüyoruz veya çözüyoruz. Araç takip sistemimiz var. Bu sayede araçlarımızı anlık olarak takip edebiliyoruz. Öğrenci taşımacılığında her aracımızda hostesimiz var. Böylece hosteslerimiz veli, öğrenci, şirket uçgeninde önemli bir rol üstleniyor, muhatap ve çözüm oluyor.”

KONYA ÜRETKEN BİR ŞEHİR

Sektöre dair değerlendirmelerde bulunan Yalçın, akaryakıt fiyatlarının artmasının maliyet artışına neden olduğunu bu durumun da sektörü etkilediğini söyledi. Ancak yine de şükrettiklerini dile getiren Yalçın, “Nankörlük etmeyelim, pandemi döneminde 18 ay en çok hizmet sektörü etkilendi. O güne bakarak şuan çok iyiyiz. Az kazanıyoruz ama o günlerden sonra şükrediyoruz. Bir de Konya’nın şöyle bir avantajı var; bana göre Türkiye’nin en üretken şehri Konya. İhracat yapan firmalarımız var. Üreten firmalarımız var. Konya’da ihracat yaparak ülkeye döviz girdisi sağlayan firmalarımızda bizim de tuzumuz, biberimiz var. Çünkü oradaki işçileri taşıyoruz, çözüm ortağı oluyoruz” ifadelerini kullandı.

BÜYÜMEYE DEVAM EDECEĞİZ

Taşıma sektörünün sonunun olmadığını, yaptıkları işi en iyi ve kaliteli şekilde yapmayı sürdürerek büyüme de devam edeceklerini kaydeden Yalçın, “Araç sayınızı ne kadar artırırırsanız o kadar büyürsünüz. Biz de sürekli büyüme hedefiyle yolumuza devam ediyoruz” açıklamasında bulundu.





ÇUMSİAD

ÇUMRA SANAYİCİ ve İŞ ADAMLARI DERNEĞİ



www.cumsiad.com.tr

+90 530 408 07 82

ARS

enerva
ENERJİ VE AYDINLATMA

"Aydınlatma Çözümleri"

+90 332 501 20 42

info@enerva.com.tr

Fevzi Çakmak Mah. Medcezir Cad.
A Blok No:10/112 Karatay/KONYA

@enervamuhendislik

@enervamuhendislik

www.enerva.com.tr

Kurumsal AVM Totem Aydınlatması



YAPTIĞI PROJELERLE SEKTÖRE ENERJİ VERİYOR

Enerji ve aydınlatma sektöründe toplumsal fayda sağlayan bir anlayışla hareket eden Enerva Enerji ve Aydınlatma, yaptığı işlerle sektöre adeta “enerji” veriyor

Son yıllarda artan cephe aydınlatma isteği, sektörün de gelişmesini katkı sağladı. Özellikle az enerji harcayan ve elektrik enerjisi maliyetlerini düşüren led teknolojiyle birlikte talep artınca, cephe aydınlatması farklı bir noktaya taşındı. Sektörde önemli projeler ortaya koyan Enerva Enerji ve Aydınlatma, yaptığı projelerle aydınlatmaya farklı bir bakış açısı getiriyor. “Mühendisliğimizi sürekli geliştirerek, işimizi en iyi şekilde yapmak, içinde bulunduğumuz çevreye saygıyla yerel ve toplumsal fayda sağlayan çalışmalara destek vermek şirket felsefemiz” diyen Enerva Enerji ve Aydınlatma Yönetim Kurulu Başkanı Ender Çağrı Ertuğrul, her türlü aydınlatma projesini yapıp, uyguladıklarını söyledi.

Enerva Mühendislik olarak iş alanınızdan bahsedebilir misiniz?

Enerva Mühendislik aslında elektrik mühendislik çözüm firmasıdır. Projeden uygulamaya, müşavirlikten aydınlatmaya elektriğin her alanında varız. Ama alanlara ayırmak gerekirse; Elektrik Proje Tasarım, Elektrik Taahhüt ve Uygulama, Aydınlatma Çözümleri ana iş başlıklarımız diyebiliriz.

Elektrik projesinden bahsedebilir misiniz biraz, neler yapıyorsunuz?

Firmamız, Türkiye’de 68 ilde, dünyada 6 ülkede 1000’in üzerinde tamamladığı proje ile her geçen gün

büyümekte, proje ekibini geliştirmektedir. Doğru yapı-doğru proje esasından geçtiğine inanarak, her şeyin temelini doğru projeden geçtiğini biliyoruz. Türkiye’deki yönetmelikler ve uluslararası standartlara göre, işveren ile gerekli koordinasyon çerçevesinde tüm kuvvetli akım ve zayıf akım sistemlerine ilişkin dizayn işlerini gerçekleştiriyoruz. Yurtiçi ve yurt dışında önemli projelere tecrübeli mühendis kadrosu ile imza atan firmamızda proje çalışmalarına ilişkin olarak faaliyetler yürütüyoruz. Yapının kullanımına ilişkin gerekli ihtiyaçların yerel ve uluslararası standartlara uygun olarak belirlenmesi, Proje raporlarının hazırlanarak avan projelerin ve prensip şemalarının hazırlanması, Trafo, jeneratör, AG ve YG odaları yerleşimlerinin optimum ve tekniğine uygun olarak yapılarak, bina içi dağıtımlarda kullanılacak güzergah ve şaftların belirlenmesi,

Aydınlatma, kablo kesit ve akım kontrolü hesaplarının yapılması,

Yangın algılama sistemleri, CCTV sistemleri, kartlı geçiş sistemleri, hırsız alarm sistemleri, SMATV sistemi, telefon, data yapısal kablolama ve dağıtım sistemleri, acil anons sistemleri, hemşire çağrı sistemleri, deprem algılama sistemleri, bina otomasyon sistemleri, aydınlatma otomasyonu sistemleri gibi tüm zayıf akım sistem projeleri bina ihtiyacına göre tasarlanıp projelerinin yapılması,

Dekorasyon projeleri çerçevesinde uygulama projelerinin hazırlanması,



Kuvvetli akım ve zayıf akım sistemlerinin diğer disiplinler ile beraber koordinasyon paftalarının hazırlanması, Pano yüklemeye cetvellerinin ve imalat resimlerinin hazırlanması, Mekanik proje verileri doğrultusunda mekanik ekipman kuvvet ve kumanda çizimlerinin hazırlanması, MCC pano tasarımları ve otomasyon projelerinin hazırlanması, Çevre aydınlatma projelerinin hazırlanması, topraklama ve yıldırımdan korunma hesaplarının yapılarak projelerin çizilmesi, teknik şartname ve ihale keşiflerinin oluşturulması, hazırlanan projelerin yerel ve resmi makam onaylarının alınması, as-built planlarının hazırlanması, shop drawing planlarının hazırlanması,

işletme ve bakım şartnamelerinin hazırlanması. Yapının statik ve mimari projeleri ne kadar önemli ise elektrik projeleri de o kadar önemlidir. Çünkü projersiz hatalı yapılacak bir elektrik tesisati insan hayatının kaybına, iş gücü kaybına, maddi kayıplara ve zaman kaybına neden olabilir

Doğru projede ne demektir? Açabilir misiniz?

Enerji hayatımızın vazgeçilmezi. Güvenlik, süreklilik, verimlilik, çevrecilik... Her şey doğru tasarımla başlar. Her konuda böyle ama söz konusu olan elektrikse bu daha da önemlidir. Tasarım yetkin ellerde yapılmışsa bilirsiniz ki yaşam alanlarınızda veya tesislerinizde can ve mal güvenliği sağlanmıştır. Aşırı yüklenme mi? Kısa devre olayı mı? Kaçak veya artık akım mı? Hiçbiri sorun değil. Çünkü bilirsiniz ki tüm hesaplamalar özenle yapılmıştır, ilgili standartlar doğrultusunda gerekli koruma önlemleri alınmış ve olabilecek tüm hatalara karşı elektrik tesisatiniz gerekli koruma cihazlarıyla donatılmıştır. Enerjinizin kesintiye uğramaması, yani sürekli olması da garanti altındadır. Ve sürdürülebilirlik. Geleceğimizi riske etmeyecek sürdürülebilir binaların, endüstriyel tesislerin ve altyapı tesislerinin yapımı da ancak sürdürülebilirlik kriterlerine göre yapılmış tasarımlara bağlıdır. Kısacası tasarım her şeydir. Doğru tasarım varsa canlarımız ve mallarımız güvende demektir, yangın güvenliği var demektir, ülkemizin kaynakları doğru kullanılıyor demektir. Yenilikçi tasarım varsa yapılan

AR-GE çalışmaları uygulamaya geçiyor demektir.

Bilgiyi talep eden bunu genellikle bedelsiz olarak almak istiyor. Bu da bilgiyi biriktirmek için yapılan yatırımları engelliyor ve işi bilgi satmak olanları bezdiriyor. İşveren bünyesinde yetkin kişiler olmadığı için elektrik tesisat tasarımında genellikle ne istediğini tam olarak bilmiyor ya da tanımlayamıyor. İşverenin ucuz olsun, hızlı olsun, sınırsız değişiklik imkânı olsun beklentileri nitelikli tasarımların önünde bir set oluşturuyor. Bunun için teklif alma şartnamesinin tasarımcının yorumuna açık olmayacak şekilde proje yönetmeliği ve ilgili standartlar doğrultusunda detaylandırılması ve katma değeri yüksek tasarımı gerçekleştirecek beklentileri içermesi gerekiyor.

Biraz da aydınlatma hakkında konuşalım, Aydınlatmada neler yapıyoruz?

Mimari aydınlatma çözümleri sunuyor ve uyguluyoruz. İç ve dış mekanda projelendirilmesinden 3 boyutlu sunumlarına kadar hazırlayıp, müşterilerimiz için optimum çözümler üretiyoruz. Özellikle güçlü olduğumuz alan dış cephe aydınlatma çözümleri. Mimari cephe aydınlatmasının ana amaçları; Şehirde görsel güzellikler yaratmak, binaların değerini artırmak, mimariyi vurgulamak, çekim noktaları oluşturmak ve turist sayısını arttırmak, ticari faaliyetleri desteklemek (medya cepheleri) olarak sıralanabilir. Tarihi bir binanın iyi düşünülmüş gece aydınlatması veya modern bir binanın dinamik aydınlatma tasarımı, şehrin değerini arttırabilir, ziyaretçileri çekebilir ve o bölgedeki ticarete dolaylı olarak fayda sağlayabilir.

Statik veya dinamik, aydınlatılmış bina cepheleri şehirlerimizin gece görünümünü ve karakterini meydana getirirler. Yaratıcı ve bilinçli olarak aydınlatılan binalar yaşadığımız çevrenin değerli unsurları haline gelebilir, mimari ve ekonomik katkı sağlayabilir. Bu konuda en önemli görev yerel yönetimlere düşmektedir. Şehirlerin ana aydınlatma planları oluşturulmalı, standartlar belirlenmelidir. Ancak bu şekilde şehirler kendilerine özgü bir karaktere sahip olabilir, tarihe ve geleceğe saygılı yaşam alanları haline gelebilirler.





Doğru Proje Mutlu Yaşam

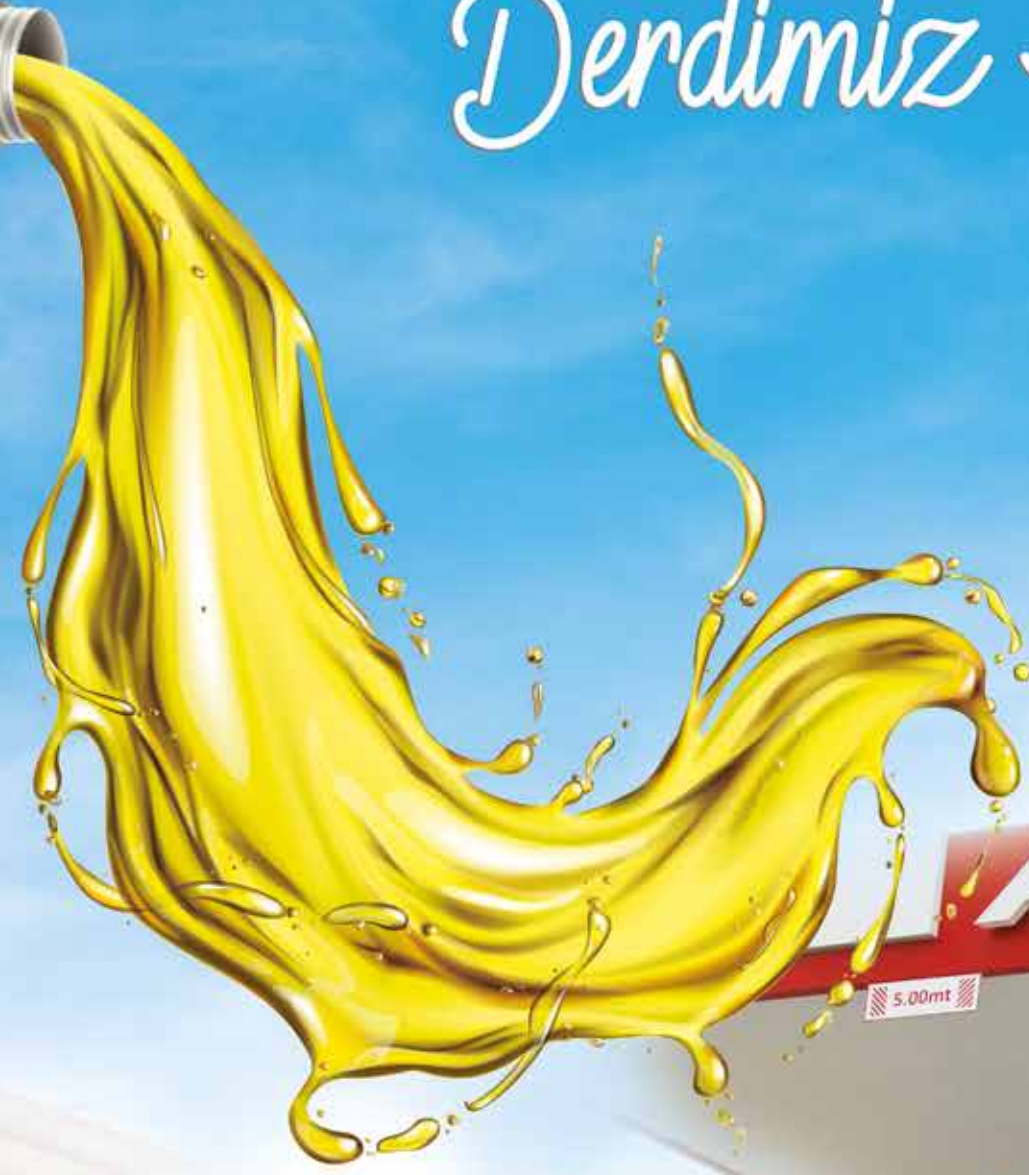
İncek
Taşınar



**ÇOLAK
İNŞAAT**

Beřtepe Mah. Nergiz Sk. VIA TOWER No: 7 A/46 Yenimahalle Ankara
0533 57 777 57

İşimiz Hizmet Derdimiz Çumra



**ÇOLAK
PETROL**



İzzetbey Mahallesi Gazi Cd. No:2 Konya/Çumra
0332 447 10 55

HİLALSAN; DÜNYA MARKASI

1984 yılında kurulan HİLALSAN, manuel sac makasları ile başladığı üretime, bugün Hidrolik Kombine Makaslar, Hidrolik Presler, Redüktörlü Giyotin Makaslar, CNC Hidrolik Abkant Presler ile devam ediyor. Sektör ve HİLALSAN hakkında önemli bilgiler veren Mustafa Coplan, "Kuruluşumuzun temelinde yer alan en önemli varlığımız olan hayal gücü ve bu hayallere hayat veren yüksek özgüvenimiz ile Türkiye için çalışıyor, katma değer üretiyor, global bir şirket olma hedefiyle ilerliyoruz" diye konuştu.

EN BÜYÜK PAZARIMIZ AVRUPA

Üretime vizyoner bir yaklaşım getirdiğini anlatan Mustafa Coplan, "HİLALSAN 1984 yılında babam Seyit Ali Coplan tarafından kuruldu. Demir kesme makaslarıyla başlayan üretim serüvenimiz bugün bizi bir dünya firması olma yoluna getirdi. Babam sanat okulu mezunu olduğu için teknik anlamda çok iyiydi. Bunun sayesinde de ürün alanımız çok hızlı genişledi. İnşaat makaslarından boru bükme makinelerine hidrolik preslere de yöneldik. Firmamız 20 bin metrekarelik alan içerisinde 10 bin metrekarelik aktif alanına sahip bir fabrika alanına sahip. Şu anda 40'ı aşkın ülkede aktif bayilik şeklinde çalışıyoruz. Yurtiçine yüzde 2-3'lük bir satış potansiyelimiz var. Onun haricinde hep yurtdışı çalışıyoruz. Firmamız Konya'nın ilk ihracatçılarından birisidir. Avrupa Amerika kıtası, doğu ülkeleri Güney Kore, Tayland, Rusça ko-

HİLALSAN, manuel sac makasları ile başladığı üretime, bugün Hidrolik Kombine Makaslar, Hidrolik Presler, Redüktörlü Giyotin Makaslar, CNC Hidrolik Abkant Presler ile devam ediyor. HİLALSAN firmasının ikinci kuşak yöneticisi Mustafa Coplan, global bir şirket olma yolunda ilerlediklerini belirtti



nuşan ülkeler ve Afrika ülkelerine ihracat yapıyoruz. En büyük pazarımız da Avrupa" diye konuştu.

DÖVİZ ARTIŞI ÜRETİMİMİZİ ETKİLİYOR

Doların yükselişinin üretime etkisini de anlatan Coplan, "Döviz anlık değiştiği için bizim üretimimizi etkileyebiliyor zira üretimimiz süreç gerektiren bir iş. Maalesef enflasyon çok yüksek. Biz üretim anlaşması yaptıktan sonra ürün teslimi arasında 3 aylık zamanda yükselen fiyatlar bizi zora sokuyor. Artık dövizle ilgisi olmayan ürünlere bile döviz bazında zam gelmeye başladı. Biz üretim yapıp makineyi teslim etmeye başladığımızda bırakın kar etmeyi bazı ürünlerden zarar

bile etmiş oluyoruz" dedi.

İHRACATÇI FARKLI KRİZLERLE MÜCADELE EDİYOR

"Sektörümüzde güçlü bir ismi temsil ediyoruz" diyen HİLALSAN'ın genç yöneticisi Mustafa Coplan, "Hiçbir zaman rakiplerimizle kendimizi yurtiçinde değerlendirmiyoruz. Dolayısıyla yurtdışında nerede olduğumuza bakıyoruz. Durum böyle olunca HİLALSAN, Avrupa'da değişimlere en hızlı adapte olan firma görünüyor. Çünkü Avrupa'da hem güçlü yüz hem de servis ağıımız da çok geniş. İnanılmaz bir tercih var lakin günden güne de farklı krizlerle uğraşıyoruz. Zira günümüzde çip krizi büyüyerek devam



ediyor. 2018'de bana birisi 'siparişleriniz artacak ama malzeme bulamadığınız için üretimde zorlanacaksınız' deseydi ben gülerdim. Maalesef şu an o durumdayız. Malzeme azlığından dolayı üretimimizi azaltmak durumunda kalıyoruz. Bizim makinelerimiz kullanıcıya göre değiştiği için aylık zaten 18-20 makine üretebiliyoruz. Yani üretim süreci uzun dolayısıyla döviz, çip derken farklı krizler bizleri önemli oranda etkiliyor. İhracatçı, birçok krizle de yüz yüze geliyor. Döviz krizi var. Pandemi krizi yaşandı, çip krizi ortaya çıktı. Elektronik malzemelerin beyni olan çip şu üretimi sadece bizi değil birçok alanda üretim yapan firmaları çok büyük oranda etkiliyor. Çin üretimi azalttı dolayısıyla piyasaya da satmıyor. Araç fabrikaları, elektronik üretim yapanlar ve endüstriyel anlamda üretim yapanlar çipe bağımlı olduğu için üretimini azalttılar. Yani ihracat yapan firmalar sürekli bir mücadele içindeler. Yine mücadele ettiğimiz başka bir başlık da konteyner kriziydi ama şükür ki bu kalıcı olmadı lakin fiyatlarımızı da etkiledi" ifadesini kullandı.

MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ ÖNCELİĞİMİZ

Müşteri memnuniyetini ön planda tuttuklarını ifade eden Mustafa Coplan, ihracat yapacak firmalara da önemli tavsiyelerde bulundu. Coplan, "biz hiçbir zaman hızlı büyümeyi, ciromuzu artırmayı amaçlı gütmedik. Hedefimiz az yapalım, öz yapalım ama müşterimizi memnun edelim. Müşteri memnuniyeti bizim önceliğimiz. Üretici firma olarak kuralları pek sevmeyiz. Devletimizden beklentilerimiz çok ama ihracat yapacak firmalara dış ticaret istihbaratını genişletmesini tavsiye ediyorum. İnanılmaz bir rekabet ortamındayız. Artık bir dünya piyasası var. Buna dünya piyasası olarak bakmak lazım" diye konuştu.





MUSTAFA COPLAN KİMDİR?

24 Haziran 1994 Konya doğumluyum, ailemin dördüncü çocuğuyum. İlk ve orta öğrenimimi Konya'da tamamladım. Lise öğrenimimi Adil Karaağaç Anadolu Teknik Lisesi'nde Endüstriyel Otomasyon bölümünde tamamladım. Üniversiteyi ise KTO Karatay Üniversitesi Uluslararası Ticaret Bölümü'nde okudum. Okul hayatımda sürekli bir hareketlilik vardı, lisede sürekli robot yarışmalarına katılırdım. Bu anlamda okul hayatımda hiçbir zaman, evden okula okuldan eve bir yaşamım olmadı. ODTÜ, İTÜ, MEB Uluslararası Robot yarışmalarında önemli dereceler kazandım. Bu yüzden Üniversitede okurken, Gaziantep'te yapılan uluslararası robot yarışmasına hakem olarak çağırıldım ve mühendislik dışında oraya hakem olarak çağırılan ilk ve tek kişiydim. Yine üniversitede okurken başkanlığı yaptığım Karatay Üniversitesi Akademik Kültür Topluluğu olarak 123 adet çalışma gerçekleştirdik. Çalışmalarımız içine Türkiye de Gençlik ve Spor Bakanlığı onaylı ilk 4 projeden birisi olan "Elimden Tutar Mısın?" projesinde eklemeyi başarmıştık. Üniversiteden 2019 yılında mezun oldum. Mezun olduktan sonra şuan Konya Organize Sanayi Bölgesinde faaliyet gösteren fabrikamızın 2. Nesil yöneticiliğini yapmaktayım. Makine imalatı haricinde kendi köyümüz olan Sarayönü/Karabıyık ta aktif olarak çiftçilik yapıyoruz. Tabi çiftçiliğimiz profesyonel değil, ama biz toprağa çok önem veririz. Toprağı işlersen ekmeği dişlersin düşüncesi ile babamdan bana kalan topraklarımızı işlemeye devam ediyorum. Bunun yanı sıra aktif olarak başkanlığı yaptığım Şükrü COPLAN Camii ve Kur'an Kursu Yaptırma ve Yaşatma adında bir derneğimiz var. Bu dernek altında bir camii ve camii den bağımsız bir Kur'an kursumuz bulunuyor. Geçen dönem kursumuzdan sadece 4-6 yaş aralığında 114 öğrencimizi mezun ettik.





Temiz Enerji Doğru Yatırım

GÜNEŞ BATIDAN DOĞMADIĞI SÜRECE;
ÇÖZÜM ORTAGINIZ OLMAYA DEVAM EDECEĞİZ

"Ömer YILMAZ"

DÜĞÜNLERİN VAZGEÇİLMEZ ADRESİ; MAVERA

Mavera Group, Konya'da düğün hizmeti alanında, alternatif uygulamalar yaparak, misafirlerine beklentileri ve isteklerine göre verilecek hizmeti en kaliteli ve en uygun fiyata sunarak, farkındalık oluşturuyor

Hizmette girdiği günden bu yana Konya'da düğün ve sünnet organizasyonlarında adından söz ettiren MaverA, "Ustalıktan-Uzmanlığa" parolasıyla çıktığı hizmet yolunda müşteri memnuniyeti odaklı çalışmalarını sürdürüyor. MaverA Konya'da Kır Düğün Bahçesi, Düğün Merkezi ile Konyalılara hizmet sunarken, yakın zamanda MaverA Vuslat Premium'da Konyalılar ile buluşturacak.

'KONYA'DA DÜĞÜN SEKTÖRÜNE ÖNCÜLÜK EDİYORUZ'

Mavera Group olarak Konya'da yıllardır düğün sektöründe öncülük ettiklerine dikkat çeken MaverA Group Genel Müdürü Ali İnal, "Düğün ve düğün mekanı konseptlerinde yıllardır verdiğimiz sözleri tutmuş olmanın gururunu yaşamaktayız. Öyle ki, yüksek kapasiteli müşteri portföyümüz, yoğun ilgi ve pozitif geri dönüşleri işimizin "tam da istenildiği gibi" yapıldığının bir göstergesidir. MaverA GROUP olarak Konya'da yaklaşık 16 yıldır düğün etkinlik ve organizasyon konusunda hizmet vermekteyiz. İlk yolculuğumuza Hatıp caddesinde bulunan Konya'nın en büyük kır bahçesi unvanına sahip MAVERA Kır Düğün Bahçesi ile başladık. Daha sonra hizmet ağıımızı genişletmek üzere bünyemize 3 farklı kapalı salon 1 açık teras ve 2 açık hava bahçesi bulunan düğün merkezi şubemizi de ilave ettik. Konya'da etkinlik ve düğün yapacak olan misafirlerimize hem fiyat hem konsept olarak geniş bir kitlede hizmet vermekteyiz. Yıl sonunda MaverA olarak bünyemize şuanda yapım aşamasında olan Vuslat PREMIUM'u da dahil edeceğiz. Sektöre yön vermek





ve hizmet almak isteyen misafirlerimizi memnun etmek en büyük mutluluğumuz haline geldi. Vizyonumuz her zaman Konya adetlerini bozmadan yeniliklere açık etkinlikler yapmak. Düğün yapmak isteyen misafirlerimizi başından sonuna kadar ihtiyaçları olan her türlü konuda yardımcı olmak için çalışıyoruz. Yeni evlenecek çiftlere bahçemizi görmeden nikah masasına oturmayın uyarısında bulunuyoruz. Hayatınızın belki de en önemli anlarından biri olan nikah töreninizi şehrin merkezindeki bahçenizde tüm sevdiklerinizle birlikte gerçekleştiriyoruz” ifadelerini kullandı.

‘EVLENECEK ÇİFTLERİ VE AİLELERİNİ MAVERA’YA BEKLİYORUZ’

Evlenecek tüm çiftleri ve ailelerini Maveraya beklediklerini ifade eden İnal, “Örneğin evlenmek isteyen bir çift Maveraya geldiğinde etkinliğin nasıl olacağı, hangi alanların misafirlerine ve kitlelerine uygun olacağı, tarihleri, menüleri, süslemeleri hayal ettikleri daha sonra gelinlik, gelin arabası, damatlık, davetiye, beyaz eşya, altın gibi alışverişlerinde Konya esnafı ile anlaşmalar yapıp aracı olarak daha uygun ve yorulmadan düğünle ilgili tüm konuları tek bir yerde çözümlenmeyi hedefliyoruz. Maalesef yıl içerisinde ülkemizde bir takım maddi değişiklikler meydana geldi. Misafirlerimiz düğün yaparken, eskisi gibi geniş kitlelere ulaşmakta zorlanmaya başladılar. Maveraya olarak tüm misafirlerimizin ekonomik olarak zorlanmaması için yeni ekonomik düğün paketleri oluşturduk. Her kitleye ve zevke uygun düğün alanlarımız ve menülerimiz bulunmaktadır. Kır düğün bahçemiz Hatıp caddesi üzerinde toplamda 12 bin 500 metre kare alan üzerine kurulu Konya'nın en büyük kır düğün bahçesi unvanına sahip, misyonu her zaman geniş ve kaliteli hizmet vermek olan bahçemiz aynı anda 15 bin misafiri ağırlama özelliğine sahiptir. İçerisinde kendine özel havuz ve şelaleri bulunan, 7 bin 500 farklı bitki ve ağaçlarla doğal olarak süslenmiş bir alandır. Düğün merkezimiz ise Kozağaç caddesinde bulunan düğün merkezi şubemiz 3 farklı kapalı kapalı salonu 1 açık hava terası havuzlu bahçesi, 40 söğüt ağacının altında bulunan Söğütlü Bahçesi ile hizmet vermektedir. Misyonu her zaman her etkinliğin birbirinden farklı olmasını sağlamak olan düğün merkezi çok çeşitli ve tamamen zevke göre hizmet vermektedir. Vuslat Premium ise yapımı devam eden Maveraya Group'un 3. şubesi olarak Konyalılarla buluşacağız. Bu şubemizde 2 kapalı salon ve 1 bahçe ile Konyalı vatandaşlarımıza daha önce hiç görülmemiş konsept ve menüler ile hizmet vermeye hazırlanmaktayız. Evlenecek olan çiftlerimiz gönül rahatlığı ile Maveraya gelip yada 0332 6060 342 nolu telefondan bizlere ulaşarak her konuda yardım alabilirler” şeklinde konuştu.

MAVERA GROUP



MAVERA KIR DÜĞÜN BAHÇESİ
Konya'nın En Büyük ve Gerçek
Kır Düğün Bahçesi

VUSLAT PREMIUM
Premium Bir Düğün

MAVERA DÜĞÜN MERKEZİ
Konya'nın Nişan, Kına
ve Düğün Merkezi

MAVERA KIR DÜĞÜN BAHÇESİ
Karahüyük Mah. Hatip Cad.
No:275 MERAM KONYA

0332 60 60 342
www.maveradugun.com

MAVERA KIR DÜĞÜN BAHÇESİ
Kozagaç Mah. Hatip Cad.
No:289/A MERAM KONYA

Hayata Güvenle Bak



ARS



Ortaya çıkabilecek risklere karşı sigortanın önemine dikkat çeken Efecan Sigorta Yönetim Kurulu Başkanı Kerem Kolçak, "Sigortaya verilen para boşa gitmez" dedi

EFECAN SİGORTA GÜVEN VERİYOR

Gelişen hayat şartları ve teknolojiyle birlikte, dünya üzerindeki risk faktörleri de artıyor. Bu da insanların bazı noktalarda kendilerini garantiye alma ihtiyaçlarını beraberinde getiriyor. Bu noktada önemli avantajlar sağlayan sigortacılık sektörü, değişen ve artan risk faktörlerine karşı kendini sürekli geliştiriyor. Böylece vatandaşlar hayatlarının her alanında ortaya çıkabilecek risklerden doğan zararı bir nebze olsa karşılamak için sigorta yaptırma yoluna gidebiliyor. Bu denli önemli olan sigortacılık konusunda Efecan Sigorta Yönetim Kurulu Başkanı Kerem Kolçak, dikkat çeken açıklamalarda bulundu. "Sigortaya verilen para boşa gitmez" diyen Kolçak, sigorta konusunda vatandaşların bilinçli olması gerektiğini vurguladı.



İNSANLARA DOKUNABİLİYORSUNUZ

Efecan Sigorta olarak 2007 yılından bu yana sektörün içerisinde yer aldıklarını belirten Kolçak, "2007 Yılında kurulan Efecan Sigorta Limited Şirketi kurulduğu günden bugüne müşterilerimizin desteğiyle hizmet ve müşteri memnuniyeti odaklı çalışarak risklerinizi en asgariye indirebilmek için sektör liderlerinizde güvencesiyle hep yanlarındayız. Sigortacılıkta insanlara dokunabiliyorsunuz. Göremediklerini görüyor, risklerini paylaşıyorsunuz. 2007'den beri üstüne her zaman koyarak gittik ve çok şeyler başardık. Marka olduk diyebilirim. Dürüstlükten ve doğruluktan ödün vermeden yolumuza devam ediyoruz. Efecan Sigorta olarak çağın gelişmelerine uydurmak için gerekeni yapıyoruz. İnter-





net ortamında müşterilerimiz gelmeden sigortalarını yaptırılmaları için çalışma yapıyoruz.” dedi.

SİGORTAYA VERİLEN PARA BOŞA GİTMEZ

Türkiye’de sigorta konusunda istenilen düzeyde bilinç olmadığına dikkat çeken Kolçak, şöyle devam etti, “Türkiye’de sigortayı yapanlar da yaptıranlar da alacağı hizmeti bilmiyor. Eğitim olarak eksikliğimiz var. Sigortaya önem vermiyoruz. Yunanistan ekonomik olarak çok zorda ama 2016’da sigortaya bizim 4 kat fazlası para vermişler. Ama art niyetli kullanmıyorlar. Dış ülkelerde yaptığımız seyahatlerde ihtiyacı olan ihtiyacı olan sigortayı yaptırıyor. Bilinç var. Bizim insanımızda şu var; sigortaya para veriyoruz ama boşa mı gidiyor diye düşünüyoruz. Sigortaya verilen para hiçbir zaman boşa gitmez. Sigortanın önemini anlamış değiliz. Aklınıza ne geliyorsa sigortalanabilir. Çoğu da devlet tarafından destekli. Biz bilinçli müşteriyi seviyoruz, çünkü aldığını biliyor.” Sigorta şirketlerine vatandaşların sonuna kadar güvenebileceğine değinen Kolçak, “Kötü sigorta şirketi yok. Sigorta şirketlerinin hepsi dünya devi şirketler. Hepsinin arkasında devlet var zaten. Vatandaşın güvenemeyeceği hiçbir nokta yok. Yeter ki vatandaş ne aldığını bilsin” diye konuştu.





ÇUMRA OSB YATIRIMCININ ODAĞINDA

9.500.000 metrekarelik bir alana sahip olan ve İmar ve parselasyon planları Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından onaylanan Çumra OSB, yatırımcıların göz bebeği haline geldi

Tarım şehri olan Çumra, son dönemlerde sanayisiyle de ön plana çıkmaya başladı. Özellikle Çumra Organize Sanayi Bölgesi'yle atılan adımlar, ilçedeki sanayi üretimine büyük katkı sağlıyor. Çumra Organize Sanayi Bölgesi, 1995 yılında 1.000.000 metrekarelik bir alan üzerinde kuruldu. 1997 yılında imar planı ve parselasyon planı yapılan Çumra OSB'nin 2001 yılında sanayi parsellerinin tahsisine başlandı. 2015 yılında altyapı çalışmaları yapılan Çumra OSB'nin 2020 yılında 8.500.000 metrekarelik genişleme alanı Çumra Organize Sanayi Bölgesi adına tescil edildi. İmar ve parselasyon planları Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından onaylanan Çumra OSB'nin toplam alanı 9.500.000 metrekare. Çumra OSB'de genişleme alanı ile birlikte yaklaşık 400 adet sanayi parseli bulunuyor. Çumra Belediye Başkanı Recep Candan da Çumra OSB'nin gelişmesi



Çumra OSB konumu itibarıyla oldukça stratejik bir öneme sahip. Genç ve dinamik bir nüfusa sahip olan Çumra, bu avantajını Çumra OSB için değerlendiriyor. Ayrıca bölgenin

ulaşım ve enerji avantajları, düz arazi yapısı ve bölgesel teşvik imkânlarının da olması yatırımcıların bölgeye olan ilgisini artırıyor.

ULAŞIM İMKANLARI ÇOK FAZLA

Çumra Organize Sanayi Bölgesi Konya-Çumra Karayolu üzerinde olup Çumra güzergâhının 30 Km'sinde yer alıyor. Ulaşım imkânları bakımından oldukça rahat olan Çumra OSB Konya-Çumra bölünmüş yol ve Konya-Karaman hızlı tren hattı üzerinde bulunuyor. Konya-Karaman-Mersin Yoluna 4 km mesafede olan Çumra OSB, Mersin Limanına 355 km, Konya merkeze 30 km, Karaman'a 85,9 Km, Konya Havalimanına 50 km, Konya Tren Garına 35 km mesafede olmasıyla büyük avantaj sağlıyor. Ulaşım imkânlarının avantajlı olması, genç iş gücü, uygun iklim yapısı, deprem riskinin az olması ve teşvikler nede-





niyle Çumra OSB, yatırımcı taleplerinin artarak devam ettiği bir cazibe merkezi konumuna gelmiş durumda.

İHRACAT POTANSİYELİ YÜKSEK

Son dönemde ihracat odaklı bir ekonomi modeli belirleyen Türkiye, bu kapsamda ihracata büyük önem veriyor. Ülke politikasının yanında üreticilerin de ihracat odaklı yaptığı çalışmaların artması, ihracat imkanlarının da önemini artırdı. Bu anlamda Çumra OSB, ihracat yapacak veya yapmayı planlayan üretici için de büyük avantajlar sağlıyor. Modern ulaşım altyapısı ile Mersin limanına hem hızlı tren hem de karayolu ile en ekonomik ve seri ulaşım imkânıyla ihracat potansiyeli yüksek olan Çumra OSB, bölgenin parlayan yıldızı olamaya aday. Bu nedenle Çumra OSB sanayiciler için cazip bir yatırım bölgesi durumunda.

MODERN ALTYAPIYA SAHİP OLACAK

Çumra OSB'nin 8.5 milyon metrekaRELİK alanında yol, elektrik, aydınlatma, içme suyu, kanalizasyon, yağmur suyu, arıtma tesisi, fiber internet, telekom ve doğalgaz altyapılarının kısa sürede ta-

mamlanıp faaliyete geçirilmesi hedefleniyor. Ayrıca Çumra OSB'de demir yolu lojistik hattı oluşturabilmek için çalışmalar devam ederken, bu altyapıların bölgeye kazandırılması ile Çumra OSB'nin daha değerli bir hale geleceği düşünülüyor.

BÖLGE YENİLENEBİLİR ENERJİDE YENİ BİR ÜS OLABİLİR

Son dönemde artan yenilenebilir enerji yatırımlarından Çumra bölgesi de nasibi alıyor. Bu kapsamda bölgede birçok yenilenebilir enerji yatırımı bulunuyor. Özellikle Çumra'nın bir tarım bölgesi olması nedeniyle biyogaz üretim tesislerinin sayısı giderek artıyor. Bundan dolayı Çumra OSB'nin yakın bir dönemde yenilenebilir enerji yatırımlarına ev sahipliği yapacağı öngörülüyor.



ÇUMRA'DA 26 HAZİRAN COŞKUSU

Çumra'nın ilçe oluşun 96. yılı münasebetiyle düzenlenen 26 Haziran etkinliği yoğun bir katılım ile gerçekleşti. Çumra Belediyesi 26 Haziran programı ile ilçe halkına unutulmaz bir gece yaşattı

Çumra Belediyesi tarafından düzenlenen Çumra'nın 26 Haziran 1926 tarihinde ilçe oluşunun 96. yılı için düzenlenen etkinlik yoğun ilgi gördü. Çumra Durmuş Ali Çalık Şehir Stadyumunda düzenlenen etkinliğe ilçe halkından binlerce kişi katıldı. Şöhretler karması futbol ve ayak tenisi final müsabakaları ile başlayan etkinlikler çocuklara yönelik; bubble show, kukla ve ilizyon gösterileri, palyaço ve yüz boyama etkinlikleri ile devam etti. Akabinde mehteran, halk oyunları ve tekvando gösterileri sergilendi. Etkinlikte içerisinde Çumra'nın yerel sanatçıları tarafından sergilenen

canlı performans ile katılımcılar şarkılar eşliğinde eğlendi. Programın son kısmında ise ve Eser - Ezgi Eyüboğlu konseri sahne aldı. Konser halk tarafından beğeni ve yoğun ilgi ile karşılandı. Çumra'nın ilçe oluşunun 96. yıl etkinlikleri havai fişek gösterileri ile sona erdi.

"MİRASIMIZI DEVAM ETTİRMEİNİN MUTLULUĞUNU YAŞIYORUZ"

Programda konuşan Çumra Belediye Başkanı Av. Recep Candan, Çumra'nın tarihte özel bir yerinin olduğuna vurgu yaptı. Candan yaptığı konuşmada; "Çumra, Osmanlının dev pro-

jelerine ev sahipliği yapmış bir ilçedir. Sultan Abdülhamid Han döneminde tasarlanan, sulama projeleri ve Hicaz demiryolu bunun en büyük örneğidir. Konya'nın sulu tarım yapılan ve en çok üretim yapılan ilçesi açık ara ile Çumra'dır. 10 Bin yıl önce Çatalhöyük'te insanlar barış içerisinde yaşamışlar. Bu mirası bugün Çumra olarak devam ettirmenin mutluluğunu yaşıyoruz. Çumra'mızın kuruluşu Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün talimatı ile 26 Haziran 1926 tarihinde gerçekleşmiştir. Çumra'mız bir muhacir şehridir. Balkanlardan gelen göçmenlerimize Çumra mesken olmuştur. Daha sonrasında Hadim'den,



Bozkır'dan, Güneysınır'dan, Akören'den, Kırım'dan ve ülkemizin her bir coğrafyasından, ova, Türkmen ve dağ köylerimizden gelen insanlarımız ile biz Çumra'yı oluşturmuşuz. Huzur içerisinde bir 96 yıl yaşamışız. Rabbim nice 96 yıllara huzur ve mutlulukla hepimizi kavuştursun." İfadelerini kullandı.

"ÇUMRA'MIZIN HUZURU VE MUTLULUĞU İÇİN VAR GÜCÜMÜZLE ÇALIŞIYORUZ"

Çumra'da geçmişte ve geleceğe yönelik yapılan yatırımlar hakkında bilgi veren Başkan Candan; "Candan Bugüne kadar Çumra'mıza hizmet eden belediye başkanları, kaymakamlar, vekiller, bürokratlar, sanayiciler, iş adamları ve çiftçilerimizden taş taş üstüne koyan kim varsa hepsinden Allah razı olsun. Bugünde var gücümüzle halkımızın duasıyla çalışmaya devam ediyoruz. Çumra Şeker'in kurulması ile ilçemiz önemli bir dönüm noktası yaşadı. Yaklaşık 3 bin kişi bu tesislerde istihdam ediliyor. Bugünde Çumra Organize Sanayimizin yeni genişleme alanı ile İnşallah önümüzdeki 5 sene içerisinde Çumra'mıza 300 yeni sanayi tesisi kazandırmanın arifesindeyiz ve bunun için çalışıyoruz. Bu tesislerde 10 bin gencimiz Allah'ın izni ile istihdam edilecek. Çumra'mızın imar sorununu çözerek toplu konut alanları ile ilçemizi daha mutlu ve yaşanabilir hale getirmek düşüncesiyle Konya'nın 4. merkez ilçe yapmak için var gücümüzle çalışıyoruz. Ayrıca Çumra'mız, Konya ilçeleri içerisinde merkez ilçe olmadan hızlı tren seferlerini tek olduğu ilçe olma özelliğine sahiptir. Toros dağlarının suları Akdeniz'e akarken 20 yıl önce sinde başlayan Mavi Tünel projeleri ile şimdi o sular ovamıza akıyor. Yine Konya merkez ilçelerinin dışında sadece Çumra'mız, Toroslardan gelen memba suyundan yararlanıyor. Bu duygu ve düşüncelerle birlik ve beraberliğimizin daim olmasını diliyor, tüm ilçe halkımızı sevgi, saygı ve muhabbetle selamlıyorum" dedi.





ÇUMRA BELEDİYESİ ASFALT SEZONUNU AÇTI

Çumra Belediyesi 2022 yılı asfalt sezonunu açtı. Sezonun ilk asfalt serimi Fen İşleri Müdürlüğü ekiplerince Avdul Mahallesi'nde gerçekleştirildi

Çumra Belediyesi altyapı hizmetlerinde ihtiyaç olan noktalarda hızlı çözümler üretmek için çalışmalarına yoğun bir şekilde devam ediyor. Çumra Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü ekiplerince yürütülen çalışmalar kapsamında Avdul Mahallesi'nde asfalt sezon açılışı gerçekleşti. Açılış programında konuşan Çumra Belediye Başkanı Av. Recep Candan bu yıl 53 mahallede çalışmaların yol ve diğer fiziki çalışmaların planlanan şekilde devam edeceğini kaydetti.

53 Mahallede ayırım yapmadan ihtiyaç olan her noktada vatandaşın ihtiyacına yönelik çözümler üretmek istediklerini belirten Çumra Belediye Başkanı Av. Recep Candan, "2022 yılı asfalt sezonumuzu Avdul Mahallemizden başlatmış olduk. Allah izin verirse bu yıl için 53 mahallemiz ile birlikte 1100 km'lik yol ağımız içerisinde gerek asfalt gerek kilitli parke taşı ve park bahçeler ile ilgili yatırımlarımızı tüm mahallelerimizde planlı bir şekilde sürdüreceğiz. Avdul Mahallemizin sorunlarını biliyoruz Çumra Belediyesi olarak bu sorunların çözümü için gayret göstereceğiz." diye konuştu.

Avdul Mahallesi Muhtarı Fikri Arı ve mahalle sakinleri mahalleye kazandırılan yatırımlar için Çumra Belediye Başkanı Av. Recep Candan'a teşekkür etti.



GÜVERCİNLİK MAHALLESİNDE ASFALT ÇALIŞMALARI BAŞLADI

Çumra Belediyesi asfalt sezonunu açmasının ardından ilçedeki mahalleler bir bir asfaltlanmaya başladı. Bu kapsamda, Çumra'ya bağlı Güvercinlik Mahallesi'nde asfalt ve yol genişletme çalışmaları başladı. Çumra Belediyesi İlçenin dört bir yanında yoğun asfalt mesaisine aralıksız bir şekilde devam ediyor. Mahalle yollarında iyileştirme adına sahada çalışmalarına devam eden Çumra Belediyesi bu kapsamda Güvercinlik Mahallesi'ndeki iç yollarda genişletme ve asfalt serim işlemlerine

başladı. Çalışmaların planlanan sürede tamamlanıp mahalle halkının hizmetine sunulması hedefleniyor. Çumra Belediye Başkanı Av. Recep Candan önceki yıllarda olduğu gibi bu yılda ulaşım- da Çumralı vatandaşların modern ve konforlu yollara kavuşabilmesi için tüm imkanların seferber edileceğini kaydetti. Güvercinlik Mahalle Muhtarı Enver Güdül mahalleye yapılan bu yatırımların çok önemli olduğunu belirterek, "Yapılan çalışmalardan memnunuz. Asfalt çalışmaları mahallemiz adına mutluluk verici Belediye Başkanımıza ve ekibine teşekkür ediyoruz. Bu tür çalışmaların da devamını diliyoruz" dedi.



HİZMETLERİMİZ:

Fren ve debriyaj tamiri.

Aracın Frenleri İle İlgili
Arıza Tespiti.

Fren Test Cihazı İle
Muayene Öncesi
Ön Bakım

Disk ve Kampana
Taşlama.

Hidrolik Ölçüm.



ALBAYRAK
Oto fren servisi



MEDYABLACK

Vizyonumuz;

Teknolojik gelişmeleri de yakından takip eden firmamız yaptığı teknolojik yatırımlar ile Konya Selçuklu'da oto tamir sektöründe yer alan tüm rakiplerinin öncüsü konumuna gelmiştir. Sektörde lider bir firma olmak ilkesi ile işlerini yürüten firmamız birlikte çalıştığı tedarikçi firmalara, diğer iş ortaklarına ve müşterilerine modern, kaliteli, yenilikçi ve her an gelişen bir hizmet sunumun da bulunmaktadır. Bunu kurum misyonunda temel taş olarak kabul etmiştir.



0535 307 08 58



albayrakotofrenservisi



Karatay Sanayi Bağsaray Sokak No: 47 Selçuklu/KONYA

İNŞAAT SEKTÖRÜNÜN YENİ YÜZÜ: MYB MİMARLIK MÜHENDİSLİK

Mimar A. Yasin Şeker ve İnşaat Yük. Mühendisi M. Taha Şeker tarafından 2021 yılında, yatırımcılarıyla bilgi ve tecrübeyi, gençlik ve dinamizmle destekleyerek kurulan MYB mimarlık mühendislik, inşaat sektöründe Konya'da hizmet vermeye başladı

Mimar A. Yasin Şeker ve İnşaat Yük. Mühendisi M. Taha Şeker tarafından 2021 yılında, yatırımcılarıyla bilgi ve tecrübeyi, gençlik ve dinamizmle destekleyerek kurulan MYB mimarlık mühendislik, inşaat sektöründe Konya'da hizmet vermeye başladı. Konya'nın inşaat sektöründe yeni yüzlerinden olan MYB Mimarlık Mühendislik, felsefe olarak mimarlığın toplumsal sanat olduğu bilinci ile doğaya karşı sorumlulukları unutmadan fiziksel ve tarihi dokuya saygıyı ve mühendisliğin akılcı statik çözümlerini vizyon edinmiş durumda. Şirketin ortaklarından A. Yasin Şeker, "Son yıllarda dünyada beklenti ve

ihtiyaçlarda hızlı bir değişim ve dönüşüm gerçekleşmektedir. Bu değişimin ihtiyaçlarına yönelik MYB Mimarlık ve Mühendislik olarak, insanların yaşamlarına uygun, sağlamlığıyla gelenekseli modernlikle beslemeyi esas aldığımız projelerimiz ile şehrimizde hizmet vermeye başladık. MYB markasının merkezi olan Konya haricinde farklı şehirlerimizde de konut sektörü, sanayi alanında ve endüstriyel tesislerin yapım ve projelendirme aşamalarında da çözümler üretiyoruz."

**'BEYOĞLU KONAĞI,
SELÇUKLU' DA YÜKSELMEYE
BAŞLADI'**





İlk projeleri olan Beyoğlu Konağı projelerin Selçuklu 'da yükselmeye başladığını ve sektöre hızlı bir şekilde giriş yaptıklarını belirten Şeker, 'Konya'mızın Selçuklu ilçesine bağlı Parsana Mahallesi'nde ilk projemiz olan Beyoğlu Konağı'nın inşasına devam ediyoruz. Bu yılın ikinci çeyreğinde temelini attığımız projeyi 1 yıl içerisinde tamamlamayı hedefliyoruz. Beyoğlu Konağı Projesi 9 daire 3 işyerinden oluşmaktadır. Günümüzün talep ve ihtiyaçlarına uygun şekilde tasarlanan, birinci sınıf kalite malzemenin kullanıldığı ve ince işçilikle inşa edilen dairelerimizde konfor ve estetik bir arada harmanlanmıştır.

'PROJELERİMİZDE KALİTELİ, SAĞLAM VE KONFOR DOLU BİR YAŞAM SUNUYORUZ'

Projeleri ile ailelere kaliteli, sağlam ve konfor dolu bir yaşam sunduklarını ve MYB olarak kalite, sağlamlık ve konfordan ödün vermeden projelerine devam edeceklerini belirten Şeker, 'Yaptığımız projelerde müşterilerimizin satın almış oldukları daireleri onlara hizmet etmesi için kaliteli malzeme ve işçilik anlayışımızla ve mimari açıdan titizlikle tasarlanmış şekilde uyguluyoruz. Ayrıca depremi hayatımızın bir gerçeği olarak görüyor, projelerimizde sağlamlık ilkesine dayanarak devam ediyoruz. Sürekli gelişen, teknolojiye ayak uyduran ve yeşili koruyan bir inşaat markası olma yolunda ilerlemek istiyoruz.' dedi. MYB Yapı'nın geleceğinden de bahseden Şeker, 'MYB Yapı olarak hedefimiz teknolojiyle paralel olarak artan enerji ihtiyacını kendisi üreten akıllı evler ve sanayi tesisleri inşaa etmek, doğayı koruyan yeşil projelerin sayısını artırmaktır.' diye konuştu.



KALİTELİ VE MODERN MİMARİ





TÜRKİYE'NİN GLUTENSİZ GIDASINI KARATAY HALK EKMEK'TEN

Karatay Belediyesi, sosyal sorumluluk projesi kapsamında 2019'da başlattığı glutensiz gıda ürünleri üretimi, toplumun her kesiminden büyük takdir topluyor. Sadece Konya'da değil, Konya sınırlarını aşarak Türkiye'nin dört bir yanındaki binlerce Çölyak hastasına umut olan projede ürün çeşitliliği de gün geçtikçe artıyor

Karatay Belediyesi, sosyal sorumluluk projesi kapsamında 2019'da başlattığı glutensiz gıda ürünleri üretimi, toplumun her kesiminden büyük takdir topluyor. Sadece Konya'da değil, Konya sınırlarını aşarak Türkiye'nin dört bir yanındaki binlerce Çölyak hastasına umut olan projede ürün çeşitliliği de gün geçtikçe artıyor. Proje kapsamında ekmeğin yanı sıra artık glutensiz simit, pasta ve kurabiye de üretiliyor. Karatay Belediye Başkanı Hasan Kılca, projeye Çölyak hastalarının mağduriyetinin giderilmesi bağlamında Konya'da önemli bir eksikliği giderdiklerini belirterek, "Her ay 90 bin adet glutensiz unlu mamulün üretildiği projemiz kapsamında Konya'nın yanı sıra birçok ilden binlerce vatandaşımız faydalanıyor" dedi. Konya'da tanısı konulan 2 binin üzerinde çölyak hastası bulunuyor. Çölyak hasta-

ları 2019 yılına kadar gluten içermeyen unlu mamulleri ya Konya dışından getirtmeye çalışıyorlardı ya da glutensiz un temin ederek söz konusu ürünleri kendileri evlerinde yapmak zorunda kalıyorlardı. Sosyal belediyeçilik projeleriyle adından sıkça söz ettiren Karatay Belediyesi de çocuklar ve aileleri için yaşamı adeta bir kâbusa dönüştüren Çölyak Hastalığı konusunda harekete geçti ve "Çölyak ile mücadelenizde biz de varız" dedi. Bu kapsamda Konya Çölyak Derneği yönetici ve üyelerinin yanı sıra birçok kurum ile kuruluşla çalışma yapan Karatay Belediyesi, ailelerin glutensiz ürünlere ulaşma konusundaki mağduriyeti gidermek için 2019 yılı itibarıyla Karatay Halk Ekmek Fabrikası'nda glutensiz ekmek üretimine başladı. Üç yıldır Karatay Belediyesi tarafından sürdürülen proje sayesinde Çölyak hastaları, artık Konya dışından

KARATAY BELEDİYESİ'NDEN GLUTENSİZ EKMEK



KARATAY HALK EKMEK



glutensiz ekmeklerini sipariş vermek zorunda kalmıyor. Bununla da yetinmeyen Karatay Belediyesi, ilçenin farklı noktalarına glutensiz ekmek büfeleri de kurarak vatandaşın söz konusu ürünlere daha kolay ulaşmasına katkı sunuyor. Öte yandan Selçuklu ve Meram Belediyesi de bu projeye destek vererek Konya'nın çeşitli noktalarına glutensiz ekmek büfesi açtı.

TÜRKİYE'NİN GLUTENSİZ GIDASI KARATAY'DAN

Geçtiğimiz yıl başlattığı glutensiz ekmek üretimiyle Konyalı çölyak hastaları ve dernekleri başta olmak üzere tüm Konyalıların takdirini toplayan Karatay Belediyesi'nin bu projesi, Konya sınırlarını da aşmış durumda. Karatay Halk Ekmek Fabrikası'nda üretilen glutensiz ekmekler, artık sadece Konya'da değil; Türkiye'nin birçok şehrine ulaşarak söz konusu yerlerde gluten hassasiyeti bulunan yüzlerce vatandaşın da hayatını kolaylaştırdı. Bu kapsamda Karatay Belediyesi, Konya'nın yanı sıra; Antalya, Sivas, Çorum gibi daha birçok ildeki Çölyak dernekleriyle işbirliği yaparak söz konusu illerdeki vatandaşların uygun fiyatla glutensiz bu özel gıdaya ulaşmasına imkan sağlamaya başladı.

EKMEKLE BAŞLAYAN ÜRETİM ÇEŞİTLİLİĞİ HER GEÇEN GÜN ARTIYOR

Ayda 90 bin adet glutensiz unlu mamul üreten Karatay Halk Ekmek Fabrikası, bu alanda ürün çeşitliliğini

de her geçen gün artırıyor. Glutensiz simit, kurabiye ve pasta gibi gıdalarının da üretildiği proje kapsamında Karatay Belediyesi, söz konusu ürünleri de haftanın belirli günlerinde Karatay Belediyesi, Selçuklu Belediyesi, Meram Belediyesi ve Seydişehir Belediyesi tarafından oluşturulan Glutensiz Unlu Mamuller Satış Noktalarında vatandaşların hizmetine sunuyor.

PROJEMİZ HEM SAĞLIK HEM DE SOSYAL AÇIDAN ÖNEMLİ BİR İHTİYACI KARŞILIYOR

Karatay Belediye Başkanı Hasan Kılca, ülkemizde pek tanınmayan ama gluten hassasiyeti nedeniyle günlük yaşamlarında sıkıntı çeken vatandaşlara yönelik başlattıkları glutensiz gıda üretimi ve satışı projelerinin büyük ilgi gördüğünü belirtti. Konya'da faaliyet gösteren Konya Çölyak Derneği ve Çölyak hastalarının talebi doğrultusunda glutensiz ekmek üretimine 2019'da başladıklarını hatırlatan Başkan Hasan Kılca, "Bilindiği gibi arpa, buğday, yulaf ve çavdar gibi tahıl ürünlerinde gluten maddesi mevcut. Bu madde, bazı vatandaşlarımızda meydana getirdiği tahribat nedeniyle hayatları olumsuz etkileyebiliyor ve dolayısıyla bu vatandaşlarımız maalesef her ekmeği veya unlu mamulü tüketemiyorlar. Konya'mızda faaliyet yürüten Konya Çölyak Derneğimiz ve gluten hassasiyeti bulunan hemşehrilerimiz bizlerle irtibata geçti ve bu konuda neler yapabilece-

ğimiz istişare ettik. Yaptığımız çalışma neticesinde de 2019 itibarıyla glutensiz ekmekleri Karatay Halk Ekmek Fabrikamızda üretmeye başlamıştık. Daha önce il dışından getirtilen glutensiz ekmekler, artık Karatay'ımızda üretilerek gluten hassasiyeti bulunan vatandaşlarımızın beğenisine sunulmuş oldu. İlçemizin çeşitli noktalarında kurduğumuz büfeler sayesinde de yüzlerce vatandaşımız, glutensiz ekmeğe artık çok daha kolayca ulaşabilir hale geldi. Üretilen glutensiz ekmekler, hem fiyat anlamında hem de tat ve içerik bakımından hastalarımıza ciddi katkı sağlıyor. Özellikle bir dönemler il hatta yurtdışından ithal edildikleri düşünülürse projemizin sosyal anlamda da önemli bir ihtiyaç karşıladığını söyleyebiliriz. Dolayısıyla her gün binlerce vatandaşımız, bu projeden faydalanıyor. Piyasaya göre çok daha ucuz bir fiyatla satılan özel glutensiz ekmeklerimiz, Selçuklu ve Meram Belediyelerimiz de projemize destek oldular ve Konyamızın birçok noktasında büfeler açtılar. Selçuklu ve Meram Belediyemize de bu vesileyle tüm hastalarımız adına şükranlarımı sunuyorum. Geçtiğimiz yıl ekmekle başladığımız üretimimiz; glutensiz pasta, kurabiye ve simitle devam ediyor. Bu ürün çeşitliliğini ileriki dönemlerde hemşehrilerimizin de talepleri doğrultusunda arttıracacağız. Projemizi kararlılıkla sürdüreceğimizi belirtiyorum ve glutensiz unlu mamullerin vatandaşlarımıza şifa olması temennisinde bulunuyorum" ifadelerini kullandı.





CİHANBEYLİ'DEKİ DEĞİŞİM DEVAM EDİYOR

Cihanbeyli Belediye Başkanı Mehmet Kale, yeni yatırımlarla ilçeyi yeniden kurduklarını belirterek; "Yeni bir Cihanbeyli inşa ediyoruz. Hayalleri bir bir hayata geçirerek Cihanbeyli'yi yeniden kuruyoruz" dedi

Konya'nın Cihanbeyli İlçesi son dönemde yapılan yatırımlarla adeta yeniden kuriliyor. Pandemi dönemine rağmen projelerde hızlı ilerleme dikkat çekiyor. Bir taraftan yaklaşık 90 yıllık ilçenin altyapısını baştan aşağı yenileyen Cihanbeyli Belediyesi, diğer yandan da yeşil alan ve prestij cadde çalışmalarıyla ilçenin çehresini değiştiriyor. Doğalgaz kullanımına başlanmasıyla temiz enerjiyle buluşan ilçede belediyenin yükselttiği dev eserler her kesimin takdirini kazanıyor.

CİHANBEYLİ ALTIN DÖNEMİNİ YAŞIYOR

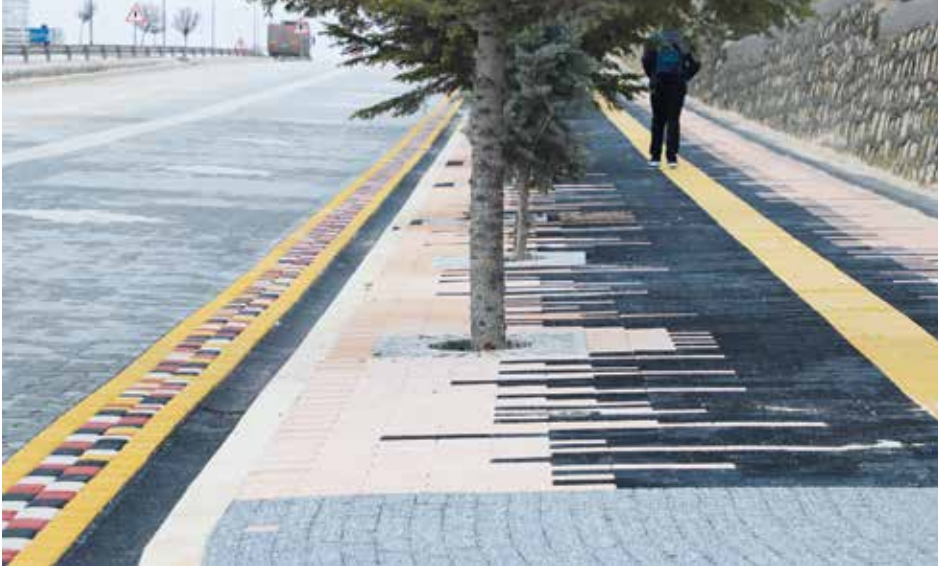
Cihanbeyli'nin belediye hizmetleri ve yatırımlar anlamında altın dönemini yaşadığını ifade eden Başkan Mehmet Kale, merkez Karatepe ve Gölyazı Mahallesi'nde olmak üzere aynı anda iki atıksu arıtma tesisinin yapıldığını, il-

çenin geleceği açısından büyük önem taşıyan projelerin hızlı bir şekilde ilerlediğini belirtti. Kale "Milyonlarca lira harcanarak yaptırılan atık su arıtma tesisleri ilçemizin sağlıklı yarınları için inşa ediliyor. Gelecek seçimleri değil, gelecek nesilleri düşünerek çalışıyoruz" dedi.

HAYVAN BARINAĞI YAPIMI DEVAM EDİYOR

Cihanbeyli'de eksikliği hissedilen hayvan barınağının yapım çalışmalarının Yeniceoba Mahallesi'nde devam ettiğini belirten Başkan Kale, vatandaşlara seçim öncesi verdikleri bir sözü daha yerine getirmenin mutluluğunu yaşadıklarını belirtti. Kale "Biz sözümüzün eriyiz. Yapacağımız işi söyler, sözümüzü de tutarız. Bölgemizdeki eksikliği hissedilen hayvan barınağının inşasını tüm hızıyla sürdürüyoruz. Projenin tamamlanmasıyla ilçemizde





önemli bir eksiklik daha giderilecek” ifadelerini kullandı.

YARI OLİMPİK YÜZME HAVUZLARI GENÇLERİN HİZMETİNE SUNULACAK

Cihanbeyli ilçe merkezinde yarı olimpik yüzme havuzunun da bulunduğu spor tesisi yapımının devam ettiğini ifade eden Başkan Kale “İlçemizde aynı anda iki yüzme havuzunun inşaatı sürüyor. Karşıyaka Mahallemizde içerisinde Yarı olimpik yüzme havuzu ile futbol, tenis, basketbol ve voleybol sahalarının yer aldığı spor kompleksini mümkün olan en kısa sürede tamamlayacağız. İlçe merkezimizde inşa edilen ve gençlerimizin hoşça vakit geçirebileceği sosyal donatıların da bulunacağı dev tesisin bitirilmesiyle gençlerimiz muhteşem bir esere daha kavuşacak. Ayrıca Yapalı, Günyüzü ve Taşınar’daki hemşehrilerimizin yararlanacağı kapalı yüzme havuzunun yapımı tüm hızıyla sürüyor. Cihanbeyli’yi geleceğe en iyi şekilde hazırlarken örnek teşkil eden projeler inşa ediyoruz. Hayırlı olsun” diye konuştu.

CİHANBEYLİ’DE YOL SEFERBERLİĞİ DEVAM EDİYOR

Cihanbeyli Belediye Başkanı Mehmet Kale, ilçedeki prestij cadde çalışmalarını hakkında bilgi verdi. Yürüttükleri projelerin her aşamasını yakından takip ettiklerini ifade eden Başkan Kale “İlçemizin cadde ve sokaklarını kilim gibi ilmek ilmek dokurken her aşamayı yakından takip ediy-

ruz. Çalışmalarımızı ilk günkü aşkla sürdürüyoruz. Bir taraftan altyapımızı yenileyip güçlendirirken diğer taraftan sokaklarımızı caddelerimizi güzelleştiriyoruz. Sözlerimizi bir bir yerine getiriyoruz. Rabbim işlerimizi kolay kılsın, ilçemize nice hayırlı hizmetler yapmamızı nasip etsin. Cihanbeyli’yi geleceğe en iyi şekilde hazırlıyoruz” dedi.

YENİ GALERİCİLER SİTESİ İLE KAMYON GARAJI İNŞAATLARI SÜRÜYOR

Cihanbeyli’ye ekonomik anlamda da dokunuş yaptıklarını ve Yeni Galeriler Sitesi inşaatının hızla yükseldiğini ifade eden Başkan Kale, “Gelişen ve modernleşen Cihanbeyli’ye Yeni Galeriler Sitesi çok yakışacak. Projenin maketi belediyemizde sergileniyor. Cihanbeyli her alanda üst liglere tırmanıyor. Ayrıca Yeni Galeriler Sitesi’nin hemen yanında Yeni Kamyon Garajı’nın inşaatını yürütüyoruz. İlçemiz tarihinde görülmeyen bir tempoda çalışıyoruz. Cihanbeyli’yi adeta yeniden kuruyoruz. Hayırlı olsun” diye konuştu.

CİHANBEYLİ’YE YENİ TOKİ KONUTLARI

Mehmet Kale, “İnşallah dönemi-mizde 3’üncü etap TOKİ konutları yükselmeye devam ediyor. Biz seçim meydanında 1 etap sözü vermiştik. Hamdolsun 3 etaba ulaştık ulaşıyoruz. Cihanbeyli’ye hayırlı olsun” ifadelerini kullandı.





Sarraff

fidan

*Estetik ve
Zerafetin adresi*



- Bilezik
 - Yüzük
 - Kolye
 - Küpe
 - Zincir
 - 14 ve 22 ayar
- Fantazi Set takımı*



BİLAL KUŞDEMİR

Sarraflar Yeraltı Çarşısı No: 62 KONYA

Tel: 0332 350 75 89

Mail: sarraffidan@hotmail.com



Size Yakışan Mutluluğun İçinde Olmak

Hayallerinizi süsleyen kusursuz bir düğün ve
kıymetli misafirleriniz için...

Bayır Diamond Hotels



Diamond Balo Salonu
Zümrüt Salonu
Balayı Odası



BAYIR DIAMOND
HOTEL & CONVENTION CENTER

Buradayız



444 07 57
bayirhotels.com
info@bayirhotels.com



KALİTEDEN ÖDÜN VERMEDEN HİZMET VERİYOR

Bayir Diamond Hotel & Convention Center Konya, şehir merkezinde yer alan konumu, son teknoloji ile donatılmış 214 modern odası ve güler yüzlü ekibi ile konaklamalarınızı kusursuz hale getirmeyi kendine ilke edinerek çalışmalarını sürdürüyor

Bayir Diamond Hotel & Convention Center Konya, şehir merkezinde yer alan konumu, son teknoloji ile donatılmış 214 modern odası ve güler yüzlü ekibi ile konaklamalarınızı kusursuz hale getirmeyi kendine ilke edinerek çalışmalarını sürdürüyor. Bayir Diamond Hotel & Convention Center Ön Büro ve Rezervasyon Müdürü Emre Çetinkaya, hedeflerinin Konya'nın bir markası olarak Kaliteden ödün vermeden her geçen gün kendini yenileyen ve kaliteli hizmet anlayışını artırarak devam ettiren ve şehrin en çok tercih edilen oteli olmaya devam et-

mek olduğunu söyledi.

Öncelikle sizleri tanıyabilir miyiz?

İsmim Emre Çetinkaya, 1982 Kayseri doğumluyum. 2 çocuk babasıyım. 2004 yılından beri Turizm Sektöründe çalışmaktayım. Birçok zincir markada çeşitli pozisyonlarda görev aldım. 9 yıldır da yönetici olarak çalışmaktayım. Bayir Diamond Konya Otelinin açılışından bu yana yaklaşık 5 yıldır da

Bayir Diamond Konya otelde Ön Büro ve Rezervasyon Müdürü olarak görev yapmaktayım.

Bayir Diamond Hotel & Convention Center Konya hakkında bilgi verir misiniz?

Bayir Diamond Hotel & Convention Center Konya, şehir merkezinde yer alan konumu, son teknoloji ile donatılmış 214 modern odası ve güler yüzlü ekibi ile konaklamalarınızı kusursuz hale getirmeyi kendine ilke edinmiştir. 5 yıldızlı olarak hizmet veren otelimizde 184 adet Diamond Oda, 14 adet Junior





Suite , 6 adet Diamond Suite oda, 6 adet Deluxe Suite oda, 3 adet Engellilere Özel oda ve Kral Dairesi mevcuttur. Türk ve dünya mutfaklarından seçme eşsiz yemeklerin sunulacağı Karat Restoranı, günün her saatinde taze ve sağlıklı içeceklerin ve aperatiflerin bulunduğu pastane, lobby ve teras barı ile standartların ötesinde bir hizmet vermektedir. Otelimizde Alkol hizmeti verilmemektedir. Kına, nişan, düğün, seminer, kongre ve özel toplantılarınızı yapabileceği, en son teknoloji ile donatılmış 50 metrekare ile 900 metrekare arasında değişen 7 adet modern ve ferah toplantı salonları, geniş fuaye alanları ve 300 araçlık kapalı otoparkı ile organizasyonları unutulmaz deneyimlere dönüşecek. Otelin bünyesinde bulunan 2500 metrekare Bay-Bayan sağlık kulübü, fitness salonları, hamam, sauna, buhar odası, hydro masaj salonu, masaj salonları, kapalı yüzme havuzları, jakuzi, özel dinlenme alanları ve en taze ürünlerin sunulacağı vitamin barları ile günün bütün yorgunluğunu üzerinizden atacaksınız.

Bayır Diamond Hotel & Convention Center misyonu ve vizyonu hakkında bilgi verir misiniz?

Vizyonumuz, Geleneksel Türk misafirperverliğini, profesyonel ekipler eşliğinde dünya standartlarının üzerine taşımak, sürdürülebilirliğini sağlamak, geliştirmek ve Bayır Hotel markasını güvenilir zincir otellere dönüştürmektir. Misyonumuz ise misafirlerimize eşsiz bir otel deneyimi sunarken, insan kaynağımızı eğitmek, geliştirmek ve ülke istihdamına katkıda bulunmak. Kurumsal kimliğimizi koruyarak, konaklama ve yiyecek içecek hizmetlerini yasaların belirlediği ölçülerde sürdürmek, geliştirmek ve değişen teknolojiyle kendimizi sürekli güncel tutup otelcilik sektöründe söz sahibi olabilmektir.

Bayır Diamond Hotel & Convention Center olarak kaç yıldır Konyalılara hizmet veriyorsunuz? Konyalılarn otelinize ilgisi hakkında bilgi verir misiniz?

Otelimiz 2017 Ağustos ayında hizmete girdi. 5. Yılıımızdayız. Konya'mızın değerli ve hayırsever Bayır Ailesi tarafından Bayır Grup Şirketleri bünyesinde işletilen otelimiz, açıldığı günden bu yana kendi çizgisinden ayrılmadan kaliteli hizmet anlayışı ile Konyalılara hizmet etmeye

devam ediyor. Alkolsüz 5 yıldızlı olarak hizmet verdiğimiz otelimizde, Konaklama, Toplantı, Düğün, Sağlık Kulübü ve Restoran hizmetimiz ile otelimiz Konyalılar tarafından oldukça beğenilen bir otel oldu. Kısa sürede iş dünyasının ve ailelerin en çok tercih ettiği otellerden birisi haline geldik. Bunun yanında Bayır Diamond Konya artık Uluslararası bir marka olarak da birçok platformda tanınıyor. Dünyanın birçok ülkesinden misafirlerimizi otelimizde ağırlıyoruz. Hizmet kalitemizi ve misafir memnuniyetini sürekli artırmaya yönelik politikalarımız ile uzun yıllar misafirlerimizin tercihi olmaya devam edeceğiz.

Bayır Diamond Hotel & Convention Center olarak hedefleriniz nelerdir?

Konya'mızın bir markası olarak Kaliteden ödün vermeden her geçen gün kendini yenileyen ve kaliteli hizmet anlayışını artırarak devam ettiren ve şehrin en çok tercih edilen oteli olmaya devam etmek en öncelikli hedefimizdir. Ayrıca oluşturduğumuz istihdam ve şehir ekonomisine yaptığımız katkı ile Konya'mızın ve ülkemizin Turizm endüstrisine yaptığımız katkıyı devam ettirmek hedeflerimiz arasındadır.





ASMALİBAHÇE KONAKLARI

‘YALIKONAK, İŞİNİ İYİ YAPAR’

Yatay mimaride Konya’da örnek projeler üreten Yalikonak Yapı, adından söz ettiriyor. Yeni projeler üzerinde çalışan Yalikonak Yapı, Hocacıhan Mahallesi’ndeki site projesi ile sektördeki başarısını taçlandıracak

İnşaat sektöründe, yaptığı yatay mimari projeleriyle Konya’ya örnek olan Yalikonak Yapı, insanların nefes alabileceği konutlar üretiyor. Bugüne kadar Erenköy ve Meram’da olmak üzere Seyirbahçe Konakları, Asmalıbahçe Konakları, Çamlıbahçe Konakları, Gülbahçe Konakları projelerine imza atan Yalikonak Yapı, Meram’daki Pelitlibahçe Konakları projesini de müşterilerine teslim etti. Yalikonak, şimdilerde Hocacıhan Mahallesinde site projesi ile de Konya’da sektördeki başarısını taçlandırmayı hedefliyor. Yalikonak Yapı’nın işini iyi yaptığına dikkat çeken Yalikonak Yapı Yönetim Kurulu Erol Ergülcü, firmalarının 2017 kurulduğunu belirtti.

‘İŞİMİZİ EN İYİ ŞEKİLDE YAPIYORUZ’

Yalikonak Yapı Yönetim Kurulu Üyesi Erol Ergülcü, firmalarının 2017 kurulduğunu belirterek, “Yalikonak Yapı olarak Yönetim Kurulu Başkanımız İbrahim Erkan ve benim ortaklığında çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Yalikonak Yapı Konya’da 2017 kuruldu. Konya’da kurulduğumuz günden bu yana 5 adet projemiz oldu. Beklentilerin yükseldiği bir zamanı yaşıyoruz. Rutinlerin yarıştan elendiği iyi olanların koşmaya devam ettiği bu zaman diliminde tüm tecrübe ve birikimimizle işimize odaklandık. Hayallerinizi öğrenmek için değil



ASMALİBAHÇE KONAKLARI



PELİTLİBAHÇE KONAKLARI



gerçekleştirmek için yola çıktık. Amacımız insanın hazretine yakışan yaşam alanları, mekânlar ve konutlar inşa etmek. Kendimizi söz ve yazı ile değil işimizle anlatmak istiyoruz. Biz biliyoruz ki kaliteli geçinilmez, olunur. Sayfalar ve satırlar her şeyi yazmak için tertemiz ama önemli olan yazdıklarınızı yapabilmektir. Bu sebeple iddia etmek için değil ispat etmek için işlerimiz en büyük referansımızdır. Biz demeyelim ve size söyletelim. Gelin projelerimizi inceleyin. Eminiz ki söyleyeceğiniz söz düşündüğümüz sözdür: "Yalikonak yapı işini iyi yapar". Yalikonak Yapı olarak yaptığımız projelerde genel olarak site için güvenli villa projeleri inşa ettik. Bu projelerimiz Çamlıbahçe Konakları, Gülbahçe Konakları, Pelitlibahçe Konakları, SeyirBahçe Konakları, Asmalıbahçe Konakları. Yalikonak Yapı olarak Konya'da yeni bir projemiz ile Konyalılar ile buluşmanın heyecanı içerisindeyiz. Projemiz Hocacihan Mahallesi'nde iki blokta oluşacak 72 dairelik bir projemiz. Konya'da site içi ürettiğimiz villa projemiz ile Konya'da ilkler arasında yer alıyoruz" ifadelerini kullandı.

'İNŞAAT MAALİYETLERİNİ DÜŞÜRECEK ADIMLAR ATILMALI'

Artan inşaat maliyetlerine karşın adımlar atılması gerektiğini ifade eden Yalikonak Yapı Yönetim Kurulu Üyesi Erol Ergülcü, "İnşaat sektöründe son zamanlarda maliyetler dört kat arttı. Konut fiyatları artan maliyetler sebebi ile insanların ulaşamayacağı rakamlara geldi. Bizler de kaliteli inşaatlar ile uygun fiyatı müşterilerimizle buluşturmayı düşünüyoruz. 2020 yılında 2 bin adet irili ufaklı ruhsat alınmış. 2021 yılında da ise 108 adet ruhsat alınmış. 2022 yılı maliyetlerin daha da yükseldiği bir yıl oldu ve oluyor. Artan maliyet artışları sebebiyle büyük projeler de yok. Hükümetimiz inşaat sektörüne nefes alacak ve rahatlatıcı çalışmaları yapması gerekiyor. Konya'da arsa bulmakta zorlanıyoruz ve arsa sahipleri ile ciddi sıkıntılar çekiyoruz. Devletimiz bizim haklarımızı daha ön plana çıkarırsa bizler bu zorlukları aşarız. İnşaat maliyetlerinde kullanılan kalemlerin fiyatlarının düşürülmesi gerekiyor" dedi.



ÇAMLIBAHÇE KONAKLARI



SEYIRBAHÇE KONAKLARI



GÜLBAHÇE KONAKLARI

Böylesi Şu Ana Kadar Görülmedi



Pelitlibahçe
Seckin
Estetik

İlkbahar
Tadında
Seyirbahçe



Ohannes

%100
EL YAPIMI BURGER

Hamburgerin
atası değil babası



0(332) 606 24 46

ohannesburger.com



Türkiye genelinde 20, yurt dışında ise 9 şubesi bulunan 'Ohannes Burger' şimdide Meram Yeni Yol üzerinde hizmet vermeye başladı. Ohannes Burger işletme sahipleri İbrahim Ethem Topal, Recep Güneş Çağlav ve Aydın Tan Tilkhan hamburger sektörüne yeni bir boyut kazandırdıklarını ifade ediyor

'OHANNES BURGER' MERAM'DA AÇILDI

Hamburger sektörünün öncü markalarından biri olan ve damaklarda eşsiz bir lezzet imkanı sunan 'Ohannes Burger' ürün çeşitliliği ile dikkat çekiyor. Merkez şubesi olan ve daha sonra gerek yurt içi gerekse yurt dışında şube sayılarını artıran 'Ohannes Burger' şimdide

Konya'da hizmet vermeye başladı. Ohannes Burger işletme sahiplerinden Ethem Topal, tüm hamburger sevenleri yeni iş yerlerine davet etti. Hamburger'de Ohannes olarak iddialı olduklarını ve kaliteli hizmet verdiklerini anlatan Topal, "Burayı yaklaşık 1 ay önce hizmete sunduk. Açılıştan öncede yaklaşık

2 yıllık bir firma araştırması yapmıştık. Ohannes Burger'in Konya'ya hizmet edebilecek en iyi firma olduğuna karar verdik. Konya'da burger üzerine çalışan hem küresel hem de yerel birçok firma var. Biz hem hizmet olarak hem de lezzet olarak iyi olduğumuzu iddia ediyoruz.



Ohannes Burger olarak bizi diğerlerinden ayıran en büyük özellik el yapımı soslarımız ve köftelerimiz. Konya'da mekân olarak tasarımsal anlamda da ön planda yer aldığımızı düşünüyoruz. 150 metrekare kapalı alanımız ve 100 metrekare açık alanımız var. Lokasyon olarak Konya'nın en güzel ve en nezih mekânlarından biri olan Meram ilçesinde Yeni Meram Caddesindeyiz" dedi.

'OHANNES HEDEFLERİ OLAN BİR FİRMA'

Müşterilere en lezzetli burgeri sunduklarını kaydeden Topal, "Ohannes Burger'in Konya ile beraber Türkiye genelinde 20 şubesi oldu. Daha çok Akdeniz ve Ege Bölgesi'nde var olan bir firmaydı. Biz aslında Ohannes Burger'in Anadolu'ya açılan kapısı olduk. Yurt dışında ise Ohannes Burger'in İngiltere'de 9 tane şubesi bulunuyor. Firma hem yurt içinde hem de yurt dışında şube sayılarını artırmayı hedefliyor. Ohannes Burger uzun vadeli hedefleri olan bir firma. Fiyat performans açısından hamburgerlerimizin optimum düzeyde olduğunu düşünüyoruz. Her damak zevkine göre 15-16 çeşit burgerimiz var. Bunların 3-4 tanesi tavuklu geri kalanı ise et ürünleri şeklinde. El yapımı soslarımızla lezzetimizi ön plana çıkarıyoruz. Etlerimizin kendine öz lezzetleri var. Öğlen 12.00 sularında açılan iş yerimiz akşam 23.00'a kadar hizmet vermeye devam ediyor. Paket servisimizi aktif hale getiriyoruz. Tüm hemşerilerimizi Yeni Meram Caddesi üzerinde yer alan lezzet durağımıza bekliyoruz" diye konuştu.



Ohannes Burger, özel sosları ve taze et şeklinde hazırlanan Hamburgeri ile damaklarda eşsiz bir lezzet bırakıyor.



Konya'da gayrimenkul sektörünün öncü markalarından Erkan Başar Gayrimenkul hizmetleri ile adından söz ettiriyor. Erkan Başar Gayrimenkul Yönetim Kurulu Başkanı Erkan Başar, çalışanlarının eğitimini de önemsediklerini ifade ederek alanında uzman isimlerden eğitimler aldıklarını da belirtti



GAYRİMENKUL'DE GÜVEN VE ÇÖZÜMÜN ADRESİ

Konya'da gayrimenkul sektörünün öncü markalarından Erkan Başar Gayrimenkul hizmetleri ile adından söz ettiriyor. Azim, sabır ve özverili çalışması sayesinde Konya'nın sevilen, güvenilir ve en çok tercih edilen firmalarından biri olmayı başaran Erkan Başar Gayrimenkul'u firma sahibi Erkan Başar ile konuştuk. Erkan Başar müşterileriyle güvene dayalı güçlü ilişkilerinin kurulması ve bu güvenin devam ettirilmesi en önemli gayelerinden biri olduğunu belirterek Garantilerin müşterileri olduğunu belirtti. Erkan Başar çalışanlarının eğitimini de önemsediklerini ifade ederek alanında uzman isimlerden eğitimler aldıklarını da belirtti.



Öncelikle bizlere kendinizi tanıtabilir misiniz?

1991 yılında 2 çocuklu bir ailenin 3. çocuğu olarak dünyaya geldim. Üniversite yılları da dahil olmak üzere eğitim hayatımın bütünü Konya'da tamamladım. 15 yaşında ticaret hayatıma başladım, farklı sektörlerde hizmet verdikten sonra 2014 yılında gayrimenkul sektörüne adım attım.

Erkan Başar Gayrimenkul 'un kuruluş sürecinden bahsedebilir misiniz?

2014 yılında tek başıma çıktığım bu yolculukta küçük, mütevazı bir ofiste hizmet vermeye başladım. Titiz ve şeffaf çalışma prensibiyle başladığım gayrimenkul sektöründe bu ilkelerimi





koruyarak her zaman için şirketimi bir adım ileriye taşıdım. Bugün ki şirket misyonumuzda marka değerimizi hep daha yükseğe taşımaktır. Bu doğrultuda personellerimizin eğitimini oldukça önemsiyoruz ve düzenli olarak alanında uzman isimlerden personellerimize eğitimler aldırıyoruz. Erkan Başar Gayrimenkul olarak önceliğimiz müşteri memnuniyeti. 2014 yılından bu yana sektörümüzdeki başarımızı verdiğimiz hizmetler ile adımımızdan söz ettiriyoruz. Erkan Başar Gayrimenkul olarak Konya'da iki şube ile hizmet veriyoruz. İnşallah hedeflerimiz arasında Konya dışında şubeleşmek.

Müşterilerinize sunmuş olduğunuz hizmetler neler?

Müşterilerimizin satışını veya kiralamasını yapması gereken gayrimenkullerinin profesyonel çekimlerini yapıp kurumsal sayfaların yanı sıra güçlü ekip yapısıyla birlikte sosyal medya hesaplarından gayrimenkullerin reklamları yapılarak geniş müşteri kitlelerine ulaş-



tırılması sağlanmaktadır. Haftalık olarak güncellenen gazete ve dergi reklamlarıyla birlikte sponsorlu reklamlar verilip satış-kiralama süreci hızlandırılmaktadır. Satış-kiralama sürecinde en doğru fiyatın belirlenerek ilerlenebilmesi için ücretsiz ekspertiz hizmeti de müşterilerimiz için yapılmaktadır. Gayrimenkul alım-satım işlemleri sürecinde banka, kredi gibi tüm prosedürler için müşterilerimizin yanında olup tüm bu işlemler titizlikle takip edilmektedir. Tapu devrinin sorunsuz biçimde tamamlanması için tüm tarafların işlemleri tarafımızca yapıp tapu devri gerçekleştirilmektedir.

Sektörünüze sunmuş olduğunuz yenilikler var mı? Erkan Başar Gayrimenkul firmasını rakiplerinden ayıran özellikleri nelerdir?

Gayrimenkul sektörüne farklı bakış açısı sağlayan kurumsal çalışma yapımız ve müşteriye güven veren prensiplerimizin yanında Konya ilinin her bölgesinde, her bütçeye ve her talebe uygun geniş portföyümüzün olması bizi seçilen gayrimenkul şirketi yapıyor. 15 kişilik her biri alanında uzman ekip arkadaşımız ile her müşteri ile her konuda birebir ilgilenip tüm süreçlerde yanlarında bulunmaktayız. Bu sebeplere bağlı şekilde de en çok tercih edilen şirketler içerisindeyiz. Bizi gayrimenkul sektöründe başarılı kılan faktörlerin en önemlisi de daha öncesinde güveni kırılmış müşterilerimizin güvenini kazanabilmemizdir. Bu güveni kazanabilmemizin sebebi de tamamıyla şeffaf ve dürüst bir çalışma politikası ile yol almamızdır.

Ev alırken ya da satarken insanlar nelere dikkat etmeli?

Doğru fiyat ve doğru satış pazarlama tekniklerini kullanarak etkin satışlar yapılmaktadır. Profesyonel bir firmayla çalışarak süreç en doğru ve hızlı şekilde sonuçlanabilmektedir. Dolayısıyla alanında uzman ve profesyonel ekip yapısına sahip firmalar tercih edilip süreç şeffaflık ilkesi ile birlikte tamamlanmalıdır.

Gelecekteki planlarınız neler?

Sektöre farklı perspektiften bakarak titiz ve şeffaf çalışma prensibiyle çıktığımız bu yolda benimsenen tüm ilkeler korunup, Erkan Başar Gayrimenkul'u mevcut konumdan daima ileriye taşıyarak marka değerimizi her zaman daha da yükseğe taşımak olacaktır.



Perla



Ekolojik Kültür Okulları Anaokulu Sahibi Melek Bozkurt, "Her çocuk farklı öğrenir ilkesiyle yola çıktık. EKO da amaç her çocuğun sahip olduğu öz beceri ve yeteneklerini geliştirmek ve sahip olduklarını en iyi seviyeye getirmektir" dedi

AMACIMIZ TÜKETEN DEĞİL, ÜRETEN NESİLLER YETİŞTİRMEK



Okullar nefes alan yaşayan bir ortamdır. EKO tüketen değil üreten nesiller için yaşayan bir okuldur. Eko da amaç ezberden uzak deneyim transferi ile hazır bilgiyi nerde ve nasıl kullanacağını bilen yorum yapma ve problem çözme becerisi kazanmış yüksek öz güvenli birer dünya vatandaşı yetiştirmek amacıyla eğitim öğretimini sürdürüyor. Gelenekçi bir okul olan EKO da her çocuk bir kültür elçisi olma yolunda ilerliyor. Ekolojik Kültür Okulları, doğanın yaşamsal sürecinin nitelikli bir şekilde gelecek nesillere aktarılması ve farkındalık sağlanması ekolüne uygun olarak yapılandırıldı. Ekolojik Kültür Okulları bu anlayışla, erken çocukluk döneminin en doğal ortam, en doğal yaşam ve en doğal deneyimlerle geçirilebilmesini sağlıyor. Ekolojik Kültür Okulları Anaokulu Sahibi Melek Bozkurt, "Kültürüne sahip çıkmayan bir nesil sadece akademik bilgi ile yol alarak başarıya bu ülkeyi ileriye götüremez. İnandığımız manevi ve kültürel değerlerimizi öncü kılarak akademik anlamdaki bilgi ve beceri çocuklarımıza özenle aşılamaı bu ülkeye bir borç bilirim. Ezberden uzak, yaşayarak, yaparak öğrenmeye dayalı, sebep ve sonucu bir bütün olarak algılayarak sonuca ulaşan çocuklar bilgiyi özümser.

Tüm bunları gerçekleştirebilmek için sevgiye dayalı bir ortam sunuyoruz. "Her çocuk farklı öğrenir" ilkesiyle yola çıktık. EKO da amaç her çocuğun sahip olduğu öz beceri ve yeteneklerini geliştirmek ve sahip olduklarını en iyi seviyeye getirmektir. Çünkü EKO da çocuğun gelişim hızından ziyade gelişiminin nitelikli olması amaçlanır. EKO eğitim sistemimde, aile katılımı çocukların başarısı için olmazsa olmazımızdır. Çocuğun gelişimi için öğretmen-aile işbirliği ve desteği olmak zorundadır. Aile öğretmen işbirliği; çocukların gerçek potansiyellerinin ortaya çıkabilmesi ve süreklilik kazanması için şarttır. Bu eğitim programında sanat, müzik, drama ve fen eğitimi doğal yollarla sağlanır. Öğretmenler bilgiyi hazır bir şekilde çocuğun önüne koymaz, onu bilgiyi almaya zorlamaz. EKO öğretmeni çocukların çevrelerindeki uygun uyaranları çocuğa sağlamakla ve çocuğun bilgiye ulaşmasına aracılık etmekle yükümlüdür. Eko öğretmeni; çocuğa saygı ve sevgi ile yaklaşarak, çocuğun kendi hızında öğrenmesine fırsat verir. 21. yüzyılda dünyanın en büyük sorunu "ekolojik kriz" olacak. Bu durumdan etkilenenler olanlar bugünün çocuklarıdır. Bu krizi durdurabilecek olanlar yine bugünün çocuklarıdır. Sürdürülebi-





lir bir ekosistem için hedefimiz EKO eğitim programını uygulayabilmektir. EKO programında hikayeler, şiirler, şarkılar aracılığı ile çocukların dil gelişimleri desteklenir. Hayali oyunlar aracılığı ile matematik ve geometri becerileri geliştirilir. Basit oyuncaklarla yaratıcılık gücünün gelişmesi hedeflenir” ifadelerini kullandı.

Öncelikle sizleri tanıyabilir miyiz?

25 Kasım 1978 Konya doğumluyum. Evliyim ve Osman Tuna ve Ömer Meriç adında iki oğlum var. Selçuk Üniversitesi Eğitim Fakültesi Fen ve Teknoloji Öğretmeni 2001 mezunuyum. Selçuk Üniversitesi Fen Bilimleri Enstitüsü Biyoloji Anabilim Dalı Yüksek Lisans tamamladım. Çeşitli Dershaneler ve özel okullarda 13 yıl çalıştıktan sonra 2013 yılında özel melekler kreş ve gündüz bakım evini açtım ve halen hizmet vermekteyim. Şu an EKO okullarını kurarak eğitim anlayışımız ve duruşumuzla gelecek nesillere hizmet verecek olmanın gururu ve heyecanı içerisindeyiz. Çocukların hayatında olmaktan büyük bir mutluluk ve gurur duyuyorum. Açtığım bu okulun her çocuğun hayatında bir iz bırakacak nitelikte olduğuna inanıyorum. Ben, her çocuğun bu dünyaya, bu ülkeye ve de bu şehre vereceği bir değer olduğunu biliyorum. Kurum olarak öğrenmeye ve kendimizi geliştirmeye açığız çünkü; bana göre öğrenmek öğretmek kadar hayata keyif katar. Sağlıklı, mutlu, huzurlu ve eğlenceli bir ortam, öğrenmek için ilk şarttır. Öğreteceğime inanıyorum ve bu yolda çaba harcıyorum. Bir anne ve bir öğretmen olarak, öğrenmeye eğitime ve öğretmeye yatırım yapmaktan onur duyuyorum. Eğitim alanındaki tüm yenilikleri takip etmek, kültürümüze değerimize ve ilkelerimize uygun bir eğitim programı bize değer katıyor. Çocuklarımıza doğanın bilgeliğini, toprağın cömertliğini, bilimin ve teknolojinin gücünü hissettirmek için çıktığım bu yolda diyorum ki; ”tüketen değil üreten nesiller için yaşayan okul.”

Ekolojik Kültür Okulları Anaokulu hakkında bilgi verir misiniz?

2013 yılında Özel Melekler Kreşi Gündüz Bakım Evi olarak açıldık. Buhara Mahallesi Edipoğlu Caddesi 82/A Selçuklu adresinde hizmet vermeye devam ediyoruz. Kreşimizde devam eden mevcut sistemi yenileyip geliştirerek yeni bir ana okulu açma kararıyla “Ekolojik Kültür Okulları” ortaya çıktı. Ekolojik Kültür Okulları “tüketen değil üreten nesiller için yaşayan okul” vizyonuyla okul öncesi eğitime yeni bir nefes olacak. Temelinde doğa ve kültürü içeren bilim ve teknolojiyi doğru açılardan kullanabilen bir eğitim sistemi ile hizmet verecek. Ana hedefimiz; insanlara, birlik, beraberlik, barış, sevgi, dürüstlük, empati konularında yol arkadaşlığı yapmaktır.

Ekolojik Kültür Okulları fiziki yapısı hakkında bilgi verir misiniz?

Okulumuz Buhara Mahallesi, Hısim sokak No:10 Selçuklu KONYA adresinde hizmet vermektedir. Okulumuz 917 metrekare arsa içerisinde 586 metrekareye oturulmuş olan binamız bodrum=488 metrekare zemin kat 586 metrekare ve 1.kat 586 metrekare olmak üzere 3 kattan oluşur. Toplam 1660 metrekare kapalı alana sahiptir. Ön bahçe 450 metrekare, yan ve arka bahçe 855 metrekare olup toplam bahçe alanımız 1305 metrekaredir. 12 sınıf (30 ve üzeri metrekarede) ve 4 atölye (20 metrekare olmak üzere toplam 16 sınıfımız vardır.180 metrekare spor salonu ,200 metrekare yemekhane,150 metrekare uyku odası, 40 metrekare hayal odası üzere dört farklı bölümümüz mevcuttur. Atölyelerimiz; marangozhane, terzihane, fen ve doğa atölyesi, müzik atölyesi, resim atölyesi ve tamirhane olmak üzere dizayn edilmiştir. Bahçemiz; hava koşullarından bağımsız olarak dört mevsim bahçe alanı kullanılır. Çünkü bize göre kötü hava yoktur, yanlış kıyafet vardır. Bahçemizde hayvanat bahçemiz, ekolojik bahçemiz, oyun alanlarımız mevcuttur. Okulumuzun plaza alanında ve koridorlarda farklı ekim-dikim alanları ve doğayla bütünleşmiş öğrenme alanlarımız mevcuttur. Doğa ve çocuklar bizim geleceğimize. Bu yüzden okulumuzu doğaya uygun ve ekolojik olarak





tasarladık. Okul bahçeleri çocuklar için günlük dinlenme, barınma ve hareket ihtiyaçlarını karşıladıkları alanlardır. Aynı zamanda keşfetme ve araştırma alanlarıdır. Bu nedenle okul bahçelerinin çocukların ruhsal, bedensel ve zihinsel gelişimleri açısından önemli olduğunun farkındayız. Okulumuzun çatısında güneş enerji panelleri yer alır. Yeşil enerji günümüzün yaşam şartları için en faydalı enerji türüdür. Okulumuzun çatısının bir bölümü veli ve öğrencilerimize yönelik mini toplantılar için kafeterya şeklinde dizayn edilmiştir. Okulumuzun girişinde mini ekolojik Pazar ve organik oyuncak satış bölümü yer alır. Estetiğin zarif dansını barındıran sohbetlerin ve deneyimlerin paylaşıldığı bir bahçe ortamı size ve çocuklarınıza iyi gelecek. Gelin kendimize ve çocuklarımıza bir iyilik yapalım. Doğayla yeniden barışalım.

Kurumunuzdan eğitim alan öğrencilere yönelik verdiğiniz eğitim felsefeniz ve eğitim sisteminiz hakkında bilgi verir misiniz?

Eğitim felsefemiz, Ekolojik Kültür okulları adından da anlaşılacağı üzere, doğanın yaşamsal sürecinin nitelikli bir şekilde gelecek nesillere aktarılması ve farkındalık sağlanması ekolüne uygun olarak yapılandırılmıştır. Bu anlayışla, erken çocukluk döneminin en doğal ortam, en doğal yaşam, ve en

doğal deneyimlerle geçirilebilmesini sağlamak üzere kurgulanmıştır. Modern yaşamın içinde atölye uygulamaları ile çocukların organik olana entegre edilme süreçleri planlanmıştır. Eğitim sistemimiz ise Eğitim; birçok alanda kişiyi geliştirme, yetiştirme, bilgi ve beceri kazandırma sürecidir. Bu yüzden sadece bir programı uygulamak mümkün değildir. Çocuklarımızda merak uyandırdığımız konuları sorgulayan, araştıran, çocuğun aktif olduğu, somut yaşantılar yolu ile öğrendiği, doğayla ilişkisinin kuvvetli olduğu ve üretmeleri için dünyada uygulanmış ve başarısı belirlenmiş programlardan esinlenerek EKO EĞİTİM Programı'mızı oluşturduk. Reggio Emilia Yaklaşımı, Waldorf, Montessori, Highscup, Demokratik okullar, Orman okulları ve programlarını iklimimize ve kültürümüze uygun şekilde harmanlayarak kendimize özgü bir program oluşturduk. EKO EĞİTİM PROGRAMI ile çeşitli öğrenme ortamları oluşturarak çocuklarımızın öğrenmeye karşı ihtiyaç duymalarına olanak sağlıyoruz. Çocukların merak ettikleri konular üzerinden projeler yaparak YARATICI DÜŞÜNME, İŞBİRLİKÇİ DÜŞÜNME VE ELEŞTİREL DÜŞÜNME becerilerini geliştirmeyi hedefliyoruz. Sınıflarımızı, atölyelerimizi, piazzamızı ve bahçemizi bu eğitim hedeflerimize uygun şekilde dizayn ettik.

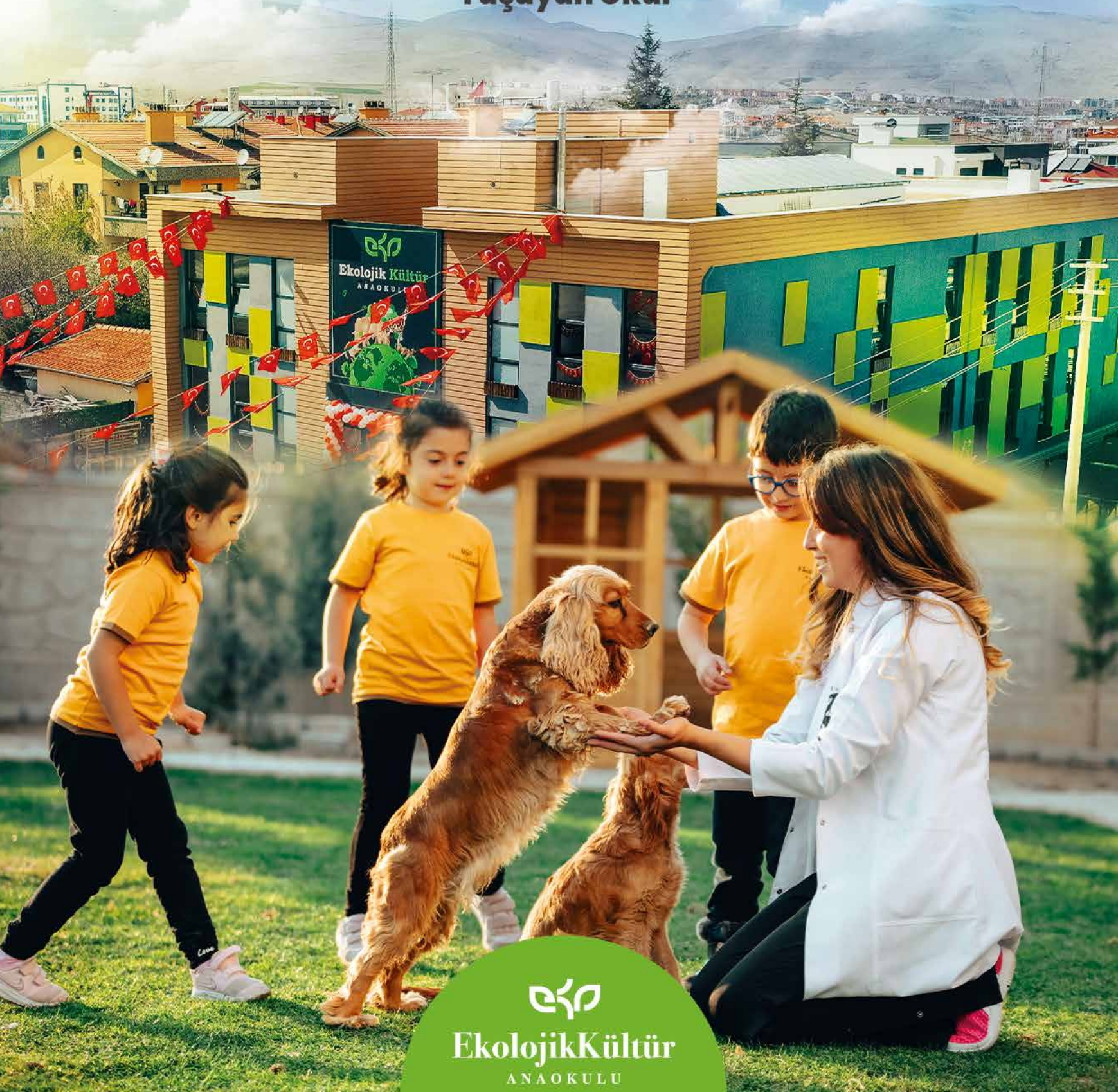


EĞİTİMİN SONU YOK

BAŞLANGICI

Ekolojik Kùltür

Tùketen Değil Üreten Bir Nesil İçin
Yaşayan Okul



Ekolojik Kùltür

ANAOKULU

ANAOKULU

SEYDİŞEHİR VİZYON PROJELERLE YÜKSELİYOR

Altyapı ve üstyapı yatırımlarının yanısıra, sosyal, spor ve diğer alanlarda da büyük projelere imza atan Seydişehir Belediyesi, ilçeyi geleceğe hazırlıyor. Seydişehir Belediye Başkanı Mehmet Tural, ilçeye vizyon projeler kazandırmayı sürdüreceklerini söyledi



Konya'nın önemli ilçelerinden biri olan Seydişehir, son dönemde aldığı yatırımlarla büyük bir ivme kazandı. İlçede altyapı ve üstyapı yatırımlarının yanısıra, sosyal, spor ve diğer alanlarda da büyük projelere imza atan Seydişehir Belediyesi, ilçenin her alanda gelişmesi adına çalışıyor. Bu kapsamda, Seydişehir'de kentsel dönüşüm çalışmalarıyla ilçe büyük bir yenilenme dönemine girerken, diğer yandan ilçenin tarihi dokusu geleceğe aktarılıyor. Ayrıca ilçede her yaşta vatandaş düşünülerek, önemli hizmet alanları oluşturuluyor. Seydişehir'de tamamlanan ve devam eden önemli projelerle ilgili değerlendirmelerde bulunan Seydişehir Belediye Başkanı Mehmet Tural, "Yeni vizyon projelerimizi ilçemize kazandırmaya devam ediyoruz" dedi.

ARASTA ÇARŞISI, KONYA BEDESTENİ ARATMAYACAK

Seydişehir Belediye Başkanı Mehmet Tural, Seydişehir Belediyesi tarafından ilk 2 etabı tamamlanan ve 3. Etap çalışması kapsamında peyzaj düzenlemesi, alt yapı ve üst yapı çalışmaları devam eden Arasta Çarşısı ile ilgili açıklamalarda bulundu. Başkan Tural, çalışmaların tamamlanmasıyla birlikte Arasta Çarşısının Seydişehir'in göz bebeği olacağını kaydetti. Seydişehirli hemşehrilerine daha iyi hizmet verebilmek için ekiplerin çalışmalarına aralıksız devam ettiğini kaydeden Belediye Başkanı Mehmet Tural, "Arasta çarşısı 3. Etap çalışmalarımız kapsamında çalışmalarımıza devam ediyoruz. Bu kapsamda altyapı çalışmaları tamamlanan Ayakkabıcılar Çarşımızda üst yapı çalışmalarımız devam ediyor. Esnaflarımız ve alışveriş yapmak için çarşı merkezine gelen vatandaşlarımızı mağdur etmemek adına çalışmalarımız hız kesmeden devam edecek. Çarşımızı yeniden canlandırmak adına yapmış olduğumuz projemizde bizlerden desteklerini esirgemeyen esnafımıza teşekkür ediyorum" ifadesini kullandı.

Başkan Tural, "İlçemize yaptığımız projelerden bir tanesi de eski çarşımız olan arasta çarşısının modernizasyonu idi. Cephe giydirmelerini tamamladık. Alt yapı ve üst yapı çalışmalarımız devam ediyor. Bayram öncesi ara vermiştik. Bayram sonrası tekrar başladık. Birkaç gün içerisinde tamamlanacak çalışmamız. Çalışmalarımız tamamlandığında Arasta Çarşımız, Konya Bedesteni aratmayacak. Arasta çarşımızın modernizasyonun gerçekleştirilmesiydik 3-5 yıl içerisinde buralar çökmüş olacaktı. Tarihi çarşısı yenilemiş ve kurtartmış olduk. Bu çalışmalarımızda bize destek veren Milletvekillerimize, Konya Valiliğimize ve Büyükşehir Belediye Başkanımıza teşekkür ediyorum. Ekiplerimiz gayretle çalışıyorlar. Seydişehir'e hizmet etmeye devam ediyoruz" ifadelerini kullandı.



SEYDİŞEHİR KÜLTÜRÜNE BÜYÜK HİZMET

2018 yılında Seydişehir Belediyesi tarafından restore edilen tarihi ev, kültür ve sanat evi olarak Seydişehirli gençlerin hizmetine sunuldu. Seydişehir'in tarihine ve kültürüne önemli eserler kazandıran Bahaddin Paslı'nın isminin verildiği tarihi ev, çalışma odaları, etüt salonları, atölye odaları, kütüphane ve sosyal etkinlik alanıyla Seydişehirli gençlere hizmet vermeye başladı. Başkan Tural, Seydişehir'in geleneksel mimarisini yansıtan restoresi tamamlanan tarihi evin kültür ve sanat evi olarak gençlere kazandırdıklarını belirtti. Tural, "Seydişehir'imizin yarınlarını inşa ve ihya edecek olan gençlerine hizmet etmek, bu anlamda çok ayrı bir anlam taşımaktadır. Gençlerimizin rahat bir ortamda ders çalışabilecekleri alanlar kazandırmak, eğitsel ve bilişsel gelişimlerine katkı sağlamak amacıyla gençlerimizin hizmetine sunduğumuz Kültür ve Sanat Evimizde kütüphane, grup çalışma odaları, etüt salonları, resim ve ebru sanatı gibi sanat alanları ile akıl zeka oyunları yer alıyor. Seydişehir'imize ve gençlerimize hayırlı olmasını diliyorum" ifadelerini kullandı.

ÇEVREYOLUNUN SEYDİŞEHİR'E SAĞLADIĞI KATMA DEĞER ARTIYOR

Seydişehir Belediyesi tarafından Konya-Antalya çevre yolu üzerinde Seydişehir Marangozlar Sanayi kavşağı karşısında bulunan Seydişehir'in vizyon projeleri arasında yer alan Unlu Mamuller ve Butik Dükkanlar projesi de tamamlanıyor.

Seydişehir Belediye Başkanı Tural, Unlu Mamuller ve Butik Dükkanları projesinin hizmete girmesiyle Konya-Antalya yolunun daha cazibeli hale geleceğini, çevreyolunun Seydişehir'e daha fazla katma değer sağlayacağını kaydetti.

Seydişehirli hemşehrilerine vermiş olduğu sözleri yerine getiren ve ilçe ekonomisine katma değer kazandıran projelerine devam eden Başkan Tural, "Seydişehir'imize kazandırdığımız vizyon projelerimizden biri olan, 2 milyon liralık Ekmek Fırını ve Butik Dükkanlar projemiz 1000 m² alanda 1 adet ekmek fırını, 1 adet kafe ve 5 adet butik dükkanlardan oluşuyor. Ekmek Fırınımızda deneme ateşimizi yaktık. Kısa sürede faaliyete geçirmeyi hedefliyoruz. Butik dükkanlarımızda ise sona gelindi. Şehrimiz için büyük önem taşıyan bir proje. Butik dükkanlarımızda hedefimiz Seydişehir'in yöresel ürünlerinin satışının yapılarak tanıtılması ve markalaşmasıdır. Yeni vizyon projelerimizi ilçemize kazandırmaya devam ediyoruz" ifadelerini kullandı.





BÖLGENİN EN BÜYÜK MİLLET BAHÇESİ SEYDİŞEHİR'DE

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı tarafından yapımına başlanılan ve Seydişehir'in en önemli projeleri arasında yer alan Millet Bahçesi çalışmaları hızla devam ediyor.

126 bin metrekarelik alan üzerinde yapım çalışmaları devam eden Millet Bahçesi'ndeki çalışmalarda yüzde 80'lik bölüm tamamlandı. Toplu Konut İdaresi Başkanlığı tarafından Nevzat Bey tepesinde inşa edilen projede, kafeterya, kütüphane, sosyal donatı alanları, konferans salonu, tenis kortu, voleybol, basketbol ve futbol sahaları, millet kiraathanesi, yürüyüş parkuru, dinlenme ve piknik alanları, oyun grupları ve botanik bahçesi yer alıyor. Millet Bahçesi projesinde çalışmaların hızla devam ettiğini kaydeden Belediye Başkanı Mehmet Tural; "Çevre ve Şehircilik Bakanlığımız tarafından ilçemize kazandırılan Millet Bahçesi projemizin çalışmaları hız kesmeden devam ediyor. Projemiz yüzde 80'lik bir tamamlanma oranına ulaştı ve yaz aylarında hizmete girmesini planlıyoruz. Konya ilçeleri arasında ihalesi yapılan ve çalışmalarına başlanılan ilk millet bahçesi özelliğine sahip olan projemizin içerisinde bin kişilik çok amaçlı sosyal tesis, spor tesisleri, kiraathane, botanik sera kafe, 2 adet tenis kortu, 1 adet basketbol ve 1 adet futbol sahası yer alıyor. Bu projemiz tamamlandığında bölgemizin en önemli ve donanımlı sosyal ve yeşil alan olma özelliğine sahip olacak, şehrimiz ve bölgemiz nefes alacak. Bu projemizin hayata geçirilmesinde emeği geçen, bizlerden desteğini hiçbir zaman esirgemeyen başta Çevre ve Şehircilik Bakanımız Sayın Murat Kurum olmak üzere, Büyükşehir Belediye Başkanımız Uğur İbrahim Altay'a, teşkilatımıza ve tüm daire başkanlarımıza teşekkür ediyorum" diye konuştu. Başkan Tural; "şükürler olsun ki ilçemizde çalışmalarına başlanılan ve söz verilen projelerimizde aksamalar yaşanmadı. Allah nasip ederse Millet Bahçesi projemizin çalışmaları kısa sürede tamamlanacak ve Seydişehirlilerimizin hava alacağı, rahatlayacağı, dinlenebileceği, yürüyüş yapabileceği bir alan olacak. Seydişehir'imizin vizyon projeleri arasında yer alan bu çalışmamızın şimdiden ilçemize hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

EMEKLİLER LOKALİNDE MUHABBET KOYU

Seydişehir Belediyesi tarafından Seydişehirliler emekli vatandaşların hizmetine kazandırılan Muhabbethane Emekliler Lokali hizmete sunuldu.

Haftanın her günü 12.00 ile 22.00 saatleri arasında hizmet verecek olan Muhabbethane Emekliler Lokali vatandaşlarımız, kitap okuma alanları, kütüphane ve sohbet gibi sosyal alanlarıyla vakitlerini daha verimli geçirebilecekler.

Alaylar 1 Mahallesi Ertuğrul Gazi Caddesi Askerlik Şubesi yanında bulunan Muhabbethane Emekliler Lokalinin Seydişehir'e hayırlı olmasını dileyen Seydişehir Belediye Başkanı Mehmet Tural, ilçedeki her bir vatandaşa daha iyi sosyal ortamlar sunmak için yeni projeleri hayata geçirmeye devam ettiklerini belirtti.

Muhabbethane Emekliler Lokali ile birlikte vatandaşlara yeni sosyal alan oluşturduklarını kaydeden Başkan Tural, "ilçemizdeki yaşlı hemşehrilerimizin vakitlerini daha verimli geçirebilmeleri için ilçemizde yeni sosyal alanlar oluşturmaya devam ediyoruz. Bu kapsamda gerçekleştirdiğimiz projelerimize yenisini ekleyerek Millet Parkımızla bütünleşen Muhabbethane Emekliler Lokalimizi vatandaşlarımızın hizmetine sunduk. Lokalimizin içerisinde yer alan kütüphane, sohbet ve kitap okuma alanları gibi sosyal alanlarda vatandaşlarımız vakitlerini daha verimli geçirecek ve sosyalleşmelerine katkıda bulunacağız" ifadelerini kullandı.

SEYYİD HARUN VELİ'YE BÜYÜK VEFA

Seydişehir'in manevi mimarı Seyyid Harun Veli'nin inşa ettiği cami ve çevresinde yürütülen çevre düzenleme projesi tamamlanarak Seydişehirlilerin hizmetine sunuldu. Çevre düzenleme projesi kapsamında Seyyid Harun Veli Camisi'nin yanında sosyal donatı alanlarının yer aldığı, içerisinde Seydişehir Belediyesi tarafından işletilen Seydi Kafem'in yer aldığı proje Seydişehir'in en önemli çalışmaları arasında yerini aldı. Projenin 1. Etabı olan çevre düzenlemesinin tamamlandığını, 2. Etap kapsamında da kamulaştırma ve yıkım çalışmalarının devam ettiğini kaydeden Belediye Başkanı Mehmet Tural, "Seydişehir'imizin manevi mimarı olan Seyyid Harun Veli'nin bizlere miras bıraktığı cami çevresinde yürüttüğümüz kapsamlı dönüşüm çalışmamız devam ediyor. Projemizin 1. Etabında cami çevresinde sosyal donatı alanları oluşturduk, belediyemiz tarafından işletmesi yapılan Seydi Kafemi hemşehrilerimizin hizmetine sunduk. Projemizin 2. Etabında ise daha önce kamulaştırmaları yapılan yerlerimizin yıkım çalışmaları tamamlandı, yeni kamulaştırma çalışmalarımız da devam ediyor. Projemizin 2. Etabının da tamamlanması halinde Seyyid Harun Veli cami ve bölgemiz, Seydişehir'imizin en cazibeli merkezlerinden birisi olacak. İlçemize şimdiden hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

EN BÜYÜK YATIRIM GENÇLİĞE YATIRIMDIR

Seydişehir Belediyesi, spora ve sporcuya destek vermeye devam ediyor. Seydişehir Belediyesi, spor faaliyetlerine ve takım sporlarına verdiği desteklerle, Seydişehir'de lisanslı sporcu sayısı son 6 yılda 30 kat artarak 67 olan lisanslı sporcu sayısı 2202'ye yükseldi. Yüzme, Futbol, Basketbol, Voleybol, Hentbol, Güreş, Halter, Judo, Karate, Taekwondo, Bocce, Muai Thai branşlarında eğitim veren Seydişehir Belediyesi Spor Kulübü, spora ve sporcuya verdiği destekleri artırarak devam ettiriyor.

Belediyelerin en büyük hizmetlerinden birisinin spora ve sporcuya yatırım yaparak sağlıklı ve ahlaklı genç nesiller yetiştirmek olduğunu söyleyen Seydişehir Belediye Başkanı Mehmet Tural, "son 6 yılda yakaladığımız bu büyük başarı ilçemize verdiğimiz en büyük hizmetlerden birisidir" dedi. Başkan Tural, "İlçemizin daha da gelişimi için alt yapıdan üst yapıya kadar yürüttüğümüz çalışmalar ve projeler ne kadar önemliyse, spor alanındaki eğitimlerimiz de o denli önemlidir. Bu sebeple spora ve sporcuya büyük önem ve destek vermeye devam ediyoruz. 6 yıldır spora ve sporcuya vermiş olduğumuz destekler neticesinde, 2014 yılının başında 67 olan lisanslı sporcu sayımızı 2022 yılı itibarıyla 2.202'ye ulaştırdık. Spora olan yatırımlarımızı daha da arttırmaya devam edeceğiz. İnşallah bu sayıyı daha da arttırıp hemen her branşta lisanslı sporcu yetiştireceğiz" diye konuştu. Festivallerle sporu teşvik ettiklerini de dile getiren Başkan Tural, konuşmalarını şu şekilde sürdürdü, "Seydişehir Belediyesi olarak bu yıl ilkinizi düzenlediğimiz Bisiklet Festivali ile bisiklet kullanımı konusunda hem farkındalık oluşturuyoruz hem de sporu teşvik ediyoruz. Düzenlediğimiz festivalde 35 farklı şehirden 150 bisikletseveri ağırladık ve 3 gün boyunca bisikletseverlerimiz 182 km'lik parkurda pedal çevirdi. Bu tür etkinliklerimizle sporu ve sporcuyu teşvik etmeye devam edeceğiz" diye konuştu.





OSM Makina Yönetim Kurulu Üyesi ve Makina Mühendisi İbrahim Küçüktopal, kaliteleri ile kendilerini ispatladıklarını ifade etti. Küçüktopal, arıca hedeflerinin 2023 yılına kadar ihracatta önemli hedeflerinin olduğunu söyledi

Kurulduğu tarihten günümüze kadar; konusunda, uzmanlaşmış kadrosu ile üstlendiği taahhütleri zamanında ve sorun çıkartmadan tamamlayan yaptığı bütün işleri örnek gösterilen OSM Makina müşteri memnuniyetine verdiği önem ile hedeflerini büyüterek çalışmalarını sürdürüyor. OSM Makine AR- GE bölümünü güçlendirerek yeni imalat ve imalat sahalarını geliştirmek konusunda da çalışmalarını gerçekleştiriyor. OSM Makine Yönetim Kurulu Üyesi ve Makina Mühendisi İbrahim Küçüktopal, kaliteleri ile kendilerini ispatladıklarını ifade etti.

'SEKTÖRDE ARANAN MARKA OLDUK'

OSM, KALİTESİ İLE ADINDAN SÖZ ETTİRİYOR



2015 yılında üretim serüvenine başlayan OSM Makine bugün Türkiye'nin dev firmalarına tedarikçilik yapıyor. Sektörde aranan marka olmayı başaran OSM Makine Türkiye'nin en önemli markalarından da yoğun talep alıyor. OSM Makine Yönetim Kurulu Üyesi ve Makina Mühendisi İbrahim Küçüktopal, OSM Makine hakkında bilgi verdi. Küçüktopal, "Şirketimiz babam ve

kardeşlerim ile beraber aldığımız bir karar üzerine kuruldu. Firmamızın felsefesi bilgiye dayalı, teknolojiye dayalı üretime geçilmesi gerektiğinde insanlara böyle daha iyi hizmet edeceğini ve kendimizin daha çok mutlu olacağımızı düşündüğümüz bir sistemi OSM makineyi kurarak üzerinde ideoloji olarak hem ispat etmeye hem kanıtlamaya, hem de bu işin içerisinde mücadele



etmeyi ilke edindik. Nedir bu ilkelerimiz? Kaliteli üretimler yapmak. Üretimde belli bir teknolojiyi yakalamak ve belli bir sistem üzerinde büyük bir yapı kurmaktı. Biz ilk kuruluşumuzu BÜSAN Sanayisinde bin metrekare üzerinde kuruluşumuzu gerçekleştirdik. Makine parkurumuzun birçoğunu orada oluşturduk ve bununla beraber dördüncü yılın sonunda, beşinci yıla geçerken de 3. Organize Sanayi Bölgesinde beş bin metrekare bir alana geçtik. Beşeri sermaye olarak kurduğumuz işletmemizde abimin hem okuyup hem de kalfalık çıraklık yaptığı bir talaşlı imalat sektörünün altyapısı vardı. Ben de bu kuruluş esnasında Avusturya'da İnşaat Mühendisliği okuyordum. Altıncı yılını doldurmuşum. Bir yıllık falan bir eğitimle inşaat mühendisi olacaktım. Ve bu hikâyeyi ben de inandım. Avusturya'dan okulumun bitirip bir yıl sonra İnşaat Mühendisi olarak dönmem gerekirken ben de bu hikayenin ucundan yol almak istedim. Ve öğretim orada dondurdum. Ailecek görüşmemizdeki söylemler ve hedefler ile ben de bu konuşmalardan etkilenip kendime çıkarttığım vazife ise bu kervana katılıyorsam eğitimi dondurarak ve yeniden üniversite sınavına girerek Makine Mühendisliği bitirmeye inanmaktı ve Makine Mühendisi olarak şirketimizde görevimin başındayım ve şirketimizin ülkemize ve şehrimize faydalı olması adına çalışmalarımızı sürdürüyorum" ifadelerini kullandı.

HEDEF 2023 İÇİN 5 MİLYONLUK İHRACAT

OSM Makine olarak hedeflerinin 2023 yılına kadar 5 milyonluk ihracat yapmak olduğunu ifade eden Küçüktopal, "Bugün geldiğimiz noktada başarılarımızı görüyoruz. Şirket olarak başarılarımızı daha da büyüteceğimizi inanıyoruz ve bu doğrultuda çalışıyoruz. Bugün TÜBİTAK'ta bir projemiz var. Türkiye'de yapılmayan bir makinenin Projesinin altyapısını biz sunduk. İnşallah projemizi TÜBİTAK onaylı bekliyoruz. İhracat hedeflerimiz var.

Buna ümitliyiz. İhracat konusunda ilk hedeflerimizi, ilk aşamalarımızı başardık. 2023 yılına kadar hedefimiz de 5 milyonluk bir ihracat. İnşallah bunu da başaracağız" dedi.

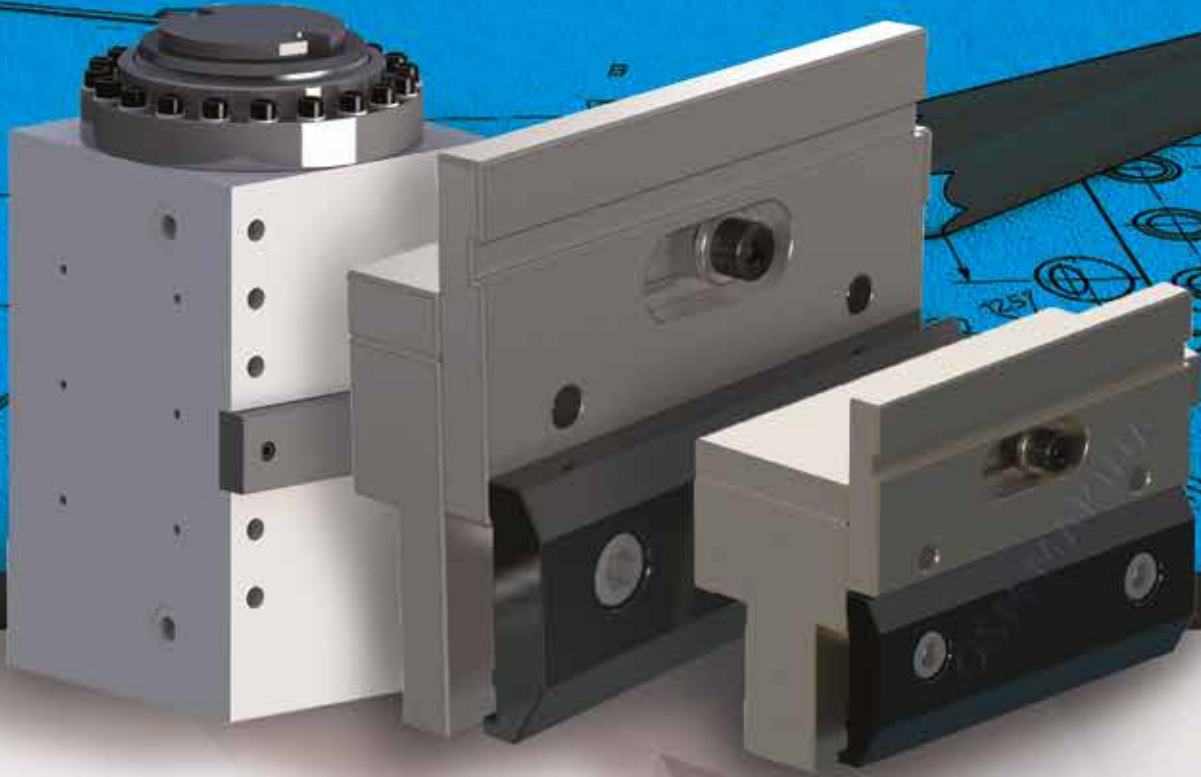


osm
MAKINA
MAKINA ve PARÇALARI İMALATI
Tel: 502 00 55 Fax: 502 00 56

osm
MAKINA

www.osmmakina.com • www.osmmakina.com

osmmakina.com • www.osmmakina.com



Farkı Fark Edin
Güveni Hissedin

Mevlana SÜRÜCÜ KURSLARI

“Önce Eğitim, Öncü Eğitim”



MOTOSİKLET



MOTOSİKLET



MOTOSİKLET



OTOMOBİL



OTOMATİK VİTES



KAMYON



OTOBÜS



TIR

Ehliyetiniz Yok Mu?
Dert Etmeyin
“MEVLANA SÜRÜCÜ
KURSLARI” Var.

Yılların Tecrübesi İle

3 Şubemizle Hizmet Vermekteyiz

Mevlana
SÜRÜCÜ KURSU

ALAADDİN MERKEZ

Tel: 0332 350 72 72

GSM: 0530 461 96 05

Karatay / KONYA

Mevlana
SÜRÜCÜ KURSU

ZAFER ŞUBESİ

Tel: 0332 352 21 41

GSM: 0530 461 96 03

Selçuklu / KONYA

Mevlana
SÜRÜCÜ KURSU

OTOGAR ŞUBESİ

Tel: 0332 265 41 11

GSM: 0530 461 96 02

Selçuklu / KONYA



YILLARIN TECRÜBESİ İLE SEKTÖRÜNE YÖN VERİYOR

Konya'da kurulduğu günden bu yana adından söz ettiren Mevlana Sürücü Kursu, uzman eğitimler eşliğinde verilen sürüş eğitimleri ile araç kullanımının güvenli ve doğru bir şekilde öğrenilmesini sağlıyor

1989 yılında kurulan Mevlana Sürücü Kursları Konya'nın ilk sürücü kurslarından olma özelliğine sahip bir kurum. 33 yıllık köklü birikimiyle sektörde de adından her daim söz ettiren Mevlana Sürücü Kursları uzman hocalar eşliğinde verilen eğitimlerle araç kullanmayı güvenli ve doğru şekilde öğretmeyi sağlıyor. Mevlana Sürücü Kursları Yönetim Kurulu Başkanı Aşir Ali Kocakafa, sektöre yön verdiklerini vurguladı

YILLARIN TECRÜBESİYLE SEKTÖRE YÖN VERİYOR

'Önce Eğitim Öncü Eğitim' sloganıyla Konya'da kurulduğu



günden bu yana adından söz ettiren Mevlana Sürücü Kursları doğru eğitim ve insan güvenliğinin temel ve öncelikli sorumluluk olduğunun bilinciyle hareket ediyor. Mevlana Sürücü Kursları teknolojik standartları yüksek teorik derslikleri ve direksiyon sınavına uygun modern eğitim araçları ile bilinçli sürücülere topluma kazandırıyor

'YILLARIN TECRÜBESİYLE 3 ŞUBEDE HİZMET VERMEKTEYİZ'

Mevlana Sürücü Kursları olarak Konya'da 3 şube ile hizmet verdiklerini ifade eden Mevlana Sürücü Kursları Yönetim Kurulu Başkanı Aşir Ali Kocakafa, "1989 yılından bu yana





önce Alaadin sonra Zafer ve Otagar şubelerimizle Konyalılara hizmet etmenin mutluluğunu yaşıyoruz. Hemşerilerimizin talepleri doğrultusunda Meram bölgesinde de yakın zamanda şube açmayı planlıyoruz. 2007'de babamızdan devraldığımız bayrağı kardeşlerimizle birlikte Konya halkımıza yakışır şekilde devam ettirmek için gücümüzle çalışıyoruz. Kursumuzda alanında uzman 25 kişiye istihdam sağlıyoruz. Mevlana Sürücü Kursu olarak tüm sınıflarda (A,A1,A2,B,C,D,CE) eğitimlerini profesyonel olarak vermekteyiz. Bundan dolayıdır ki başarımızın her geçen gün artmaktadır" şeklinde konuştu.

'EĞİTİM VE KALİTE KONUSUNDA SEKTÖRÜMÜZDE ÖNCÜYÜZ'

Mevlana Sürücü Kursları olarak ana hedeflerinin sürücü adaylarına teoride ve pratikte en iyi eğitimi sunmak, duyarlı ve bilinçli sürücüler yetiştirmek olduğunu ifade eden Kocakafa, "Bu hedeflerimiz doğrultusunda sağlık, motor ve trafik eğitimlerini alanında uzman eğitimler tarafından verilmekte. Mevlana Sürücü Kursları olarak misyon ve vizyonumuz toplumun yaşam standartlarını yükseltmek için araç kullanma eğitimlerini en üst düzeyde vermek, topluma profesyonel, saygılı, trafik bilinci yüksek sürücüler yetiştirmektedir. En iyi en güvenilir hizmeti kursiyerlerimize sunarak kursiyerlerimizin memnuniyetini daha da artırmak, bunları yaparken de diğer kurumlara örnek olmaktır. Mevlana Sürücü Kursları olarak eğitim ve kalite konusunda sektörümüzde öncüyüz, şehrimizin en güvenilir markasıyız" ifadelerini kullandı.





KONYA TURİZMİNE YENİ SOLUK GETİRECEK

Konya son yıllarda aldığı yatırımlarla adından söz ettiriyor. Bu kapsamda Konya yeni bir turizm yatırımına daha kavuştu. Aydın Ünlüer A.Ş yatırımlarından Aydınbey Park Otel Konya'da hizmete girerek Konya'ya gelen misafirlere hizmet vermeye başladı

Konya taşıdığı derin tarihi geçmişi ile pek çok kültür ve medeniyete beşiklik ederken, dünyanın ilk Hıristiyan yerleşim yeri ve mabetlerine ev sahipliği yapan Konya, kültür turizminde de önemli bir potansiyele sahip. Bu çerçevede Konya, inanç turizminin yanında kültür turizminde de önemli merkezlerden olmayı hedefliyor. Bu anlamda Konya yeni bir turizm yatırımına da kavuştu. Aydın Ünlüer A.Ş yatırımlardan Aydınbey Park Otel Konya'da hizmete girerek Konya'ya gelen misafirlere hizmet vermeye başladı. Aydınbey Park Otel, toplam 107 standart oda ve 3 suit oda ile hizmet vermekte. Turizm sektörün-

de Aydın Ünlüer A.Ş bünyesinde 1997 yılında Antalya/Alanya/Konaklı beldesinde otel arsası satın alınarak Turizm sektörüne adım atılmış oldu ve 1999 yılında bu arsa üzerinde Aydınbey Relax Hotel hizmete açıldı. 2001 yılında Alanya Türkler belde-sinde otel arsası satın alınmış olup bu arsa üzerinde 2003 yılında Aydınbey Gold Dreams Hotel oteli hizmete açılmıştır. 2004 yılında Antalya/Serik/Boğazkent bölgesinde otel arsası satın alınmış ve 2005 yılında bu arsa üzerinde Aydınbey Famous Resort Hotel hizmete açılmıştır. 2007





yılında Antalya/Selçuklu bölgesinde otele arsa satın alınmış ve bu arsa üzerinde 2008 yılında Aydınbey Kings Palace Hotel hizmete açılmıştır. 2015 yılında Konya/Selçuklu yeni İstanbul caddesi yolu üzerinde otele arsa satın alınmış ve bu arsa üzerinde 2016 yılında Ramada Plaza Hotel Konya otelini hizmete açmıştır.

'KONYA TURİZMİNE YENİ BİR SOLUK GETİRECEĞİZ'

Aydınbey Park Otel Genel Müdürü Volkan Şen, otellerin Konya turizmine yeni bir soluk getireceğini ifade ederek, "Aydın Ünlüer A.Ş turizm ve konaklama anlamında yeni bir tesis kazandı. Otelimiz ekonomik konaklama seçeneği ile ön plana çıkıyor. Misafirlerimize kahvaltı dahil hizmet sunuyoruz. Bu kapsamda Aydınbey Park Otel Konya'da hizmete açılarak misafirlerin hizmetine sunuldu. Otelimiz şehrin merkezinde Selçuklu Kongre Merkezi'nin yanında 120'den fazla markanın yer aldığı Konya'nın 2 büyük alışveriş Merkezi'nin yanında yer almakta. Otelimizin en üst katında Konya manzaralı kahvaltı salonu yer almakta. Bunun yanında otelimizde kapalı ve açık otopark bulunmaktadır. Otelimiz profesyonel kamera sistemi ile korunmaktadır. Otelimizde konaklayan misafirlerimiz toplu taşıma araçlarına ve tramvay hattında kolaylıkla ulaşım sağlamaktadır. Otelimiz Konya otogarına 5 dakika, havalimanına 11 dakika, tren garına ise taksit ile 5 dakika mesafededir" ifadelerini kullandı. Otel hizmetleri ve odaların özellikleri hakkında da bilgi veren Şen, " Otelimizde sigara içilmeyen odaların yanı sıra güvenlik ve yangın koruma sistemleri mevcuttur. Odalarda, lobilerde ve restoranda kablosuz internet hizmeti ile Cumartesi ve Pazar günleri geç kahvaltı hizmeti ile elektrikli araç istasyonu bulunmaktadır. Odalarımızda ise odadan ayarlanabilen soğutma klima sistemi, açılabilir pencere, oda içlerinde elektronik kasalar, tüm odalarda kablosuz internet hizmeti, tüm odalarda ücretsiz çay, kahve hazırlama imkanı. Saç kurutma makinesi. Tüm odalarda 43 ekran android tv. Tüm odalarda minibar. Elektronik kapı kilit sistemi. Duman dedektörü ve sprinkler. Suit odalarda mutfak ve elektrikli ocak imkanı bulunmaktadır. Yine istek üzerine ütü ve ütü masasını da misafirlerimize sunuyoruz" dedi.





Aydınbey Park Otel

Açıldı...

AYDINBEY
PARK OTEL

Tandırcı Konyanın Emine En Büyük TANDIRCI



Anadolu
Sanayi



Bedesten



GERÇEK TANDIR LEZZET DEMEK

Kurulduğu günden bu yana Konya'da marka olan Tandırcı Emine Abla geleneksel usullerle üretimini gerçekleştirdiği tandır ekmeği, tandır gevreği ve tandır böreği çeşitleri ile sadece Konyalılara değil, bu harika lezzeti tatmak isteyen herkese hitap ediyor

Konya'nın kendine has lezzetlerinden biri olan tandır ekmeği, yüz yıllardır sillelin toprağından üretilen tandırlarda, Konya Ovası'nın buğdayından öğütülen unuyla, bu toprakların alını terli kadınlarının bin bir zahmet ve emekleri sonrasında pişerek, sofralara bereket, damaklara lezzet oluyor. Her ne kadar günümüzde eskilerin 'çarşı ekmeği' diye tabir ettiği fabrikalarda üretilen ekmeklerin tüketimi fazla olsa da kıymetini bilen, lezzetini tadan tandır ekmeğinden vazgeçemiyor. Tandır ocağında pişen ekmeğin yanında tandır gevreği, tandır böreği gibi ürünler de Konya'nın dünde var olan geleneksel lezzetlerini bu güne ikram ediyor. Konya'da toprağın suyla birleşerek zanaatçıların usta ellerinde şekillendikten sonra son halini alıp tandır olduğu tarihi Sille Mahallesi'nde yapılan tandır ocakları, Konyalı kadınların ateşle verdikleri büyük imtihanın sonrasında ekmeğin olup, sofraları beziyor. Tandır ekmeği denince de akla Tandırcı Emine Abla geliyor. Tandırcı Emine Abla firması da geleneksel usullerle üretimini gerçekleştirdiği tandır ekmeği, tandır gevreği ve tandır böreği çeşitleri sadece Konyalılara değil, bu lezzeti tatmak isteyen herkese hitap ediyor.

EVDE BAŞLADI ÜÇ ŞUBEYE ULAŞTI

Tandırcı Emine Abla firması sahibi Emine Keleş, Tandır ekmeği yapma fikrini önce evinde hayata geçirdiğine dikkat çekerek, "Tandır ekmeklerini daha önce komşularıma ve onların çevrelerindeki insanlara satmaya başladım. 10 yıl evde tandır ekmeği yaptıktan sonra Tarihi Konya Bedesten Çarşısı içerisinde Tandırcı Emine Abla ismi ile ilk işletmemi açtım. Daha sonra Anadolu Sanayi şubemizi hizmete açtık. Konya'da üç şubemiz ile hizmet veriyoruz. İşletmemize gelen müşterilerimiz hem eski lezzetleri tadıyorlar hem de eskiye olan özlemlerini gideriyor. İnanın her müşterimizin tandır ile ilgili bir anısı mutlaka bulunuyor. İşyerimizden ayrılırken bizlere bu güzel lezzetlerimiz için teşekkür ediyorlar. Bizlerde müşterilerimize sunduğumuz hizmeti daha da artır-



mak adına yoğun gayret gösteriyoruz. Tarihi Bedesten Çarşısı şubemizde kuru fasulye, saç böreği, tandır ekmeği ve tandır böreğini müşterilerimize sunuyoruz. Anadolu sanayi şubemizde ise tandır ekmeği ve böreğinin yanında ekmeğin salması, tirit ile Kuru fasulye, pilav var. Üçüncü şubemizde de sadece tandır böreği ve ekmeği hizmeti sunuyoruz” diye konuştu.

SADECE EKMEĞİNİ DEĞİL, BÖREĞİNİ VE GEVREĞİNİ DE YAPIYORLAR

Tandırdaki sadece ekmeğin üretmediklerini müşterinin talebine göre ekmeğin ve tandır gevreğinin üretimini de yaptıklarını ifade eden Emine Keleş, “Aynı zamanda tandır böreği, tandır gevreği ve yağlı güdük gibi çeşitleri de yapıyoruz. Tandır böreğimiz dokuz çeşit. Patates, küflü peynirli, kaşar peynirli, kıymalı, kavurmalı, sucuklu, pastırmalı, kıkırdaklı ve helvalı. Ekmeğin nar gibi kızarıyor, anam babam Konya tandır ekmeği oluyor. Bunu üretmek kolay değil. Yılların birikimi var. Zaten hamur ekşimese

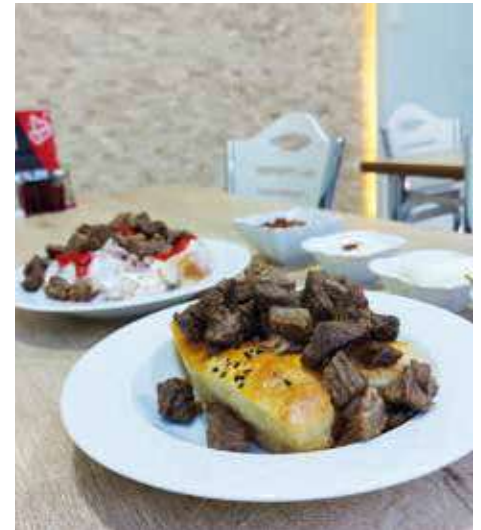
ekmeğin güzel olmaz. Tandır kıvamına gelmezse ekmeğin güzel olmaz. Ateşin üstünü kapatmadan ekmeğin yanık olma olur. Yani her şeyin olduğu gibi bunun da bir kıvamı var. Kıvamını tutturduğunuz zaman mükemmel bir lezzet sunar. Bize ülkemizin her yerinden müşteri geliyor. Ürünlerimiz büyük beğeni alıyor. Özellikle tandırda yaptığımız kuru fasulyemiz müşterilerimizden tam not alıyor” ifadelerini kullandı.

TANDIR LEZZETİNİ TÜRKİYE’NİN DÖRT BİR TARAFINA GÖNDERİYORUZ

Tandır ekmeği ve tandır böreğinin Konya dışından Konya’ya gelen kişiler tarafından da büyük beğeni aldığına dikkat çeken Keleş, “İşletmelerimizi Konya dışından gelen yerli ve yabancı turistler de yoğun ilgi gösteriyor. Misafirlerimiz burada lezzetlerimizi tattıktan sonra bizlere memleketlere gittiklerinde telefon açıyorlar. Bizlerde onlara kargo ile lezzetlerimizi gönderiyoruz” diye konuştu.

ÖNCE TANDIR DA HAMUR DA KIVAMA GELECEK

Tandırın da hamurun da kıvama gelmesinin önemli olduğunu ifade eden Keleş, “Tandırımızda meşe odunu yakıyoruz. Tandırımız Sille tandırı. Her yıl değiştiriyoruz. Çünkü bir yıl daha kullanacak olsak aynı lezzeti vermiyor. Bu işin içinde bir sürü emek var. Sabah gün ağarmadan yola çıkarız. Kışın sabah biz geldikten sonra sabah ezanları okunur. Buraya geldikten sonra tandırımızı yakarız. Hemen hamur yoğurmaya gireriz. Etrafı süpürür siler ve kahvaltımızı yaparız. O arada da hamurumuz mayalanır, dinlenir. Tandırımız kıvama gelir. Sonrasında ekmeğin üretmek için besmeleyi çeker tandır ocağının başına otururuz”. Tandır sadece bir lezzet değil, aynı zamanda bir gelenek, çoğu kişinin anılarının konusu, Hz. Mevlana’nın beyitinden bize kalan bir miras. Bin yıllardır var olan bir emeğin ekmeğe dönüşme serüveni. Bu serüvene tanıklık etmek isteyen her 10LAR dergisi okuyucusunu bekleriz.





ILGIN, MARKA ŞEHİR HEDEFİYLE YÜRÜYÖR

Tarihi ve kültürel yapısıyla önemli bir ilçe olan Ilgın, marka şehir olma yolunda emin adımlarla ilerliyor. Bu kapsamda Ilgın, OSB ön başvurularına başlarken, Millet Bahçesi ve Tarihi Kent Meydanı projeleri ile de yeni bir görünüm kazanıyor

Tarihi ve kültürel yapısıyla önemli bir ilçe olan Ilgın, marka şehir olma yolunda emin adımlarla ilerliyor. Bu kapsamda Ilgın, Organize Sanayi Bölgesi'ne kavuşuyor. Ilgın Belediye Başkanı ve Ilgın Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Ertaş Ilgın OSB için ön başvuruların 1 Ağustos 2022 tarihi itibarıyla başladığını duyurdu. Başkan Ertaş yapmış olduğu açıklamada göreve geldiği günden itibaren birlik ve beraberlik içerisinde Ilgın'ı her alanda kalkındırmanın ve marka bir şehir yapmanın projelendirilmesini yaptıklarını ifade ederek, "Halka hizmet makamının en yücelerinden biri olan Belediye Başkanlığını şehrimize ve siz değerli hemşehrilerimize yakışır bir şekilde, hakkıyla yapabilmek adına göreve geldiğimiz günden itibaren; ortak akılla, birlik ve beraberlik içerisinde, hizmet





aşkiyla, 5 yılı bütün paydaşlarımızla; 7'den 70'e tüm hemşehrilerimizle birlikte planladık.

Bu planlamayı yaparken şehrimizin gelişmeye müsait bütün alanlarını göz önünde bulundurarak, Ilgın'ı her alanda kalkındırmanın ve marka bir şehir yapmanın projelendirilmesini yaptık. Çok şükür; bugün bu planlar üzerinde yapılan titiz çalışmalar sonucunda; 157 hektar alanda, 42 parselden oluşan Ilgın Organize Sanayi Bölgemiz için 1 Ağustos 2022 tarihi itibarıyla ön başvuru taleplerini almaya başlayacağız. Şehrimiz tarihi, doğası, kültürü ve şifalı kaplıcalarının yanı sıra sanayisiyle de hızlı bir ivme kazanan şehir konumuna gelecek inşallah. Sanayisi ile anılan bir şehir olmak için, şehrimize var gücümüzle hizmet etmek için durmadan duraksamadan çalışmaya devam edeceğiz" dedi.

OSMANLI KENT MEYDANI

Diğer yandan Ilgın'da şehrin çehresini değiştirecek önemli projeler de yürüyor. Bunlardan biri Osmanlı Kent Meydanı Projesi. Konuya dair açıklamalarda bulunan Başkan Ertas, "Lala Mustafa Paşa Külliyesi ile Pir Hüseyin Bey (Çukur) Camii çevresinde kalan bölgeyi kamula-

tırıp, gerekli çevre düzenlemelerini yaparak şehrimize değer katacak bir Kent Meydanı oluşturmak için Çevre Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığına yaptığımız başvurular neticesinde Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan'ın kararı ile 25.12.2019 tarih ve 30989 sayılı Resmi Gazete'de yayımlandı. Osmanlı Kent Meydanı'nın yapılacağı alanda hak sahipleri ile ön görüşmeler ve uzlaşma görüşmeleri tamamlanmış olup ihale hazırlıkları yapılmaktadır. Selçuklu ve Osmanlı medeniyetlerine ait bu iki eserimizin çevresinde oluşturulacak bu meydan ile medeniyetler arasında bir köprü kurmuş olacağız" dedi.

MİLLET BAHÇESİ

Ilgın Millet Bahçesi ile ilgili de bilgi veren Başkan Ertas, "Ilgın İlçesi İlica Mahallesi Esentepe Mevkiinde hayata geçecek olan 111.182 metrekarelik alanda, Çevre Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı tarafından Millet Bahçesi Proje alanı onaylanmış olup topografik haritası ve projesi Toplu Konut İdaresi Başkanlığı tarafından hazırlanarak ihalesi yapıldı. 2022 yılının son çeyreğinde Millet Bahçesi Projemizin yapımına başlıyoruz" diye konuştu.





NUR AÇLAN

Diyetisyen

SPOR VE BESLENME

Spor yapan birey yeterli, dengeli, doğru ve düzenli beslendiği takdirde performansı ve verimi arttığı görülmektedir.

Yaş ilerledikçe fiziksel olarak vücudun belirli bölgelerinde sarkmalar ve yavaşlayan bir metabolizmayla karşı karşıya geliyoruz. Bunun için kişiye uygun egzersiz, spor yapılmasını her yaşta öneriyoruz. Spor yapan kişinin sağlığını korumak, geliştirmek, performansını sağlamak için, besin ve enerji almasına yönelik yapılan beslenme programının mutlaka her dönemde olması gerekir. Sporcu beslenmesinde spor öncesi ve spor sonrası beslenme kesinlikle önemlidir. Kas yapımı için hem protein, hem de karbohidratın önemli olduğu göz ardı edilmemelidir.

Sporcuların fiziksel aktivitelerindeki performansa göre cinsiyeti, yaşı, günlük harcanan enerji, kişinin yaşa tarzındaki beslenme alışkanlıkları, anemnazı alınıp, değerlendirilir ve daha sonra günlük alması gereken besin değerleri, enerji miktarı ve sıvı tüketimi belirlenerek bir beslenme programı hazırlanır. Sporcu bireylerinde protein, yağ, karbohidrat dengesini kurarak ilerlenmelidir. Besin ögesinden olan karbohidrat mutlaka öğünlerde yer verilmelidir. Kasların çalışması ve kan şekerinin dengede tutulması için gereklidir. Bunun yanında protein, direnç ve dayanıklılık egzersizlerinde kas hacminin arttığı görülür.

Spordaki verimliliği artması ve kas hacmini koruyup, arttırmak için beslenmeye dikkat edilmelidir.

Sporcu beslenmesi sporcunun ihtiyacı olan her besin ögesinin alınıp vitamin ve minerallerin alınmasıyla da sporcu ideal kiloya ulaşmaktadır. Fakat ideal kiloya ulaşmak da birlikte bu kiloyu korumak ve kas gelişimini sağlamak, kas dayanıklılığını sağlamak, kombinasyonunu sağlamak, yağ yakımı gerçekleştirmek gibi amaçlar olduğu için beslen-

meye dikkat edilmelidir.

Sporcu beslenmesinde kalori, makro ve mikro besinler, sıvı tüketimi, supplement alımı önemlidir. Sporcuların sıvı kaybı normal bireylere göre daha fazla olduğundan içilen su miktarı artırılmalıdır. Beslenme yapılan spor farketmeksizin o spor veya aktivitede daha iyi performans gösterirsiniz. Yorgunluk, halsizlik ve kilo kaybı gibi sorunların yaşanmaması için günlük harcanan enerji kadar vücuda kalori alınmalıdır ve sporcu diyeti buna göre hazırlanmalıdır.

Vitaminlere bakacak olursak B grubu vitaminlerinin önemi sporcularda daha fazladır. Tiamin, riboflavin, niasin ve biotin gibi B grubu vitaminleri egzersiz sırasında enerji oluşumuna yardım etmektedir. Folik asit ve B12 vitamini ise protein sentezi, doku yapımı ve onarımı için oldukça önem taşımakla beraber, minerallerde sporcularda sinir iletimi, kas kasılması ve oksijen taşınmasında mineral kaynakları etkilidir. Sporcular için en önemli mineraller kalsiyum ve demirdir. Kalsiyum kan pıhtılaşması, sinir iletimi ve kalp atımının denetiminde görevlidir. Demir minerali ise kaslara oksijen taşınmasında görevlidir. Enerji üretimi sırasında oksijene gereksinim vardır. Eğer kanda yetersiz demir minerali olursa sporcu çabuk yorulabilir. Bu yüzden demir minerali sporcular için önemlidir.

Kas gelişimin için sporcu beslenmesi programında kaliteli protein içeren besinler tüketilmelidir.

Vücuttan su kaybının olması spor yapan kişinin performansını düşürebilir. Vücut sıvısını sağlamak için spor yapan kişinin kişisel sıvı gereksinimlerinin bilinmesi şarttır. Sıvı dengesinin sporcularda yaptığı egzersizden öncesi ve sonrası önemlidir. Ter ile kaybedilen sıvı miktarı normal bireylere göre fazladır.

Sağlıkla kalın...



**Sağlıklı
Yaşam için**
Sağlıklı Beslenme

Nur Aclan
DİYETİSYEN

Gülümseyin
Zayıflıyoruz®

www.dytnuraclan.com



ÇUMRA EKONOMİSİ İÇİN YOLA ÇIKTILAR

Çumra Sanayici ve İşadamları Derneği (ÇUMSİAD) Yönetim Kurulu Başkanı Kerim Topcu, “ÇUMSİAD çatısı altında, Çumra’ya gönül vermiş, Çumra’nın ekonomik ve sosyal gelişimi daha yükseklerle taşımak amacıyla bir araya gelmiş iş insanlarıyız” dedi

Konya'nın hatta Türkiye'nin önemli tarım merkezlerinden olan Çumra, son dönemde sanayisiyle de dikkat çeken adımlar atıyor. Özellikle Çumra OSB'nin genişleme alanının onaylanması ve yeni üretim alanları için tahsis başvurularının alınmasıyla Çumra, gelecek adına önemli bir üretim merkezi olacağını gösteriyor. Tüm bu adımlara ek olarak Çumralı iş insanları da ellerini taşın altına koyarak, güç birlikteliği yaptılar. Uzun zamandır üzerinde çalışılan Çumralı Sanayici ve İşadamları Derneği kurularak hızlı bir şekilde çalışmalarına başladı. Çumra Sanayici ve İşadamları Derneği (ÇUMSİAD) Yönetim Kurulu Başkanı Kerim Topcu, ÇUMSİAD hakkında merak edilenler ile projelerini anlattı. Topcu, “Bizler Çumra'nın; Çumra Sanayici ve İş Adamları Derneği (ÇUMSİAD) çatısı altında, Çumra'ya gönül vermiş, Çumra'nın ekonomik ve sosyal gelişimi daha yükseklerle taşımak amacıyla bir araya gelmiş iş insanlarıyız” dedi.

ÇUMSİAD hakkında bilgi verir misiniz?

Sivil toplum örgütlerinin giderek önem ve değer kazandığı, iş dünyasında artan sorunların olduğu bu günlerde yıl-



lardır eksikliğini hissettiğimiz, Çumra'mızın ve bölgemizin bütün sektörlerini tek çatı altında buluşturup; birlikten kuvvet doğar ilkesi ile Çumra'ya ve Çumralı hemşerilerimize bir nebze de olsa nefes olmak için, 2021 yılının başlarında hayalini kurup istişarelere başladığımız, 2022 yılı Mayıs ayında açılışını yaptığımız bir sivil toplum kuruluşudur.

ÇUMSİAD'ın vizyonu ve misyonu hakkında bilgi verir misiniz?

Bizler ve bizden sonraki nesillere sunulan imkan ve olanaklardan en üst düzeyde yararlanmaları konusunda önünü açmak ve yardımcı olmak bizim en büyük hedefimizdir. Bölgemizin ekonomik ve sosyal kalkınmasına katkıda bulunmanın yanı sıra, bölgesel ve sektörel politikaların oluşturulmasını sağlamaktayız. Elimizdeki olanakların en iyi şekilde değerlendirilmesi için faaliyetlerde bulunarak, bölgesel ve sektörel kalkınma vizyonları geliştirerek Çumra'mızın hem iş gücünü hem ulusal bazda bilinirliğini artırmaya yardımcı olmak, iş dünyasını ilgilendiren sorunları ve çözüm önerilerini kamuoyuna, yetkili kurumlara duyurmak amacıyla, üyelerimiz arasında güç birliği sağlayarak ortak çalışma zemini oluşturmak, sivil toplumun kurumsallaşması ve özel girişimciliğin yaygınlaşması adına faaliyetlerde bulunmak, Çumra merkez ve mahalleleri dahil olmak üzere bir çok vatandaşımıza iş imkanı sunarak dar gelirli hemşerilerimizin yaşam seviyesini bir nebze de olsa artırmak ve bu bağlamda projeler geliştirmek, Çumra'nın ve bölgemizin ekonomik ve sosyal açıdan

gelişmesi için çeşitli kişi ve kuruluşlarla işbirliği yapmak adına kurulmuştur.

ÇUMSİAD olarak üyelerinize yönelik ne tür çalışmalar gerçekleştiriyorsunuz?

Çumra'da faaliyet gösteren yatırımcıların yasal ve yapısal sorunlarının çözümünde etkin rol alıp iş yüklerini hafifletmeyi amaçlıyoruz. Mevcut problemleri sadece yetkili kurum ve kuruluşlara iletmekle yetinmeyip, problemlerin çözümü noktasında da çözüm odaklı yaklaşımlar sağlıyoruz. Üyelerimizin kendilerini ilgilendiren yeni yasa ve yönetmelikler konusunda eğitimler ve seminerler düzenleyerek bilgilendirmeler yapıyoruz.

ÇUMSİAD olarak Çumra'da hayata geçirmeyi planladığınız projeler nelerdir?

Mustafa Kemal Atatürk'ün dediği gibi "Yolunda yürüyen bir yolcunun yalnız ufku görmesi kâfi değildir. Muhakkak ufkun ötesini de görmesi gerekir" sözünden yola çıkarak üyelerimiz ile birlikte yürüdüğümüz bu yolda birçok proje ve alt yapı hazırlıklarımız bulunmaktadır. Dernek üyelerimizin yatırımlarına ve geleceğimiz olan gençlerimizin istihdama yönelik yeni işletme faaliyet girişimlerine daha rahat atılması ve daha güçlü yerlere sahip olunması adına, devletimiz tarafından sunulan teşvik ve hibe desteklerinden maksimum seviyede yararlanmaları için çalışmalarımızı tamamladık. Bu sayede teşvik ve hibelerden işletmelerimiz rahatlıkla yararlanmalarını sağlıyoruz.

DAR GELİRLİ VATANDAŞLARIMIZ İÇİN PROJELER

Projelerimizden bazıları ve en önemlisi de dar gelirli vatandaşlara yönelik alt yapısını hazırladığımız projelerdir. Dar gelirli vatandaşlarımızın gıda ve barınma sorunu en aza indirebilmek adına Çumra'da yapacağımız 2 projemiz var birisi konut kooperatif diğeri de market projesi. Çumra'daki en büyük sıkıntıların başında gelen konut problemi artan maliyetler ve piyasanın ekonomik durumundan dolayı dar gelirli vatandaşlarımızın ev sahibi olamayacağını ve buna istinaden yönetim olarak Çumra sınırları içerisinde gücümüz nispetinde bir kooperatifleşme yoluna gideceğiz. ÇUMSİAD olarak hiçbir kar gözetmeden düşük taksitlerle ile dar gelirli vatandaşlarımızı konut sahibi yapmak konusunda adımlarımızı attık. Market projemizde de dernek üyelerimiz ile yaptığımız istişareler sonucunda dar gelirli vatandaşlarımızın yine kar gözetmeden gıdaya rahat ulaşabilmeleri sebebi ile bir market açılması için gerekli adımları attık. İlçe Kaymakamlığı Belediye ve Mahalle Muhtarlarımız ile birlikte belirlenecek olan vatandaşlarımıza özel olarak verilecek alışveriş kartları ile açılacak olan marketten rahatlıkla uygun fiyatla gıda temini yapabilecekler.



MATBAA

ОРАК

27 YILDIR ÖRNEK NESİLLER YETİŞTİRİYOR

Özel Türmak Okulları Konya'da özel okul anlamında 27 yıllık geçmişi ile Tam donanımlı bir şekilde; akademik başarısı en üst seviyede olan, okumayı yaşam tarzı kabul eden, sorumluluk sahibi, güzel ahlaklı nesiller yetiştiriyor

Özel Türmak Okulları Konya'da özel okul anlamında 27 yıllık geçmişi ile önemli çalışmalar yürütüyor. Kendini sürekli yenileyen, sorumluluk ve vizyon sahibi, ekip çalışmasına inanmış aktif eğitim-öğretim kadrosuyla hizmet veren Özel Türmak Okulları, öğrenci merkezli eğitim sistemiyle, okumayı yaşam amacı olarak kabul eden, araştırma, hoşgörülü, empatik düşünen, ilme ve sanata sevdalı öğrenciler yetiştiriyor. Özel Türmak Okulları Genel Müdürü İlhan Yılmaz, öğrencilerin zihinsel potansiyelini en üst seviyede kullanabilecek imkânlar sunarak mutlu bireyler yetiştirme hedefiyle çalışmalar yürüttüklerini söyledi.

Türmak Eğitim Kurumları hakkında bilgi verir misiniz?

Özel Türmak Okulları Konya'da özel okul anlamında 27 yıllık bir geçmişe sahip, köklü, yaptığı çalışmalarla eğitim öğretim camiasında sürekli adından söz ettiren, Anaokulu - İlkokul- Ortaokul ve Anadolu Lisesi olarak eğitim öğretim hizmetleri vermektedir. Günümüzde velilerin özel okul tercihinde gerek akademik başarıları gerek öğrencinin sosyalleşmesi gerekse milli ve manevi değerlerin gelecek nesillere aktarımı anlamında öncelikli bir yere sahiptir. 2015 yılından itibaren bünyesindeki yenilenme çalışmalarının ardından alanında uzman öğretim kadrosu ile kurumsal kimliği olan her öğrenci bizim için özeldir anlayışına sahip, karakter ve akademik başarıyı birlikte yürüten, disiplin ve istikrarı başarının şartı gören öğrencisini hayata ve mesleğine hazırlayan okumayı yaşam tarzı kabul eden nesillerin eğitildiği Türmak okulları öğrencilerin zihinsel potansiyellerini en üst seviyede kullanabilecek imkanlar sunarken yaparak yaşayarak ve

hissederek öğrenen mutlu bireyler yetiştirmektedir.

Türkiye genelinde bölgesinde ve Konya'da Türmak Okulları'nın pozisyonu ve başarısı nedir?

Bu anlamda şehrimizin dinamiklerinden güçlenerek Konya'ya eğitim öğretim adına hizmet sunarken yine geleceğin Türkiye'sinde söz sahibi olacak nesillerin donanımlı bir şekilde yetişmesine katkıda bulunmaktadır. Ülkemizin dört bir tarafında hizmet verecek olan gençlerin gittikleri her yerde Türmak markasını layıkıyla temsil etmelerini hedeflemekteyiz. Amacımız her zaman kitlesel başarının ön planda olmasıdır bütün öğrencilerimiz için en iyisini, en güzelini hedeflemekteyiz. Bu anlamda yıllardır mezun veren okulumuz ülkemizin ve Konya'mızın çeşitli yerlerinde çeşitli iş alanlarında çalışma ortamlarında kendilerini yaptıkları görevlerindeki kalite ile ön plana çıkaracak ülkeye milli şuur ve maneviyat anlamında katkı sağlayacak insanlığın yetişmesine hizmet vermektedir.

Olmazsa olmazlarınız ve kırmızı çizgileriniz nelerdir?

Olmazsa olmazlarımız; önceliğimiz, öğrencilerimizin bireysel anlamda akademik olarak ilerlemeleridir. Her öğrenci akademik ve sosyal anlamda gelişme göstermelidir bütün çalışmalarımız bu temel doğrultusunda hayata geçmektedir. Ayrıca Türmak okulları kaliteli insan yetiştirme vurgusu yapmaktadır. Değerlerine bağlı olarak yaşayan "Hakikatin izini sürecek nesiller..." yetişmesi için uğraş veriyoruz.

Neden Türmak tercih edilmeli?

Her öğrencinin eğitim hayatı, aileleri ile birlikte geçirdikleri





süreç bir özel teşkil etmektedir. Bu anlamda yaparak yaşayarak öğrenen, öğrenci merkezli bir eğitim ortamı oluşturmaktayız. Her sınıf düzeyindeki danışmanlık sistemi ile öğrencilerimizin akademik ve sosyal gelişimlerini takip etmekteyiz. Öğrencilerimizin yeni döneme hangi seviyede başladıklarını görmek için hazır bulunuş sınavları ile başlayıp yıl içerisinde gerçekleştirilen deneme sınavlarıyla öğrenci gelişimleri takip ederek gerekli akademik destek vermekteyiz. Aynı zamanda okulumuzda okul-aile iş birliği adına K12 sistemiyle güçlü bir takip sistemi vardır. Çağın gerektirdiği bilgiyi, beceriyi, yeteneklerle birleştirerek; toplumsal sorumluluk ve evrensel akademik değerlere sahip bireyler yetiştirmekteyiz.

Velilere iletişim ve ailelere tavsiyeleriniz nelerdir?

Bu yüz yıl içerisinde çağın en büyük sorunu sağlıklı bireylerin yetiştirilmesidir. Bu anlamda velilerimize-ailelerimize tavsiyelerimizin başında önceliğimiz öğrenci- öğretmen- veli dişilerinin sağlıklı ve uyum içerisinde hareket etmesidir. Bu uyumu gerçekleştirmenin en etkili yolu okul ile birlikte aile ortamı oluşturmaktır. Anne - Baba Okulları adı altında gerçekleştirdiğimiz çalışmalarla öğrencilerimiz aileleriyle okul bünyesi içerisinde öğretmenlerle birlikte keyifli vakit geçirirken velilerimize için de evlatlarıyla birlikte daha güçlü bağlar kurmaları adına fırsat vermektedir. Güçlü ekip çalışmalarıyla öğrencilerin güdülenmeleri iletişim seviyelerinin yukarıya taşınması sağlanmaktadır. Bu anlamda danışmanlık sisteminde öğrencini her anlamda takibi nitelikli bir şekilde yapılmaktadır.

Sosyal etkinlik ve faaliyetler anlamında neler yapılmakta?

Sosyal etkinlikler ve faaliyetler anlamında Türmak Okulları büyük bir derinliğe sahiptir. Okul bünyesinde gerçekleştirilen faaliyetlerin öğrencilerin sosyal yaşantılarına, kişisel gelişimlerine katkıları en üst düzeydedir. Bizler gerçekleştirdiğimiz etkinlikleri o kadar çeşitli ve kapsamlı bir anlamda takip ediyoruz ki aylık etkinlik bülteni şeklinde velilerimize bu anlamda verdiğimiz hizmetin tamamını aktarıyoruz. Sportif - sanatsal ve kültürel faaliyetler adına yıl boyunca yaptığımız çalışmaların sonucunu öğrencilerimizin Türkiye geneli ve Konya içi dereceleriyle taçlandırıyoruz. Bunun yanı sıra zümre çalışmaları ve ders içerikleri ile birlikte tematik geziler şeklinde düzenlenen çalışmalarla öğrencilerimizin yerinde, yaparak ve yaşayarak öğrenmelerine katkıda bulunuyoruz.

UZMAN KADRO İLE BAŞARIYA ULAŞTIRIYORLAR

Kent Özel Öğretim Kursu, başarılı eğitimi ile Konya'da adından söz ettiriyor. Kent Özel Öğretim Kursu Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Cankut Dünder, bireye özgü eğitim verdiklerini ve alanında uzman öğretmen kadrosuna sahip olduklarını vurguladı

Yirmi beş yılı aşan deneyimi, bilgi birikimi, etkin öğretim yöntemleri ile "mükemmeliyet merkezi" olan Kent Özel Öğretim Kursu, başarılı eğitimi ile Konya'da adından söz ettiriyor. Kent Özel Öğretim Kursu Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Cankut Dünder, bireye özgü eğitim verdiklerini ve alanında uzman öğretmen kadrosuna sahip olduklarını vurguladı. Dünder, "Kent Özel Öğretim Kursu VIP standartlarındaki sınıf mevcudu, özel çalışma alanları, rehberlik hizmetleri ve akademik olarak etkin öğretmenleri ile üniversiteye hazırlık sürecinde referans olarak gösterilen tek kurumdur" dedi.

25 YILI AŞAN DENEYİMİ, ALANINDA UZMAN KADRO İLE AKTARIYOR

Kent Özel Öğretim Kursu Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Cankut Dünder, "Kursumuz 2016 yılından beri 10. ve 11. sınıf öğrencilerine okula destek amaçlı, üniversite sınavına yönelik kazanımlar aktarılmakta. Ders çalışma alış-

kanlığı kazanma, test çözme teknikleri öğretilmekte ve üniversitenin kapısını aralanması için gerekli donanımlar kazandırılmaktadır" dedi. Dünder, "12. Sınıf ve mezun öğrencilere ise YKS'ye hazırlık sürecinde, gerekli donanımlar kazandırılmakta, zorlu süreçte öğrencinin ihtiyacı olan gerekli "Bilgi- Sevgi-İlgi" ile en büyük destekçileriyiz" diye konuştu.

'BAŞARIYA DOYMUYORUZ'

Kent Özel Öğretim Kursu'nun kurulduğu günden bu yana gerçekleştiren sınavlarda damga vurduğunu belirten Dünder "Kurulduğumuz günden bu yana ilk beş yılda ÖSYM'nin yaptığı sınavlarda Türkiye 1,2,3,4 ve 9. Olan öğrencilerimiz var. Bu yılki YKS'de de ilk onda bir öğrencilerinin olabileceğinin müjdesini veriyorum" ifadelerini kullandı. Dünder, "YKS 2021 de Bilkent Bilgisayar Mühendisliğine beş öğrenci, Boğaziçi Bilgisayar Mühendisliğine dört öğrenci, Hacettepe Tıp Fakültesine dokuz öğrenci yerleştirdik" dedi.





'KİTLESEL VE BİREYSEL BAŞARIDA BİR NUMARAYIZ'

Kitlesel ve bireysel başarıda bir numara olduklarını ifade eden Dünder, "Son 5 yılda; Türkiye'nin en kaliteli üniversitelerine ve fakültelerine çok sayıda öğrenci yerleştiren Konya'nın ve hatta Türkiye'nin en başarılı kurumuyuz" diye konuştu.

'SEKTÖRÜMÜZÜN SORUNLARI GİDERİLMELİ'

Sektörlerinin sorunları hakkında da bilgi veren Dünder, "Özel Öğretim Kurslarının sadece tek ders onayı ile ruhsat almasının mantıklı bir açıklaması yok. Bu yanlışın bir an önce yetkili makamlar ile çözülmesi gerekir" değerlendirmesi yaptı.





FARKIMIZ KALİTE VE İŞÇİLİK

Yörem İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Seviban Kuşyılmaz, inşaat sektörüne ilişkin değerlendirmelerde bulunarak, Yörem İnşaatın proje ve hedeflerinden bahsetti. Seviban Kuşyılmaz, farklarının kalite ve işçilik olduğunu vurguladı



Yörem İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Seviban Kuşyılmaz, inşaat sektörüne ilişkin değerlendirmelerde bulunarak, Yörem İnşaatın proje ve hedeflerinden bahsetti "Yörem İnşaat ve Emlak olarak 1970'li yıllarda dedemle başlayan emlak sektöründe faaliyet gösteren bir aile şirketyken , 2003 yılında abim Abdurrahman Kuşyılmaz ile birlikte Yörem Mimarlık ve Mühendislik firmamızı kurarak emlak işimizle birlikte inşaat sektöründe de faaliyetlerimize başladık. Yörem Mimarlık ve Mühendislik olarak kurulduğumuz günden bu yana Konya'mızda farklı bölgelere kaliteli ve konforun bir arada olduğu konut, müstakil evler ve işyerleri inşa ettik ve etmeye de devam ediyoruz. Yeni başladığımız projemiz Sedirler Caddesi üzerinde Sedirler Manolya Siteleri adında iki bloktan oluşan 9 dükkân ve 40 daireden oluşmaktadır. İnşaat sektöründe günümüz piyasalarındaki maliyetlerde yaşanan artışlar ve dalgalanmalar sebebiyle maliyet belirleme konusunda zorluklar çekiyoruz. İnşallah bu durumun kısa sürede düzeleceğine inanıyoruz. Artan konut maliyetlerine karşı fiyatların kontrol altına alınarak orta ve dar gelirli vatandaşlarımızın alım gücünün kolaylaştırılması gerekiyor. Konya'da konut arzı talepleri maalesef karşılamıyor ve

konut sıkıntısı var" dedi.

Seviban Kuşyılmaz kimdir? Sizi kısaca tanıyabilir miyiz?

1975 Konya doğumluyum Evli ve 4 çocuk babasıyım, firmamızda Yönetim Kurulu Başkanı olarak görev yapıyorum aynı zamanda Konya ve Türkiye'de farklı STK ve Odaların meclislerinde ve yönetim kurullarında görevler yapmaktayım.

Yörem İnşaat'ın hedeflerinden bahsedebilir misiniz?

Önümüzdeki günlerde yeni projelerimiz olacak. Yörem İnşaat olarak bugüne kadar yaptığımız tüm projelerde öncelikle insan sağlığı, kalite, konfor ve güvenirliliği baz aldık. Yörem İnşaat ailesi olarak bizler gelişen Türkiye ve Konya'da inşaat sektöründe memleketimizin daha ileriye gitmesi için katkı sağlamayı hedefliyor ve bu yolda çalışmalarımıza devam ediyoruz.

Vasıflı eleman konusunda sıkıntılar yaşıyor musunuz?

İnşaat sektöründe maalesef çok az sayıda kaliteli işçi var. Sektörümüzdeki çalışanların mesleki yeterlilik eğitimine önem veriyor ve bu konuda elimizden gele gayreti gösteriyorum.





ruz, işinde ehil eğitilmiş ve işini seven ekiplerle çalışıyoruz ve neticesinde de kaliteli ve güzel binalar inşa ediyoruz. Güvenlik tedbirlerini almamıza rağmen malzemeleri kullandırmada sıkıntı yaşayabiliyoruz. Sektör olarak yine iş güvenliği noktasında, yapılan işlerin karşılık bulamaması ve nitelikli çalışan olmadığından dolayı sorunlar yaşıyoruz. Kentsel dönüşüm kapsamında eski mahalle ve evlerdeki vatandaşlarımızın gelir düzeyleri çok düşük olduğundan dolayı çözüm konusunda da fazlaca sıkıntı yaşıyoruz. Burada vatandaşlarımızın karar verirken dikkat edeceği hususlar Binanın kalitesi, bölgeye katacağı değer ve binalarındaki nitelikler olmalıdır, bunları göz önünde bulundurarak arsalarını oran takıntılı değil yapılacak binaların kalitesi ve güvenilir Müteahhitlere vermelerini ve tercihlerini bu yönde kullanmalarını tavsiye ediyoruz.

Müşteri, hedef kitleniz Yörem İnşaat'ı niçin tercih etmeli? Sizi diğer firmalardan ayıran fark nedir?

Firmamızı şundan dolayı tercih edebilirler. Yörem İnşaatın yaptığı konutlar bulunduğu bölgeye göre üst kalitede, en iyi nitelikte ve nicelikte konutlar üretiyoruz. İşçiliğimize, kullandığımız malzememize dikkat ediyoruz. Maalesef kullanıcılarımız aldıkları binaların niteliğini ve niceliğini çok fazla sorgulamıyor. İnsanımız önceliğini dairelerin fiyatına bağlıyor. Öncelik fiyat olunca nitelik ve nicelik düşüyor. İnşaat üreten firma sahipleri öncelik fiyat olunca, fiyatı düşük tutabilme adına kalite ve nitelikten taviz veriyorlar. Biz bu konuda kullanıcıların bilinçlendirilmesi gerektiğini

düşünen bir yapı firmasıyız. Bilinçli tüketici fiyata endeksli olarak daire almıyor. Önce beğeniyor, yapılan işe bakıp aradaki fiyat farkının %5 ila yüzde 10'a kadar olmasını çok aramıyor. Çünkü insanlarımız ömründe bir veya iki daire alır.

Aynı bölgedeki fiyat farklılıkları binaların kalitesi ve işçiliğinden kaynaklanmaktadır iyi ve kaliteli konutlar üretince müşterilerimiz bunun farkında oluyor ve satışlarımız bu sayede gerçekleşiyor.

İşsizlik olduğunu düşünüyor musunuz?

İşsizlik olduğuna ben inanmıyorum. Kaliteli, temiz iş yapan ve güvenilir olan herkese bu memlekette iş var. Mesele güvenilir, düzgün ve kaliteli iş yapmaktır. Sektörümüz piyasanın lokomotif sektörlerinden olduğundan dolayı iş var, kalifiye ve işinde tecrübeli çalışma ekibi bulmakta maalesef zorlanıyoruz.

SEDİRLER MANOLYA SİTELERİ KARATAY'DA YÜKSELİYOR

Yörem İnşaat olarak Sedirler Caddesi üzerinde inşa edecekleri Sedirler Manolya sitelerinin sedirler caddesi ve bölgesinde kaliteli estetik ve konforlu bir yaşam merkezi olacağını ifade eden Kuşyulmaz, " Projemiz Mevlana ve Mevlana Kültür Merkezi'ne yürüyüş mesafesinde olup ulaşım sıkıntısı yoktur. Projemiz zemin artı 5 kat Zeminde 9 adet dükkanlardan oluşan 2 blok halinde her bir blokta 20 şer adet ve toplamda 40 adet daireden oluşuyor. Sitemiz güvenli ve her bir dairemize ait bir adet kapalı otopark olacak şeklindedir" dedi.





ISIL İŞLEMİN USTASI; TEKNİK ISIL İŞLEM

Isıl işlem sektöründe önemli bir marka haline gelen Teknik Isıl İşlem, kaliteden ödün vermiyor. Birçok ihracatçı firmanın iş ortağı olan Teknik Isıl İşlem, yaptığı işlerle kalitesini ortaya koyuyor

26 yıllık tecrübesiyle, istenilen sürede ve kalitede en uygun fiyatla her türlü ısıl işlemi yapmak için bütün sanayicilerin hizmetinde olan Teknik Isıl İşlem, büyüyerek yoluna devam ediyor. 1987 yılında Karatay Sanayiinde atölye ölçeğindeki işletmesinde makine ve takım üreticilerinin parçalarına sementasyon işlemi yaparak faaliyete başlayan teknik Isıl İşlem, bugün yaklaşık 5 bin metrekarelik üretim alanıyla, aylık ortalama bin tonluk kapasitesiyle hizmet veriyor. Otomotiv, makine, hidrolik, pnömatik ve ziraat endüstrilerine yönelik üretim yapan kuruluşlara ısıl işlem, yüzey kaplama ve laboratuvar hizmetlerini en son teknoloji kullanarak, 7/24 saat esasına göre yapan Teknik Isıl İşlem, bu anlamda ihracatçı firmaların en önemli iş ortakları arasında yer alıyor.

İLK 3'E GİRERİZ

Çalışma alanları ve Konya sanayisiyle

ilgili değerlendirmelerde bulunan Teknik Isıl İşlem Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Büyükdışiktili, ısıl işlem anlamında Türkiye'de ilk 3'e giren bir firma olduklarını söyledi. Aylık bin tona yakın kapasitelerinin olduğunu belirten Büyükdışiktili, "Biz fason ısıl işlem yapıyoruz. Aylık bin tona yakın kapasitemiz var. 600-700 tonunu şuanda çıkartıyoruz. Bu ölü zamanı. Geçen yıldan beri piyasada durgunluk var. Tam kapasiteyle bin tonun üzerine çıkarız. Türkiye'de kapasite anlamında ilk 3'e gireriz" dedi.

YAPTIĞIMIZ İŞLER İHRAÇ EDİLİYOR

Teknik Isıl İşlem olarak, birçok ihracatçı firmaya iş yaptıklarını dile





getiren Büyükdışiktili, "Kuruluşumuzda ıslah, sementasyon izotermik tavlama Alüminyum ısıl işlemi, normalizasyon, yumuşatma yaşlandırma ve gerilim giderme işlemleri yanında fosfat, siyahlaştırma kaplamaları ile akımsız nikel kaplamaları da yapılmaktadır. Isıl işlem ve kaplama işlemi yapmış olduğumuz ürünlerin yaklaşık yüzde 50'si müşterilerimizin üretmiş olduğu nihai ürünler üzerinde ihracat edilmektedir. Biz dolaylı yoldan ihracatçıyız. Biz müşterinin ihracat yaptığı ürünleri sertleştiriyoruz çünkü. Büyük firmaların işlerini yapıyoruz. Müşterilerimizin büyük çoğunluğu ihracat yapan firmalar" diye konuştu.

SON TEKNOLOJİ ISIL İŞLEM

Son teknolojiyle çalıştıklarını vurgulayan Büyükdışiktili, "Bu işlemler en son teknolojiye sahip Atmosfer kontrollü fırınlarda, atmosfer kontrollü kontinü fırında, tuz banyolarında ve kamara tipi meneviş fırınlarında gerçekleştirilmektedir. Ürünlere uygulanan ısıl işlem proseslerinin kontrollü şartlar altında yürütülmesi ve istenen ürün şartlarının sağlanması için üretimin her aşamasında sıkı bir kalite kontrol yapılmaktadır. Sahip olduğumuz metalografi laboratuvarında ise spektral analiz, sertlik ve etkili sertlik

derinliği testleri ve mikro yapı incelemeleri yapılmaktadır" şeklinde konuştu.

TÜRKİYE'DE BİRÇOK İLE İŞ YAPIYORUZ

Teknik Isıl İşlem olarak Türkiye'nin dört bir tarafına iş yaptıklarının bilgisini veren Büyükdışiktili, sözlerine şöyle devam etti, "Genelde Konya'ya çalışıyoruz. Ama Gaziantep, Adana, Urfa, Muş, Van'a kadar çalıştığımız firmalar var. Afyon, Eskişehir gibi yakın illerden firmalarımız var. Konya Isıl İşlemde Türkiye'de merkez. Konya sanayisi büyük olduğu için büyük iş yapıyoruz.

BÜYÜK OLMALIYIZ!

Konya'nın sanayisi üzerine de değerlendirmeler yapan Büyükdışiktili, Konya'nın sanayide büyük bir potansiyeli olduğunu ancak bu potansiyeli değerlendiremediğini söyledi. Büyükdışiktili sözlerini şöyle sürdürdü, "Limanlara uzağız. Biz genelde Arap ülkelerine çalışıyoruz. O yüzden limana uzak olmamız, bizi olumsuz etkiliyor. Serbest bölge kurulsa, büyük avantaj olur. Kayseri mesela, Mersin limanına kadar trenle götürüyor, oradan ihracat yapıyor. Ciddi firmalar olmasa biteriz. Çok küçük firmalar açılıyor. Firmaları dev yapamıyoruz. 3 sene

çalışan işyeri açıyor, askerden gelen iş yeri açıyor. Böyle olmaması lazım. Bu bizi küçültüyor. Bunun yerine dev firmalar olmamız lazım. Konya'da 3-5 firma var bu şekilde dev olabilen. Bir de daldan dala atıyoruz. Tek alanda uzmanlaşma işi yok bizde. Bir işi yapıyoruz, o işi yaparken başka işe geçiyoruz. Adam sanayici, restoran açıyor. Böyle olmaması lazım."

SANAYİYE AĞIRLIK VERMELİYİZ

Türkiye ekonomisinin son dönemlerde büyük sıkıntılar yaşadığını, bu sıkıntıların aşılabilmesi için üretime odaklanmak gerektiğinin altını çizen Büyükdışiktili, şunları kaydetti, "Ekonomide büyük sıkıntılar var. Bizim tarım ve sanayiye büyük ağırlık vermeliyiz. Özellikle Konya'ya su getirilmezse olmaz. Bir şekilde Konya'ya suyu getirmek lazım. Böylece tarımı geliştirebiliriz. Tarımın gelişmesi, sanayiye de doğrudan etkileyecektir. Böylece tarım ve sanayiye ağırlık verelim ki, üretimimizi artıralım. İnşaatla büyüyemezsiniz. İnşaat 5 sene gider, 6. sene biter. Bizim derdimiz sanayiye geliştirmek olmalı. Bizim kalkınmamız lazım. Bir Hollanda'yı geçmemiz lazım. Daha biz krom, nikel üretmiyoruz, öyle bir fabrikamız yok. Krom madenimiz var, nikel çıkıyor ama üretimimiz yok."





tekbas

UN FABRİKASI

UN DA
BİR SULTAN

*Ustaların
Tercihii..*

Yıllardır buğdayı özenle işleyerek, usta ellerde lezzete dönüşmesine katkı sağlıyoruz.



Bizi Sosyal Medyadan Takip Edin !



TekbasUnFabrikasi



TekbasUn

tekbas.com.tr

KOM PEN
KOMPÜTEKALİTE

MPG
MİLLİ MÜHÜRÜMÜZ

Konya Kağıt
Sanayi ve Ticaret A.Ş.

Divapan

GOLDA

**'ÜLKEMİZİN DÜNYADA ANILAN
MARKASI OLMAK İNANCIYLA'
YARINLARA YÜRÜMEYE DEVAM EDİYORUZ...**

Gücü Köklerinde, Kökleri Yarınlarda..

www.beraholding.com.tr

bera
HOLDİNG

KONYA 2021

5. İSLAMİ DAYANIŞMA OYUNLARI
5th ISLAMIC SOLIDARITY GAMES



9-18 Ağustos 2022

